

BALKAN Business

BALKAN RUMELİ

SANAYİCİ VE İŞ ADAMLARI DERNEĞİ

Ocak / Şubat / Mart 2014 Yıl:3 Sayı:9

BALKANSİAD

BALKANSİAD Başarıyı 'Onur'landırdı

Başarıları ve toplumsal dayanıklılıklarıyla öne çıkan iş adamı ve iş kadınları BALKANSİAD'ın muhteşem gecesinde 'Onur Ödülü' ile gururlandırıldı.



6 'Ekonomi Zirvesi'ni
Balkanlar'da Gerçekleştiren
Tek SİAD, BALKANSİAD [»» s.13](#)

Her şey
Balkanlar için...

RUMELİED ve BAL-SÖC'e yapılan ziyaretlerde
'ortak çalışma' kararı alındı. [»» s.13](#)

İlk vize adımı
Macaristan'dan...

Macaristan'dan Türk iş adamlarına yönelik vize kolaylığı
uygulanması yönünde girdi. [»» s.13](#)



Naci ŞAHİN

BALKANSIAD Yönetim Kurulu Başkanı
on behalf of the BALKANSIAD Board
and its Board Members

Yeni Yılda da Tempoyu Düşürmeyeceğiz

Balkan ve Rumeli coğrafyasıyla sağlam köprüler inşa edilmesi için büyük umutlarla revan olduğumuz BALKANSIAD yolunda 2 yılı geride bıraktık. 300'e yaklaşan üyemizle geride kalan 2 yılda 7 Sinerji Toplantısı'na imza atarak 6 Balkan ülkesinde ekonomi zirveleri yaptık. Ayrıca bu süre zarfında 2 Yüksek İstişare Kurulu Toplantısı ve 6 brunch gerçekleştirdik.

Aralık ayında düzenlediğimiz 7. Sinerji Toplantısı'nda Onur Ödülü'ne layık görülen başarılı iş adamları ve iş kadınılarımızı gönülden tebrik ediyor ve başarılarının daim olmasını temenni ediyorum. Son dönemde komisyonlarımızdaki çalışmalar yoğun bir şekilde sürdürülüyor. Öte yandan Balkan ve Rumeli coğrafyasıyla bağları güçlendirmek isteyen diğer sivil toplum kuruluşlarıyla da ilişkilerimizi sağlamlaştırdık. Uludağ Üniversitesi'yle de eğitimde önemli çalışmalar için düğmeye başk. Balkan ülkelerinde düzenlediğimiz 'Ekonomi Zirveleri'ne de devam edeceğiz. 2014 yılının ilk zirvesini 9-12 Ocak tarihleri arasında 7. zirvemiz olarak Romanya'da gerçekleştireceğiz. Şubat ayında

8. Sinerji Toplantı'mızda yine birlikte olacağız inşallah.

Derneğimizin çalışmalarını değerlendirdikten sonra ekonomiye ilişkin de görüşlerimi özetlemek istiyorum. Bazı Avrupa ülkelerinde gözlenen finansal problemlerle birlikte artan işsizlik, sorun olmaya devam etmektedir. Buna karşılık, ülkemizde istikrarlı bir yapının ve beraberinde sağlam bir ekonominin devam etmesi bizleri ziyadesiyle memnun etmektedir.

2013 yılı, büyük sıkıntılar yaşanmadan geride kalmıştır. En büyük beklentimiz, 2014 yılında da bunun devamıdır. 2023'e giden yolda hedeflere ulaşmak için biz iş adamlarına ve sanayicilere düşen en önemli görevler; üretmek, ihracat yapmak ve vergimizi ödemektir. BALKANSIAD üyeleri de bu bilinç içerisinde, aynı azim ve kararlılıkla vazifelerini en iyi şekilde yapmaktadır. Yeni yılın 'yeni umutlar' demek olduğunu belirterek 2014 yılının sağlıklı, huzurlu ve bereketli bir yıl olmasını dilerim.

In the New Year, too, we will continue our pace

Two years on our BALKANSIAD Association's way set forth by us with great hopes on establishing solid ties with the Balkan and the Rumelian, today's Bulgaria and Turkish Thrace regions, lie behind us. During the last two years, we performed seven Synergy Meetings with the participation of our almost 300 members. Furthermore, we realized two High Advisory Board meetings and six brunch meetings within this period.

At the Seventh Synergy Meeting organized by us in December, I most sincerely congratulate our successful businessmen and businesswomen who were deemed worth to receive the Honorary Award, and I earnestly wish their success to be everlasting. In the last term, the work performed in our commissions was carried on intensively. On the other hand, we have consolidated our relationships also with those other non-governmental organizations, which are wishing to strengthen the bonds with both the Balkan and the Rumelian, today's Bulgaria and Turkish Thrace regions. Moreover, we initiated important activities with Bursa's Uludağ University within the field of education. We furthermore will continue to hold "Economical Summits" organized

by us in the Balkan countries. We will realise the year's first summit in Romania.

After having given an overview over our Association's activities, I would like to summarize also our positions on economy. The increase in unemployment together with the financial problems being observed in some European countries is continuing to be a problem. Correspondingly, the fact that a stable structure in our country and, herewith, a stable economy is continuing, is making us highly satisfied.

We left 2013 behind without experiencing bigger difficulties. Our biggest expectation is its continuation in 2014. The most important tasks that fall upon our businesspeople and industrialists are performing production, making export, and paying our taxes, in order to achieve those targets being set on the way leading to 2023. Our BALKANSIAD members are performing their duties best within this consciousness, and with the same ambition and determination as during the last years. I would like to say that the new year means "new hopes", and I wish you a Happy New Year 2014.



kurumsal hediyelikler



M.K.Paşa Mah. Orhangazi Cad. No: 96/1
16860 İznik / BURSA
Tel: 0 224 757 52 39 Fax: 0 224 757 06 21

www.cinici.com.tr

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Fikriye Akbaş

Yayına Hazırlayan

yazievi

Yazievi İletişim&Yayıncılık
Konak Mahallesi Eğitimciler Caddesi
Leylak Sokak No: 20/4 Nilüfer /BURSA
Tel: 0 224 451 66 67
Fax: 0 224 451 70 71
yazievi@yazievi.com.tr
www.yazievi.com.tr

Genel Yayın Yönetmeni
Elif Sezgin

Editör
Erdal Çatalkaya
Erdal Şen

Reklam Koordinatörü
Seher Biçer

Reklam Sorumlusu
Neslihan Caner

Baskı Yeri
AKMAT

Baskı Tarihi
Ekim 2013



BALKANSIAD
BALKAN RUMELİ SANAYİCİLERİ VE
İŞ ADAMLARI DERNEĞİ

Fevzi Çakmak Cad.
Burçin 3 İş Merkezi No:54 K:2 D:206
Osmangazi/Bursa/Türkiye
Tel: + 90 (224) 225 66 77
Fax: + 90 (224) 225 66 76
www.balkansiad.org.tr



bu sayıda...

KAPAK KONUSU

24 BTSO 250 Araştırması'na BALKANSIAD Rüzgân

FAALİYETLER

8 BALKANSIAD'dan kısa kısa...

9 Vali Karaloğlu'na ilk SİAD ziyareti BALKANSIAD'dan...

10 Balkan-Türk Üniversitesi'nin adı tescillendi...

12 BALKANSIAD sofrasında 'sinerji' oluştu...

16 BTSO İftar Çadırı'na BALKANSIAD katkısı...

22 BALKANSIAD'dan 'E-mobilite' atağı...

RÖPORTAJ

30 BTSO Başkanı İbrahim Burkay'dan çok özel açıklamalar...

38 "Balkan Ülkelerini Kalkandırabiliriz" - Selim Aykırca

40 "Balkan Ülkelerine Soğuk Durmamalıyız" - Eren Ertoksöz

62 BALKANSIAD ÜYE TANITIMLARI...

BURSA ve BALKANLAR

26 BTSO'ya Balkan ülkelerinden çıkarma...

85 "Çok Büyük potansiyel var"

AKTÜEL

88 Erol Türkün, hayallerini mavi sularda yüzdürüyor...

92 Serdal Can'la Bosna Hersek'ten Karadağ'a...

GÖRÜŞ

34 Melek Yatırımcı mı, Bireysel Katılım Yatırımcısı mı?

Yeminli Mali Müşavir Mümin Pekcan

60 1 Ocak 2014'te bizi neler bekliyor?

Çevre Mühendisi-İSG Uzmanı Nilüfer Akçakoca Demir

*Düz boyada
üstün kalite...*

KADE KALENDER SANFOR GAZE

Günümüzün her türlü ihtiyacına cevap verebilen makinelerimizle
kaliteyi ilke edindik.

Kumaş kalitelerimiz için bize ulaşabilirsiniz.

Samanlı, Kocaali Cd. Sevinç sk. N.8 BURSA / TÜRKİYE
Tel : +90.224 351 08 84 (Pbx)
Fax : +90.224 351 12 58
info@dizdarlar.com.tr


Dizdarlar®
Tekstil Boya Apre Plastikleme Tic. ve San. A.Ş.
dizdarlar.com.tr

Ihracat Yeniden Gaza Bastı

Ihracat, 2013 Ocak-Eylül dönemini kapsayan 9 aylık dilimde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 0,6 artışla 111 milyar 260 milyon dolar oldu. Eylül'de ihracat geçen yılın aynı ayına göre yüzde 11,1 artarak 12 milyar 555 milyon dolara ulaştı. Son 12 ay açısından değerlendirildiğinde ihracat, bir önceki döneme göre yüzde 3,3 artarak 151 milyar 530 milyon dolara çıktı. Bu yılın Eylül ayında ihracat, bir önceki yılın aynı ayına oranla yüzde 11,1 artarak, 12 milyar 555 milyon 277 bin dolar seviyesinde gerçekleşti.

Otomotiv Yine İlk Sırada Yer Aldı

Eylül ayında en fazla ihracat yapan, 1 milyar 966 milyon 208 bin dolar ile otomotiv sektörü olurken, bunu 1 milyar 522 milyon 28 bin dolar ile hazır giyim ve konfeksiyon sektörü, 1 milyar 417 milyon 895 bin dolar ile kimyevi maddeler ve mamulleri sektörü izledi. Türkiye'nin, Eylül ayında toplam ihracatının yüzde 81,8'ini gerçekleştiren sanayi grubunda, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 10,3 artışla 10 milyar 273 milyon 49 bin dolarlık ihracat ger-



çekleşirken, yüzde 14,6'sını oluşturan tarım grubunda yüzde 13,1 artışla 1 milyar 838 milyon 442 bin dolarlık ve yüzde 3,5'ini oluşturan madencilik grubunda da yüzde 21,7 yükselişle 443 milyon 787 bin dolarlık ihracat yapıldı. Eylül ayında Türkiye ihracatında ilk 10 ülke sırasıyla Almanya, Irak, Birleşik Krallık, Rusya, Fransa, İtalya, ABD, İspanya, Çin ve Birleşik Arap Emirlikleri oldu.

Cari Açık ve Enflasyonda Artış Beklendiği Gibi Oldu

2013 yılı Ocak-Temmuz dönemi cari işlemler açığı, yılın 7 aylık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre 8 milyar 4 milyon dolar artarak 42 milyar 99 milyon dolara yükseldi. Aynı dönemde, cari işlemler açığında etkili olan dış ticaret açığı 7 milyar 642 milyon dolar artarak 48 milyar 604 milyon dolara çıktı. Türkiye'nin Temmuz ayında cari işlemler açığı 5 milyar 786 milyon dolar olurken, yıllıklandırılmış bazda cari işlemler açığı 55 milyar 754 milyon dolar oldu. Parasal olmayan altın kalemi altında izlenen altın ithalatı, bir önceki yılın yedi aylık dönemine göre 5 milyar 473 milyon dolar artarak 11 milyar 94 milyon dolar tutarında gerçekleşirken, altın ihracatı 4 milyar 565 milyon dolar azalarak 2 milyar 673 milyon dolara geriledi.

Turizm Gelirlerinde Yükseliş Oldu

Hizmetler dengesi kalemi altındaki turizm gelirleri, bir önceki yılın 7 ayına göre 2 milyar 754 milyon dolar tutarında artarak 15 milyar 47 milyon dolara, turizm giderleri de 539 milyon dolar tutarında artarak 2 milyar 787 milyon dolara ulaştı. Yatırım geliri dengesinin altında yer alan doğrudan yabancı yatırımlar, portföy yatırımları ve faizlerden oluşan diğer yatırımlarda gerçekleşen toplam net çıkış, bir önceki yılın aynı dönemine göre 1 milyar 624 milyon dolar tutarında artarak 5 milyar 870 milyon dolar olarak gerçekleşti. Yurt dışında yerleşik kişiler hisse senedi piyasasında temmuz ayında 605 milyon dolar net satımla birlikte Ocak-Temmuz döneminde 801 milyon dolar tutarında net satım gerçekleştirdi.

Enflasyon Beklendiği Gibi Arttı

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), Eylül ayında Tüketici Fiyatları Endeksi'nin (TÜFE) aylık yüzde 0,77, Üretici Fiyatları Endeksi'nin (ÜFE) yüzde 0,88 oranında arttığını açıkladı. TÜİK'in 2003 baz yılı verilerine göre, Eylül ayı itibarıyla yıllık enflasyon ise TÜFE'de yüzde 7,88, ÜFE'de yüzde 6,23 oldu. Yüzde 0,55 oranında olması beklenen artış biraz daha yukarı seviyelerde gerçekleşmiş oldu. Eylül ayına ilişkin Tüketici Fiyatları Endeksi (TÜFE) verilerine göre, fiyat yüzde 32,91 artan çarliston biber 'zam şampiyonu' oldu. Çarliston biberi, fiyatı yüzde 31,64 artan patlıcan ile fiyatı yüzde 23,28 artan salatalık izledi. TÜİK verilerine göre, fiyatı en fazla düşen ürünlerin başında kuru soğan geldi. Ağustos ayında TÜFE yüzde 0,1 oranında düşmüş, ÜFE yüzde 0,04 oranında artmıştı. Yıllık enflasyon ise söz konusu ayda TÜFE'de yüzde 8,17, ÜFE'de yüzde 6,38 olmuştu.



Sanayi Sektörü Endeksi de Tırmanışta

Sanayi sektörü endeksi de geçen yıl Aralık ayına göre yüzde 5,37, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 8,26 ve 12 aylık ortalamalara göre yüzde 4,77 arttı. Sanayinin üç sektöründe geçen aya göre, madencilik ve taşocakçılığı sektöründe yüzde 1,78, imalat sanayi sektöründe yüzde 1,48, elektrik, gaz ve su sektöründe yüzde 2,58 artış gerçekleşti. Bir önceki aya göre endekslerin en fazla artış gösterdiği alt sektörler; yüzde 6,10 ile kok kömürü ve rafine edilmiş petrol ürünler, yüzde 3,49 ile büro makineleri imalatı, yüzde 3,38 ile ham petrol ve doğal gaz çıkarımı alt sektörleri oldu.



27.yıl

Evinizin her yerinde...

Gök Yıldız

www.gokyildiz.com

www.vonaldi.com

İnegöl Yolu 18. Km. 16450 Kestel-BURSA-TÜRKİYE Tel : +90.224.384 10 30

Fax : +90.224.384 10 41

“6 ‘Ekonomi Zirvesi’ni Balkanlar’da Gerçekleştiren Tek SİAD, BALKANSİAD”

BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin, 2013’e damga vuran ekonomi zirvelerinin devamının geleceğini söyledi. Şahin: 6 ‘Ekonomi Zirvesi’ni düzenleyen tek SİAD’ız...

Balkan Rumeli Sanayici ve İş Adamları Derneği’nin (BALKANSİAD) kurulduğu günden buyana ekonomi adına Bursa için önemli adımlar attığını ifade eden Yönetim Kurulu Başkanı Naci Şahin, 2014’ün dolu dolu geçeceğini söyledi. Balkan ülkelerinde gerçekleştirilen ekonomi zirveleriyle önemli bir iş yaptıklarını kaydeden Şahin, yeni yılda ilk zirvenin Romanya’da yapılacağını da açıkladı.

ÖNCE BULGARİSTAN SONRA YUNANİSTAN

BALKANSİAD’ın kurulduğu ilk yılında Bulgaristan’da ekonomi zirvesi yaptıklarını ifade eden Başkan Naci Şahin, “Bulgaristan’da yaptığımız ekonomi zirvesine milletvekilleri ile çok sayıda Bulgaristanlı ve Türk iş adamı katılmıştı. Verimli geçen bu zirvenin ardından iş dünyasında Bulgaristan ile Türkiye arasında ciddi işbirliği ortamı oluştu. Aynı yıl Yunanistan’da ekonomi zirvesi yaparak Yunan ve Türk iş adamlarını bir araya getirdik. Ekonomi zirveleri sonrası iş adamlarına ikili iş görüşmeleri yapma fırsatı sunduk” dedi.

ÖNEMLİ İŞ BAĞLANTILARI...

2013 yılında ekonomi zirvelerine devam ettiklerinin altını çizen Naci Şahin, “2013 yılının ilk zirvesini Kosova’da gerçekleştirdik. Kosova’da Başbakan Yardımcısı, bakanlar, vekillerimiz, büyükelçimiz ve iş adamlarıyla Kosova Ekonomi Zirvesi’ni yaparak zirve sonunda iş bağlantıları gerçekleştirdik. Makedonya’da da yaptığımız ekonomi zirvesinde de olumlu sonuçlar elde ettik. Bosna Hersek ve Karadağ’da ekonomi zirveleri ve iş gezileri gerçekleştirdik” diye konuştu.



Naci Şahin

YENİ YILDA İLK DURAK ROMANYA

Ekonomi zirvelerini Bursa için yaptıklarına işaret eden BALKANSİAD Başkanı Şahin, “Balkanlar ile Bursa arasında ekonomik köprü görevini üstlenmiş durumdayız. Balkanlar ile Bursa arasındaki ekonomiyi yönlendiriyoruz. 2014 yılının ilk ekonomi zirvesini Ocak ayında Romanya’da gerçekleştirmeye karar aldık. 70 civarında iş adamıyla yedincisini düzenlediğimiz ekonomi zirvesinde hedefimizi Romanya’daki iş adamlarıyla Bursa’daki iş adamlarını buluşturmak olarak belirledik” ifadelerini kullandı.

11 ÜLKEYİ DE KAPSAYACAK

11 Balkan ülkesinin tamamında 2014 yılında ekonomi zirvelerini gerçekleştireceklerini kaydeden Başkan Şahin, “Romanya, Arnavutluk, Hırvatistan, Sırbistan ve Moldova’da 2014 yılı içerisinde ekonomi zirvelerini gerçekleştireceğiz. 11 Balkan ülkesinin tamamıyla yaptığımız ekonomi zirvelerinin tekrarlarını da yapacağız. Balkan ülkelerinde yaptığımız ekonomi zirvelerini kendi bütçemizle gerçekleştiriyoruz. ‘6 Ekonomi Zirvesi’ni Balkanlar’da gerçekleştiren tek sanayici ve iş adamları derneği BALKANSİAD’dır” dedi.

“HEP BURSA İÇİN YAPILDI”

BALKANSİAD’ın 2013 yılında 4 sinerji toplantısı yaptığını da vurgulayan Şahin, “Hilton’da, Çelik Palas’ta, Almira’da ve diğer otellerimizde 500 kişilik sinerji toplantıları yapıyoruz. Bu sinerji toplantılarını ücretsiz yapıyoruz. Her sinerji toplantısı 50 bin liraya mal oluyor. Bize sponsor olmak için yarışıyorlar. Kurulduğumuzdan bu yana 7 sinerji toplantısı gerçekleştirdik. Hilton Bursa’da 7’ncisini düzenlediğimiz 500 kişinin katıldığı sinerji toplantımızda onur ödülleri verildi. Onur ödülü alan arkadaşlarımız, bu ödülü hak ettiler. Yaptığımız ekonomi zirveleri ve sinerji toplantılarının tamamı Bursa için yapıldı” diye konuştu.

“SADECE BALKANSİAD VAR”

Balkan ülkelerinin Türkiye için çok önemli olduğunu ifade eden Başkan Şahin, “BALKANSİAD gibi Balkan ülkelerine gidip gelen sivil toplum kuruluşları var. 2014 yılında yapacağımız ekonomi zirveleri ve sinerji toplantılarıyla Bursa ekonomisinin gerek ihracatta gerekse üretim açısından çok şeyler kazanacak” değerlendirmesini yaptı.



“Gözünüz yolda kalmasın”

GÜVENCEM GÜVENLİK ve Türkiye'nin lider araç takip operatörü FİLOTURK artık birlikte hareket ediyor.

Güvenlik çözümlerinizdeki iş ortağınız Güvencem Güvenlik, FİLOTURK işbirliği ile Araç Takibi sorunlarınızın da çözümüne talip.

FİLOTURK
Türkiye'nin Mobil Takip Operatörü

www.filoturk.com.tr

 **GÜVENCEM**
Güvenli Yaşam Teknolojisi

www.guvenem.com

İster 1, ister 100 aracınız olsun; Araç Takip • Filo Yönetimi • Yol Bilgisayarı • Hız Takibi • Yakıt Takibi • Yük Durumu

* Araç takipte Türkiye'de ilk defa her şey dahil, taahhütsüz - süresi ve koşulsuz garanti ve kazandıkça daha az öde fırsat paketi...

“Devlet-Özel El Ele Vermeli”

Sanayi üretimi rakamlarını değerlendiren BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Naci Şahin, “Dünya devler ligine girmek için devlet-özel sektör birlikteliği şart” dedi.

Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Naci Şahin, sanayi üretiminin Eylül’de yüzde 6.4 ile 2011’den bu yana en hızlı yükselişini kaydettiği belirterek, “Eylül’deki performans beklentilerin üzerinde gerçekleşti. Ortaya çıkan tablo, yaşanan global krize rağmen Türk ekonomisinin istikrarlı bir şekilde büyüdüğünü gösteriyor” dedi.

“TABLO ÜMİT VERİYOR”

Sanayi üretiminin son iki yılın zirvesine çıktığına işaret eden BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin, “Sanayi üretimi Kasım 2011’den bu yana en hızlı yükselişini kaydetti. Kasım 2011’deki yüzde 7’lik artıştan sonra en yüksek artış Eylül 2013’te yüzde 6.4 ile gerçekleşmiş oldu” diye konuştu. Ağustos ayındaki düşüştü sonra Eylül’deki sıçramanın moral verici olduğunu kaydeden Naci Şahin, “Açıklanan rakamlar Türkiye’nin büyümede ısrarcı olduğunu ve bu büyümenin de ağırlıklı olarak sanayileşme yoluyla gerçekleşeceğini ortaya koyuyor. Küresel ekonominin durumu göz önüne alındığında Eylül sonuçları Türkiye için ümitvar bir tablo ortaya koyuyor” şeklinde konuştu.



2023 HEDEFLERİNE VURGU

Açıklamasında Türkiye’nin 2023 hedeflerine de işaret eden BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin, “Belirlenen hedeflere ulaşmak için dünya ortalamasının üzerinde büyümek zorundayız. Dünyanın büyük bölümünün yarıncısından endişe ettiği bir süreçte Türkiye hedeflerine emin adımlarla ilerliyor. Aşlında Türkiye ciddi bir büyüme

potansiyeli taşıyor. Ancak, hem kamunun, hem de özel sektörün yapması gerekenler var. Kamu, özel sektöre dünyayla rekabet edebileceği koşulları sağlamalı. Özel sektör de inovasyon ve ar ge’ye ağırlık vererek yüksek katma değerli ürünlere odaklanmalı. Ancak, bunları başarabilirsek ekonomide dünya devler ligine girebiliriz” dedi.

MOBİLYA & AKSESUAR +PROJE

EV
OFİS
OTEL
KONUT



İşıklar Mobilya,
kusursuz işçilik ve malzeme kalitesini,
birbirinden farklı tasarımlarla
mağazasında sunarken,
size özel projeler için de
üretim yaparak fark yaratıyor.

Kapı
Mutfak Giyinme Dolabı
Süpürgelik Banyo Dolabı
Vestiyer



• Turkuaz Evleri • Ergin Evler • Nilüfer Park • Sheraton Otel • Marigold Otel • Anatolia Otel

İŞIKLAR
MOBİLYA & DEKORASYON

Yeni Yalova Yolu 12 Km. No:531 BURSA Tel: 0 224 267 02 46 - 267 02 47 Faks: 0 224 267 01 15
info@isiklarmobilya.com www.isiklarmobilya.com

“Kentsel Dönüşüm Hafife Alınmaz”

BALKANSİAD İnşaat Komitesi, kentsel dönüşüm konusunu detaylarıyla masaya yatırdı. Komite Başkanı Göler, Bursa'daki birçok yapının riskli olduğu uyarısında bulundu.



Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD) İnşaat Komitesi, düzenlenen toplantıyla bir araya geldi. BALKANSİAD İnşaat Komitesi Başkanı Nurettin Göler, kentsel dönüşüm konusunun hafife alınmayacak kadar önemli bir konu olduğunu söyledi.

“KENTSEL DÖNÜŞÜM FIRSAT”

Dernek Merkezi'nde düzenlenen toplantıya BALKANSİAD İnşaat Komitesi Başkanı Nurettin Göler, Komite üyeleri Necati Mert, İbrahim Alkılıç, Seçil Bulcan ve Bayram Yılmaz'ın yanı sıra BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Aytuğ Onur ve Yönetim Kurulu Üyesi Süleyman İnan katıldı. Toplantıda konuşan BALKANSİAD İnşaat Komitesi Başkanı Nurettin Göler, kentsel dönüşüm konusunun kentten yeniden ve sağlıklı inşası için bulunmaz bir fırsat olduğunu söyledi.

“HIZLI ŞEKİLDE BAŞLAMALI”

Konunun hayati önem taşıdığı mesajını veren Nurettin Göler, “Bu tarihi fırsat Bursa için en iyi şekilde değerlendirmek

adına biz de BALKANSİAD olarak üzerimize düşeni yapmalı ve düşüncelerimizi bu sürecin hedefe ulaşması için beyan etmeliyiz” dedi. Kentsel dönüşüm konusunun en kısa sürede teorikten çıkıp pratik uygulamanın başlaması gerektiğini de ifade eden Göler, “Hızlı bir şekilde kentsel dönüşüme başlanmalı. Depreme dayanık-

sız binaların bir an önce dönüştürmeliyiz. Mülk sahipleri de bu anlamda dönüşüme destek vermelidir” ifadelerini kullandı.

“KÖTÜ BİR YAPILAŞMA VAR”

Bursa'da bulunan binaların birçoğunun depreme dayanıksız yapılar olduğunun altını çizen Nurettin Göler, “Ciddi bir kentsel dönüşüme ihtiyacımız var. Çok kötü bir yapılaşmamız var. Bu önemli fırsatı en iyi şekilde kullanarak, daha yaşanabilir bir Bursa inşa etmek elimizde” diye konuştu.

“ADALETLİ SİSTEM ŞART”

Hem mülk sahiplerine hem de ilgili kurumlara görevler düştüğüne vurgu yapan Göler, “Kentsel dönüşüm konusu için adaletli bir sistem kurulmalı, herkesin hakkı teslim edilmelidir. Ayrıca kentsel dönüşüm sonrasında Bursa, asla kötü bir dönüşüm örneği olmamalıdır. Kentsel dönüşümden sonra yeniden dönüşüme ihtiyaç duyacağımız bir şehir inşa etmemeliyiz. Ayrıca kentsel dönüşümü hayata geçirecek olan yerel yönetimlerin, şehrin önemli dinamiklerinden olan sivil toplum kuruluşlarının görüşlerini de alması gerekir. BALKANSİAD olarak biz de taşın altına elimizi koymaya hazırız” değerlendirmesini yaptı.



BALKANSİAD İnşaat Komitesi'nde kentsel dönüşüm konusu mercek altına alındı.



Gıda Komisyonu Aktif Rol Alacak

BALKANSİAD, iç yapılanmasında önemli bir aşamaya geçti. BALKANSİAD Gıda Komisyonu Başkanı seçilen İskender İskenderoğlu, "Aktif çalışacağız" dedi.

Bursa'nın dünya çapında tanınan markası 'İskender'in günümüzdeki sahiplerinden olan İskender İskenderoğlu, Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nin (BALKANSİAD) Gıda Komisyonu Başkanı seçildi.

YENİ DÖNEM BAŞLADI

BALKANSİAD Dernek Merkezi'nde BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Aytuğ Onur'un başkanlığında gerçekleştirilen Gıda Komisyonu toplantısında başkan seçilen İskender İskenderoğlu, BALKANSİAD Gıda Komisyonu olarak yeni dönemde daha aktif rol alacaklarını söyledi.

FUARLARA GENİŞ KATILIM

Yeni dönemde, BALKANSİAD üyelerini ve kamuoyunun gıda sektöründeki gelişmeler hakkında bilgilendirilmesine yönelik çalışmalara imza atacaklarını belirten İskender İskenderoğlu, "Gerek sağlıklı gıda üretimine dikkat çekmek adına gerekse de ilgili Gıda Kanunu, tebliğler ve yönetmeliklerdeki değişiklikleri üyelerimize bildirme adına daha aktif olacağız. Yine bu dönemde uluslararası fuar organizasyonlarına komisyon olarak katılım sağlayarak, gelişmeleri yerinde inceleyeceğiz" dedi.



??
 ???

Uludağ Üniversitesi'yle İşbirliği Genişliyor

Uludağ Üniversitesi Rektörü Profesör Doktor Kamil Dilek, BALKANSIAD Yönetimi'yle işbirliğini masaya yatırdı. Görüşmede, yeni projeler ele alındı.



Bursa'nın en etkin sivil toplum kuruluşlarından biri olan Balkan Rumeli Sanayici ve İş Adamları Demeği (BALKANSIAD), Uludağ Üniversitesi Rektörü Profesör Doktor Kamil Dilek'i ağırladı.

BALKANSIAD Hizmet Binası'nda gerçekleşen ziyarette, Uludağ Üniversitesi Rektörü Profesör Doktor Kamil Dilek'in yanı sıra, BALKANSIAD Başkanı Naci Şahin, Uludağ Üniversitesi Rektör Yardımcısı Profesör Doktor Müfit Parlak ve BALKANSIAD Yönetim Kurulu üyeleri hazır bulundu. Ziyarette Balkan coğrafyasından gelen öğrenci sayısının nasıl arttırılacağı ve ne gibi destekler yapılacağı konuları ele alındı.



46 ÖĞRENCİYE BURSA 44 ÖĞRENCİYE STAJ...

Uludağ Üniversitesi ve BALKANSIAD işbirliğinde öğrencilere ne gibi yardımların yapılabileceğinin görüldüğü ziyarette konuşan BALKANSIAD Başkanı Necati Şahin, "Biz BALKANSIAD olarak kendini ispatlamış bir sivil toplum kuruluşuyuz. Bizi takdir eden kişilere mahcup olmamaya gayret ediyoruz. Bursa'nın en köklü eğitim kurumlarından Uludağ Üniversitesi ile yapılabilecek her türlü işbirliği tarafımızdan memnuniyetle karşılanacaktır. BALKANSIAD'ın üniversite öğrencilerine destek olmak adına yaptığı çalışmalar herkesin malumudur. Bu destek çalışmalar kapsamında 46 öğrenciye burs, 44 öğrenciye de staj imkanı sağlıyoruz. Uludağ Üniversitesi ile birlikte yapılacak çalışmalarla bu sayıların daha da arttıracağımızdan kimsenin şüphesi olmasın" dedi.

MİSAFİR ÖĞRENCİ SAYISI ARTIYOR

Balkan coğrafyasından Türkiye'ye üniversite eğitimi almaya gelecek öğrencilerin kendileri için birincil öncelik taşıdığına altını çizen Uludağ Üniversitesi Rektörü Profesör Doktor Kamil Dilek ise, "Balkan coğrafyası bizim için birincil öncelik

taşıyor. Bursa da, sahip olduğu Balkan nüfusu bakımından adeta bir Balkan şehri niteliğindedir. Bu sebepten her yıl Balkanlar'dan buraya gelen öğrenci sayısını arttırmak için elimizden geleni yapıyoruz. Geçen yıl 70 olan öğrenci sayısını bu sene 300 yapık. Seneye de inşallah 500 yapmak gibi bir hedefimiz var. Bu hedeflere ulaşmak için sizlerle beraber ortak çalışmalar yapma düşüncesindeyiz" şeklinde konuştu.

YILIN BAŞARILI EĞİTİMCİSİ

Kaliteli eğitim için sanayi-üniversite işbirliğinin muhakkak olması gerektiğini de ifade eden Rektör Kamil Dilek, "Bir şehrin üniversitesi ne kadar güçlü olursa o şehrin ayakları o kadar yere basar. Bana göre bunun yolu sanayi-üniversite işbirliğinden geçer" ifadelerini kullandı. Profesör Doktor Dilek, BALKANSIAD'ın muhteşem bir organizasyonla gerçekleştirdiği 7. Sinerji Toplantısı ve BALKANSIAD Onur Ödülleri Töreni'nde 'Yılın Başarılı Eğitimsi' ödülünü almaktan büyük mutluluk duyduğunu dile getirerek, BALKANSIAD Başkanı Naci Şahin ve Yönetim Kurulu'na teşekkür etti.





DERMOKOZMETİK
KİŞİSEL BAKIM

ECZANE



justcavalli

DIESEL

GUCCI

GF
FERRÉ

GUESS

MUSTANG
EYEWEAR

OPTİK

LOKMAN
OPTİK

LOKMAN
ECZANESİ

Doğanbey Mah. Haşim İşcan Cad. No:3 (Medical Park Hastanesi Yanı) Bursa Tel: (0 224) 225 22 85

“Balkanlar’a Vefa Borcumuz Var”

Uludağ Üniversitesi Rektörü Profesör Doktor Dilek, BALKANSIAD ve diğer Balkan dernekleriyle masaya oturarak Balkanlı öğrencilerin sorunları için çözüm aradı.



Rektör Profesör Doktor Kamil Dilek başkanlığında Uludağ Üniversitesi'nde yapılan toplantıya Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Naci Şahin, Balkan Göçmenleri Derneği (BAL-GÖÇ) Başkanı Doçent Doktor Yüksel Özkan, Rumelili Sanayici ve İş Adamları Derneği (RUMELİSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Kırcı, Bursa Müftü Yardımcısı Mehmet Köktaş, Osmangazi Belediyesi Başkan Yardımcısı Yardımcı Doçent Doktor İsmail Selimoğlu, Uludağ Üniversitesi Türk Devletleri ve Akraba Toplulukları Uygulama ve Araştırma Merkezi (TÜDAM) Müdürü Profesör Doktor Asum Yediyıldız, Rektör yardımcılar Profesör Doktor Müfit Parlak ve Profesör Doktor İrfan Karagöz, İlahiyat Fakültesi Dekanı Profesör Doktor Yaşar Aydın ile derneklerin yönetim kurulu üyeleri katıldı.



“VARLIĞIMIZIN BEKÇİLERİ...”

Uludağ Üniversitesi Rektörü Profesör Doktor Kamil Dilek toplantının açılışında yaptığı konuşmada, tarihsel süreç içinde Balkanlar'da Türklere yönelik birçok olumsuzluk yaşandığına işaret ederek, “Onlar bizim Balkanlardaki varlığımızın bekçileridir. Onlar için görevlerimiz vardır, vefa borcumuz vardır. Bu anlamda Bal-

kanlı öğrencilerimize özel önem veriyoruz ve öğrenci sayımızı hızla artırıyoruz. Bu toplantıyı akıllı birliği yapmak için düzenledik. Ortaya çıkacak fikirleri ve önerileri değerlendirip, birlikte çözüm bulacağız ve bunun sürekliliğini sağlamak için de önlemler alacağız” dedi.

HEDEF 500 ÖĞRENCİ...

Dernek yöneticilerine mesaj veren Rektör Dilek, “Sizler rektör olsaydınız bu öğrenciler için ne yapardınız? Biz şu anda, stratejik planımız dâhilinde elimizden geleni yapıyoruz. Bu yıl 300 öğrenci aldık ve bunu 500 olarak hedefliyoruz. Öncelikle yurtdışından gelen tüm öğrenciler için harç miktarlarını düşürerek Türk öğrencilerle aynı seviyeye getirdik. Bu yıl ilk kez Türkçe eğitim merkezimizi kurduk. Bir sınıf olarak başlayan bu merkez, büyüyüp gelişecek ve Türkçe'nin kurlarını belirleyeceğiz. Türkçe'nin daha iyi kullanımı için dil kurslarımız olacak. İki yıldır Bulgaristan'dan gelen Türkçe öğretmenlerini burada ağırlıyoruz. Bu, yalnızca basit bir eğitim meselesi değildir. Ülkemiz ve değerlerimiz adına milli bir görevdir” dedi. Dilek daha sonra dernek yöneticilerine tek tek fikirlerini sordu ve önerilerini not etti. Dernek yöneticileri, daha sonra yeniden bir araya gelerek çalışma planını netleştirme konusunda söz birliği yaptı.



“BALKANSİAD Hızlı Bir Yükselişte”

BALKANSİAD Yönetimi, RUMELİFED ve BAL-GÖÇ'e yapılan ziyaretlerde birlik beraberlik mesajları verdi. Ziyaretlere BALKANSİAD'ın yükselişi damga vurdu.



Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Naci Şahin ve beraberindeki Yönetim Kurulu üyeleri, Tüm Rumeli Dernekleri Federasyonu (RUMELİFED) ve Balkan Göçmenleri Kültür ve Dayanışma Derneği'ni (BAL-GÖÇ) ziyaret etti. Ziyaretlerde Balkanlar ile işbirliği çabalarının geldiği aşama ele alındı.

EĞİTİM ve İNANÇ SORUNLARI

RUMELİFED Genel Başkanı Selim Yedikardeş ve Yönetim Kurulu, BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Naci Şahin ve Yönetim Kurulu'nu RUMELİFED Genel Merkezi'nde misafiri etti. RUMELİFED Genel Başkanı Selim Yedikardeş, ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirirken Balkanlar'da yaşayan Türklerin eğitim ve inanç sorunlarına yönelik “Yunanistan tarafından Heybeliada'da Ruhban Okulu açılmasını ben kabul ediyorum ama Selanik'te ve Atina'da da Türk okullarının aynı yetkilerle açılmasını istiyorum. Balkan-

lar'da Türklerin hak ettiği değerlere ulaşması amacıyla birlik ve beraberlik içinde olmamız önemlidir. Size de bu birlik ve beraberliği sağladığınız için teşekkür ediyorum” değerlendirmesini yaptı.

“3'ÜNCÜ YILIMIZA GİRDİK”

RUMELİFED ziyaretinde konuşan BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin ise, Balkanlar ile Bursa arasında köprü vazifesini görmeye çalıştıklarını belirterek, “BALKANSİAD olarak 3'üncü yılımıza girdik. Bursa ve Türkiye için ne yapılabilir, onun peşindeyiz. 6 Balkan ülkesinde bakanlar, milletvekilleri, bürokratlar ve iş adamlarının katıldığı ekonomi zirveleri gerçekleştirdik. Bulgaristan, Yunanistan, Kosova, Makedonya, Karadağ ve Bosna Hersek'te gerçekleştirilen her zirvede yaklaşık 250 kişinin katılımı sağlandı. Bu zirvelerde önemli ekonomik görüşmeler yapıldı” şeklinde konuştu.

“HER ZAMAN YANINIZDAYIZ”

Bursa'nın yüzde 63 oranında Balkan kökenli bir nüfusa sahip olduğunu dile getiren BALKANSİAD Başkanı Şahin, Rumeli ve Balkan dernekleri sayısının artmasının bir zenginlik sağlayacağını kaydettikten sonra “Biz, ilk kuruluş aşamasında olduğu gibi RUMELİFED'in projelerinde ve çalışmalarında her zaman yanındayız. Başarılı olacağınıza inanmam tam” dedi. Naci Şahin, RUMELİFED Genel Başkanı Selim Yedikardeş'e derneklaşması ve duvar saati hediye etti. Yedikardeş de Şahin'e ziyaretlerinden dolayı plaket takdim etti.

BALKANTÜRKEĞİTİM VAKFI

Ziyarete konuşan Yüksel Özkan, BALKANSİAD'ın kuruluşunda BAL-GÖÇ'ün aktif bir



rol oynadığını belirterek “41 kurucu üye arasında ben de vardım. BALKANSİAD, SİAD'lar arasında hızlı bir yükselişte ve bu yükseliş giderek artacaktır” dedi.

“GÜNDEM BELİRLİYORUZ”

BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin de, “BALKANSİAD ve BAL-GÖÇ her zaman el ele ve işbirliği içindeyiz. BALKANSİAD olarak çalışmalarımızla gündem belirliyoruz. Türkiye'de eğitime önem veren iki SİAD'dan biri BALKANSİAD'dır. BALKANTÜRK Eğitim Vakfı'nı kurarak bunu tescillemiş olduk. BALKANTÜRK Eğitim Vakfı'muzun önü açık, bu sayede hep beraber daha da güçleneceğiz. BAL-GÖÇ Vakfı'nda da kurucularımız arasında yer alıyor. Balkanlar'da eğitim hakkından mahrum kalan çocukların Bursa'da vakfımız aracılığıyla eğitim almasını hedefliyoruz. Uludağ Üniversitesi Rektörü'müz de bize desteklerini belirtti” dedi.



BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin ve RUMELİFED Başkanı Selim Yedikardeş



BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin ve BAL-GÖÇ Başkanı Yüksel Özkan



BALKANSİAD'ın aşure etkinliğiyle iki noktada binlerce kişiye ulaşıldı.

Hem Aşureyi Hem Kardeşliği Paylaştılar

BALKANSİAD, sosyal sorumluluk projeleri kapsamında Ramazan ayını dolu dolu geçirdi. BTSO'nun iftar çadırlarının sponsorlarından biri BALKANSİAD oldu.

Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Demeği (BALKANSİAD) ve Balkan Göçmenleri Kültür ve Dayanışma Demeği (BAL-GÖÇ), Muharrem ayı nedeniyle aşure etkinliği düzenlendi.

BİNLERCE KİŞİYE İKRAM

Şehreküstü'nde bulunan Suluki Camii avlusunda bu yıl üçüncüsü düzenlenen aşure etkinliğine BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin'in yanı sıra, Başkan Yardımcısı Aytağ Onur, BALKANSİAD ve BAL-GÖÇ Yönetim Kurulu üyeleri ile çok sayıda vatandaş katıldı. Cuma namazından çıkan ve Şehreküstü Meydanı'ndan geçen vatandaşların yoğun ilgi gösterdiği etkinlikte 4 bin kişiye aşure dağıtıldı.

SOSYAL YAPININ ÖZETİ

Aşureler tükenene kadar elinden kepeği bırakmayan ve aşure dağıtmaya devam eden BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin, aşurenin geçmişten çelen ve farklılıklarımızı bir araya getiren sosyal yapımızı anlatan bir tat olduğunu belirtti. Dünyanın en zengin mutfağının Türk mutfağı olduğuna dikkat çeken Şahin, "Türk mutfağının birçok farklı tadı vardır. Ancak bunlar arasında aşurenin yeri ayndır. Çünkü aşure 12 çeşit farklı yiyeceklerin bir araya gelmesi ile olan farklı bir tattır. Aynı bizim coğrafyamızda yaşayan farklı kültürlere mensup bireyler gibi Aşure de farklılıkların bir araya getirerek, bütün yapar" dedi.



"GELENEKLERİ YAŞATMALIYIZ"

Etkinliğe katılan herkese teşekkür eden ve aşure gibi geleneklerin daim olması gerektiğinin altını çizen Naci Şahin, "4 bin kişiye aşure dağıtmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu gibi gelenek ve göreneklerimiz ne kadar fazla kişiye ulaştırabilirsek o kadar faydalı bir iş yapmış oluruz" diye konuştu. BALKANSİAD ve BAL-GÖÇ'ün ikinci aşure etkinliği ise Osmangazi'ye bağlı Hürriyet Mahallesi'nde bulunan Merkez Camisi'nin önünde düzenlendi. Cuma namazı sonrası BALKANSİAD Başkanı Naci Şahin, Yönetim Kurulu Üyesi Kemal Demirel ve Süleyman İnan'ın da katıldığı etkinliğe vatandaşlar yoğun ilgi gösterdi.



Dünya Elektrik Motor
Servisleri Birliği Üyesidir

OKTAY
MOTOR BOBİNAJ ENDÜSTRİSİ

Okday
group

iştirakidir.

OK TAY[®]
MOTOR BOBİNAJ ENDÜSTRİSİ

OKTEL[®]
Emaye Bobin Telleri Endüstrisi A.Ş.

hertz casting
Dökümcülük Metal Sanayi Ltd. Şti.

OKenerji
Elektrik Dağıtım San. Ltd. Şti.

hertz[®]
Elektrik Motorları Sanayi

Tel.: +90.224.251 55 31 - 250 54 44 - 250 96 46 Faks: +90.224.254 04 16
www.oktaybobinaj.com info@oktaygroup.com

En Büyük 10'un Parolası: Frekans Uyumu

BALKANSİAD Başkan Yardımcısı ve BTSO Yönetim Kurulu Üyesi Aytuğ Onur, en büyük 10 ekonomi içinde olmanın sırrını anlattı: Dünya ile aynı frekansta olmalıyız.

'Şirket Değeri Oluşturmada Kurumsal Yönetimin Rolü' toplantısının açılış konuşmasını gerçekleştiren Balkan Rumeli Sanayici ve İş Adamları (BALKANSİAD) Başkan Yardımcısı ve Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu Üyesi Aytuğ Onur, ekonomik büyümeyle ilgili önemli açıklamalar yaptı.

"AYNI ÇATI ALTINDA BULUŞTUK"

BTSO ve Türkiye Kurumsal Yönetim Derneği işbirliğiyle, Kurumsal Yönetim Seminerleri Projesi kapsamında düzenlenen 'Şirket Değeri Oluşturmada Kurumsal Yönetimin Rolü' toplantısında Bursa'nun kurumsal yönetim analiz raporu ele alındı. Açılışı yapan Aytuğ Onur, nitelikli bir seminere ev sahipliği yapmaktan ve birbirinden değerli isimleri BTSO çatısı altında buluşturmaktan dolayı duyduğu mutluluğu dile getirdi.

NASIL REKABET ETMELİ?

Kurumsal yönetim anlayışının gelişmesi ve yaygınlaşması adına başarılı çalışmalarla takdirle izlediklerini belirten Aytuğ Onur "Türkiye olarak dünyanın en büyük 10

ekonomisi arasında yer almayı hedefliyoruz. Bu hedefe ancak özel sektörümüzü büyüterek ve dünyaya entegre ederek ulaşabiliriz.

Şirketlerimizin rekabet gücünün yükselmesi ve küresel arenada boy göstermeleri ise, finansal ve operasyonel açıdan dünya ile aynı yönetim frekansını yakalamakla mümkün olacaktır. Kurumsal yönetim anlayışını içselleştiren şirketlerimizin rekabet güçlerinin artmasıyla birlikte, sağlıklı bir hukuksal çerçeveye bağımsız düzenleyicilerin performansı ülkemiz ekonomisini geleceğe taşıyabilir. Tam da bu noktada düzenleyici kurumlar, çok stratejik bir görev üstlenmekte ve şirketlerimize ilerlemeleri için adeta kutup yıldızı gibi yol göstermektedirler. Sermaye Piyasası Kurulu'nun yayınladığı kurumsal yönetim ilkeleri, ülke ekonomimiz için dönüm noktası niteliğindedir. Borsa İstanbul'un, 6 yıldan bu yana sürdürdüğü Kurumsal Yönetim Endeksi'nden sonra, 2014 yılı itibarıyla şirketlerin çevresel, sosyal ve kurumsal yönetim konularındaki performanslarını baz alan sürdürülebilirlik endeksini hayata geçirmesi de bir başka önemli adım olmuştur" ifadelerini kullandı.



TEMEL 4 İLKE...

Kurumsal yönetim kavramının temelini; 'adillik', 'şeffaflık', 'hesap verebilirlik' ve 'sorumluluk' ilkelerinin oluşturduğunu ifade eden Onur, "Bu kavramlar sadece işletmelerimizde değil, toplumsal hayatımızın her alanında hâkim olmasını istediğimiz ortak değerleri ifade etmektedir. Kurum ve kuruluşların uyması beklenen hukuki ve ekonomik düzenle ilgili bu 4 ilke, aslında çocuklarımızın yaşamasını umut ettiğimiz dünyaya ilişkin beklentilerimizin de çerçevesini çiziyor" dedi.

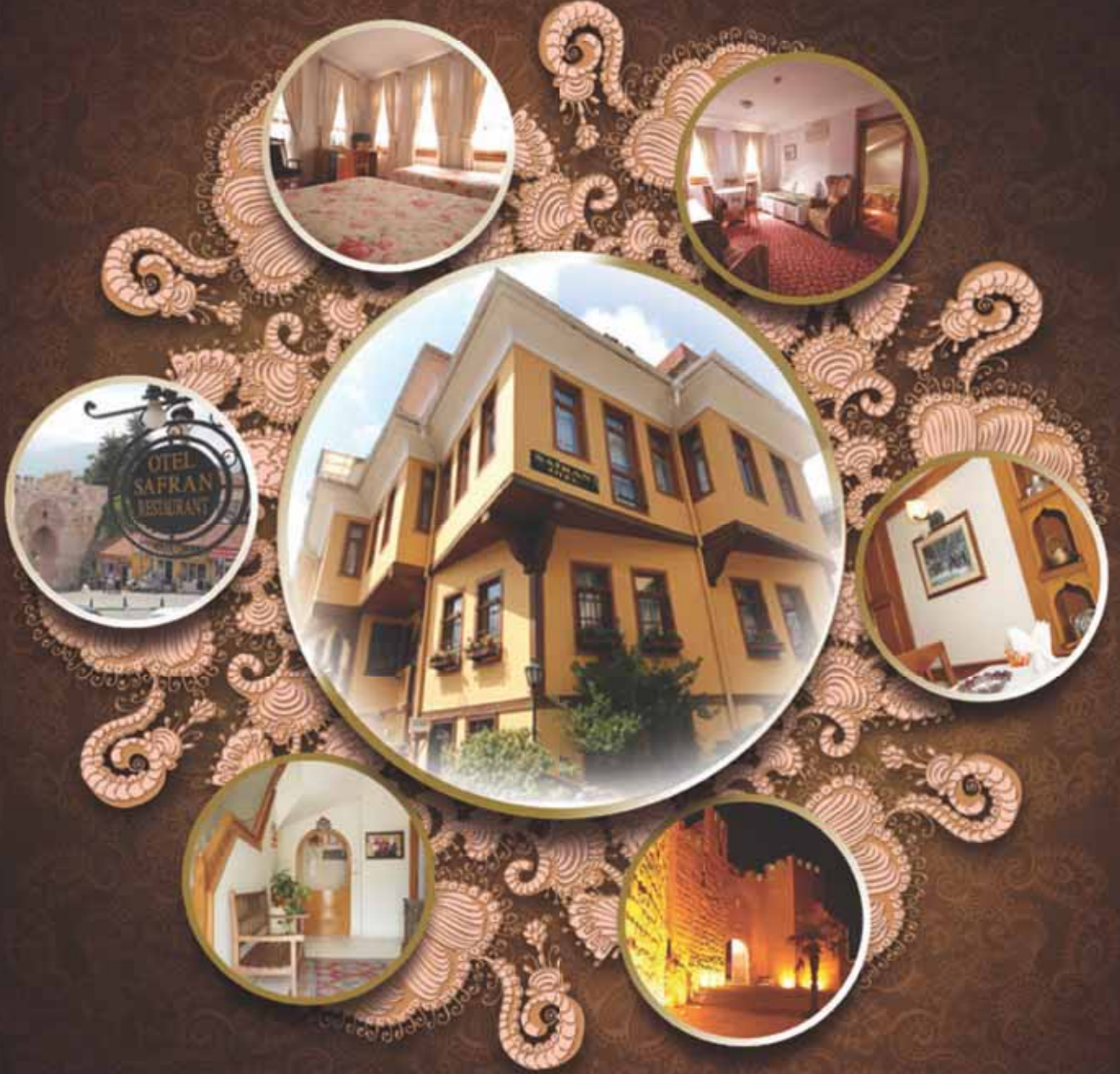
"FELSEFEDEN ÇOK ÖTE..."

Türkiye Kurumsal Yönetim Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Göçmen ise konuşmasına, Bursa'nın kendisi için olan öneminden bahsederek: "Bursa tarihten beri önemli bir kent... İpekyolu'nun bitiş noktalarından dolayı stratejik bir kent ve Osmanlı İmparatorluğu'nun ilk başkenti. Türkiye'de var olduğumuzun, kültür mirasımızın en önemli kentlerinden bir tanesi. Benim çocukluğumun 'Yeşil Bursa'sı. Ziraat şehri, tekstil kenti, sanayi kenti... Sanayinin Bursa'ya gelmesiyle birlikte benim çocukluğumun 50.00 kişilik Bursa'sından milyonlarca kişinin yaşadığı Bursa'nın oluştu... Bugün bakıldığı zaman ise otomotiv ve makine sektöründe tartışmasız gıda ve tekstilde Türkiye'nin en önemli kenti. Dünya ile entegre bir kent. Bu kentte kurumsal yönetim ilkelerinin konuşulması, bu işin felsefik anlamından çok daha öte anlamlar ifade ediyor. Bize bugün bu imkânı veren, ev sahipliğini üstlenen BTSO'ya teşekkür ediyoruz" dedi.



Toplantıda, Bursa'da kurumsal yönetimin şirketler tarafından nasıl algılandığına masaya yatırıldı.

BİR BURSA MASALI



SAFRAN OTEL

Ortapazar Caddesi 9. Ara Sokak No: 3 Tophane / Bursa
Telefon: 0224 224 72 15 Faks: 0224 224 72 19

www.safranotel.com



Hayalden Gerçeğe Yolculuğunu Anlattı

Yıllarca Bursa'ya tren gelmesi için olağanüstü çaba gösteren eski Milletvekili Kemal Demirel'in mücadelesi fotoğraf sergisine dönüştürüldü. Sergi, büyük ilgi gördü.



Bursa eski Milletvekili Kemal Demirel'in, Bursa'ya tren gelmesi için verdiği mücadeleyi anlatan gazete kupürleri ve fotoğraflardan oluşan 'Hayalden Gerçeğe' adlı fotoğraf sergisi, Uludağ Üniversitesi'nde yoğun ilgi altında düzenlendi.

YOĞUN KATILIM GERÇEKLEŞTİ

Daha önce Bursa'nun çeşitli yerlerinde açılan serginin altıncısı da Uludağ Üniversitesi camiası için Rektörlük Sanat Galerisi'nde izlenime açıldı. Serginin açılışına, Uludağ Üniversitesi Rektör Yardımcısı Profesör Doktor Müfit Parlak, Rektör Danışmanı Profesör Doktor Gül Ece Soyutemiz, Sosyal Bilimler Enstitüsü Müdürü Profesör Doktor Lale Karabıyık, Emine Örnek Okulları Kurucusu Emine Örnek, Kemal Demirel ve eşi Nimet Demirel ile çok sayıda Bursalı katıldı.

"250 KİLOMETRE YÜRÜDÜM"

Kemal Demirel, sergi açılışında yaptığı konuşmada 16 yıldır trafik terörüne karşı demiryolunu anlatmaya çalıştığını, Türkiye'nin gelişmesi, kalkınması, büyümesi ve ekonomik açıdan dünya çapında bir ülke olabilmesi için demiryolu ulaşımının önemini vurgulamak istediğini belirterek "Bu uğurda 16 yıl boyunca 39 il gezip imza topladım ve yürüyerek 250 kilometre yol katlettim" dedi. Demirel, fotoğraf sergisi ile Türkiye'de demiryollarının yaygınlaştırılmasına öncülük ederek farklı eylemlerle sesini duyurmaya çalıştığını da ifade etti.

"HALA EKSİKLER VAR"

Uludağ Üniversitesi Rektör Yardımcısı Profesör Doktor Müfit Parlak da, "Bursa



Türkiye'nin dördüncü büyük kenti fakat ulaşım açısından hala eksikleri var. Hükümet de bu eksikliği fark etti ve Bursa'yı hızlı tren projesi kapsamına aldı. Şehrimize karayolu ve denizyolu haricinde tren ve hava yolu ulaşımı da en kısa zamanda sağlanmalı" diye konuştu. Konuşmaların ardından sanatseverler sergiyi gezdi.

TERMİNAL TASARIMINA KATKI

Sergiyi gezenler arasında Uludağ Üniversitesi Mimarlık Fakültesi Mimarlık Bölümü'nden öğretim elemanları Doçent Doktor Yavuz Taneli, Doktor Selay Yurtkuran, Yüksek Mimar Cenk Yoldaş, Araştırma Görevlisi Gözde Kırılı, Mimarlık Bölümü 4. sınıf öğrencileri de yer aldı. Sergiyi gezen katılımcılar, Demirel'in sarf ettiği emeğe hayranlık duyduklarını belirtti. Demirel'in bilgilendirmeleri ve Mimari Tasarım 7 Proje Ekibi ile gerçekleşen fikir alışverişini, öğrencilerin üzerinde çalıştıkları 'Bursa Hızlı Tren Terminali' tasarımına da katkıda bulunmuş oldu.

Demirel'in hayali gerçek oluyor

22 ve 23 Dönem CHP Bursa Milletvekili Kemal Demirel, 'bir zamanlar Kemal Demirel hayal görüyor' diyenlere Alaşar mevkiindeki tünel inşaatını gösterdi.

Süleyman YURUCU
Kemal Demirel, 19 Ocak 1997 tarihinde Bursa'da 'Çalışanlar Treni' inşaatını başlatmıştı. 'Bursa'nın demiryolu inşaatını' kapsamında yapılan çalışmaların bir sonucu olarak, Bursa'da inşaatı başlatılan Alaşar mevkiindeki tünel inşaatı, 2014'de inşaatına başlandı. 'Bursa Hızlı Treni' inşaatı kapsamında, Alaşar mevkiindeki tünel inşaatı, 2014'de inşaatına başlandı.

Bursa'da inşaatı başlatılan Alaşar mevkiindeki tünel inşaatı, 2014'de inşaatına başlandı. 'Bursa Hızlı Treni' inşaatı kapsamında, Alaşar mevkiindeki tünel inşaatı, 2014'de inşaatına başlandı.





inaner

Tekstil San. ve Tic. Ltd. Şti.



 LAMIFLEX

 PROMATECH
sioMacz VARATEX

 FRATELLI MANCA
Macchine tessili e accessori

 HETEX

 Agip

Anadolu Mahallesi Atıcılar Cad No: 32 / 34 BURSA / TÜRKİYE
Tel: +90(224) 364 74 95 - 364 74 96 Fax: +90(224) 364 08 70 - 362 53 92
satis@inanerteks.com - inaner@inanerteks.com
www.inanerteks.com

BALKANSİAD, Başarıyı 'Onur'landırdı

Başarıları ve toplumsal duyarlılıklarıyla öne çıkan iş adamı ve iş kadınları BALKANSİAD'ın muhteşem gecesinde 'Onur Ödülü' ile gururlandırıldı.



Onur Ödülleri Hattıra Fotoğrafi

Bursa'nın etkin iş dünyası kuruluşlarından Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nin (BALKANSİAD) 7. Sinerji Toplantısı ve BALKANSİAD 2013 Onur Ödülleri Töreni Hilton Bursa'da yapıldı. Geceye gösterilen ilgi ve katılım ödül sevincini ikiye katladı.

ANADOLU KARTALI GİBİ...

Çok sayıda davetlinin katılımı ile gerçekleştirilen gecede konuşan Vali Münir Karaloğlu, "Balkanlar bizim için önemli. Orta Asya ve Kafkaslar da önemli. BALKANSİAD'ın logosundaki Anadolu kartalı gibi bir kanadımız Orta Asya'da, bir kanadımız Balkanlar'da. Biz ikisini de ihmal edemeyiz. Oralarda köklerimiz, tarihimiz, kültürümüz, akrabalarımız, soydaşlarımız, dindaşlarımız var" dedi.

"BURSA, GÖÇTE MERKEZ"

Yüzyıllar öncesinden Balkanlar'a geçişin Bursa'nın fethinden sonra kuvvetlendiğini söyleyen Vali Münir Karaloğlu, "Bursa, yıllar sonra bu kez Balkanlar'dan Anadolu'ya göçte yine önemli bir merkezdir. Bu nedenle Bursa, Balkanlar'a giderken de dönerken de bir geçiş noktası olmuştur" diye konuştu.

"BALKANLAR HAYAT BULUYOR"

Günümüzde Balkanlar'da çok sayıda kültürel ve tarihi değerimizin olduğunu belirten Vali Karaloğlu, "Balkanlar'daki soydaşlarımızla sağlıklı ilişki kurmak için Bursa'da yapılan çalışmalarla kıvanç duyuyoruz. BALKANSİAD gibi diğer sivil toplum kuruluşları ile birlikte belediyelerimizin çalışmaları da Balkanlar'ın Bursa eliyle yeniden hayat bulduğunu görüyoruz. Buna katkı sağlayan herkesi gönülden kutluyorum" şeklinde konuştu. Karaloğlu, "Balkanlar'daki kültürel ve tarihsel değerlerimizle ilgili katkı sunan, çalışan bütün iş adamlarımız çok değerlidir. Eğer biz başarılı olanlara iltifa edersek onları daha çok başarmaları noktasında motive etmiş oluruz. Onun için ödül alan tüm iş adamlarımızı kutluyorum. Bu toplantının iş dünyamız, Bursa'muz, Balkanlar ve Rumeli'deki bağlarımızı güçlendirmesini temenni ediyorum" ifadelerini de kullandı.

ŞAHİN: TEŞVİK EDECEKTİR

Hilton Otel'de düzenlenen 7. Sinerji Toplantısı ve 2013 Onur Ödülleri Töreni'nin

açılışında konuşan BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Naci Şahin ise, "Marifet, iltifata tabidir. BALKANSİAD Onur Ödülleri'ne layık görülen kişileri canı gönülden tebrik ediyorum. Faaliyet gösterdikleri alanlardaki başarıları ve toplumsal konulara duyarlılıkları ile kamuoyunun takdirini kazanan kişileri BALKANSİAD olarak ödüllendirmeyi kararlaştırdık. İnşallah ödülllerimiz, onları yeni başarılar için teşvik edecektir" diye konuştu.

ÜYE SAYISI 300'E YAKLAŞTI

BALKANSİAD'ın sağlam kökleriyle geleceğe hızlı adımlarla yürüyen bir iş dünyası kuruluşu olduğunu belirten Başkan Naci Şahin, "Birbirine kenetlenmiş yapımız, ayrıca kentimiz, ülkemiz ve Balkanlar'a



hizmet etme heyecanımız bizleri dinamik kılıyor. İşte bu yüzden faaliyetlerimiz birbirini izliyor" dedi. BALKANSIAD'ın kuruluşundan bu yana geride kalan 2 yılda pek çok etkinlik gerçekleştirdiğini kaydeden Şahin, "Bu süre zarfında 7 Sinerji Toplantısı gerçekleştirdik. Her toplantımıza 500'ün üzerinde katılım oldu. 2 Yüksek İstişare Kurulu toplantımız ile 6 'brunch'ımızı gerçekleştirdik. Tüm bunları yaparken de 3 ay arayla düzenlediğimiz Sinerji Toplantı'mıza 30-40 yeni üye katılımını sağladık. Son gerçekleşen yaklaşık 30 yeni üye katılımıyla üye sayımız 300'e yaklaşmıştır" dedi.

2014'TE İLK DURAK ROMANYA

BALKANSIAD'ın sürekli gündemde kalmasını başardığını da vurgulayan Naci Şahin; Bulgaristan, Yunanistan, Kosova, Makedonya, Bosna Hersek ve Karadağ'da ekonomi zirveleri düzenlediklerini ve geniş katılımlarla yapılan bu organizasyonlarda önemli ticari bağlantıların yapıldığını söyledi. Bosna Hersek ve Karadağ zirvelerine Vali Yardımcısı Ahmet Hamdi Usta'nın da katıldığı bilgisini veren Şahin, BALKANSIAD'ın üyeleri ile birlikte 9-12 Ocak 2014 tarihleri arasında bu kez Romanya'da



BALKANSIAD
Başkanı Naci Şahin

ekonomi zirvesine hazırlandığını da dile getirdi. Şahin, somut projelerle her zirve sonrası 8-10 iş bağlantısı gerçekleştirdiklerini de belirtti.

KOMİTELERDE DURMAK YOK

Dernek olarak faaliyetlerini her geçen gün artırdıklarını da vurgulayan Naci Şahin, "Komitelerimiz yoğun bir şekilde çalışı-

yor. Sektörel konular masaya yatırılıyor, projeler üretiliyor. BALKANSIAD'ın Tekstil, İnşaat, Gıda ve Eğitim Komitesi her ay düzenli olarak toplanıyor" dedi. Akademik işbirliğine de dikkati çeken Şahin, "Yıllardır üniversite-iş dünyası işbirliği hep yakınma konusu olmuştur. Allah'a şükür, bizim BALKANSIAD olarak Uludağ Üniversitesi'yle güzel bir işbirliğimiz var. Belirlenen başarılı öğrencilere burs veriyoruz.

BALKANSIAD, Sinerji Toplantısı'yla Farkını Yine Ortaya Koydu



Bu, oldukça yüksek sayıdadır. Ayrıca staj imkânları da sağlıyoruz. Uludağ Üniversitesi'nin değerli Rektör'ü Sayın Profesör Doktor Kamil Dilek, 'BALKANSIAD'ın bizde yeri çok ayrı. Çok önemsiyoruz. Birlikte çok daha güzel projeler gerçekleştireceğiz' dedi. Sayın Rektör'ümüze gösterdikleri tevaccüh nedeniyle teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.

"BURSA İÇİN NE YAPABİLİRİZ?"

Kent dinamikleriyle dirsek temasında olduklarının da altını çizen BALKANSIAD Başkanı Şahin, "Vali'mizle, Büyükşehir Belediye Başkan'ımızla, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Başkan'ımızla sık sık görüşüyoruz ve Bursa için neler yapabileceğimizi konuşuyoruz. BALKANSIAD her zaman yanlarında hazırdır. Başkan Yardımcı'm Aytuğ Onur, aynı zamanda BTSO Yönetim Kurulu'nda oluşu nedeniyle BTSO-BALKANSIAD işbirliğini iyi bir şekilde yürüterek Başkan'ımız Sayın İbrahim Burkay'ın işlerini kolaylaştırıyor. Sonuçta Bursa için, Türkiye için ne yapılacaksa BALKANSIAD hazırdır. Balkanlar hazırdır. 3 ay sonraki 8'inci Sinerji Toplantı'muzda Romanya Ekonomi Zirvesi'ni ve yapılacak diğer projeleri nasip olursa tekrar birlikte konuşuruz" diye konuştu.

Bursa Valisi Münir Karaloğlu-İş Adanı Hüseyi Özdişlek



BALKANSIAD Başkanı Naci Şahin-Bursa Valisi Münir Karaloğlu
BALKANSIAD Yüksek İstişare Kurulu Başkanı Vehbi Varlık

BURKAY: ÖDÜL, YEREL KABİLİYETE

7. Sinerji Toplantısı ve BALKANSIAD 2013 Onur Ödülleri Törenine katılan Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu Başkanı ve BALKANSIAD Üyesi İbrahim Burkay da gecede önemli noktalara değindi. Burkay konuşmasında, "Bir kentin coğrafyasında tutunabilmek için 3 şarta ihtiyaç vardır. Bunlardan birincisi, o kentin tarihi ve kültürel mirası. Şükürler olsun bu, Bursa'da fazlasıyla var. Ardından, o coğrafyanın doğal kaynakları geliyor. Uludağ'ı ile Marmara Denizi ile bunlar da Bursa'da mevcut. Biz, bu iki özelliğin zenginliğe dönüşmesi adına olmazsa olmaz üçüncü kaynaktan bahsetmişik. Bu kaynak da o kentin yerel kabiliyetidir. Ödül alan dostlarımız, yerel kabiliyeti temsil eden çok değerli iş ve akadem. dünyasının temsilcileridir. İşte Bursa'nın yerel kabiliyetleri ödüllendirilmiş oldu" dedi.

2014'TE EN AZ 25 GEZİ

Konuşmasında Balkanlar'ın önemine de dikkati çeken İbrahim Burkay, "BTSO olarak, Bursa'nın ekonomik ve sosyal anlamdaki tüm tarafları ile kentin ortak aklı ile hareketinin başlangıcını yapıyoruz. Bunda katkısı olan herkese teşekkür ediyorum" açıklamasını yaptı. Sektörel konseylerin kentin ortak vizyonunu ortaya koyarak stratejik yol haritasında uygulamaya geçildiğini kaydeden Burkay, "Yurtdışı Ticari Heyet Programı'mızı da 2014 takvimine hazırladık. 2014 yılında 25'in üzerinde yurtdışı ticari heyeti hayata geçiriyoruz. Buradaki en önemli nokta, bakanlıklarımızın verdiği desteklerin yanında Bursa Ticaret ve Sanayi Odası olarak Türkiye'de bir ilki başlatıyoruz. 30 bine yakın üyesi olan ve Türkiye'nin en büyük ticaret ve sanayi odası olan BTSO, üyelerinin yurt dışına yapacağı bu seyahatlerde bin lira tavan olmak üzere yaklaşık yüzde

25'lik kısmını karşılayarak firmalarımızın yurtdışına açılmasını, global vizyona sahip olarak 2023 hedeflerini yakalamalarını sağlayacak etkinliklerini başlatacağız. BTSO Vefa Proje'miz de inşallah Ocak 2014'ten itibaren hayata geçiyor. Bütün bunlar aslında Bursa'daki değişim ve dönüşümün habercisidir. Bu değişim ve dönüşümde sizlerin de katkısı çok büyük. Ödül alan çok değerli iş adamlarımızı ve Rektör'ümüzü tebrik ediyorum. Ödül almamış olan ama Bursa için çok ciddi katkılar sunan arkadaşlarıma da önümüzdeki dönemde yapacakları çalışmalarında başarılar temenni ediyorum" dedi.

ALTEPE: BURSA, KÖPRÜ GİBİ

Gecenin protokol konuşmaları bölümünde görüşlerini açıklayan ve Bursa'nun, Anadolu ile Balkanlar ve Rumeli arasında köprü vazifesi gördüğünü ifade eden Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe de "Bursa, özel bir kent. Bu özelliklerinden birisi de başarılı iş adamlarına sahip olması. Değerli iş adamlarımız sadece üretip ekonomiye katkı sağlamakla kalmayıp sosyal sorumluluklarını da yerine getiriyorlar. Zaten Bursa'yı farklı kılan, başarılı yapan en önemli özellik de bu. Bursa, yüzyıllardır Balkanlar ile bütünleşmiştir. Balkanlar'da kültürümüze, ecdat yadigarımıza sahip çıkmak için tüm iş adamlarımız büyük bir gayret içerisinde. Bu iş adamlarımız hiçbir zaman bizleri geri çevirmedi. Kendileriyle gurur duyuyoruz. İstiyorum ki kültürümüz yaşamaya devam etsin. Bir yandan Bursa ve Türkiye büyüsün bir yandan da Balkanlar'a huzur gelsin" dedi.

ÖZDİLEK: EKŞİĞİMİZ YOK

Yılın İş Adamı Ödülü'ne layık görülen Özdeşim Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Özdeşim de çok duygulandığını belirterek, "Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olmaktan büyük onur duyuyorum. Dünyanın en gelişmiş ülkelerinde yaşayan insanlardan, Türkiye Cumhuriyeti sınırları içinde yaşayan Türk vatandaşlarının hiçbir eksik tarafı yoktur. Yeter ki doğru organizasyon, doğru planlama ve optimal verimlilik ile pazarlamaya önem verilsin. İhtiyacımız olan ürünleri kullanalım, fazlasını satalım. Ürettiğimizden fazlasını da tüketmeyelim. Bu şekilde muasır medeniyet seviyesinin üstüne çıkmamız için hiçbir sebep yok" diye konuştu.

TÜRKÜN: BİZİM İÇİN GÖREV

Anne-babası adına Saadetin Türkün Ortaokulu ile Mualla Türkün Ana Okulu'nu yaptıran ve son olarak Uludağ Üniversitesi Tekstil Mühendisliği Bölümü için 6 bin metrekare kapalı alanlı modern binanın yapım çalışmalarını başlatan iş adamı Erol Türkün de gecede ödüllendirildi. Yılın Başarılı Sosyal Sorumluluk Projesi Ödülü'nü alan Türkün Holding Yönetim Kurulu Başkanı Erol Türkün, konuşmasında şu ifadelerle yer verdi: Çok büyük bir onur ve sürpriz oldu. Ailemize, çevremize, ülkemize faydalı olmak için çalışıyoruz. Edindiğimiz bilgi ve tecrübeleri diğer şehrimizin, ülkemizin eğitimine katkı yapma gücünü kendimizde buluyorsak bunu bir görev olarak addediyoruz. Çok büyük bir keyifle bu işleri takip ediyorum. Bu gibi hayırların BALKANSIAD üyeleri tarafından şehrimize hediye edilmesini tavsiye ediyorum" dedi.

DURMAZ: HAYAL ETTİK OLDU

Yılın Başarılı Girişimcisi Ödülü'nü Durmazlar Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Fatma Durmaz Yılbirlik adına Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz aldı. Durmaz, konuşmasında "Aile olarak; vatanımıza, milletimize ve tüm insanlığa faydalı olabilmenin peşindeyiz. Sayın Recep Başkan (Altepe) Bursa'da bir babayiğit anyordu. 'Sen bu işi yaparsın' dedi. İpek Böceği'ni hayal ettik işte bugün Bursa sokaklarında yürüyor. Merak ettiğim için bindim hiçbir sıkıntı yok. Olsa ne olur? Tamir ederiz..." diye konuştu.

DİLEK: ÖĞRENCİ SAYISI ARTACAK

Yılın Başarılı Eğitimcisi Ödülü'nü alan Uludağ Üniversitesi Rektörü Profesör Doktor Kamil Dilek de "Bu ödülü almaktan büyük onur duyuyorum. Uludağ Üniversitesi son 2 yıl içinde birçok alanda farklılıklar yaratma adına çalışıyor. Birçok programımızı akredite ettik. Bu çabalarımız, eğitimin kalitesini artırma adınadır. Bizim konumuz, Balkan ülkeleri açısından farklılık yaratacağıdır. Eğitim harç ücretlerini Türk öğrencilerle aynı seviyeye indirdik. Daha önce 70 yabancı uyruklu öğrenci alınırken bu rakam, bu yıl 300'e çıkmıştır. Önümüzdeki yıl da 500 olacaktır. Bu öğrencilerin birçoğu da Balkan ülkelerinden gelmiştir. Yine Balkan ülkelerinden birçok çocuğumuzu üniversitemizde ağırladık, ağırlıyoruz. Türkçe Merkezi'yle ilgili de çalışmalarımız yoğun. Dolayısıyla Balkanlar ve diğer akraba ülkeler için bütün hamleleri yapıyoruz. Bu tür işlerde büyük emek vardır. Bu ödülü Uludağ Üniversitesi'nin tüm akademik ve idari personeli adına alıyorum" değerlendirmesini yaptı.

KILIC: YATIRIMIMIZ, TASARRUFTUR

Yılın Başarılı Sağlık Hizmeti Ödülü'ne layık görülen BURTOM Sağlık Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Erol Kılıç ise konuşmasında "Çalışmalarımızın, gayretlerimizin ödüllendirilmesi çok mutluluk verici. Biz iş adamları için takdir edilmek, başarılı olmak kadar önemlidir. Tekrar tekrar başarılı olmak için ise son derece önemli



BALKANSIAD'ın Sinerji Toplantısının Sonuna Balkan Dansları Damga Vurdu

bir anahtar. Bu anahtar kim? 20 yıl önce küçük bir laboratuvarında önce iş hayatına başlayan BURTOM Sağlık Grubu'dur. Kasım ayı bizim 20'nci yılımızı kutlamaya hazırlandığımız bir dönem. 'En büyük tasarruf, yatırımdır' diyerek tüm kazancımızı yatırıma ayırıyoruz. 10 şehirde hizmet veriyoruz. Son 2 yıldır Sosyal Güvenlik Kurumu tarafından Bursa'nın en iyi sağlık kurumu olarak seçiliyoruz. Günde 5 bin hastaya elimiz değmektedir. Bu ödüle layık görüldüğümüz için gurur duyuyoruz" ifadelerine yer verdi.

KAHRAMAN: AZMİMİZ KIRILMASIN Balkanlar'a Katkı Özel Ödülü'nü de Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi (DOSAB) ve Sunteks Yönetim Kurulu Başkanı Ferudun Kahraman'a verildi. Ödülden dolayı çok mutlu olduğunu kaydeden Kahraman, "Balkanlar, coğrafi ve siyasi açıdan olduğu kadar tarihi, kültürel ve insani bağlar bakımından da öncelik taşımaktadır. Balkan ülkelerinde soydaş ve akraba toplulukları yaşamaktadır. Bursa'da bizler gibi Balkan kökenli çok sayıda vatandaşımız bulunmaktadır. Bu nedenle Balkan ülkeleri ile Türkiye, azami ekonomik entegrasyon yanında pek çok alanda ilişkiler içindedir. Bizlerin de bu ilişkilerin dışında olmamız düşünülemez. Bu noktada BALKANSIAD'ın çok önemli görevleri yerine getirdiğini düşünüyorum. Ekonomide son dönemde daralma artarak devam etse de önümüzdeki süreçte çalışma azmimizin kırılmasını istemiyoruz" diye konuştu.

YATIRIMA DAVET ETTİ
Törene konuk olarak katılan Bulgaris-

tan-Türk İş Adamları Derneği Başkanı Fikret İnce de Bulgaristan ve özellikle Deliorman Bölgesi ile Türkiye ve Bursa arasındaki işbirliğini geliştirmeye yönelik çalışmalar yaptıklarını söylerken, Bulgaristan'daki yatırım imkânları hakkında açıklamalarda bulundu. İnce, "Arzumuz Bursa ile sinerji yaratabilmek. Bulgaristan'da vergi oranları Türkiye'ye oranla düşük. Aynı zamanda temettü geliri, vergi olarak sadece yüzde 5'e tabi. Bu da büyük avantajlar sağlıyor. Ayrıca işsizlik oranı yüksek illerde yatırım yaparsanız kurumlar vergisi sıfır olarak bile değerlendiriliyor. Ülkenin yatırıma ihtiyacı var. Sizleri ana, baba topraklarınıza yatırım yapmaya davet ediyorum. Bu işte her iki tarafa da büyük menfaat doğacaktır. Bulgaristan'daki otoriteler tarafından yatırım yapacak iş adamlarına sanuların aksine çok iyi bir yaklaşım vardır. Düzenli iş yapan iş adamlarına çok büyük destek var" sözleriyle çağrı yaptı.

SERTİFİKA ve PLAKETLER...

BALKANSIAD'ın yeni üyelerine sertifikalarının da verildiği gecede, 7. Sinerji toplantısı ve BALKANSIAD 2013 Onur Ödülleri Töreni'ne sponsor olan OYTAŞ Yıldız İnşaat, ATIG Yatırım Menkul Değerler AŞ, İlhan Uslu İnşaat Tekstil Turizm AŞ, NTA Çelik Konstrüksiyon İnşaat-BG İnşaat ile Oktay Bobinaj Endüstrisi firmalarına teşekkür plaketi takdim edildi. ATIG Yatırım Menkul Değerler AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Özen duygu ve düşüncelerini ifade ederken "Ödül alan başarılı iş adamlarımızı tebrik ediyoruz. İş adamlarımızın sorunlarına çözüm noktasında çalışmalarımızı sürdürüyoruz" dedi.

İŞTE 2013 ONUR ÖDÜLLERİ

BALKANSIAD tarafından çeşitli kategorilerde verilen Onur Ödülleri sahiplerine takdim edildi

Yılın Başarılı İş Adanı Ödülü
Özdilek A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı
Hüseyin Özdilek

Yılın Başarılı Sosyal Sorumluluk Projesi Ödülü
Türkün Holding Yönetim Kurulu Başkanı Erol Türkün

Yılın Başarılı Girişimcisi Ödülü
Durmazlar Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Fatma Durmaz
Yıllık adını Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz

Yılın Başarılı Eğitimsi Ödülü
Uludağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Kamil Dilek

Yılın Başarılı Sağlık Hizmeti Ödülü
BURTOM Sağlık Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Erol Kılıç

Balkanlar'a Katkı Özel Ödülü
Sunteks Yönetim Kurulu Başkanı Ferudun Kahraman

İlhan Uslu İnşaat Tekstil Turizm AŞ. Sahibi İlhan Uslu da "Üyesi olmaktan gurur duyduğum BALKANSIAD'ın bugün geldiği nokta beni çok memnun ediyor. İnşallah çok daha iyi yerlere geleceğiz. Birlikte bu görevi başaracağız. Sayın Naci Başkan'ım sponsorluğu teklif ettiğinde hiç düşünmeden kabul ettim. Kazanan BALKANSIAD olsun, Bursaspor olsun, Bursa olsun" diye konuştu. NTA Çelik Konstrüksiyon İnşaat ve BG İnşaat adına sahneye çıkan Nurettin Göler de "Böyle güzel bir gecede bizim de şirket olarak katkımızın olmasından dolayı çok büyük mutluluk duyduk" dedi. Oktay Bobinaj Endüstrisi Genel Müdürü Eren Ertoksöz de konuşmasında "Bursa ile Balkanlar arasında köprü görevi yapan BALKANSIAD'ın Onur Ödülleri Gecesi'ne katkı sunmaktan dolayı bizler de gurur duyduk. Başarıların daim olmasını diliyoruz" ifadelerine yer verdi.



ALYA[®]
COLORING

SQUARE

Alüminyum Banyo Aksesuarları



ALYA alüminyum banyo aksesuarları
Tasarımcıların banyo dekorasyonunda
öncelikleri oları :

Hijyen; **ALYA alüminyum banyo aksesuarları**
günlük temizleyicilerle temizlenir ve
mikrop barındırmaz.

Dayanıklılık; **ALYA alüminyum banyo aksesuarları**
darbelere ve temizleyicilere karşı uzun ömürlü .

Montaj ve yenileme; **ALYA alüminyum banyo**
aksesuarları montaj ve yenileme için özel alet
gerekirmez.

Taleplerinizi en üst düzeyde karşılamakta.

Gökkuşğunun Yeni Renkleri İsmiyle;
ALYA alüminyum banyo aksesuarlarımız, siz
değerli müşterilerimizle buluşmaya devam ediyoruz.

online alışveriş
www.sevnyaparsin.com

metal pazarlama tic. san. ltd. şti.
Kocahasanlı Mh. Şanlı Cd. No. 78 Osmangazi - BURSA / TURKEY
Tel: +90(224) 215 42 76 (pbx) Fax: +90(224) 215 42 79
www.nmmetal.com E-mail: info@nmmetal.com

BAKIM

“Sıcak Su Termal Turizme Yetmez”

Marigold Hotel Yönetim Kurulu Başkanı Nesrin Uğur; Bursa'nın termal turizme doymadığını söyledi. Sadece sıcak su hizmeti vererek termal turizm yapılamayacağını altını çizen Uğur, hazırlandıkları yeni yatırım için yasal süreci beklediklerini de dile getirdi.

Anne ve baba tarafının geçmişi Selanik'e dayanan Marigold Hotel Yönetim Kurulu Başkanı Nesrin Uğur'la Balkan kökenini, iş hayatında geldiği noktayı ve yeni yatırımları konuştuk. Türkiye ve ABD'de işletme eğitimi alan Nesrin Uğur, bir yandan Balkanlar'da gördüğü manzaraların üzerinde bıraktığı etkiyi anlatırken diğer yandan da termal turizm, yeni yatırımlar ve iş kadını olmanın zorluklarıyla ilgili görüşlerini Balkan Business okuyucuları için anlattı...

Sizi tanıyabilir miyiz?

1967 Bursa doğumluyum. İlk, orta ve lise öğrenimimi Bursa'da tamamladım. Bursa Anadolu Lisesi mezunuyum. Daha sonra İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi'nde 4 yıl eğitim gördüm. Bir buçuk yıl da Amerika Birleşik Devletleri'nde işletme üzerine eğitim aldım. Daha sonra Türkiye'ye döndüm. Kısa bir süre İktisat Bankası'nda çalıştım. Çocuklar küçük olduğu için bir süreliğine iş hayatından koğtum.

Sonrasında bu otel yatırımlarıyla beraber, kız kardeşimle ve babamın önderliğinde 2010 yılında Marigold Hotel'i açtık.

“SARAYBOSNA BENİ ÇOK ETKİLEDİ”

Balkan kökeninizi de anlatır mısınız?

Anne tarafım da baba tarafım da Selanik göçmeni. Dedelerimiz orada yaşamışlar. Anne tarafından da baba tarafından da Balkan kökenliyiz. Bakanlar'da Saraybosna'ya, Bulgaristan'a, Dubrovnik'e gittim.

İzlenimleriniz neler oldu? Sizden ne gibi etki yarattı görüşleriniz?

Saraybosna'da çok hüznülmüştüm. Çok etkilemiştir beni. Gittiğimizde bayramdı. O kadar büyük savaşlar ve fakirlik olmasına rağmen o bayram sabahı hepsi temiz, kendilerince iyi kıyafetlerini giyip



ölen yakınlarını ziyarete gittiler. Aklıma geldikçe de gözlerim yaşartan bir sahnedir. O imkânsızlıklar içinde kaybettiklerine saygıyı esirgemiyorlar.

“BALKANSIAD FAYDALI İŞLERE İMZA ATIYOR”

BALKANSIAD'ın yeni üyeleri arasındasınız. Derneğin çalışmalarını nasıl değerlendiriyorsunuz?

BALKANSIAD, giderek büyüyen bir dernek. Çok işin içinde değilim ama öncesinde basından da takip ettiğim kadıyla hızla büyüyen ve faal olan bir dernek. Bir sürü aktiviteleri, faaliyetleri var. O yüzden üye oldum. Güzel şeyler yapmaya çalışıyorlar. Başarılı iş adamları ve iş kadınları var. Faydalı bir dernek olduğunu düşünüyorum.

Aralık ayında yapılan Sinerji Toplantısı ve Onur Odülleri Gecesi'nde BALKANSIAD rozetiniz takıldı. Neler söyleyeceksiniz o geceye ilişkin?

O gece iş adamlarına ödülleri verildi. Başarılı insanların takdir edilmesi tabii ki hoş bir şey. Herkes takdir edilmekten hoşlanır. Bu, aynı zamanda insanları da motive eden bir durumdur. Şunu da belirteyim; ben, çok uzayan konuşmalardan sıkılıyorum. Mutlaka herkesin söyleyecek çok sözü vardır. Etkinliğe katılanların daha kısa, öz konuşmalarından yanayım. Güzel bir geceydi.

Balkanlar'a yatırım noktasında yapılanları yeterli buluyor musunuz?

Balkan ülkelerinin birbirlerine yatırım yapmaları, Türk iş adamları ve iş kadınlarının Balkan ülkelerine yatırım yapması güzel bir



şey. Yabancı yatırımcının buraya gelmesi, bizim oralara gitmemiz ekonomiyi adına önemli. İnsanın vizyonunu da geliştiren bir olgu. Yani sırf ekonomiyi olarak değil. Yabancı ortaklıklar da hep doğru bulurum. Bursa da Balkan kökenli insanlarıyla dik-kati çeken bir kent. Bir de şöyle bakmak gerekir; Türkiye'ye gerçek anlamda hizmet eden, iyi bir şeyler yapmak isteyenlerin kökeni ne olursa olsun önemli olan kaliteli ve güzel bir hizmet vermeleridir. Önemli olan Türkiye'yi geliştirmektir. Memleketini seven her derneğin yaptıklarını saygıyla kabul ederiz.

NEDEN MARIĞOLD İSMİ SEÇİLDİ?

Hotelinizin isim hikâyesi nedir? Neden 'Marigold' ismini seçtiniz?

Hotele koyacağımız ismi çok düşündük. Ne yapabiliriz diye düşündük. Marigold, Uludağ'da yetişen kadife çiçeği demek. Marigold olarak da kadife çiçeği olarak da geçiyor. Latince olmasına karşın Türkçede de Marigold olarak kullanılıyor. Hatta İstanbul'daki bir kafede Marigold çayına denk geldik. Menüde görünce şaşırдық. Hoşunuza gitti, kulağımıza hoş geldi. Uludağ'ın eteklerinde Çekirge'de yer alan bir otel olmanızdan dolayı bu isme karar verdik. Termal SPA'nızın ismi de Pithia, Çekirge demek. Eski Roma dönemine ait bir kelime. Çok sessiz harf olduğu için biraz daha okunur hale getirdik.

Hotelinizin hizmet sunumunda, kurumsal yapısında neler öne çıkıyor?

Eskiden 2 küçük hotel vardı şu an üzerinde bulunduğumuz alanda. 5 yıldızlı bir hoteliz. 120 odamız var. Çok güzel bir SPA'muz, termal suyumuz var. Hotele bağlı çalıştırdığımız, sırf bayanlara yönelik hizmet veren Keçeli Hamam var. Termal bir hoteliz aynı zamanda da iş oteliyiz.



"5 YILDIZLI BUTİK HOTELİZ"

Bursa'nın termal turizm potansiyelinin yeterince değerlendirildiğini düşünüyor musunuz? Kendinizi termal turizmde nerede konumlandırıyorsunuz?

Bursa'da şu anda termal turizmiyle çok anormal bir talep yok Eski'nin aksine Bursa, termal şehir olma özelliğini kaybetti. Biz de bunu yeriden kazandırmaya çalışıyoruz. Hafta sonu termal müşterisine yönelik çalışmalarımız oluyor. Kışın da dağ turizmine yönelik çalışmalarımız oluyor. Bursa'da birçok otel açıldı. Biz '5 yıldızlı butik hotel' çizgimizi korumayı hedefliyoruz. Butik hotel sıcaklığında ama 5 yıldızlı hizmet veren bir hoteliz. Hotelimizin kapısından girildiğinde o büyük hotellere özgü soğuk hava yok. Hotelimiz sıcak bir atmosferde insanlara kendi evindeymiş gibi hissettiriyor. Sakin, dingin bir dekorasyonumuz var. Mimarmız Seçil Bulcan'dı. Kendisiyle çok keyifle çalıştık ve hala da dostluğumuz devam ediyor. Onun da çok emeği var burada. Biz Bursa'ya turizm konusunda iyi bir hizmet verdiğimizizi düşünüyoruz. Çekirge'nin güzelleşmesinde de katkımızın olduğunu düşünüyoruz. Bölgedeki esnaf da "Sayenizde bu bölge toparlandı, güzelleşti" diyor. Bu da bizim çok hoşumuza gidiyor.

Hedef kitleniz açısından bakıldığında Marigold'un iyi bir termal hotel olduğu algısı zihinlere yerleşti diyebilir miyiz?

Tam hedeflediğimiz ölçüde bu algıyı yaratığımızı düşünmüyorum. Çalışmalarımıza devam ediyoruz. SPA'mızdan memnunuz,

gelen müşterilerimiz de çok memnun. Tabii biraz da beraberinde termal konusunda şehri pazarlamak da önemli.

"HER ŞEYİN ŞEHİRİ OLAMAYIZ"

Devlet eliyle termal turizm konusunda yürütülen çalışmalar yeterli buluyor musunuz?

Valilik'in bu konuyla ilgili çalışmalarının olduğunu biliyoruz. Henüz yeterli değil. Dağyenice'yle ilgili çalışmaların sürdüğünü biliyoruz. Bir şehrin hem turizm, hem sağlık hem de sanayi şehri olarak göstermesini doğru bulmuyorum. Bu yaklaşımın yanlış olduğunu düşünüyorum. Yani biz "Hem termal, hem sağlık hem de kültür turizmini canlandıralım. Sanayi şehri de olalım. Her şey olalım" dersek hiçbir şey olamayız. Zaten sanayi konusunda Bursa, almuş başını gidiyor. Türkiye'nin bu alanda dördüncü şehri olduk artık. Sanayi konusunda hızla büyüyoruz. Beraberinde termal şehir de olabiliriz.

Termal hizmete yönelik denetimler nasıl yapılıyor?

Ruhsatı Sağlık Bakanlığı'ndan almak zorundasınız. Sağlık Bakanlığı denetliyor. Bir de belli aralıklarla gelip su numuneleri alıyorlar. Bu şekilde denetimler yapılıyor.

BURSA TERMALE DOYDU MU?

Bursa'nın termal turizme doydüğünü düşünüyor musunuz? Yeni yatırımlar olmalı mı?

Ben Bursa'nın bu alanda doyuma ulaştığını düşünmüyorum. Siz güzel hizmet sunarsanız niye talep olmasın ki? Mantıklı bir arz

yaratınca neden olmasın. Mesela Afyon neden öne çıktı? Termale yönelik yatırımları olduğu için... Mevcut yapıya sırf sıcak su vererek termal müşterisini Bursa'ya çekemezsiniz.

Bu noktada Arap turistlerin ilgisini nasıl değerlendireceksiniz? Bir artış söz konusu mu?

Arap turistler özellikle yaz aylarında yoğun ilgi gösteriyor. Termali de seviyorlar ama onlar daha çok Uludağ'a çıkmayı seviyorlar. O yüzden de bizde konaklamaları çok oluyor. Bursa'daki birçok otel de özellikle yaz aylarında bundan istifade ediyor. Bu sene biraz da 'Gezi olayları'ndan dolayı, geçen seneye göre ürktüler ama sonradan açılma oldu. Yine de sezonu tam anlamıyla yakalayamadık. Yansını kaçırdık. Sezonun başlamasından önce Gezi olayları patlak verdi. Sonradan tekrar gelmeye başladılar yine... Kuveyt'ten, Suudi Arabistan'dan, Dubai'den gelenler var. Suriye'den bile gelen var. Şaşırdağımı söyleyince "Her yerde savaş yok" diyorlar. Ortadoğu dışında Avrupa'dan da müşterilerimiz oluyor. Daha çok iş nedeniyle Bursa'ya gelmiş yabancı müşterilerimiz var.

SAĞLIK TURİZMİ VE ULUDAĞ

Sağlık turizmi ile termal turizm arasında etkileşim noktasında sizce neler yapılmalı?

Sağlık turizmi ile termal turizm arasında tabii ki bağ var. Özellikle de fizik tedavi noktasında bağlantı var. Ancak Bursa'da bu alanda çok ciddi yatırımlar yok. Hoteller bu konseptte yapılmadıysa, sağlık turizmine yönelik fiziki şartları uygun değilse bu alanda yatırım hedefe ulaşmaz. SPA demek sadece sıcak su demek değildir. Sıcak suyun da, dekorasyonun da, ona

göre hizmetin ve personelin de olacak. Hepsi bir bütündür. SPA, ruh isteyen bir şeydir. İki mum koymakla SPA olurmu-yor. Girdiğinizde oranın konseptinin sizi çekmesi lazım. Kendinizi orada rahat hissetmeniz lazım. Marigold'da o ruhun olduğunu düşünüyorum. Gelen müşterilerimiz atmosferden etkileniyor ve hizmetten de memnun kalıyor.

Uludağ'ın hemen dibinde olmanızın ne gibi avantajlarını yaşıyorsunuz?

Uludağ, bizim için önemli bir avantaj. Özellikle kış sezonunda bu avantajdan yararlanıyoruz. Hafta sonunda dağ paketlerimiz oluyor. O dağ paketlerinde araçla ulaştırıp geri getirme hizmeti veriyoruz. Gündüz kayağını yapan müşterilerimiz, akşam gelip termalde ısınıyor. Trafik sıkışık değilse yarım saate ulaşım sağlanıyor. Özellikle dağ paketimiz hafta sonları çok büyük ilgi görüyor.

HOTELDE KONAKLAMAK PAHALI MI?

Hotelde konaklama denilince maliyetli olduğu konuşulur. Bursa, diğer illere göre nasıl bir yerde?

Bursa'da hotelde konaklama fiyatları, İstanbul'a göre çok çok ucuz. Keşke biz, İstanbul'daki fiyatlara yansını uyguluyor olabilsek. Ben Bursa'da hotelde konaklama fiyatlarının değerinin çok altında olduğunu düşünüyorum. Bu da, çok otel açılmasının ve rekabetten ötürü oluyor. Yoksa 5 yıldızlı bir hotelde 90-100 euroya 2 kişi İstanbul'da kalmaz. Normalde bu fiyat aralığında İstanbul'da bir restorana gittiğinizde ödersiniz. Burada koraklıyorsunuz, sabah kahvaltınızı yapıyorsunuz, SPA'dan yararlanıyorsunuz.

Hotelinizin termal konseptini belirlerken bir yeri örnek aldınız mı?

Yatırımımızı hayata geçirmeden önce çok gezdik. Burası 2 binanın birleşiminden oluşuyordu. Biz "Optimal olarak burayı nasıl değerlendirebiliriz" diye düşündük. Sıfırdan bir inşaat falan yapmadık. Mimarımız Seçil Bulcan da bize eşlik etti incelemelerimizde. Şu an itibariyle metrekare eksikliğinden dolayı mutlaka bir iki eksiklerimiz var. Daha fazla masaj salonumuz, ekstra bir havuzumuz olabilir.

Türk müşteriye hizmet beğen-dirmenin güç olduğu söylenir. Siz ne düşünüyorsunuz bu konuda?

Artık böyle bir durumun var olduğunu düşünmüyorum. Belki çok eski yıllarda böyleydi. Tatil beldelerinde de ilk açıldıkları yıllarda belki söz konusuydü. Ama zamanla Türk insanı da tatil beldelerine alıştı. İnsan, insandır. "Türk müşteri problemlidir. Rus, Alman problemlidir" diye düşünmüyorum. Tatil de bir kültürdür. Zamanla imkânlar çoğalınca durum farklılaştı. Biz gençliğimizde tatil köyleriyle tanıştık. Çocuklarımız küçükken tanıştı. Zaman içinde bir kültür ve davranış şekli oluşuyor.

"OPERASYONA ASLA KARIŞMAM"

Fiyat politikanızı neye göre belirliyorsunuz?

Tabii ki maliyet analizini yapmadan fiyat belirleyemezsiniz. Diğer otellerin fiyatlarını da göz önüne alıyoruz. Fiyatla kalite de birbirleriyle orantılı. Ne kadar ucuza satıyorsanız kalitenizi o kadar düşürmek zorundasınız. Başka türlü baş etmek bence mümkün değil. Kaliteli hizmet vermek için kaliteli personel çalıştırmak gerekiyor, kaliteli yiyecek sunmanız gerekiyor. Bizim kahvaltımızda mesela 11 çeşit peynir var.

Sizin personelle iletişiminiz nasıl?

Ben operasyona karışmıyorum. Çünkü Genel Müdür'ümüz var. Burada bir hiyerarşi var. Bence eğer bir müdür varsa patronun karışmaması gerekir. Yoksa çift başlılık oluşur. Biz daha kurumsal olmaktan yanayız. Personelin bir hatasını gördüğüm zaman personeli uyarmam. Müdür'üme giderim ve uyarının yapılmasını isterim. Hiyerarşik yapının bozulmaması taraftarım.





advanced
information
technologies

Türkiye'de
300'den fazla
çalışan
makinemiz ile
Yanınızdayız...



Textile Software
Rip
Varyant
3D Giydirme
Otomatik Renk Ayırım



www.ait.com.tr

A.I.T. Bilgisayar Sis. Makine San. Tic. Ltd. Şti.
Merkez: Alaattin Bey mh. 639. sk. No:2/A Nilüfer-NİĞER-BURSA
Şube: Oruç Reis mh. Tekstilkent Tic. Merkezi B10 No:31 Esenler-İSTANBUL
Tel: +90 (224) 211 4360 - 211 4370 Fax: +90 (224) 211 1183
Tel: +90 (212) 438 0414 info@ait.com.tr

DİJİTAL TEKSTİL BASKI SİSTEMLERİ

Şirket Yöneticileri Güvende mi?

Kurumsal yönetim ilkeleri ve şeffaflık yaklaşımının önem kazandığı bir dönemde ülkemizde yeni bir Ticaret Kanunu'nun yürürlüğe girmesi ile yeni yılda sermaye şirketlerimizin uyum göstermesi gereken muhasebe, mali raporlama, denetim, bilgi toplumu hizmetleri, bilgi güvenliği ve faaliyet raporu gibi kurumsal yönetim kalitesini etkileyecek önemli uyum alanları bulunmaktadır.

Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun 366 ve 375. maddelerini incelediğimizde sermaye şirketlerinde yönetim kurulunun devredilemez ve vazgeçilemez görevlerinden birinin de iç denetim olduğunu ifade edebiliriz.

Nedir iç denetim? 'Kurumun faaliyetlerine değer katmak ve geliştirmek amacıyla tasarlanmış bağımsız, tarafsız güvence sağlama ve danışmanlık faaliyeti' olarak ifade ediliyor. Risk yönetimi, kontrol ve yönetim süreçlerinin etkililiğini, sistematik ve disiplinli bir yaklaşımla değerlendirip geliştirerek kurumun hedeflerine ulaşmasına yardımcı olmanın öngörüldüğü; Yeni Türk Ticaret Kanunu'nun 366. maddesinin ikinci fıkrası, yönetim kurulunun işlerin gidişini izlemek, kendisine sunulacak konularda rapor hazırlamak, kararlarını uygulamak veya iç denetim amacıyla içlerinde yönetim kurulu üyelerinin de bulunabileceği komiteler ve komisyonlar kurabileceğini hükme bağlanmıştır.

Yönetim kurulunun stratejik karar alma, gözetim ve yönlendirme işlevini etkili bir şekilde yerine getirebilmesi için; şirketin iç işleyişi, raporlama ve karar alma süreçlerini bağımsız ve objektif bir güvence ve danışmanlık faaliyeti olan iç denetim fonksiyonuna ihtiyacı bulunmaktadır.

Kanunun 375. maddesinin 1/c fıkrasında; 'Muhasebe, finans denetimi ve şirketin yönetiminin gerektirdiği ölçüde, finansal plânlama için gerekli düzenin kurulması', yönetim kurulunun devredilemez

ve vazgeçilemez yetkileri arasında yer almaktadır.

375. maddenin (e) fıkrasında ise 'Yönetimle görevli kişilerin özellikle kanunlara, esas sözleşmeye, iç yönergelere ve yönetim kurulunun yazılı talimatlarına uygun hareket edip etmediklerinin üst gözetiminin' de yönetim kurulunun devredilemez yetki ve görevleri arasında olduğu belirtilmektedir. Anlaşılabileceği üzere; tüm sermaye şirketleri için iç denetimin gerekli olduğu açık bir şekilde ifade edilmektedir. Yeni Türk Ticaret Kanunu ile birlikte şirket yönetim kurullarının, tarımına uygun modern ve etkili bir iç denetim faaliyetlerini başlatmaları risklerini en aza indirecektir.

İş hayatımızın kurumsal varlıkları olan şirketlerimizin yeni gereksinimleri yerine getirmesi için şirket yönetim kurullarına önemli rol ve sorumluluklar düşmektedir. Paydaşlar ve menfaat sahiplerinin, çalışanların gerçeğe uygun doğru ve güvenilir bir biçimde bilgilendirilmesi, kamuoyunun aydınlatılması, finansal ve yönetsel şeffaflık için yeni ticaret kanunu şirket yönetim kurullarına sorumluluklar yüklemektedir. Söz konusu sorumlulukların yerine getirilebilmesi için şirket yöneticileri kendi kendilerini denetler hale gelmelidir.

Şirketlerin güvenli bir şekilde faaliyetlerini sürdürebilmesi, yeni düzenlemelere uyumluluğunun hızla sağlanması için iç denetim fonksiyonunun oluşturulmasını gerekli kalmaktadır. Şirketlerde iç denetim faaliyetinin amaç, yetki ve sorumlulukları,



Mümin PEKCAN
Yatırımlı Mali Müşavir-SPK Bağımsız Denetçi
ymim@pekcandenetim.com

yönetim kurulu tarafından onaylanmış standartlara uyumlu bir iç denetim yönetmeliği hazırlanmalıdır.

Şirketlerde, iç denetim faaliyeti, şirket bünyesinde iç denetim birimi oluşturarak veya faaliyetin tamamen dışarıdan hizmet alarak ya da, bu iki yöntemi bir arada gerçekleştirebilirler. İç denetim faaliyetinin dışarıdan yürütülmesi durumunda, faaliyetin koordinasyonu ve yönetimi şirket bünyesinde görev alan iç denetim yöneticisinde olmalıdır.

Şirketlerde iç denetim faaliyeti risk esaslı hazırlanmış, yönetim kurulu ve denetim komitesi tarafından onaylanmış yıllık bir iç denetim planı çerçevesinde yürütülmelidir. İç denetim yöneticisi, şirketin faaliyetlerini, süreçlerini ve bunlara yönelik riskleri de değerlendirerek, denetim kapsamını belirler ve risk esaslı iç denetim planını hazırlamalıdır.

Şirket yöneticilerinin bünyesinde standartlar çerçevesinde etkin bir iç denetim fonksiyonunun varlığı şirkete katma değer, sorumluluklarımızı paylaşmak, yönetim kurullarına ise kurumsal yönetim adına güvence sağlayacaktır.

Tercih edilen değil,
tercih eden olmak için

BİLGİ Bursa MBA Programı

İstanbul Bilgi Üniversitesi ve Uludağ Üniversitesi işbirliğiyle hazırlanan BİLGİ Bursa MBA Programı, alanlarının önde gelen akademisyen ve profesyonellerinden oluşan öğretim kadrosuyla fark yaratır, sizi kariyer hedefinize ulaştırır.

Uzaktan
Eğitim Programı



Uludağ Üniversitesi
0222 246 30 00 | www.uludag.edu.tr
Nispetiye Mah. 60080 Kızılay/İzmir, Türkiye
Etiler Plaza Kat: 02/02/02/02/02/02



İstanbul
Bilgi Üniversitesi
LAKSISI İYİLENDİRİLMİŞ

Yunanistan'la Yeni Barış Köprüsü

Türkiye-Yunanistan ilişkilerinde son yıllarda ivme kazanan seyir, son ziyaretle pekişti. Yunan Bakan Kefaloyanni ile Bakan Başış'ın buluşması buzları iyice eritti.



AB Bakanı ve Baş Müzakereci Başış, Yunan Turizm Bakanı Kefaloyanni ile görüştü.

Avrupa Birliği Bakanı ve Baş Müzakereci Egemen Bağış ile Yunan Turizm Bakanı Olga Kefaloyanni arasındaki görüşmeyle Atina-Ankara hattında yeni bir işbirliği kanalı açıldı. İki bakan, turizmde işbirliği kapsamını geliştirme konusunda söz birliği yaptı.

ÇIKARLARA VURGU YAPILDI

İstanbul'da Yunan Turizm Bakanı Olga Kefaloyanni'yle bir araya gelen AB Bakanı ve Baş Müzakereci Egemen Bağış, ileriye dönük iyimser mesajlar verdi. Görüşmede iki ülkenin turizm konusundaki çıkarlarına vurgu yapıldı. Turizm alanında işbirliğinin artırılmasının her iki ülkenin de faydasına olduğu bir kez daha ifade edilirken, bunun aynı zamanda iki halk arasında iletişim köprüsü olduğu kaydedildi. Görüşme sonrası iki bakan, ortak bir basın açıklamasında bulundu.

TARİHİ BİR GÜN...

Bakan Egemen Bağış, tarihi bir gün yaşadığını ifade ederek "Yunanistan, İstanbul'da bir turizm ofisi açtı. Ben de açılış davetleri-

ne katıldım. Kendisini bize Atina'da gösterdiği konukseverliğe müteakiliyet çerçevesinde Ortaköy'deki ofisimizde ağırladık. Yeni büroları hayırlı olsun. İnşallah Türkiye ve Yunanistan, turizmde muazzam bir işbirliği ile bu coğrafyayı bir baş merkez haline getirecekler. Hayırlı, uğurlu olsun" diye konuştu. Bağış, Yunanistan'a bu yıl gelen turist sayısı ile turizmden elde edilen gelirin artmasından memnuniyet duyduğunu kaydetti. İki ülkenin turizm konusunda birlikte çalışma potansiyeline dikkati çeken Bağış, bu konuları değerlendirme fırsatı bulduklarını anlattı.

"TURİST AKINI ÇOK CİDDİ"

Yunan Turizm Bakanı Kefaloyanni ise bu yıl Türkiye'den Yunanistan'a olan turist akının çok ciddi artış kaydettiğini dile getirdi. Türkiye ile Yunanistan arasında turizmi canlandırmak için vize konusunda şartları zorlayacaklarını belirten Yunan Bakan, iki ülkeyi de ziyaret edecek turist sayısının artırılması için benzerlik ve farklılıkları ortaya koyacak ortak projelerin geliştirilmesine ihtiyaç olduğunu kaydetti. Kefaloyanni,

"Biz turizmde Türkiye'yi hiçbir zaman rakip olarak görmedik, Türkiye bizim için çok önemli bir ortak. Aynı durumun Türk tarafı için de söz konusu olduğunu söyleyebilirim. İki ülke arasında pek çok işbirliği alanı var. Bunun pratiğe dönüştürüleceği fırsatlar oluşturulmalıdır" ifadelerini kullandı.

VİZE KONUSU GÜNDEME GELECEK

Türkiye ile Yunanistan arasındaki turizm işbirliği anlaşmasına da değinen Kefaloyanni, "Çin, Hindistan gibi uzak ülkelerden turistleri ülkemize çekmek istiyoruz. Hem Türkiye'yi hem Yunanistan'ı ziyaret ederek turistler çok önemli fırsatlar yakalayabilirler" dedi. Yunanistan ile Türkiye arasında Yunan adalara uygulanmakta olan kısa süreli vize kolaylığının ülkelerine gelen turist sayısını ciddi oranda artırdığını ifade eden Kefaloyanni, Yunanistan'a Türkiye'den gelen turist sayısının bu sene geçmiş yıllara göre yüzde 50 artış gösterdiğini belirtti. Yunan Bakan, "Schengen konusunda Yunanistan Türkiye'ye vize kolaylığı sağlayan ilk ülke olmuştur. Avrupa Birliği normlarından dolayı her ne kadar vize konusunda tek başımıza karar veremeyecek olsak da, Ocak ayında Dönem Başkanlığı'nı üstlendiğimizde vize konusunu gündeme getireceğiz" diye konuştu.



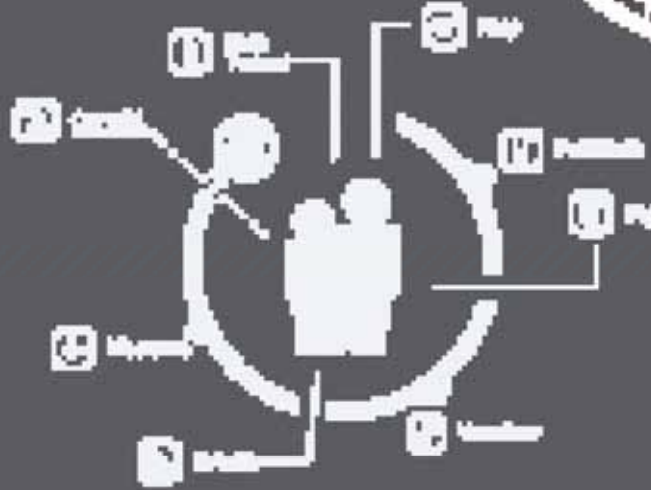
Alışverişin Yeni Adresi



depodyum

**BİR TIK
KADAR
YAKIN**

En İyi Sağlık
Kurumunu Bulun



sağlıkadına
.com

**BİR ETKİNLİK
HABERÇİSİ**

etkinlik
var.com

Bulgaristan'ın Kalkınması İçin 790 Milyon Leva

Siyasi ve ekonomik krizlerin pençesindeki Bulgaristan'da kalkınma adına kritik bir hamle daha yapıldı. 2014 yılı bütçesinde kalkınma için 790 milyon leva ayrıldı.

Bulgaristan'da 2014 yılı merkezi bütçenin üçüncü günlük görüşmeleri sırasında milletvekilleri ekonomik büyüme ve devlet yapısının sağlamlaştırılması için 790 milyon leva kaynak harcanmasını onayladı.

İNOVASYONA DA KAYNAK

Söz konusu kaynakların Başbakanlık talimatı ile öngörülme ve acil ödemeler rezervinden sağlanacağı vurgulandı. Adı geçen kaynaklar içinde bölgelerde sürekli gelişimin sağlanması adlı program kapsamına dâhil edilen 500 milyon levalık kaynakların da yer aldığı, bu paralardan eğitim için 100 milyon leva, inovasyon için 22 milyon leva, silahlı kuvvetlerin eğitimi için 20 milyon leva harcanması belirlendi.

RAKAMLAR DEĞİŞEBİLİR

Söz konusu fon kalemlerine güneş ve rüzgâr elektrik üretimi için uygulanacak olan yüzde 20 oranındaki harçların burada biriktirilmesine de karar verildi. Bu sektörden elde edilecek gelirlerin yaklaşık 150 milyon leva olması tahmin ediliyor. Fakat söz konusu rakamların değişebileceği, bütçe görüşmeleri esnasında Yenilenebilir Enerji Üretimi Kanunu'nda yapılacak yeni değişiklikler sayesinde harçların tüm elektrik üreticilerine yönelik yapılması planlandı ve miktarının yüzde 5 ila 25 arasında tutulacağı bildirildi.

ENFLASYON ORANI YÜZDE 1,8



Milletvekilleri 2014 yılı bütçesinin gelir ve gider kısmını da kabul etti. Buna göre gelir kısmında yer alan fiskal programdaki gelirlerin 31 milyar leva olması da belirlendi. Giderler kısmında ise 32.508 milyar leva aldı. Böylece gelecek yılki bütçe açığının Gayri Safi Yurt İçi Hasıla'nın yüzde 1,8 olması planlandı. Maliye Bakanlığı'nun beklentilerine göre ülke ekonomisindeki büyümenin gelecek yıl içinde yüzde 1,8 oranında artarak 81,5 milyar levaya çıkması öngörülüyor. 2014 yılı içindeki ortalama enflasyon oranının da yüzde 1,8 olması planlanıyor.

düğünün göstergesiyken, Bulgaristan sadece 44 puan topladı. Geçen yıla göre de ayrı sıradaki kalan ülke ayrı 75 puan alan Romanya, 76 puan alan Sırbistan'ın gerisinde kalarak, eski kıtada Yunanistan (78) ve Arnavutluk'a (79) göre daha iyi durumda olduğu dikkati çekti.

SON SIRADA SOMALİ VAR

'Rüşvet algılama endeksi' olarak tanımlanan araştırma, siyasi partiler, polis ve adalet sisteminin yoksullukta mücadeleyi engelleyen çalışmalarını ele alıyor. Dünyanın en rüşvetçi ülkelerinin 155 puanla Somali, 176 puanla Kuzey Kore ve 177 puan alan Afganistan'ın olduğu bildirildi. İş çevreleri ve uzmanların görüşlerinin dikkate alındığı araştırmaya göre rüşvetin en az yaygın olan ülke olarak 100 bazında 91 puan alan Danimarka gösterildi. Uluslararası Şeffaflık Örgütü Bulgaristan kolunun Genel Müdürü sosyolog Ognyan Minçev, Bulgaristan'ın coğrafi bölgesindeki çoğu ülkeden daha kötü durumda olduğunu belirtirken, Avrupa Birliği'nin 28 ülkenin dördte birinin 50'nin altında endeks aldığına dikkati çekti.

RÜŞVET SIRA LAMASINDA 77'İNCİ

Ekonomi düzeltme çalışmalarını sürerken Uluslararası Şeffaflık Örgütü'nün Bulgaristan temsilciliği, ülkenin rüşvet konusunda dünyanın 177 ülke arasında 77'nci sırada yer aldığını duyurdu. Kurumun ölçeğine göre 50 puan altında skor elde eden ülkelerde rüşvetle ilgili ciddi sorunlar yaşan-



“2013 yılında da,
'durmak yok yola devam'
anlayışıyla çalışarak, bir yılı daha
geride bıraktık.

Aynı şevkle büyük hizmetler yapmayı
planladığımız 2014 yılının
sağlık, mutluluk ve huzur içinde
geçmesi dileğiyle...”



YILDIRIM BELEDİYESİ




Özgen KESKİN

Yıldırım Belediye Başkanı

Kosova-IMF Hattında Sorun Yok

Kosova, Uluslararası Para Fonu (IMF) ile yapılan 20 aylık stand-by anlaşmasında öngörülen kriterleri başarıyla yerine getirdi. 2014'ten beklentiler fazlasıyla yüksek.

IMF heyetinin Kosova temaslannun tamamlanmasının ardından açıklama yapan Maliye Bakanı Besim Beqaj, Kosova'nun bölgede en iyi makro fiskal istikrar olan ve belirli ekonomi artış kaydeden ülkeler arasında olduğunu belirtti. Bakan Beqaj, "IMF ile programdan sonra Kosova aynı yoldan devam etmeye hazırdır. Çünkü makro politika ve mali disiplin istikrarına sahibiz" dedi. Beqaj, IMF ile 2014 yılı bütçesinin temel kategorileri için uzlaşmalarını ve bütçenin ekonomi artış bütçesi olduğunu kaydetti.

YENİ OTOBANA YEŞİL IŞIK

IMF Kosova Misyonu Yöneticisi Johannes Wiegand da 2014 yılına ait Kosova bütçesinin ekonomik artışa imkân sağladığını ve Kosova'nun yüzde 4 oranıyla bölgede en yüksek seviyedeki ülke olduğunu da ifade etti. Wiegand, gelecek yıla ait bütçe ile özelleştirilme talep edilmediğini, aynı zamanda yeni otopanın inşası için de ön koşul olmadığını dile getirdi. IMF Yöneticisi Wiegand, "İki buçuk yıl disiplinli bir yönetimden sonra Kosova bütçesinin yeni otopan gibi büyük projeleri finanse etmek için yeterince güçlü olduğunu düşünüyoruz. Sonunda muhakkak kamu kesiminde maaşların artışı için de yer olacaktır" diye konuştu. Yaklaşık 2 yıl önce başlayan stand-by programı aracılığıyla Kosova, 107 milyon euro kaynak sahibi oldu. Ayrıca



bütçe için 5 milyon euroluk ek kaynağın da aktarılması kararlaştırıldı.

AKKB'YE ÜYELİK RESMİLEŞTİ

Hükümet, IMF'yle stand-by anlaşması için kriterleri yerine getirirken Bakan Besim Beqaj; Kosova'nun, Avrupa Konseyi Kalkınma Bankası'nın (AKKB) resmen 41'inci üyesi olduğunu açıkladı. Stephan Sellen'in başkanlığındaki AKKB heyetinin Kosova'da gerçekleştirdiği temaslannun ardından düzenlenen ortak basın toplantısında konuşan Beqaj, Haziran ayında yapılan başvuru üzerine Avrupa Konseyi Kalkınma Bankası Yönetim Kurulu tarafından Kosova'nun bankaya üyeliğinin kabul edildiğine dair karar aldığını belirterek,

"1 Kasım tarihinden itibaren Kosova'nun AKKB'ye üyeliği resmîyet kazanmıştır" ifadesini kullandı. Beqaj basın toplantısında AKKB heyeti ile yapılan temaslarda ağırlıklı olarak gelecekte söz konusu banka tarafından Kosova'da yapılabilecek olası yatırımların gündeme geldiğini de kaydetti.

YOKSULLUK YİNE BAŞA BELA

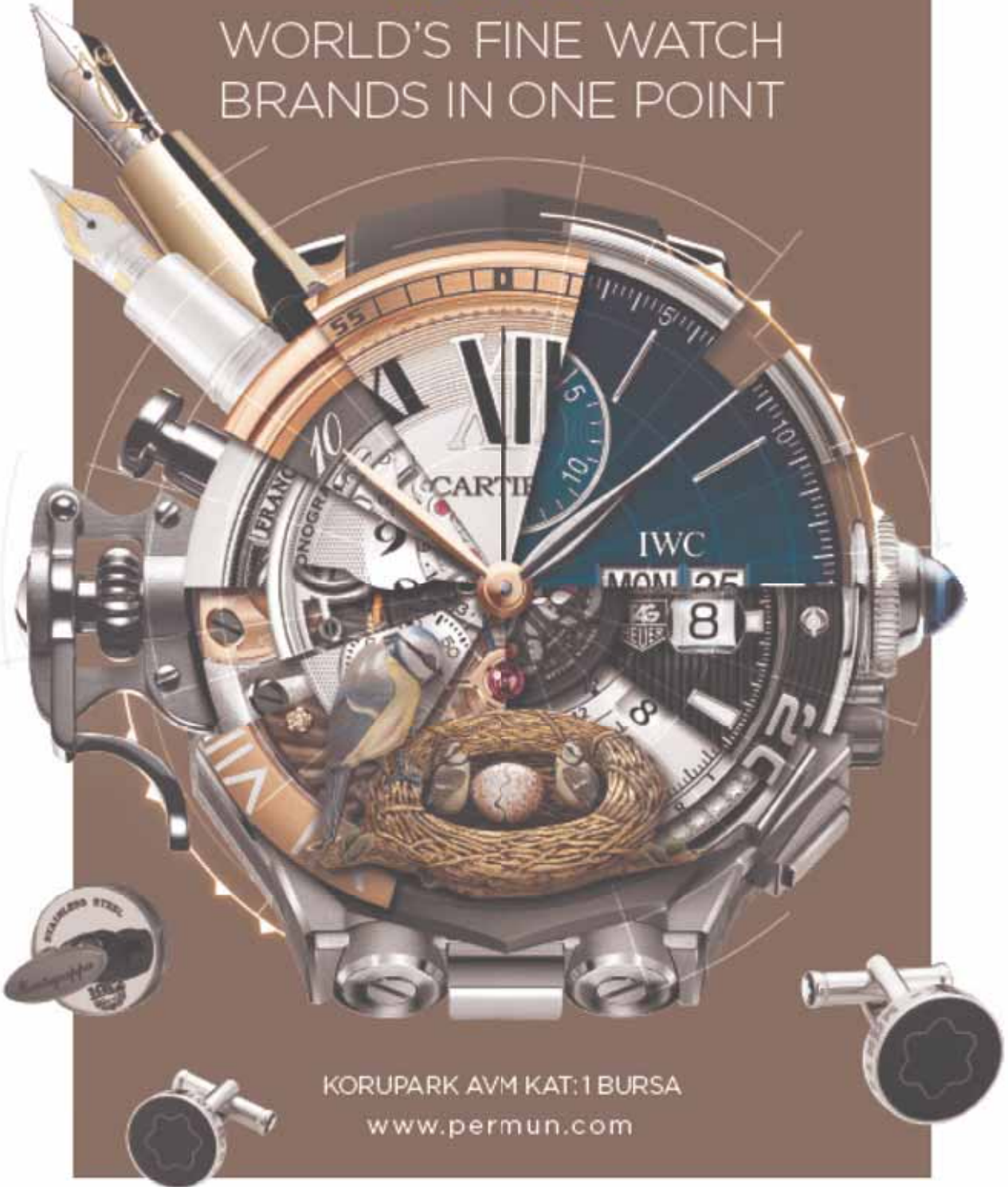
Ekonomiyi düze çıkarma adına çalışmalar sürerken Kosova'nun 2014 yılında da Balkanlar'ın en yoksul ülkesi konumunda kalmayı sürdüreceği bildirildi. Dünya Bankası'nun verilerine göre, Kosova'da nüfusun yüzde 10.2'si aşırı yoksulluk içinde yaşıyor. Kosova'nun, yabancı ülkelere yaşayan vatandaşlarının havale ettikleri paraya bağımlılığının sürdüğüne işaret edilen Dünya Bankası'nın raporunda; finans sektörünün sürdürülebilir durumda olduğunu, banka depozitolarının memnun edici seviyede seyrettiği ve kredilere kısıtlama getirildiği kaydedildi. Kosova'nun 2014 yılında hatırı sayılır ekonomik büyüme elde edeceğini belirten Dünya Bankası, ekonomik büyümenin istihdam için yeterli olmayacağına da dikkati çekti. Raporda Kosova'nun mutlaka yabancı yatırımlar için çekim merkezi haline gelmesi gerektiği ve dünyada imajını düzelterek ekonomik istikrarı yakalaması, bir başka deyişle daha cazibedici hale gelmesinin gerekliliğine vurgu yapıldı.



PERMUN.

— TIME FOR LUXURY —

WORLD'S FINE WATCH
BRANDS IN ONE POINT



KORUPARK AVM KAT:1 BURSA

www.permun.com

Cartier

IWC

ROLEX

HERMÈS

OMEGA

VAN DER HAAR

BAUME & MERCIER

COUPLIN

GRAHAM

LOUIS VUITTON

JACOBY

W. STARBUCK

CONCORD

FEUERHUTZ

CH. H. MOHR

PERMUN

MANUSCRIPT

OFIS

RODOLPH

BURKARD

HUBERLIN

Montegrappa

deKoning

PASQUALE ERUNI

Bosna'daki Türk Yatırımları Umut Veriyor

Türk iş adamları tarafından, Bosna Hersek'e son 10 yılda yapılan 145 milyon dolarlık yatırımlar umutları yeşertti. Yatırımlar, yüksek işsizlik oranına karşı adeta panzehir gibi oldu.

İşsizlik oranının yüksek olduğu Bosna Hersek'te Türk iş adamlarının imzalarını attıkları yatırımlar istihdama büyük katkı sağlıyor. Türk girişimciler eliyle son 10 yılda yapılan 145 milyon dolar tutarındaki doğrudan yatırım, yüksek işsizlik sorunuyla mücadele eden Bosna Hersek'e nefes aldırdı.

TÜRKİYE İLK 10'DA

Bosna Hersek'teki büyük ölçekli yabancı yatırımların da aralarında bulunduğu 50 büyük Türk şirketi ile yine Türkler tarafından kurulan özel ilköğretim, lise ve üniversitelerde binlerce Bosnalı çalışma imkânı bularak evlerine eklemek götürülebiliyor. Türkiye'nin Saraybosna Ticaret Müşavirliği'nden edinilen bilgilere göre, son 10 yılda yapılan 145 milyon dolar tutarındaki doğrudan yatırımla Türkiye, Bosna Hersek'e en çok yatırım yapan 10 ülke arasında yer alıyor.



PERSONEL ALIMI SÜRECEK

Bosna Hersek'te 50 büyük Türk şirketi faaliyet yürütürken, Türkiye'den Bosna Hersek'e yapılan en önemli yatırımlar arasında, bankacılık sektöründe Ziraatbank Bosna Hersek (3H) önemli bir yer tutuyor. Genel Müdür Ali Rıza Akbaş, 1997 yılından itibaren Bosna Hersek'in ilk yabancı sermayeli bankası olarak faaliyet yürüttüklerini belirtti. Bosna'daki bankacılık hizmetlerini her geçen yıl daha da yaygınlaştırdıklarını ifade eden Akbaş, ülke genelinde 26 şubeye ulaştıklarını ve yeni şubeler açmaya devam edeceklerini söyledi. Akbaş, "Resmi rakamlara göre, işsizliğin yüzde 40 civarında olduğu Bosna Hersek'te istihdama da katkı sağlamaya çalışıyoruz. Son 1 yılda, personel sayımızı 160'tan 230'a çıkardık. Yeni personel almaya devam edeceğiz. Çünkü her yıl ortalama 5 şube açmayı düşünüyoruz" açıklamasını yaptı.

TİKA'DAN 15 MİLYON EUROLUK DESTEK

Türkiye İşbirliği ve Kalkınma Ajansı (TİKA) tarafından, son 4 yılda gerçekleştirilen 15 milyon euro tutarındaki proje destekleri ile de özellikle kırsal bölgelerde, binlerce yoksul Boşnak'a hayata tutunma imkânı sağlanıyor. TİKA Saraybosna Koordinatörü Zülküf Oruç, Bosna Hersek'in ciddi boyutlardaki işsizlik sorununun çözümüne yönelik birçok projeyi hayata geçirdiklerini söyledi. Oruç; özellikle, işgücü niteliğini

artırmak ve halkın küçük çaplı üretimlerini piyasalaştırmalarını sağlamak için Saraybosna ve Mostar'daki bazı üniversitelerde laboratuvarlar açtıklarını ve eğitim projelerine destek sağladıklarını da kaydetti.

KADIN İSTİHDAMINA DESTEK

Zülküf Oruç, Konyeviç Polye ve civarında yürüttükleri 500 milyon euro tutarındaki Arcılık Projesi ile 300, Petrovats'ta yapılan Kültür Mantan Yetiştirme Projesi ile 50, Petrovats'da yürütülen Kilim Projesi ile 190 kişiye gelir elde etme imkânı sağladıklarını ifade ederek, "Projelerimizde, kadın istihdamının desteklenmesine özel önem veriyoruz. Doğu Bosna'da, Tarımsal Kalkınma Projesi ile topraklarına geri dönen 283 Boşnak'a tohum desteği sağladık. Foça tarafında halka meyve suyu üretim ekipmanları sağlayarak, sadece yarım avroya satılabilen meyvelerden 2 avroya satılabilecek meyve suları üretme imkânı sağlıyoruz.

Ayrıca, 60 aileye sera yaptık. Bir başka bölgede 140 inek dağıttık. 2 ineğin bir aileyi geçindirdiği göz önüne alındığında, bu 70 ailenin geçim kaynağı elde etmesi anlamına geliyor. Yablanitsa'da 40 kadının çalışabileceği tekstil atölyesi kuruyoruz. Ayrıca, tavukçuluk ve balıkçılıkta da ilgili projelerimiz var. Srebrenitsa'da, tarım kooperatiflerine traktör ve meyve kurutma makineleri verdik. Tüm bu projeler, totalde Bosna Hersek'te yoksulluğun ve işsizliğin azaltılmasına ciddi katkı sunuyor" dedi.



Arnavutluk Küllerinden Doğacak mı?

Balkanlar'ın hareket alanını daraltan ekonomik kriz sarmalının en çok etkilediği ülkeler arasında yer alan Arnavutluk, büyüme ve işsizlikte iyi sinyaller vermiyor.

Dünya Bankası tarafından yayımlanan "Güneydoğu Avrupa Ekonomi Raporu"na göre, Güneydoğu Avrupa ülkeleri arasında en yavaş ekonomik büyüme Bosna Hersek ve Arnavutluk'ta, en hızlı ekonomik büyüme ise Kosova'da gerçekleşti

İHRACATTA ARTIŞ VAR

Dünya Bankası'nın raporunda Arnavutluk, Bosna Hersek, Karadağ, Kosova, Makedonya ve Sırbistan'da, 2013 yılı boyunca kaydedilen ekonomik büyümeye yer verildi. Euro bölgesinde görülen ekonomik iyileşmenin, Güneydoğu Avrupa ülkelerinin ekonomilerini de olumlu yönde etkilediği, bölge ülkelerinin geçen yıl ortalama, yüzde eksi 0,7 olan reel gayri safi yurt içi hasılatının (GSYİH) 2013 yılının ilk yansında yüzde 1,8 oranına yükseldiği belirtildi. Raporda; ihracata yönelik üretim endüstrisi ve enerji sektörü, bölgenin ekonomik kalkınmasında ana unsur olarak gösterilirken, yıl içerisinde bölge ülkelerinin ihracatında artış kaydedildi.

EN BÜYÜK SORUN İŞSİZLİK

Bölge ülkelerinin en büyük problemlerinin ise yüksek işsizlik oranları, gelirlerin az olması ve bu ülkelerdeki zorlu yatırım şartları olduğu kaydedildi. Raporda, söz konusu 6 ülkedeki ortalama işsizlik oranının yüzde 24 olduğu, ancak bu oranın 2013 yılının ilk yansında azalan bir trend izlediği ifade edildi. Bölge ülkelerindeki ekonomik büyümenin kısa vadede işsizlik sorununa çözüm bulmak adına yeterli derecede güçlü olmadığını kaydedildi. Rapora göre,



Kosova'daki işsizlik oranı yüzde 30,9 iken, bu oran Makedonya'da yüzde 28,8, Bosna Hersek'te yüzde 27,5, Sırbistan'da yüzde 23,5, Karadağ'da yüzde 19,2, Arnavutluk'ta yüzde 12,8 oldu.

HEM ARNAVUTLUK HEM BOSNA

Genel olarak Güneydoğu Avrupa ülkelerindeki ekonomik büyümenin yüzde 1,8 olduğu, bölge ülkelerinden Bosna Hersek ve Arnavutluk'ta en yavaş, Kosova'da ise en hızlı büyümenin görüldüğü belirtildi. Arnavutluk ve Bosna Hersek'teki ekonomik büyüme oranı yüzde 1,3 olarak kaydedilirken, bu oran Karadağ'da yüzde 1,8, Sırbistan'da yüzde 2, Makedonya'da yüzde 2,5, Kosova'da ise yüzde 3 olarak gerçekleşti.

YUNANLAR AKIN EDİYOR

Yunanistan'da yayınlanan "Tahidromos" dergisinde çıkan bir haber de geniş yankı

uyandırdı. Haberde; 20 yıl önce Arnavutluların iş bulmak için Yunanistan'a gittiği, şimdi ise Yunanların 400-500 euro maaş karşılığında iş bulabilmek amacıyla Arnavutluk'a göç etmeye başladıkları aktarıldı. Yunanistan'dan Arnavutluk'a göç dalgası olduğunu doğrulayan Yunanistan Arnavut Göçmenler Birliği'nin Başkanı Asin Kuka, Yunanların Arnavutluk'a özellikle turizm ve inşaat sektörlerinde iş bulmak için gittiklerini söyledi. Kuka, Yunanistan'da yaşayan Arnavutların da ekonomik kriz nedeniyle ülkelerine döndüklerini ifade etti.

MÜKELLEFLERİN KAYITLARI SİLİNDİ

Öte yandan Arnavutluk Vergi İdaresi Elektronik Bilgi Sistemi'nde yer alan 4 milyonu aşkın mükellefin kaydı da silindi. Tiran Savcılığı'ndan yapılan yazılı açıklamaya göre, Vergi İdaresi'nin elektronik bilgi sisteminde kayıtlı 4 milyon 300 bin belgenin kimliği henüz belirlenemeyen kişilerce tamamen silindiği ifade edildi. Olayla ilgili soruşturma başlatıldığı, bu kapsamda, Arnavutluk Vergi İdaresi Elektronik Bilgi Sisteminden Sorumlu Müdürü Renald Rista'nın, 'şüpheli' sıfayla ifadesi alınmak üzere savcılığa çağırıldığı bildirildi. Savcılığın ayrıca, güvenlik kamerası kayıtlarını incelemeye aldığı da belirtildi. Rista'nın, Kasım ayında görevinden ayrıldığı da belirtiliyor.



Moldova'ya AB'den 'Vize' Dopingi

Türkiye'nin yıllardır uğraşıp bir türlü sonuç elde edemediği vize konusunda Moldova, mutlu sona ulaştı. AB Komisyonu, Moldova vatandaşları için vizeleri kaldırdı.

Ukrayna'nın Ortaklık Anlaşması'nı askıya almasıyla büyük şok yaşayan Avrupa Birliği (AB), buna karşılık siyasi mesaj içeren bir adım attı. Avrupa Birliği Komisyonu, Moldova vatandaşları için vizelerin kaldırılmasına karar verdi.

AB İLE BAĞLAR GÜÇLENECEK

AB İçişleri Komiseri Cecilia Malmström, biyometrik pasaporta sahip olan Moldova vatandaşları için vizelerin kaldırılması önerisinde bulunmaktan memnurluk duyduğunu söyledi. Malmström, Moldova iktidarına önemli reformlar gerçekleştirmelerinden dolayı teşekkür etti ve vize bariyerinin kaldırılmasının AB ile Moldova arasındaki ticari, sosyal ve kültürel ilişkileri güçlendireceğini vurguladı. Vize muafiyetinin Moldova ekonomisinde kısa süre içerisinde doping etkisi yaratması ve yeni yatırımlara kapılan açması bekleniyor.

SÜRPRİZ OLARAK KARŞILANMADI

AB Genişleme ve Yeni Komşuluk Komiseri Stefan Füle ise Brüksel'in özellikle zirve öncesinde kararı açıkladığını söyledi. AB'nin Moldova'ya böyle bir jest yapması sürpriz olarak karşılanmadı. AB Komisyonu Başkanı Jose Manuel Barroso 14 Kasım'da bu planlarını Moldova Başbakanı Yuri Lyanke'ye açıklamıştı. Barroso, Moldova'nun vizelerin kaldırılması için gereken tüm şartları yerine getirdiğini, biyometrik pasaporta geçiş yaptığını, sınır güvenliğini artırdığını, mevzuat reformla-



rını gerçekleştirdiğini söylemişti. Gelinek noktayı değerlendiren Ukraynalı uzman Dmitri Ponamarçuk "Ciddi toprak sorunları bulunan Moldova'ya bile vize muafiyeti uygulanıyorsa, demek ki Ukrayna gereken şartları yerine getirse ona çoktan uygulanırdı" değerlendirmesini yaptı.

RESMİ DİL DE DEĞİŞTİ

AB yolunda huz kazanan Moldova, resmi dilini de 'Romence' olarak değiştirdi. Sovyet Rusya'nın dağılmasından sonra bağımsızlığını 1991 yılında ilan eden ülkenin resmi dili ilk başlarda Romence'ydü. Ancak 1994 yılında yönetimde gücü ellerine alan Rusya yanlısı politikacılar tarafından resmi dil Moldovaca olarak değiştirilmişti. Moldova'da Anayasa Mahkemesi'nin aldığı karar sonunda ülkenin resmi dili yeniden Romence oldu. Moldova'nun Avrupa Birliği'ne daha çabuk adaptasyonu için Romanya ile birleşme fikri kulislerde dile getirildi. Resmi dilin yeniden Romence yapılması da birleşme için bir adım olarak algılandı.

GUAM BAŞKANLIĞI MOLDOVA'DA

Demokrasi ve Ekonomik Kalkınma Örgütü GUAM'da da Dönem Başkanlığı görevini Moldova devraldı. Kurumdan konuya ilişkin yapılan açıklamada, ilgili kararın Kiev'de yapılan GUAM dışişleri bakanla-

rının 22. toplantısında alındığı kaydedildi. Açıklamada, GUAM Dışişleri Bakanlar Konseyi'nin, 'GUAM+' formatında karşılıklı siyasi faaliyet ve işbirliği konularını görüştüğü, Birleşmiş Milletler 67'nci Genel Kurul oturumu gündeminin 34'üncü bendinde yer alan 'GUAM coğrafyasında çözümü geciken sorunlar ve onların uluslararası barış, güvenlik ve kalkınma üzerindeki etkileri' konusu üzerine görüş alışverişini sürdürdüğü belirtildi. Ayrıca, 2-3 Aralık tarihlerinde Gürcistan'ın başkenti Tiflis'te yapılan GUAM PA 6. Genel Kurul oturumunda alınan kararlar da takdir edildi. GUAM dışişleri bakanlarının bir sonraki toplantısının yapılacağı yer ve tarih konusunda diplomatik kanallar üzerinden mutabakat sağlanacağı da bildirildi.



Romanya'dan IMF'ye Rest, Çin'e Jest

Son dönemde ekonomide büyüme adına önemli aşamalar kaydeden Romanya, IMF ile ipleri iyice gerdi. Bükreş'in Çin ile ilişkilerini yeni boyuta taşımaya da dikkati çekti

Avrupa Birliği üyeleri arasında ekonomik anlamda kat ettiği mesafeyle son dönemde dikkatleri üzerine çeken Romanya, rotasını Asya'ya çevirdi. Uluslararası Para Fonu'yla (IMF) ipleri kopma noktasına getiren Bükreş, Çin'le ilişkilerini yoğunlaştırdı.

"IMF EKONOMİYİ BALTALİYOR"

Romanya'da Cumhurbaşkanı Traian Basescu, birçok kaleme ek vergiler getirilmesine neden olacak IMF anlaşması ile ilgili niyet mektubunu imzalamayı reddetti. IMF'nin ekonomiyi baltaladığını söyleyen Basescu "Yapılacak vergi artışları ve IMF'nin istekleri küçük ve orta ölçekli şirketleri sona erdirecek. Akaryakıtta yapılacak vergi artışı maliyeti arttıracak. Üretime ve tüketime zarar edecek. Hükümet benim imzam olmadan da bu niyet mektubunu gönderebilir" açıklamasını yaptı.

BASBAKAN'DAN TEPKİ GELDİ

Bunun üzerine açıklama yapan Başbakan Victor Ponta da "Sayın Basescu ile bir görüşme ayarladık. Ekonomi Bakanı, Bütçeden Sorumlu Bakan ve Romanya Merkez Bankası yetkilileriyle görüşme gerçekleştireceğiz. IMF anlaşması olmadan yükselen borçlanma maliyetleri karşısında zor bir durumda kalınız. Bu imza krizinden dolayı Romanya her ay 150 milyon Lei (yaklaşık 30 milyon euro) kaybediyor" diye konuştu.

ROTA ÇİN'E ÇEVİRİLDİ

IMF'den en son 2009 yılında 20 milyar euro kredi kullanan Romanya Hükümeti, rotasını ise Asya'ya çevirdi. Çin Başbakanı Li Keqiang, Bükreş'te Romanya Başbakanı Victor Ponta'yla görüşti. Li Keqiang görüşmede, Çin ile Romanya arasındaki geleneksel dostluğa dayalı gerçekçi işbirliğini ilerletmek suretiyle, Çin ile Orta ve

Doğu Avrupa ülkeleri arasındaki ilişkileri derinleştireceklerini söyledi. Başbakan Li, bu sayede Çin'in bütün Avrupa ülkeleriyle ilişkilerinin gelişeceğini de belirterek Romanya'daki enerji ve altyapı hizmetlerine vurgu yaptı. İki ülkenin enerji alanındaki işbirliğini güçlendirmeleri gerektiğini kaydeden Li, demiryolu gibi altyapı tesislerinin inşası konusunda teması artırmalarının önemine dikkati çekti. Li, Romanya'dan tarımsal ürünler ve büyükbaş hayvan etlerinin ithalatını yükseltmeye hazır olduklarını belirttikten sonra Romanya ile kültürel bağları derinleştirerek, mevcut dostluğu gelecek nesillere aktaracaklarını söyledi.

AVRUPA SÜRECİNE DESTEK

Li Keqiang, Çin-Avrupa ilişkilerinin, kendileri için stratejik önem taşıdığını vurgulayarak Avrupa bütünleşme sürecine Çin'in kararlılıkla destek verdiğini de ifade etti. Romanya Başbakanı Victor Ponta ise; Romanya'nın ekonomi, ticaret, elektrik, demiryolu, hayvancılık gibi alanlarda Çin ile gerçekçi işbirliğini güçlendirmeye hazır olduğunu söyledi. Ponta, Romanya'nın, Çin-AB ilişkilerinin güçlendirilme-



sinde yapıcı rol oynayacağını belirtti. İki başbakan görüşmede hızlı tren ve enerji gibi alanlarda işbirliğinin genişletilmesi için karma çalışma grubu oluşturulmasını kararlaştırdı. Li ve Ponta, çeşitli alanları kapsayan çok sayıda işbirliği anlaşmasının imzalandığı törene de katıldı.

AB'NİN EN HIZLISI ÇIKTI

Öte yandan Romanya, 2013'ün üçüncü çeyreğinde yüzde 1,6'lık büyümeyle Avrupa Birliği (AB) içerisinde ekonomisi en hızlı büyüyen ülke oldu. Avrupa İstatistik Kurumu'nun raporuna göre, Romanya'yı yüzde 1,2 ile Letonya ve yüzde 0,8'lik artış ile Macaristan ve İngiltere izledi. AB'deki 28 ülkenin ortalama büyümesi ise yüzde 0,2'de kaldı. Avrupa'nın büyük ekonomileri arasındaki Fransa ve İtalya'da yüzde 0,1'lik daralma görüldü. En büyük daralma ise yüzde 0,8 ve 0,5 ile sırasıyla Kıbrıs Rum Kesimi ve Çek Cumhuriyeti'nde kaydedildi. Sektörel bazda ise finans-sigorta, hizmet sektörü ve kamu sektörlerinde büyüme kaydedilirken; iletişim, inşaat, sanayi, madencilik ve imalat sektöründe daralma raporu edildi.



Macaristan'la Vize Köprüsü Kuruldu

Türk iş adamlarına Macaristan'dan vize kolaylığı uygulaması yürürlüğe girdi. BTSO Başkanı Burkay'ın da katıldığı törenle uzun süreli ve çoklu girişli vizenin önü açıldı.



Avrupa Birliği Bakanlığı ev sahipliğinde Macaristan Büyükelçiliği ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ne (TOBB) bağlı 18 ilden 36 ticaret ve sanayi odası arasında vize kolaylaştırma mutabakatı zaptı imzalandı. TOBB Yönetim Kurulu Üyesi ve Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı İbrahim Burkay da imza töreninde hazır bulundu.

UZUN SÜRELİ ve ÇOK GİRİŞLİ

Macaristan Hükümeti ve Macaristan'ın Türkiye Büyükelçiliği, vize konusunda Türk iş adamlarına kolaylaştırıcı bir formül geliştirdi. AB ile vize müzakereleri tamamlanuncaya kadar, iş adamlarına kolaylık sağlayacak uygulama yürürlüğe girdi. Mutabakat zaptının imzalanmasıyla birlikte Macaristan'dan Schengen Vizesi alırken daha basit bir başvuru yöntemiyle daha hızlı bir şekilde vize alabilecek. TOBB'dan alınacak referans mektubu ile Macaristan Büyükelçiliği'ne yapılacak vize başvurusunda iş adamlarına uzun süreli ve çok girişli vize verilecek.

ALGILAR GÖZDEN GEÇİRİLECEK

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Türk vatandaşlarına vize uygulamasının 1980 yılındaki şartlarda, geçici bir uygulama olarak başlatıldığını kaydederek, "Ancak, bu geçici uygulama maalesef kalıcı hale gel-

di. Bu anlaşma ile AB üyesi ülkeler, 2013 yılı Türkiye'sine göre algılarını gözden geçirme fırsatı bulmuş olacaktırlar. Temennimiz, yol haritasının kısa süre içinde tamamlanmasıdır" açıklamasını yaptı.

EKONOMİK BAĞLARI TEŞVİK EDİYOR

Macaristan'ın Ankara Büyükelçisi Judos Hovari de, "Türk vatandaşlarına birkaç yıl sonra vizesiz AB'ye seyahat etmesi öngörülmektedir. 3-4 yıl uzun bir zamandır. Bu zaman zarfında Türk işadamlarının, sporcuların, bilim insanların ve sanatçıların AB ülkelerine seyahatinin kolaylaştırılması AB için çok önemli. Macaristan, Türkiye ile ekonomik bağları teşvik etmek istiyor. İşadamlarına uzun süreli, çok giriş sağlayan vizeye ihtiyaç var" diye konuştu.

"HAKKIMIZDAN FERAGAT ETTİK"

AB Bakanı ve Başmüzakereci Egemen Bağış da "Macaristan'da, muhataplarıyla ortak işlere girişmek, yatırımlara imza atmak isteyen iş adamlarımız artık Schengen Vizesi alırken daha basit bir başvuru yöntemiyle karşılaşacaklar" dedi. "Vize problemi, 1980 Darbesi'nin Türkiye'ye attığı en ağır kazıklardan biridir. 80 darbesini yapan çarpık zihniyet, bu ülkenin gençlerini siyasi sığınmacı olarak Avrupa'ya gidemesin diye, rahmetli İnönü'nün 1963'te imzaladığı Ankara Anlaşması'ndan doğan haklarımızdan feragat etmiştir" ifadelerini de kullandı.

BURKAY: BTSO REFERANS OLUYOR

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Başkanı İbrahim Burkay da Avrupa Birliği ile vize müzakereleri tamamlanuncaya kadar iş adamlarının vize almasının kolaylaştırıldığını söyledi. İmzalanan anlaşmanın, Türk işadamlarının AB üyesi ülkelere ziyaretlerinde karşılaşılan vize engelinin aşılmasında önemli bir adım olduğunu belirten Başkan Burkay, "İş adamlarımız ticari faaliyetleri gereği Avrupa'ya çık sık seyahat ediyor. Ama vize uygulaması önemli bir bürokratik engel oluşturuyor. Bizler bir taraftan müzakere süreçlerinin tamamlanmasını beklerken, diğer taraftan da pratik çözümler üretmek zorundayız. BTSO olarak başlattığımız girişimler neticesinde, Macaristan Hükümeti ve Macaristan Türkiye Büyükelçiliğimiz vize konusunda işadamların için kolaylaştırıcı bir formül geliştirdi. AB ile vize müzakereleri tamamlanuncaya kadar iş adamlarımıza büyük kolaylık sağlayacak bu paket, oda ve borsaların işbirliği ile yürütülecek. BTSO imzasıyla vereceğimiz referans mektubu ile Macaristan Büyükelçiliği'ne vize başvurusu yapacak işadamlarımıza, artık uzun süreli ve çok girişli vize verilecek. BTSO olarak öncülük ettiğimiz ve TOBB nezdinde imzalan bu anlaşma hem diğer ülkelerle Türkiye arasındaki vize engelinin aşılmasında önemli bir referans olacak hem de iki ülke arasındaki ticaretin artmasına zemin oluşturacaktır" dedi. AB ile bir yürütülen "Türkiye ile Vizesiz Rejim için Yol Haritası'nın imzalanmasına da değinen Burkay, "Başta Sayın Başbakan'ımız Recep Tayyip Erdoğan ve AB Bakan'ımız Egemen Bağış olmak üzere, bu doğrultuda çaba gösteren herkese teşekkür ediyorum" ifadelerini kullandı.



Hırvatistan, Partnerini Balkanlar'da Buldu

Hırvatistan, AB üyeliği keyfini sürdürürken komşularıyla da ilişkilerini derinleştiriyor. Makedonya ile Hırvatistan arasında düzenlenen iş forumuyla yeni dönem başladı.



Kısa süre önce Avrupa Birliği (AB) üyesi olarak dikkatleri üzerine çeken Hırvatistan, Balkan coğrafyası içindeki işbirliği çabalarını hızlandırdı. Hırvatistan Ekonomi Bakanı İvan Virdolyak ile beraberindeki Hükümet ve iş adamları heyeti, Makedonya'nun başkenti Üsküp'te düzenlenen Makedon-Hırvat İş Forumu'nda buluştu.

YENİ ANLAŞMA İMZALANDI

İş Forumu öncesi Makedonyalı mevkidaşı Valon Saraçini tarafından kabul edilen Hırvatistan Ekonomi Bakanı Virdolyak, iki ülke arasındaki ticari ilişkileri ve atılması gerekenleri anlattı. Daha sonra iki bakan tarafından, Makedonya ile Hırvatistan arasındaki ikili ticaret ilişkileri geliştirmeye yönelik anlaşmada yapılan değişiklik ve eklemelerle yeni anlaşmaya imza atıldı.

DEV YATIRIM MÜJDESİ

Makedonya Ekonomi Bakanı Valon Saraçini, son Hırvatistan ziyaretinde 5 konuda anlaşmaya vardıklarını ve bir ay gibi kısa sürede bunlardan ikisini hayata geçirdiklerini belirtirken hükümetlerin verimli çalıştığını da vurguladı. Bir Hırvat firmasının Makedonya'da 6 milyon euroluk yatırımla fabrika kuracağını da müjdeleyen Saraçini, iki ülkede de firmalara destek sunacak ofislerin açılmasının önemli olduğunu kaydetti.

HEDEF ÜÇÜNCÜ PAZARLAR

İki ülkenin küresel pazarlar bakımından

küçük kaldığını da kaydeden Valon Saraçini, ekonomi odalarının yakın işbirliğiyle Makedonya ve Hırvatistan'ın üçüncü pazarlarda ortak bir şekilde tanıtılabileceğini ve bu şekilde ihracat gerçekleştirebilecekleri yeni stratejik ortaklar bulabileceklerini de söyledi. Saraçini, İş Forumu'nun iyi bir başlangıç olduğunu da sözlerine ekledi.

"200 MİLYON € YETMEZ"

Makedonya ile Hırvatistan arasındaki ticaret hacminin 200 milyon euro seviyesinde seyrettiğine işaret eden Hırvatistan Ekonomi Bakanı İvan Virdolyak ise "Kabul edilemez" dediği rakamın yükseltilmesinin kaçınılmaz olduğunu dile getirdi. Virdolyak, Makedonya ve Hırvatistan'ın mevcut ilişkilerle daha fazla ticaret yapabileceğini de kaydederek Hırvatistan'ın AB'ye açılan

kapı olduğunu ve tüm dostlarına açık olduğunu söyledi.

TURİZMDE SIKI İŞBİRLİĞİ

Her iki bakan da iki ülke arasındaki siyasi ilişkilerin ekonomiye yansımaları gerektiğini vurgularken, özellikle Hırvatistan ile Makedonya arasındaki charter uçuşların başlamasıyla turizm sektöründe daha sıkı bir işbirliğine başlayabileceklerini dile getirdi. Görüşmelerde, Hırvatistan'ın uluslararası fonların kullanımında elde ettiği tecrübeleri paylaşması ve elektrik enerjisi pazarındaki serbestlik tecrübelerini aktarması da iki bakanın görüşmesindeki diğer gündem maddeleri olarak sıralandı. Saraçini-Virdolyak ikilisi daha sonra Makedonya Ekonomi Odasında düzenlenen Makedon-Hırvat İş Forumuna katıldı.

İSTİFA DEPREMİ YAŞANDI

Makedonya ile yeni döneme başlayan Hırvatistan'da Başbakan Yardımcısı Damir Polanseç'in istifa etmesi ise şok etkisi yarattı. Hırvatistan basınında, aynı zamanda Ekonomi Bakanlığı yapan Başbakan Yardımcısı Damir Polanseç'in, bir gıda şirketinin yöneticilerine açılan yolsuzluk davasıyla bağlantısı olduğu yazılmıştı. Şirket yöneticileri, geçen hafta hisselerini satın alarak, şirketin kontrolünü ele geçirmek için şirket parasını zimmetlerine geçirmek suçlamasıyla tutuklanmıştı. Polanseç, gıda şirketinin denetim kurulunun üyesiydi. Başbakan Yardımcısı, skandalla herhangi bir bağlantısı olduğu iddiasını reddetmişti.



Hırvatistan ile Makedonya arasındaki bağlar, son anlaşmayla iyice perçinlendi.

Sırbistan 'Reformlara Devam' Dedi

Ekonomide zor günler geçiren Sırbistan, çareyi reformları sürdürmede buldu. Sırbistan Ekonomi Bakanı Saša Radulović, 2014'ün reform yılı olacağını açıkladı.

Siyasi ve ekonomik açıdan gergin bir dönemden geçen Sırbistan'da Hükümet, reformları canlandırma adına kolları sıvadı. Yaşam standardının yükselmesi için reformlara ağırlık verilmesi kararlaştırıldı.

"YAŞAM STANDARDI DÜŞER"

Sırbistan Ekonomi Bakanı Saša Radulović; Başbakanlık'ta düzenlediği basın toplantısında, gelecek yıl bazı reformlar yapmayı planladıklarını, bu reformlarla ülkenin daha sağlıklı bir ekonomik yapıya, vatandaşların da daha iyi yaşam imkanına kavuşacağını söyledi. Radulović, "Sırbistan'da, 2014 reformlar yılı olacak. Eğer bunu yapmazsak, yaşam standardı düşmeye devam eder. Söz konusu reformlar, kamu kurumlarının yeniden yapılandırılmasını ve sosyal sigorta, emeklilik, sağlık ve eğitim alanlarında bazı düzenlemeleri kapsayacak" ifadelerini kullandı.

VERGİ ORANI DÜŞMEDİ

Radulović, çalışanların maaşlarındaki vergi oranını düşürmek için de girişimlerde bulduklarını, ancak bu konuda Bakanlar Kurulunun desteğini alamadıklarını da

kaydetti. Özelleştirme, planlama, çalışma hayatı ve iflas konularında da 4 önemli kanun hazırlığı içinde olduklarını bildiren Radulović, yeniden yapılandırılacak ve özelleştirilecek kamu kurumlarıyla ilgili bazı düzenlemeler yaptıklarını da sözlerine ekledi.

GÜNEY AKIM PROJESİ...

Reformlarla ilgili çalışmalar için düğmeye basılırken Güney Akım Doğalgaz Boru Hattı Projesi'nin Novi Sad kenti yakınındaki sembolik çalışma ile inşasına da başlandı. Güney Akım Projesi'nin, Sırbistan'daki kısmının inşasına başlanması dolayısıyla başkent Belgrad'daki Sırbistan Sarayı'nda tören yapıldı. Törende konuşan Sırbistan Cumhurbaşkanı Tomislav Nikolić; Sırp ve Rus halkının, ortak tarihin birçok sayfasını birlikte yazdığını ifade ederek aynı dil, kültür ve din gibi benzerliklerin yanı sıra artık enerji sektörünün de iki ülke halkını birbirine bağlayacağını söyledi.

"SİRBİSTAN'IN GERÇEĞİDİR..."

Sırbistan'ın gerçeği olan Güney Akım



Saša Radulović

Doğalgaz Boru Hattı Projesi'nin sadece iki ülke arasında imzalanan bir anlaşma olmadığını da belirten Tomislav Nikolić, "Güney Akım Doğalgaz Boru Hattı Projesi iki ülke ve iki halkı birbirine bağlayan bir sembol ve bunun yanı sıra, ortak çaba ve cesur iş projeleriyle başarıyı yaymaya devam edeceğimizin mesajıdır" diye konuştu. Nikolić'in konuşmasından sonra Rusya Enerji Bakanı Aleksandar Novak, Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin'in mektubunu okudu. Mektupta, Güney Akım Doğalgaz Boru Hattı'nın anahtar Avrupa enerji merkezlerinden biri olacağı ve güvenli yakıt teslimine büyük katkıda bulunacağı belirtildi.

2016'DA BİTİRİLECEK

Güney Akım Projesi kapsamında, Sırbistan-Bosna Hersek ve Sırbistan-Hırvatistan istikametlerinde iki güzergahta çalışma yapılacak. Sırbistan toprakları içindeki bölümü, 421 kilometre uzunluğunda olacak projenin maliyetinin ise 1,9 milyar avroyu bulacağı öngörülüyor. Toplam maliyeti 16 milyar avronun üzerinde olan Güney Akım Doğalgaz Boru Hattı Projesi ile Rus doğalgazı Karadeniz, Bulgaristan, Sırbistan ve Macaristan üzerinden Batı Avrupa ülkelerine ulaştırılacak. Güney Akım Doğalgaz Boru Hattı inşasının 2 sene sürmesi ve 2016 yılında faaliyete geçmesi hedefleniyor.



Ekonomide çıkış yakalamaya çabalayan Sırbistan, reformlarıyla dolu bir yıl geçirecek.



Gerçek lezzetler, tarifsiz mutluluklar...



Kayhan Mah. Atatürk Kordonu No:2 Gemlik
Tel: 0224 513 78 88 www.mado.com.tr

Karadağ 'En Hızlı Büyüyen' Olacak

Bağımsızlığını yakın tarihte kazanan Karadağ, ekonomik gidişatta istediği tempoyu yakalamak için harekete geçti. Hükümet, AB üyeliği için lobi faaliyetlerini hızlandırdı.



Bağımsızlığın ilan edilmesinden sonra ekonomik istikrara odaklanan Karadağ'da rota, Avrupa Birliği üyeliğine çevrildi. Başbakan Milo Cukanoviç, bölgedeki konumlarının çok farklı bir noktaya ulaşacağını söyledi.

AB'YE ENTEGRASYON...

Karadağ Ekonomisi 2013: İşbirliği ile Refaha Konferansı'nun açılışında konuşan Karadağ Başbakanı Milo Cukanoviç, bölgesel işbirliği ile Batı Balkan ülkelerinin Avrupa Birliği'ne (AB) üyeliklerinin desteklenmesinin önemli olduğunu belirtti. Bölge ülkeleri arasındaki güvensizliğin istikrarsızlığa neden olduğunu ifade eden Cukanoviç, Balkan ülkelerinin birbirleriyle ilişkilerini güçlendirmesinin gerekliliğini vurguladı. "AB'ye entegrasyon, Batı Balkan ülkelerinin diğer adıdır" diyen Cukanoviç, entegrasyon sürecinde hukukun üstünlüğü ilkesinin özel önem taşıdığını söyledi.

"PERFORMANSI KORUYORUZ"

Milo Cukanoviç; Karadağ'ın devlet ve hükümet politikasının önceliğinin, gelecek dönemde de ekonomik büyüme olacağını dile getirerek, "Son yıllarda, ekonomik istikrarn sağlanması adına önemli adımlar attık. Ekonomik sistemin performansını korumayı başardığımızı düşünüyorum. Karadağ, finansal anlamda bölgenin en

hızlı büyüyen ülkesi olacak" diye konuştu. Karadağ Ekonomi Odası tarafından düzenlenen konferansa, eski Hırvatistan Cumhurbaşkanı Stjepan Mesiç'in yanı sıra Karadağ Dışişleri Bakanı İgor Lukšić, Maliye Bakanı Radoye Jugić, Kosova Maliye Bakanı Besim Beçay ile bazı akademisyenler ve iş adamları da katıldı.

S&P NOTU İNDİRDİ

Bu arada uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Standart and Poor's (S&P); Karadağ'ın kredi notu görünümünü, zayıf dış pozisyonu, yüksek dış borç ihtiyacının ülkeyi piyasa algılamalarında değişime karşı kırılgan hale getirmesi nedeniyle 'durağan'dan 'negatif'e indirdi. S&P, Karadağ'ın uzun ve kısa vadeli kredi notlarını ise BB-/B olarak teyit etti.

TÜRK YATIRIMLARI SÜRÜYOR

Öte yandan, ortağıyla birlikte Avrupa'nun en büyük yolcu limanı olan Barselona Limanı'nun işletmecisi Creuers del Port de Barcelona'nun yüzde 23 hissesini satın alan Türk firması Global Yatırım Holding, son olarak Adriyatik'in eşleşik limanlarından Karadağ'ın Bar Limanı'nun yük ve kargo terminalini aldı. Global Yatırım Holding ile Karadağ Özelleştirme Konseyi arasındaki, Bar Limanı'nun yük ve kargo terminalinin işletme hakkı ile hisselerinin yüzde 62'si-

nin devredilmesine ilişkin sözleşme, Başbakanlık'ta düzenlenen törenle imzalandı. Karadağ Özelleştirme Konseyi İhale Komisyonu Başkanı Branko Vuyoviç, törende yaptığı konuşmada, bir Türk şirketinin Karadağ'da liman devralmasından memnuniyet duyduklarını ve özelleştirmelerden olumlu sonuç almaya dair beklentilerinin karşılanacağına inandıklarını söyledi. Global Yatırım Holding Genel Müdürü Saygın Narin ise Bar Limanı'nı yük ve kargo limanını işletecek olmaktan dolayı duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Narin, ayrıca Global Yatırım Holding'in, Karadağ'da uzun süre çalışmayı hedefleyen bir şirket olduğunu ve güzel işler ortaya koyacaklarını söyledi. Özelleştirme kapsamında, Karadağ devletine 8 milyon euro ödeneceği kaydedildi.

SİRBİSTAN'LA BUZLAR ERİYOR

Ekonomiyi ileri uçlara taşıma adına atılan adımlara yenileri eklenirken Sırbistan'dan 7 yıl önce ayrılan Karadağ Cumhuriyeti'nden ilk kez bir başbakan, Belgrad'ı ziyaret etti. Karadağ Başbakanı Milo Cukanoviç, Sırp mevkidaşı İvitsa Daçiç ile bir araya gelerek ekonomik ve siyasi ilişkilerin geliştirilmesini ele aldı. Karadağ Hükümeti, 2008 yılında bağımsızlığını ilan eden Kosova'ya aynı yıl tanınca Belgrad'ın tepkisini çekmişti. Belgrad'da Tomislav Nikolić'in Cumhurbaşkanı, İvitsa Daçiç'in Başbakan olmasıyla ilişkilerdeki gerginlik, yerini yumuşamaya bıraktı. Ziyaret sırasında konuşan Daçiç; Podgoritsa'nın Priştine'yi tanımasını, ilişkileri bozan bir unsur olarak görmediklerini ifade etti.





Arıtma Tesisi Büyük Ses Getirdi

Balkanlar ile işbirliği çabaları, somut adımlarla hızlandırılıyor. Bursa'da faaliyet gösteren GİNTAŞ İnşaat'ın Karadağ'da inşasına başladığı arıtma tesisi büyük ses getirdi.

Bursa'dan Balkanlara açılarak alanında birçok başarılı projeye imza atan GİNTAŞ İnşaat, yurtdışında gerçekleştirdiği önemli yatırımlarına bir yenisini daha ekledi. Karadağ'da açılan tesis, iki coğrafya arasındaki yakınlaşmayı hızlandırdı.

HERCEG NOVI'DE YAPILIYOR

GİNTAŞ, Adriyatik Denizi'nin kıyısında bulunan Karadağ Cumhuriyeti'ne bağlı Herceg Novi şehrinde, yapımını MASS arıtma firması ile ortaklaşa üstlendiği tam kapsamlı işlevsel atık su arıtma tesisinin

temel atma törenini gerçekleştirdi. Temel atma törenine katılım yoğun oldu. Törende Karadağ Büyükelçisi Mehmet Niyazi Tanılır, GİNTAŞ İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Necip Naci Doğru, Hercegnovi Belediye Başkanı Dejan Mandic ve çok sayıda üst düzey yönetici yer aldı.

"HAKLI GURUR YAŞIYORUZ"

Temel atma töreninde konuşan GİNTAŞ İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Necip Naci Doğru, GİNTAŞ'ın ülke sınırları dışında gerçekleştirdiği projelere bir yenisini daha eklemiş olmanın hakkı gururunu



yaşadıklarını belirtti. Karadağ'da hayata geçirilen projeye büyük önem verdiklerini aktaran Doğru, katılımcılara tesis ile ilgili teknik bilgiler de verdi.

YAPIM SÜRESİ 730 GÜN

Yapımına başlanan tesisinin tam kapsamlı işlevsel bir tesis olduğunun altını çizen Necip Naci Doğru, "GİNTAŞ-MASS iş ortaklığı olarak yüklenicisi olduğumuz evsel atık su arıtma tesisi yapım işi kapsamında; tam kapsamlı işlevsel bir atık su arıtma tesisinin yanı sıra tüm tesisin dizaynı, inşaatı, devreye alma ve işletmesi de yer almaktadır. Tesisimiz fiziksel arıtma, biyolojik azot giderimi, biyolojik ve ilave fosfor giderimi, çamur yoğunlaştırma, çamur susuzlaştırma, kireç ile çamur stabilizasyonu, biyolojik koku giderimi ünitelerini içeren 13 bin 856 metreküp/gün kapasitelidir. Yapım süresi 730 gün olan projenin saha çalışmalarına, detaylı bir proje hazırlık döneminin ardından başlanmıştır. Tesisin şimdiden herkes için hayırlı olmasını diliyorum" dedi.



YÖNETİCİNİN EL KİTABI: Çalışan Sağlığı ve İş Kazaları

2014 yılı sonunda geldi ancak bu döneme kadar ülke genelinde de iş kazalarında artışlar söz konusu. Evet, İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu ilk başta bakıldığında işverenlere ek bir maliyet getiriyor. O yüzden de birçok işveren, Kanun'un ertelenmesi için halen daha çaba sarf etmeye devam ediyorlar. Ancak bir de bardağın da dolu tarafından bakarsak aslında 'Bize ne gibi faydaları var' diye sormak gerekir.

İş güvenliği uzmanları sayesinde yaptığınız iyileştirmeler ile kazaları azaltarak iş gücü kayıplarını, çalışan motivasyonunu ve verimliliği artırarak üretimden kazanç sağlıyorsunuz.

Yine proseslerde iyileştirme yaparak her ürün için saniyelerle yarışarak daha verimli çalışmaya çalışınız. Ancak bu sırada nedendir bilinmez iş sağlığı ve güvenliği kuralları hep unutulur. Tam o sırada bir kaza olur ve bütün o verimlilikler bir kaza ile yok olup gider. Hatta fazlasını da alıp götürür.

Hâlbuki iş sağlığı ve güvenliği kurallarını da işin içine katarsak evet, ilk başta yatırım maliyeti yüksek olacaktır. Ancak uzun vadeli düşünürsek bize getirisinin çok daha fazla olduğunu görürüz.

İşveren açısından düşünecek olursak, iş kazalarının kayıpları çok büyük. Peki, neler bunlar?

- İş gücü kaybı. (İşin durması, rapor alınan günler, üretimin yetişmesi için yapılan fazla mesailer vb.)
- Diğer çalışanlarda oluşan motivasyon kaybı, korku ve verimliliğin düşmesi.
- Cezalar ve tazminatlar.
- Sigorta primlerindeki artışlar.
- Avukat masrafları.
- Hastane masrafları vb.
- Görünen ve görünmeyen giderler.

Kısacası yaptığımız iyileştirme projeleri bir anda yok oldu ve boşa gitti. Tüm bunları yaşamaktansa yapılan her yeni proje ve iyileştirmede, daha tasarım aşamasında iş sağlığı ve güvenliği kurallarını dikkate alırsak daha güzel ve verimli çalışma imkânı yakalayabiliriz.

BİR İŞ KAZASI OLDUĞUNDA NE YAPMALIYIZ?

İlk olarak yaralıyı (varsa) derhal sağlık kurumlarına işyerinden yetkili birisi eşliğinde, mümkünse hemşire veya ilk yardım sertifikalı biri eşliğinde ve şirketin sağladığı araç ile göndermeliyiz. Daha sonra iş güvenliği uzmanımıza ve işyeri hekimimize

ze haber vermeliyiz. Yasal bildirim için de gerekli çalışmaları yapmalıyız.

Tüm bu süreçler devam ederken kazanın neden olduğu kesinlikle araştırılmalı ve mümkünse kaza bölgesi karantinaya alınmalı. Kazanın kök nedeni bulunup en kısa sürede iyileştirmeler yapılmalı ve benzer bölgeler varsa yayılım sağlanmalıdır. Ancak şu anda piyasada o kadar çok tecrübesiz iş güvenliği uzmanları var ki daha kaza olunca ne yapacağını bilmiyorlar. Aynı şekilde işyeri hekimliği de bugüne kadar sağ olsun hekimlerimiz tarafından emeklilikte ek gelir olsun niyeti ile yapıldığı için ne sağlık taramaları tam, ne de çıkan sonuçlar değerlendirilmiş.

İşverenlerin, işyeri hekimini de iş güvenliği uzmanını da ek maliyet olarak görmemesini; aslında firma için çalışan kaza ve hastalık önlemek için çalışan iyileştirme önerileri olarak görmesini temenni eder ve bu görevlerle işbirliği içinde çalışmasını, hatta onların çalışmalarını sık sık değerlendirmelerini öneririm.

Kazasız ve cezasız günler dilerim.



Nilüfer Akçakoca DEMİR
Çevre Mühendisi-İSG Uzmanı
Nilüfer OSGB Şirket Müdürü
nilufer@nosgb.com



Metal Fuarı'nda Ermaksan Rüzgârı

Bursa Metal İşleme Teknolojileri Fuarı'nda ERMAKSAN Makina, adeta gövde gösterisi yaptı. Yeni ürünler ve teknikler sektörün beğenisine sunuldu.

Sanayi kenti Bursa, 5-8 Aralık tarihleri arasında TÜYAP Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde Metal İşleme Teknolojileri Fuarı'nda sektörün önde gelen firmalarını ağırladı.

ÖZKAYAN: BÜYÜK MUTLULUK

Sac işleme makinaları üretiminde, sektörün öncü kuruluşlarından olan Ermaksan, yenilikçi teknolojileriyle bu yıl da fuardaki yerini aldı. Ermaksan Genel Müdürü Ahmet Özkayan, Bursa'nın sanayi kimliğine



Bursa Vali Yardımcısı Adnan Çakaroğlu, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bursa Müdürü Latif Deniz ve Ermaksan Yönetim Kurulu Başkanı Erol Özkayan Fuar'ca bir araya geldi.

yakışan bir fuar yaşadıklarını belirterek, Ermaksan'ın İstanbul, Ankara, İzmir ve Çukurova bayilerinin de katıldığı fuarda müşterileriyle buluşmaktan mutluluk duyduklarını söyledi.

"ÇEVREYE DUYARLIYIZ"

Fuara 750 metrekaarelik stant ile katılarak, sektördeki tecrübe ve son teknoloji ürünü olan makinelerini sergilediklerini kaydeden Ahmet Özkayan, makinelerinin gerek işlevi gerekse çevreye duyarlı özellikleriyle ilgi gördüğünü vurguladı.



Ahmet Özkayan

"BEKLENTİLERİMİZİ KARŞILADI"

Ahmet Özkayan, "Karbondiyoksit ve fiber lazer kesim teknolojisi, plazma kesim, paç pres, abkant pres, giyotin makas ve kombine makas ürün gamlarında hizmet veriyoruz. Teknolojik anlamda geldiğimiz noktayı özellikle EVO 2 ve tower makinelerimizle ortaya koyduk. 4 gün süren fuar boyunca Ermaksan olarak Bursa ekibimiz ve bayilerimizle birlikte müşterilerimizle ticari ilişkilerimizi geliştirdik. Makinelerimize gösterilen yoğun ilgi yine fuarda gerçekleşen satın almalar da bizleri memnun etti. Fuar, her yönüyle beklentilerimizi karşıladı" değerlendirmesini yaptı.





“Büyümemiz ‘Dijitalde’ Gerçekleşecek”

Balkan kökenli başarılı iş adamı Koray Okan Cebel, yetişmiş insan sıkıntısı ve maliyetler nedeniyle dijital pazarlamada büyümeye odaklandıklarını söyledi. Afrika ve Japonya’ya su, gıda ve tekstil malzemesi de satan Cebel, “Ticarette sınır yok” dedi.

Koray Spor Mağazaları Yönetim Kurulu Başkanı Koray Okan Cebel, eğitimini aldığı eczacılık alanında faaliyet göstermeye hazırlanırken spor mağazacılığında başarı basamaklarını nasıl tırmandığını Balkan Business için anlattı. “Ticarette sınır yoktur” diyerek Güney Afrika Cumhuriyeti’yle yurtdışında büyük bir hamle yapan Cebel, ‘Daha az maliyet, daha çok müşteri’ düşüncesinden hareketle başlattığı ‘dijital hamle’nin de ayrıntılarını paylaştı...

ECZACILIKTAN MAĞAZACILIĞA...

Sizi yakından tanıyalım... İş hayatına girişiniz nasıl oldu? Dönüm noktaları nelerdi?

İlk ve orta öğrenimi Bursa’da tamamladım. Sonra İstanbul Üniversitesi Eczacılık Fakültesi’nde okudum. Hayatımın, kaderimin döndüğü asıl nokta burasıdır. Eczacılıktan spor mağazacılığına uzanan bir hikâye...

İşletme ve satış ağırlıklı kişisel bir yeteneğim var. Bunlarla alakalı bir işte çalışmayı öngörüydüm. 1984 yılından bahsediyorum... Babam öğretti, memuriyetten geldiği için “Patronu olabileceğin bir iş seç” dedi. O günün şartlarına göre dış hekimliği ile eczacılık arasında seçim yaptım ve Eczacılık Fakültesi’ne girdim. Zor bir eğitimdi. 1990-1991’de askerlik görevini yaptım. O arada üniversiteyi bitirdikten sonra eczane açmak için yer bakıyordum. Şu an Altıparmak Caddesi’nde merkez mağazamızın olduğu yerde ufak bir dükkan bulduk. Kanuna göre 26 metrekarelik bir alan gerekiyordu. Bulduğumuz dükkan 27 metrekareydi. Askerdeyken babama “Orayı alalım. Dönünce dükkanı açalım” dedim. Askerliği bitirdikten sonra Eczacılar Odası’na başvurduk. İşin enteresan tarafı, 150 yıldır değişmeyen bir kanun ben askerdeyken değişiyor. 35 metrekareye çıkmış. Almış olduğumuz yere bu nedenle

ruhsat verilmedi. Aldığımız yeri değerlendirmek isterken Altıparmak’taki dükkanı, gelişen Türkiye şartlarına göre ufak bir spor mağazasına çevirdik. Böyle bir hikâye var. Oradan başlayıp yıllar içerisinde yaygın spor perakendeciliğinde ilerlemeye başladık. AVM’lerde de yeni mağazalarla büyümemizi sürdürdük. Toplam 18 mağaza açtık; Bursa’da 16, Balıkesir’de 2 mağazamız var. Hayatımın dönüm noktası olmuştur o dükkan...

“BALKANLAR’DA FIRSAT ÇOK”

Balkan kökeninize incek olursak neyle karşılaşırsınız? BALKANSİYAD’a neden üye oldunuz?

Babamız, 1951 yılında Bulgaristan’ın Cebel şehrinde gelmiş. Soyadımız da oradan geliyor zaten. Kardeşim daha sık gidip geliyor. Ben en son 1989 yılında gittim. Onun

haricinde gitmedim. Ama Balkanlar'da birçok yeri gezdim. Yine gitmeyi düşünürüm. BALKANSIAD'ın daha sıcak gelen tarafı, hem kökenimizin geldiği yerlere yapılan ziyaretlerde iş fırsatının yakalanabilecek olmasıdır.

BALKANSIAD Vakfı ve BALKANTÜRK Üniversitesi çalışmaları için değerlendirmeniz nedir?

Her şey, insana yapılan yatırımla dönüşümünü oluşturur. Kendi ülkedeki değer yargıların ve eğitim şartlarını göz önünde tutarak, uluslararası eğitim çizgisinde Balkanlı öğrencileri potansiyel olarak, kaynak olarak değerlendirmek anılan güzel adımlardır. Bu tür eğitim hareketleri, Türkiye'nin ticari ve sosyolojik gelişimi için büyük bir uzantı olacaktır.

"38 MARKANIN ÜRÜNLERİ VAR"

Büyük markaların bünyesinde nasıl barındırabiliyorsunuz?

Büyük markaların belli merkezleri var. Uluslararası ve tüm dünyaya yaygın markalardır. Bunların her ülkede, belli dönemlerde duyurdukları sipariş tarihleri var. Koleksiyonları 8-9 ay önceden görüp ileriye dönük (future) siparişimizi hazırlıyoruz. Bu markalardan belli bazılarının da İstanbul'da merkez ofisleri var. Yerli markalar da var ama özellikle 'aktif spor' dediğimiz kanalda Türkiye henüz kendi markasını çıkaramadı. Bu markalaşma içinde çok güçlü ve yerleşik olan, algısı gelişmiş markalar ister istemez rekabete fırsat tanımıyor. Biz sadece 'siyah' dediğimiz grupta, deriden üretilmiş günlük giyime yönelik Türkiye'de isim hakları olarak lisans alan firmaların ürünlerini de satıyoruz. Mağazalarımızda 38 markanın ürünlerini satıyoruz. Bunlar içerisinde 30 civarında uluslararası marka var, gerisi de yerli markadır.

OUTLET İLE FİYAT AVANTAJI

Fiyat politikanızı hangi şartlara uyarlayarak belirliyorsunuz?

Uluslararası markalarda Türkiye'de belli bir fiyata göre standart oluşturulması gerekiyor. Bu, fiyat birliğinin sağlanması ve tüketicinin zarar görmemesi açısından önemlidir. Fiyatla beraber bize gelen

tüketici, birçok yerde bulamadığı ürünü maksimum seviye bulabiliyor. Birçok markayı aynı bünyede bulabilme imkânları da var. Üründe sezon dışına çıktığımız ve 'outlet'e indirdiğimiz zaman tüketici, fiyat avantajını yakalıyor. Sezon içinde markalar açısından fiyat birliği var. Sezon geçtikten sonra seri sonuna düşünce sistemin gereği eskiyi terk ediyoruz. Böylece fiyat avantajı oluşuyor.

Sanal ticarete ilişkin faaliyetleriniz ne boyutta?

2008'den beri dijital ortamda, internet satışına ağırlık verdik. Yaygın mağazacılıktan dikey büyümeye geçtik. Yaygın mağazacılıkta AVM kiralannın yükselmesi, kiralarn dövizde endeksli olması, insan maliyetinin artması dikey büyümeyi zorunlu kıldı. Geçen 4-5 yılda büyük bir fark yarattı. Korayspor.com internet sitemizde 20 binin üzerinde ürün var. Türkiye'nin her yerine yayılmış ağımla 1-2 gün içinde müşteriye istediği ürünü teslim ediyoruz. 2014'ten itibaren sitemizi Avrupa, Ortadoğu ve Rusya'ya açma noktasında hazırlığımız var. İngilizce, Arapça ve Rusçaya adapte ederek bu noktalara da ürün göndereceğiz. Daha büyük ve daha efektif hareket edebileceğiz.

HEDEF DİJİTAL BÜYÜME... Orta ve uzun vadede ne gibi hedefleriniz var?

Türkiye'deki maliyet artışları ve genel giderlerle yapmış olduğumuz ticaretteki kâr marjlarının yeterli olmadığını gördük. O yüzden bu noktada mağazacılığı değil tamamen dijital ortamda büyümeyi hedef seçtik. Yoksa bu süreçte mağaza sayımızı

minimum 35 olurdu. En büyük problemlerden birisi insan... İşin her aşamasında insan var. Arkadan gelen mağazacılığa yönelik eğitilmiş yetmişmiş personel sıkıntısı var. Mağaza açmak için ister istemez insana ihtiyaç oluyor. Bugün Koray Spor bünyesinde 300 civarında kişi çalışıyor. Tamamen eğitimi kendimiz veriyoruz. Sektör; genelde çalışmamış, okumamış ve "Gideyim de mağazada çalışayım" düşüncesiyle hareket eden insanlardan oluşuyor. Yetişmemiş insanla biz istihdam sağlamaya çalışıyoruz. Mağazacılık, 365 günü kapsar. Günde 12 saat 365 gün çalışılan çok az sektör vardır.

Bu noktada Balkan ülkelerine yönelik de çalışmalarınızın olacağını söyleyebilir miyiz?

Yakında ürünlerimiz Balkan ülkelerine, Türkiye'deki gelişen lojistik hizmetlerle birlikte ulaşacak. İş fırsatları yavaş yavaş ortaya çıkıyor. 3 yıldır bu alana girmemizin nedeni, lojistik kaynakların rekabete öne çıkamamasıdır. Avrupa Birliği içindeki rekabet ortamına Türkiye henüz tam olarak adapte olamadı. O nedenle dijital zemini hayata geçirdik. Büyümemizi de bu kanalla yapacağız.

"CİRO ARTTI, KÂR AZALDI" 2013 yılını hem faaliyetleriniz hem de ülkenin ekonomik gidişatı açısından nasıl değerlendirebilirsiniz?

2012'ye göre işimizde büyüdük. Çift haneli büyüme yaşadık. Fakat kârlılıkta büyüyemedik. Maliyetlerimizden en önemlisi, dövizde endeksli çalışıyor olmamızdır. Kurlardaki çok ciddi oynaklıklar kârlılığımızı



maalesef olumsuz etkiledi. Bütün maliyetlerimizi dövizle ödeyip ürünümüzü TL ile satıyor olmamız dolayısıyla ciroda güzel büyüdük ama kârlılıkta aynısı olmadı.

Yeni yıldan beklentileriniz neler? 2014 nasıl geçecek?

Türkiye'nin iç dinamikleri açısından siyasi istikrarla dengenin korunup insanların kendilerini rahat hissettiği bir ortamda ticaretin büyülebileceğini düşünüyorum. Perakendede bunu çok hızlı ve keskin hissediyorsunuz. Çünkü çok anlık hareket ediliyor. Oluşabilecek en ufak bir tedirginlikte alışverişte geri çekilme oluyor. Haliyle, perakende gibi sektörlerde ihtiyaçların ertelendiği bir pozisyona düşüyoruz. İşin daha keyfi tarafında kaldığımız için ötelenen ilk sektörlerden biriyiz. Haziran, Türkiye'deki kanışıklık sırasında en iyi işi yaptığımız dördüncü ay sırasındadır. Yani 12 ayın en yüksek cirosu sıralamasında dördüncüdür. Fakat 2013'ün ciro sıralamasına baktığımız zaman Haziran ayı, cirolarımız arasında 11'inci sıraya düştü. Yoksa Haziran ayı insanların tatile çıkma, gezi ve spor planlarının yapıldığı bir aydır. Ne oldu da bir anda her şey durdu? Bursa'da da çok etkin hissetmediğimiz kınlganlıkların bir anda gördük.

ORTA AVRUPA UMUT VERİYOR

Balkan ülkelerinin ekonomik gidişatını nasıl görüyorsunuz? İyiye mi kötüye mi gidiş var?

Balkan ülkelerinin her birini ayrı ayrı irdelemek gerekir. Avrupa'nın da orta kısmında kalmış, kültür ve değerlerine

yatkın yerlerde Avrupa Birliği'nin etkilerini yaygın görmek mümkün. Bu toplumlarda geçiş daha hızlı olacaktır. Ama örneğin bize daha yakın olan Bulgaristan'ın bu geçişi tamamladığını düşünmüyorum. Avrupa'ya daha yakın olan Makedonya, Kosova ve Bosna'da daha hızlı adaptasyon olduğunu düşünüyorum.

Bursa'nın Balkan ülkeleriyle ekonomik ilişkilerini yeterli buluyor musunuz?

İnanıyorum ki ekonomideki gelişmeler ve Türkiye'nin büyümesiyle beraber Balkanlar'a vermiş olduğumuz önem ve geçmişten gelen sosyokültürel yakınlaşma daha da artacaktır. Bu gelişmelere istinaden mesela bankacılık alanının da oluşması lazım. Hem kamu hem de özel bankalar, burarlarda şube açarak ticaretin ilerlemesini sağlayabilecek etkide bulunuyorlar. Arkasından oluşabilecek iş fırsatları böylece daha rahat kanalize edilebilecektir.

"HOBİLERİMDEN VAZGEÇTİM"

Çalışanlarla iletişiminiz nasıldır?

Çalışanların bana ulaşmaları kesinlikle kolaydır. Ulaşılabilir olmak ve onlarla her an iletişim halinde olmak bizim için çok önemli. Potansiyel olarak insan, en büyük sıkıntımız. İnsan, en büyük ihtiyacımız. Gelişmelerden ve yeniliklerden onları bilgilendirmemiz gerekiyor.

İş hayatı dışında neler yapıyorsunuz?

Çok yoğun mesaimiz var. En çok yaptığım şey, seyahat etmektir. Aynın 15 günü Bursa'da, diğer 15 günü de dışarıdayım. Biraz da işin getirdiği bir potansiyel bu. Sosyal olarak en çok yapabildiğim şey bu... Birçok hobiyi yıllar içinde terk etmek zorunda kaldım. Günük koşu, yazın yüzme, kışın kayak ve arada bisiklet bireysel olarak yaptığım sporlar.

Balkan mutfağıyla aranız nasıl?

Biraz o kültürden açıkçası uzaklaşmışız. Çünkü artık babalar ve aile büyükleri göçmüş, yeni gelen neslin tekrar önümüzdeki nesle aktarma durumu yok.

GÜNEY AFRIKA'YA SU SATIYOR

Spor mağazacılığı dışında dışarıya mal satıyor musunuz?

2006 yılında Güney Afrika Cumhuriyeti'ne bir grup iş adamıyla birlikte ziyarette bulunduk. Zaman, 2 yıl sonra beni Güney Afrika Cumhuriyeti'nde şirket kurma noktasına getirdi. Buradan Türkiye'nin kendi içinde ürettiği ürünün şartlarına uygun ürünler pazarlayıp Güney Afrika'dan 6 ülkeye dağıtımını yapıyoruz. Mozambik, Zambiya ve Tanzanya gibi 'Alt Sahra'da müşterilerimiz oluştu. Bir de pet şişede su ihracatımız var. Japonya'ya, Güney Afrika'ya fason olarak ürettiğimiz markalardan su ihracatı yapıyoruz. Bu da 2 seneden beri olan bir iş... Su, Sakarya'da şişelere dolduruluyor. Güney Afrika'ya tekstil, konfeksiyon ve gıda gibi ihtiyacın olduğu her şeyi tedarik ediyorum.

Afrika'ya neden bu kadar yoğunlaştınız? Sizi cezbeden hangi unsurlar oldu?

Geride 7 yıl kalmış. 2000'lerin başlarında gitseydim çok daha farklı avantajlarla karşılaşabilirdim. O günün şartlarında Afrika'nın ne kadar büyük bir pazar olduğunu ve her şeyin satılabileceğini gördüm. Belki hacimsel olarak satın alma gücünün düşük olduğu bir ülke ama zaman içinde sanayinin olmadığını ve ithalata mecbur olduklarını gördüm. Altın, gümüş ve elmas gibi kaynaklarla parayı sağlayıp sanayiye geliştirmemiş bir ülke... Tamamen tüketimi, ithalata karşılayan bir pozisyondaydı. Dolayısıyla 40 milyonun üzerinde nüfusu olan ülkeye bir şeylerin girmesini gerektiriyor. Türkiye'deki birçok ürünün o pazar için çok uygun olduğunu düşünerek hareket ettik.





Adnan PARS

BALKANSIAD Üyesi

1961 Bursa doğumluyum. Öğrenim hayatımı Bursa'da tamamladıktan sonra ticari hayata atıldım. O dönemki Türkiye'nin durumu göz önünde bulundurarak babamın başlatmış olduğu pevakende gıda sektöründe devam ettim. 1996 yılında yeni bir adım atarak inşaat ve gayrimenkul sektörüne girdik. Teknolojinin gelişmesi avantaj olurken dezavantaj olduğu da oldu. Dönemsel krizleri de atlatarak günümüze ulaştık. Faaliyette bulunduğum alan şu an sadece inşaat. Amacımız, nitelikli mimari

anlayışa sahip yapılar yaratmaktır. Ekonominin hassaslığı bankacılık sektöründe yapılmakta olan kanun çalışmalarını bizi piyasaya karşı daha temkinli olmamıza gerektiriyor. Vizyonumuz; kendimizi geliştirme istikrarını bozmadan, ileriye doğru yol alırken sektörlerle ilişki içinde olan herkesin güvendiği ve çalışmak istediği bir firma olmaktır. Üyesi olduğum BALKANSIAD, her geçen gün kendini büyüten faaliyetlerini çoğaltan bir platform. Böyle bir Balkan kuruluşu bünyesinde bulunduğum için mutluyum. Balkan coğrafyasında bulunan kardeşlerimizle dostluk içerisinde işbirliğinin kurulu olan bu dayanışmanın sosyal ve ticari anlamda devamlılığını diliyorum



Ahmet ÖZKAYAN

BALKANSIAD Üyesi

Genel Müdürü olduğum ERMAKSAN; 1965 yılından beri 'sac işleme makineleri' sektörüne güçlü AR-GE'si ile yön veren, 80 bin metrekaRELik modern üretim tesislerinde, 700 kişilik kalifiye ekibiyle verimli çalışmayı esas alarak, kullanıcılarına kaliteli ve yüksek teknolojiye sahip makineler üreten 49 yıllık güçlü bir kuruluştur. Hassas ve en yeni CNC tezgâhlarla donatılmış ana fabrikamız, uzman mühendisler gözetiminde yıllık 3 bin adet sac işleme makinesi üretme kapasitesine sahiptir.

ERMAKSAN makineleri; Kanada'dan Yeni Zelanda'ya kadar 70 ülkede güçlü teknik servise sahip seçkin bayilerimiz tarafından temsil edilmektedir. Sac işleme makineleri sektöründe yenilikçilik yaklaşımı ile 2023 yılına kadar dünyada ilk 5 firma arasında yer almayı hedefliyoruz. Üyesi olduğum BALKANSIAD, Bursa ve Balkanlar için çalışan ve üreten bir topluluk. Burada yer aldığımız için oldukça mutluyuz. BALKANSIAD bizlere sektörümüz ve işimiz açısından kendimizi geliştirme olanağı sunarken; bir yandan da Bursa'muz, Türkiye'miz ve Balkan coğrafyasında yaşayan kardeşlerimiz için güzel işler yapma ve yararlı olma fırsatı sunuyor.



Ahmet TEMURCAN

BALKANSIAD Üyesi

1958 yılında Kınıkkale'de doğdum. 1974-1975 yılları arasında Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ndeki eğitimimi, askerlik ve havacılığa olan sevdam nedeni ile yanda bırakarak TSK Hava Kuvvetleri Komutanlığı bünyesine katıldım. 1976 yılında Hava Astsubay olarak başladığım askerlik yaşamımı yurt içi ve yurt dışı görevlerimde kazandığım sayısız takdir ve üstün başarı ödülleri ile dolu bir şekilde tamamlayıp 2001 tarihinde emekliye ayrılarak bitirdim. Eskişehir Anadolu

Üniversitesi İşletme Fakültesi mezunu olup iyi derecede İngilizce bilmekteyim. İlk sivil sektör yöneticiliğine 2004-2005 yıllarında Bursa Özüaydın Vinç ve Liman İşletmeciliği'nde Lastikli ve Paletli Araçlar Bakım Müdürlüğü göreviyle başladım. 2006 yılında Bursa Temo Genel Güvenlik/Savesa Elektronik Güvenlik Sistemleri Grubu'na Genel Koordinatör olarak göreve başladım ve halen bu görevime devam etmekteyim. Temo Grubu, 200'e yakın bayisi ve 13 bin 500 aktif abonesi ile faaliyetlerini sürdürmektedir. Bir üyesi olarak amacım, BALKANSIAD'ın sinerjisini firmamla birleştirmek ve birlikte misyonumuzu gerçekleştirmektir.



Ali GÜLER

BALKANSIAD Üyesi

TMS Raf Sistemleri Sanayi ve Ticaret Limitet Şirketi TMSSTAND'ı 1986 yılında Teknik Meta Sanayi olarak kurdum. 1992 yılında limitet şirkete dönüştük. İlk etapta market sepetleri, ahşap market rafları, otel servis arabaları imalatı ile sektörde yer aldık. Zaman içinde talepler doğrultusunda sadece özel stant tasarımı ve imalatına yönelik firmamız, 2005-2006 yıllarında makine parkına kattığı CNC tel bükme ve CNC hasır punta makineleri ile hem üretim kalitesini yükseltti hem de otomotiv sektöründeki firmalara

da hizmet vermeye başladı. TMSSTAND, stant üretiminin yanı sıra, sanayi tipi özel taşıma kasaları, makine ve personel koruyucu bant ve muhafaza sistemleri ile müşterilerinin çözüm ortağı olmaktadır. Ayrıca, raf sektöründeki firmalara tel aksesuar ile destek vermektedir. BALKANSIAD'a katılmama okul arkadaşım olan Dernek Başkanı Sayın Naci Şahin vesile olmuştur. Balkan BUSINESS vesilesiyle Balkanlar'dan ülkemize nitelikli eleman transferi ve Balkanlar'ın ihtiyaçlarını karşılayacak yatırımlar yaparak Bursa ile Balkanlar arasında iş birliği sağlanabileceğini ifade etmek istiyorum.

Ayvaz ŞENOL BALKANSIAD Üyesi

1968 yılında Bulgaristan Kırcaali'de doğdum, 1977 yılında Türkiye'ye göç ettim. Uludağ Üniversitesi Elektronik Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldum. Endüstri mühendisi olarak iş hayatına atıldım. Askerliğin ardından bir süre Almanya'da çalıştım, sonrasında Tetra Pak Proses departmanında mühendislik ve yöneticilik yaptım. Gıda sektörüne yönelik bilgi ve tecrübelerimi, mühendislik formasyonu ve modern teknolojiler ile birleştirmeyi kendime amaç edindim. Dolayısıyla 1998'de Stok

Endüstriyel Tasarım Danışmanlık Ticaret Limitet Şirketi'ni kurdum Evli ve 2 çocuk babasıyım. Şu an itiban ile anonim şirket statüsünde faaliyet gösteren şirketimizde Yönetim Kurulu Başkanlığı görevindeyim. Vergi sıralamasında önlere yer alan şirketimiz, Çalı Sanayi Bölgesi'nde 1000 metrekare kapalı alanda tasarım, mühendislik, imalat, kurulum, montaj, satış ve satış sonrası hizmetlerini başan ile gerçekleştirmekteyiz. Bizim de köklerimizden uzandı Balkan coğrafyası ile ülkemiz arasında mevcut işbirliği ve bağların daha da güçlendirilmesine katkı sağlayabilmek amacıyla, üyelerinin önemli bir kısmı Balkan kökenli olan BALKANSIAD'a üye oldum.



Cemil GÜLER BALKANSIAD Üyesi

1977 yılında Bursa'da doğdum. Aslen Rumeli göçmeniyiz. Yemek sektörüne çocuk yaşta bundan 50 yıl önce kurulmuş olan ve hala faaliyeti devam eden Fomara'daki Rumeli Mutfağı Lokantası'nda babamın yanında çırak olarak girdim. 2000'li yılların başında çevreden gelen taleple küçük çaplı bir 'catering' yapmaya başladık. Sektörün büyümesi ve bizim bu işi yapabileceğimizi inancıyla 2003 yılında Dikaldırım'da yine Rumeli Mutfağı adı altında catering şirketimizi kurduk. Şimdi de

Çalı'da 15 bin kapasiteli mutfağımız var. Firmamız yiyecek, içecek, servis ve organizasyon alanında hizmet veriyor. Amacımız; müşterilerimizin kaliteli, hijyenik, sağlıklı, lezzetli ve ev yemeği tadında yemekler tüketmelerini sağlamak, değişen yemek ihtiyaçlarını takip edip yaratıcı çözümler üreterek, müşteri memnuniyetini artırmaktır. Rumelili olduğumuz için BALKANSIAD'a üye olduk. Gerçekten Bursa'da takdir değer bir çaba sarf ediyorlar. Bursa ve Balkanlar arasında her türlü iş ortaklığı yapılabileceği kanaatindeyim. Belki günün birinde Balkanlar'da da bir Rumeli Mutfağı Catering açarız. Neden olmasın...



Emre ATKIN BALKANSIAD Üyesi

İznik Çinileri 14-17'üncü yüzyıllar arasında üretilmiştir Hamur-astar-sır kaşını olarak yüzde 85 civarında kuars-kuarsit içerir. Mücevher yapırında da kullanılan ve şekillendirilmesi çok zor olan bu taş 'İznik Çinisi'nin olmazsa olmaz karakteridir. Hakkı olarak İznik çinileri dünya müzelerinde ve koleksiyonlarda en nadide eserler arasındadır. Her İznik çinisinde, onu yapan sanatkarların yaklaşık 30 günlük emeği, alın teri, heyecanı ve duygulanı vardır. İznik çinileri yüzyıllarca saray-

ların ve özel mekânların vazgeçilmezi olmuştur. Firmamız Çinici İznik de ürünlerini, emek ve sabır dolu aşamaların sonucunda İznik çinilerinin en seçkin örneklerinden yola çıkarak tamamen geleneksel yöntemlerle üretmektedir. BALKANSIAD üyeliğimize gelince... BALKANSIAD üyeleri birlik ve dayanışma içinde proje üretiyor, sosyal sorumluluk alanında faaliyetler yapıyor ve firmalarının vizyonlarını genişletiyorlar. BALKANSIAD gibi yerinde saymayıp her konuda ileriye bakan bir derneğir. İçinde birbirinden değerli üyelerle birlikte olmak bize her anlamda katkı sağlıyor.



Erkan GENÇLER BALKANSIAD Üyesi

1999 yılında kuruluşunu gerçekleştirdiğim Amiral Sigorta Aracılık Hizmetleri Limitet Şirketi; şirketler ve bireysel müşteriler tarafından tercih edilen, müşteri memnuniyetini sağlamış, çevresine duyarlı, etik kurallara ve yasalara saygılı, referans olarak gösterilen bir kuruluştur. Merkezdeki İnönü Caddesi ve Fatih Sultan Mehmet Bulvarı'ndaki şubemizle müşterilere kaliteli ve hızlı hizmet veriyoruz. Şirket olarak amacımız; satış öncesi müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğru

belirleyip en kısa sürede doğru bilgi, doğru ürün ve doğru poliçelendirerek satış sonrası hizmette ulaşılabilir ve hızlı olmaktır. Geçmişten gelen sigortacılık tecrübesiyle ilerleyen teknoloji ve yeni eğitim programlarını birleştirerek lider olmayı başardık. Üyesi olduğum BALKANSIAD da Bursa'da gündün güne güçlenen kocaman bir aile gibidir. Ben de bu ailenin içinde yer almaktan büyük keyif duyuyorum. Balkan coğrafyası için demek olarak gösterdiğimiz çabayı herkes biliyor. Bundan sonra da hem Bursa, hem Türkiye hem de Balkanlar için yorulmadan çalışmaya devam edeceğiz.





Funda KAYMAN

BALKANSIAD Üyesi

Bursa doğumluyum. Dört yıllık İşletme Fakültesi'ni bitirdikten sonra ikinci üniversite bölümü anlamında Dış Ticaret'ten mezun oldum. İki üniversiteyi bitirdikten sonra kendimi geliştirmek için İngiltere'nin başkenti Londra'da 2 sere kaldım. Bromley Collage ve Kingsley School of English okullarından mezun oldum. Bu süre içerisinde dünya reklam sektöründeki çalışmalar yanı sıra izleme fırsatını buldum. Türkiye'ye döndükten sonra üniversite bilgimi, reklam tecrübelerimi,

dil eğitimi ile birleştirerek Farkol Reklam'ı 2010 senesinde kurdum. Firmamız Farko Reklam; açık hava reklamcılığı, logo, katalog, broşür gibi hizmetleri vermektedir. "Başarı, 'Başaracağım' deyip 'Başardım' diyebilenlerindir" sözünden yola çıkarak biz de 'Başaracağız' dedik. Uzun vadeli hedeflerim arasında dünyadaki kurumsal firmalar ile çalışarak o firmalara yerinde hizmet vermek vardır. Bu farklı fikirlerimi BALKANSIAD'la hayata geçireceğime inanıyorum. Projeler üretirken hem Türkiye hem de Balkan ülkeleri için güzel projelere imza atacağımıza inanıyorum.



Haluk BECEREN

BALKANSIAD Üyesi

Rahmetli kurucumuz Mehmet Beceren; Batı Trakya'dan ailesi ile birlikte 1930 yıllarında Bursa'ya göç ettikten sonra, 1938 yılına kadar babası ile birlikte un, kepek ve yem satıp, ayrı zamanda Merinos Yünlü Dokuma Fabrikası'nda gece vardiyasında işçi olarak çalışırdı. 1947 yılında 'Kayak Evi'ni kiralarak otelcilik adımı attılar. 1957 yılında Odun Palas ve Küçük Otel'i yaptılar. Böylece şimdiki Beceren Otel ve Cafe'nin temelleri atıldı. 1963'te Türkiye'nin ilk modern İsviçre yapısı te-

leskisi hizmete açıldı. Yanımlarımızı otelcilikten, kardeş sektör olan restoran işletmeciliğine doğru kaydırma kararımızın ardından Bursa Büyükşehir Belediyesi'nden kiralanmış arazide Bursa Botanik Parkı'nda eski Bursa Konakları tarzında yapılan, kışın 250 yazın 350 kişi kapasiteli Beceren Restaurant 2002'de hizmete açıldı. BALKANSIAD, Bursa'nun en güçlü sivil toplum kuruluşlarından biri. Bizler için Bursa'dan Balkanlar'a uzanan önemli ve güçlü bir zincir. Bizler de bu zincirin birer halkası olmak istedik ve BALKANSIAD'a katıldık.



İlyaz GÜLER

BALKANSIAD Üyesi

6 Mayıs 1949 yılında Bulgaristan'da dünyaya geldim. Evli ve 2 çocuk babasıyım. 1974 yılında Yıldız Teknik Üniversitesi'nden inşaat mühendisi olarak mezun oldum. 1979 yılında işyerimi açarak serbest inşaat mühendisi olarak çalışmaya başladım. Önce proje ve inşaat yapım işleri daha sonra da resmi işleri yaptım. 1999 yılında meydana gelen Marmara Depremi'nden sonra 2001 yılında çıkarılan 4708 sayılı Yapı-Denetim Yasası'ndan faydalanarak Burkon Yapı Denetim Limitet Şirketini

kurdum ve yapı denetim işleri yapmaya başladım. Üyesi olmaktan büyük mutluluk duyduğum Balkan Rumeli Sanayici ve İş Adamları Derneği'nin yurt içinde ve yurt dışında yaptığı çalışmalar kamuoyunda takdirle karşılanmaktadır. Bu şemsiyenin altında bana da yer verildiği için çok gururluyum. BALKANSIAD'ın Balkan ülkeleriyle köprü kurma çalışmalarına ben de katkı koymaya çalışacağım.



İskender İSKENDEROĞLU

BALKANSIAD Üyesi

1967 yılında Bursa'da dünyaya geldim. İlkokulu Özel İnal Ertekin İlköğretim Okulu'nda, orta öğrenimini ise Bursa Anadolu Lisesi'nde 1985 yılında tamamladım. 1989 yılında ODTÜ Ekonomi Bölümü'nden mezun oldum. Yaklaşık üç yıl özel sektörde yöneticilik yaptım. Daha sonra çocukluğumdan beri içinde bulunduğum gıda sektöründe babamla birlikte faaliyet gösterdim. Şirket içinde çeşitli kademelerde görev yaptıktan sonra Kebapçı İskender Turizm ve Gıda San. Tic. İth. İhr. A.Ş'nin Yönetim Kurulu

Başkanlığı görevine geldim. Tayyare Kültür Merkezi yanında 70 küsur yıldır faaliyetine devam eden işyerine ek olarak yine Bursa'da Carrefour Alışveriş Merkezi, Korupark Alışveriş Merkezi, Görülde Trio Yaşam Merkezi ve Balıkesir'de de Susurluk Festiva Outletpark'ta yeni restoranlar açtık. Et işleme tesisi ile birlikte 4 fastfood ve 4 restoran olmak üzere 9 iş yerini yönetiyorum. Bünyesinde olduğum BALKANSIAD'da üyelerin etkin tecrübeleri özellikle işimizde çok faydalı oluyor. Yurt içi ve yurt dışında verimli organizasyonlar yapıyoruz. Bu girişimler bizi hem işimizde hem de sosyal yaşamımızda bir adım öne geçiriyor.

İsmail Özgür ŞANLI

BALKANSIAD Üyesi

1975 yılında Bursa'da doğdum. Hem annem hem de babam Bulgaristan göçmenidir. İlk ve orta öğrenimini Bursa'da yaptım. Lise eğitimini Adana Fen Lisesi ve Süleyman Çelebi Lisesi'nde tamamladım. Ege Üniversitesi Tıp Fakültesi'nden tıp doktoru olarak mezun oldum. Uludağ Üniversitesi Tıp Fakültesi Göz Hastalıkları Anabilim Dalı'ndan da Göz Hastalıkları Uzmanı unvanını aldım. 2003 yılından bu yana özel sektörde göz hastalıkları ve cerrahisi uzmanı olarak çalışıyorum. Şu sıralarda

halen Bursa Medikalpark Hastanesi Göz Kliniği'nde işletmecisi ve klinik şefi olarak çalışmamı sürdürüyorum. Kurucusu olduğum ve Sevdiye Şanlı'nun İşletme Müdürü olduğu Vit-Re Özel Sağlık Hizmetleri de 2 yıldır Bursa Medikalpark Hastanesi bünyesinde hizmet vermekte ve bu hastanenin Göz Hastalıkları Bölümü'nü işletmektedir. Bünyesinde 4 göz hastalıkları uzmanı, 2 hemşire ve 2 personel çalışmaktadır. Faaliyet alanımız göz hastalıklarının teşhis ve tedavileridir. Üyesi olduğumuz BALKANSIAD'ın çalışmalarını takdir ederek izliyor ve başarılarının devamını arzu ediyoruz.



Levent ŞENTÜRK

BALKANSIAD Üyesi

1971 Bursa doğumluyum. Orta öğrenimimi Bursa'da tamamladım. Ata topraklarımız Makedonya'da Üsküp ve Ohri'dir. İş hayatına Cumhuriyet Caddesi'nde perakende tül ve perde satışına çıraklıktan başladım. Daha sonra kendi perakende ve toptan mağazamı açtım. Kısa bir süre fason perde üretimi yaptıktan sonra kendi üretim tesisimi kurarak çok kısa bir sürede geniş bir dokuma parkuru ile gerek iç piyasa gerekse yurtdışında firmamızı ve markamızı tanınır hale getirdik.

Bugün firmamızın stratejik satış ve pazarlama yönünü çizmektedir. Şu an satış ağıımızı halen genişletmekte olup fabrikadan ihracat, iç piyasa 'cutting' hizmet mağazası ve İstanbul Laleli'deki mağazamız sayesinde her kesime hitap edebiliyoruz. Kısa sürede her türlü kumaş hizmetini sağlayabilir konuma geldik. Üyesi olduğumuz BALKANSIAD da genç ve dinamik bir sanayici ve iş adamları derneği. Yurt içinde ve Balkanlar'da önemli ve kaliteli çalışmalara imza atılıyor. Bizler de bu yapının içinde yer aldığımız için gururluyuz.



Mesut Emin KILIÇ

BALKANSIAD Üyesi

Şirketimiz HMK Tekstil, 1951 yılından beri 3. kuşak dokuma kumaş üretimi ve ticareti yapan bir aile kuruluşudur. 6 bin metrekare kapalı alanda yıllık 5 milyon metre üretim kapasitesine sahip olan firmamızda bayan ve erkek için bluz, gömlek ve dış giyimlik dokuma kumaş üretimi ve pazarlaması yapılmaktadır. Kumaşların yüzde 80'ini AB ülkelerine, geri kalan yüzde 20'sini diğer ülkelere ve iç pazara satıyoruz. Hedefimiz; müşterilerimizin ve pazanın taleplerine en hızlı, en kaliteli ve en

ekonomik fiyatla cevap vermektir. Firmamız yılda 2 ana koleksiyon çıkartmakta olup, müşterilerimizin özel taleplerine göre de koleksiyon üretmektedir. Firmamız dünya piyasasındaki trendleri çok iyi takip edip, bunlara kendi birikimimizi de katarak yılda 4 koleksiyon hazırlar. Bu koleksiyonlar dünyaca saygın fuarlarda müşterilerine servis eder. Üyesi olduğum BALKANSIAD, Bursa ile Balkanlar arasındaki bağları güçlendiriyor. Ayrıca sosyal yaşamda ve iş hayatındaki dayanışma ve işbirliği her zaman büyük bir sinerji oluşturur. Bu sebeple Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nde yer almaktan mutluyum.



Nejat ÇÖLEK

BALKANSIAD Üyesi

Firmamız Günpa Tekstil, İsviçre'de yapmış olduğu 5 yıllık ön çalışma sonrasında 1996 yılında ülkemizin tekstil merkezi konumundaki Bursa'da kurulmuştur. Tekstil sektörü, Türkiye ekonomisinin lokomotifini ve ihracatının en önemli bölümünü oluşturmaktadır. Amacımız; tüketici firmalar ile yurt dışındaki üretici firmalar arasında köprü oluşturmaktır. Günpa Tekstil olarak ithal ettiğimiz kaliteli ürünlerle ihracatın artmasını, pazar payının yükselmesini ve müşteri mem-

nuniyetini ilke edinmiş bulunuyoruz. Firmamız, bugüne kadar yaptığı faaliyetler doğrultusunda sizlerle birlikte hedeflerini yakalamış durumda olup dokuma yedek parça ithalatının öncülüğünü yapmaktadır. Üyesi olduğum BALKANSIAD'ı değerlendirecek olursam; derneğimiz, Bursa'dan Balkanlara açılan önemli bir sivil toplum kuruluşudur. Bizler de BALKANSIAD'ın yurt içi ve yurt dışı faaliyetlerini hem basından hem de dernek içerisinde yer alan yakın arkadaşlarımızdan takip ediyorduk. BALKANSIAD ailesinde yer alarak hem vizyonumuzu genişletmek hem de Bursa ve Balkanlar için her adımda yer almak istedik.





Nurettin GÖLER

BALKANSIAD Üyesi

2 Ocak 1964 Bursa doğumluyum. İlkokulu Davut-kadı, ortaokulu Dörtçelik ve liseyi Bursa Erkek Lisesi'nde okudum. Ardından Orta Doğu Teknik Üniversitesi'nden inşaat mühendisi olarak mezun oldum ve Bursa'ya dönerek kendi işimi kurdum. Göler İnşaat olarak, konut sektöründe 25 yıldır hizmet veriyoruz. NTA Çelik Limitet Şirketi'miz ile de çelik konstrüksiyon fabrika inşaatları yapıyoruz. Bir başka şirketimiz B&G İnşaat ile de yapı sektöründeyiz. Evli ve bir kız, iki erkek olmak

üzere üç çocuk babasıyım. Kuruluşundan bu yana Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nin üyesiyim. BALKANSIAD'ın özellikle yurt dışında yaptığı ekonomi zirvelerinde şirket olarak yer alıyor ve ikili iş görüşmeleri sayesinde iş konusunda hem kendimizi geliştiriyor hem de önemli bağlantılar sağlıyoruz. BALKANSIAD çatısı altında kendi işimizin yanı sıra Bursa, Türkiye ve Balkanlar için atılan her adımda destek oluyor ve kaliteli projeler üretiyoruz.



Tolga PEKEL

BALKANSIAD Üyesi

Firmamız 1979 senesinde İstanbul'dan Trakya Bölgesi'ne nakliye ambarcılığı yapmak amacıyla kuruldu. 1990 senesinde limitet şirkete dönüştürdük. Değişen koşullara ayak uydurarak firmalara nakliye, lojistik destek vermeye başlamıştır. Bugün bölgemizin verdiği avantaj ile birlikte Trakya bölgesinden yurdun her bölgesine direkt olarak komple ve parsiyel bazlı taşımacılık yapmaktadır. Yaklaşık 4000 metrekare kapalı alan depoyumuz hızla devam etmektedir. Ayrıca 30 adetlik öz

mal araç parkımızı müşteri ihtiyaçlarına uygun olarak genişletmekteyiz. Başkan'ımız Naci Bey'in önerisi ile BALKANSIAD'a üye olduk. Balkan kökenli olmamız sebebiyle Başkan'ımız Naci Bey'in önerisini hiç düşünmeden kabul ettik. Katıldığımız ilk yemekte 7. Sinerji Toplantısı'nda çok hoş bir elektrik aldık. Bu nazik daveti sebebiyle Naci Bey'e ayrıca teşekkür ederiz. Bu noktada, Bursa-Balkanlar işbirliği konusunda senenin belirli dönemlerinde, periyodik olarak karşılıklı ziyaret ve arama konferanslarıyla iş birliği olanakları araştırılmalı. Buna göre de ortak eylem planları yapılmalı diye düşünüyorum.



Veda GİRGIN EROĞLU

BALKANSIAD Üyesi

1988 Bursa doğumlu olup ilk, orta ve lise öğrenimi Bursa'da tamamladım. Uludağ Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi'nden mezun olduktan sonra 1989 yılında ABD'nin New Jersey eyaletinde Mercer County Community College'de yabancı dil eğitimi için bulundum. İş hayatına Bursa'da 1991 tekstil sektöründe başlayıp 16 yılın sonunda 2007 yılında V.G.E Tekstil ile sadece Avrupa pazarına çarşaf ve nevresim üretimi yapan firmamızı kurduk. Yurt dışındaki ev tekstili satışı yapan fir-

malann taleplerini karşılıyor, en iyi servisi kaliteli ürünle vermeye çalışıyoruz. Kurmuş olduğumuz organizasyonda bilgi ve becerilerimizi dikkate alarak belirlemiş olduğumuz amaçlara göre planlamalar yapıyoruz. Üyesi olduğum BALKANSIAD, yeni bir dernek olmasına rağmen Bursa'daki Balkan ve Rumelili iş adamları ve sanayiciler arasında önemli bir birlik beraberlik köprüsü kurmuştur. Tüm etkinliklerin 'Birlikten kuvvet doğar' felsefesine uygun, üretime ve Bursa'nın ekonomisine katma değer olarak dönüşüyor olması beni BALKANSIAD çatısı altında olmaya zorladı.



Volkan YILMAZ

BALKANSIAD Üyesi

1985 yılında İstanbul Kadıköy'de doğdum. Çalışma hayatına çok küçük yaşlarda başladım. Türkiye'de okul eğitimimi tamamladıktan sonra Londra'da Greenwich Üniversitesi'nde Business and Management okudum. Londra'daki eğitimimden sonra Ödeme Bilişim Limitet adlı firmamın temellerini atmaya başladım. Ödeme Bilişim, internet dünyasını keşfeden herkes için kolay kullanım sağlayan online ödeme kartları satmaktadır. Bu kartlar ile internet ortamında kimlik bilgilerinizi kullanmadan güvenle

alışverişlerinizi yapabiliyorsunuz. Evliyim, harika bir eşim ve bir kızım var. BALKANSIAD, enerjisi ve yaptığı çalışmalar ile Bursa iş dünyasının önemli sivil toplum kuruluşlarından biri haline gelmeyi başarmıştır. Yapılan iş gezileri, somut işbirliklerine dönüşmesi BALKANSIAD'ın başarısıdır. Birbirinden değerli iş adamlarının bu çatı altında toplanması ve birbirlerine dostluk ve kardeşlikte bağlanması BALKANSIAD'ın ne kadar güçlü bir aile olduğunun göstergesidir. Kendilerini yapmış ve yapacak olduğu işlerden ötürü tebrik ederim. BALKANSIAD ailesinin ferdi olmak, bütün üyeler için olduğu gibi benim için de çok önemli.

“Büyük Hayal Kurmayan Büyük İşler Başaramaz”

Yıllarını reklam sektörüne veren Yakup Alan, 10 yıl önce kurduğu firmasıyla 'açık hava'da büyük işlere imza atıyor. Alan, büyük hayal kurarak bugünlere geldiklerini söylüyor.

Genel Müdür Yakup Alan ve Finans Müdürü Özgül Çelik ile Alan Yayıncılık Reklamcılık ve Organizasyon'un dününü, bugünü ve yarınını konuştuk. Alan ve Çelik, firmaların doğru yönlendirmeye fark yarattıklarını ve 'açık hava reklamcılık' alanında daha büyük projelere imza atmaya hazırladıklarını anlattı.

“TÜRKİYE'DE İLKLERDEYİZ” Firmanızın geçmişini anlatır mısınız? Ne gibi aşamalardan geçtiniz?

2003 yılında Alan Medya'yı kurduk. Reklamcılık geçmişim İhlas Holding'e dayanıyor. 22 sene burada görev yaptım. Televizyon, gazete ve ihtisas yayıncılığında reklamcılığı ve fuarcılığı öğrendim. Sonrasında kendi işimi kurdum. Bir süre dergi sektöründe faaliyet gösterdikten sonra açık hava reklamcılığına girdik. 3 ay araştırma yaptıktan sonra işe başladık. Şu an itibarıyla açık hava reklamcılık, geleceğin en iyi sektörlerinden birisidir. Firmaların, direkt halka ulaştığı bir alan... Örneğin otobüslerdeki tutaçlardaki reklamı gören yolcu, inene kadar adeta o reklamı ezberliyor. Bursa'da bir otobüse günde 2 bin kişinin bindiği, 3 bin kişinin trafikteki araçlardan ve yaya olarak gördüğü istatistikler sonucu söyleniyor. Yani günde 5 bin kişi görüyorsa tabii ki 'mobil giydirme' reklamda sonuç alınır. Çalıştığımız firma-

lar sürekli bizimle birlikte... Demek ki memnunar ve sonuç alıyorlar.

Peki, sizi bu mecraya sürükleyen başka neler oldu?

Herkes bildiği işi yapmalı. Çevremiz var, firmaların birçoğunu tanıyoruz. Ama ne zaman açık hava reklamcılığa girdik işte o zaman kurumsal firmalar bizi tercih etti. 'Otobüs, taksi ve dolmuş giydirme'de tercih edilir olduğumuzu söyleyebilirim. Referanslarımızın oldukça iyi olduğunu düşünüyorum. Bunların yüzde 60'ı kurumsal, gerisi de yerel markalar...

'AÇIK HAVA'NIN PÜF NOKTALARI

Reklamda başarıya ulaşmanın en önemli püf noktası nedir?

Firmaların doğru yönlendirmeli ama en önemli nokta nihai tüketicinin ürüne ulaşabilmesi, firmanın da ürün kalitesini anlatabilmesidir. Her firmanın reklama ihtiyacı olduğunu göz önünde bulundurursak doğru yönlendirme, doğru grafik firmanın sonuç alması ve kapıların da her daim tarafımıza açık kalması demektir. O yüzden biz,

'Büyük hayaller kuramayan büyük işler yapamaz' diyoruz. Yani, ulaşamadığınız yer sizin değildir.

Bugün itibarıyla reklamcılık sektöründeki yeriniz sizi tatmin ediyor mu? Yeni projeleriniz neler?

Henüz değil... Daha işin başında olduğumuzu düşünüyorum. Her 3 yılda bir kendimizi yenileriz. Daha önce fuarlar, dergiler gibi çalışmalar yapmıştık. Sonra açık hava reklamcılığa girdik. Bunlar şimdi devam ediyor ama yeni projelerimiz olacak. Türkiye'de olmayan bir şeyleri hayata geçirmemiz lazım. Yaklaşık bir yıl sonra önemli bir projeyi hayata geçirmeyi düşünüyoruz ve buna firmaların çok talep göstereceklerini düşünüyoruz. Yine açık hava reklamcılığı alanında ama farklı bir çalışma olacak.

BİNALAR NASIL GIYDIRILIYOR?

Açık hava reklamcılığın avantajları neler?

Televizyonda losistisizdir. Belli bir zaman için birim saniyeyi satın alırsınız. Maliyeti de çok büyüktür. Açık hava ise günlük bakımdan televizyona göre daha az maliyetlidir. Sınır da yoktur. Bir helikopter kiralayıp reklamınızı yapmak, balonlar bırakmak açık hava reklamcılığın örneklerindedir. Tamamen bütçeyle ilişkilidir. Açık havada hayal gücü = bütçe durumu vardır.

Duvar ve bina giydirmek usulüyle reklamcılığı nasıl yapıyorsunuz?

Duvar reklam ya da firmanın kendi binasının dış cephe giydirmeye reklam geldi olmak üzere ilk türlü diyebiliriz. Görselleri alır, baskıları hazırlar, vinç kiralar ve gereken izinleri alırsınız. Yıllık dönemler şeklinde anlaşılup işe başlamış olursunuz, uygulamaya sonrası iş tamamlanmış olur.



Yakup Alan

Özgül Çelik

“Balkanlar’da Daha Güçlü Olmalıyız”

TOBB Yönetim Kurulu Üyesi ve BTSO Başkanı İbrahim Burkay, Balkan Odaları Birliği toplantısını değerlendirdi: Bursa iş dünyası Balkanlar’da daha güçlü olmalı.

Karadağ’da gerçekleştirilen Balkan Odaları Birliği’nin (Association of Balkan Chambers-ABC), 2013 yılı II. Genel Kurul Toplantısı’na Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ile birlikte TOBB Yönetim Kurulu Üyesi ve Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Başkanı İbrahim Burkay da katıldı. Toplantıyı değerlendiren ve aynı zamanda Balkan Rumeli Sanayici ve İş Adamları Derneği Üyesi de olan Burkay, Bursa’ya dair önemli değerlendirmelerde bulundu.

“AKTİF ROL ALACAĞIZ”

Türkiye’nin yanı sıra, Arnavutluk, Bosna

Hersek, Karadağ, Makedonya, Yunanistan Odalar Birliği Başkanları ile Bulgaristan ve Güney Kıbrıs odalarının temsilcilerinin katıldığı toplantıyı değerlendiren BTSO Başkanı İbrahim Burkay, “Güneydoğu Avrupa 2020 Büyüme Stratejisi kapsamında Türkiye ve Bursa olarak bu sürecin aktörlerinden biri olarak doğru politikalar üretebilirsek önümüzdeki dönemde önemli kazanımlar elde edebiliriz” diye konuştu. Güneydoğu Avrupa Stratejisi 2020 belgesinin bölgesel bir iyileşme ve gelişme stratejisi olacağına inandığını belirten Başkan Burkay, BTSO olarak da bu süreçte daha aktif olarak rol alacaklarının altını çizdi.



“AVRUPA’YA ÇIKIŞ KAPIMIZ”

Bu alandaki gelişmelere BTSO olarak aktif katkılar yapmaya hazır olduklarını ve çalışmalarını da buna göre planladıklarını belirten Başkan İbrahim Burkay, “Bursa için kültürel ve tarihi açıdan olduğu kadar ekonomik yönden de büyük değer taşıyan Balkanlar’da Bursa iş dünyasını daha güçlü bir konuma getirmek için etkin işbirlikleri oluşturmak istiyoruz. Balkanlar bizim için Avrupa’ya çıkış kapımız. Bölge ülkelerinin toplam ticari hacmi 2011 rakamlarıyla 450 milyar dolar. Öncelikli sektörleri ve yatırım alanlarını belirleyerek, hem Bursa’muz ve ülkemiz hem de Balkan ülkeleri bu işbirliğinden kazançlı çıkacaktır” şeklinde konuştu.

“KATILIM SÜRECİ HIZLANMALI”

Trans-Atlantik Ticaret ve Yatırım Anlaşması ile Trans Pasifik Ticaret Anlaşması sayesinde dünya ekonomisinin ve ticaret düzeninin yeniden şekillendiğine de dikkat çeken BTSO Başkanı İbrahim Burkay, “Bu anlaşmalarla dünya ekonomisinin yüze 75’i bir araya gelecek. Gümrüklerin kalkmasının yanı sıra, yatırım mevzuatları, hizmetler ve standartlarda da uyuma gidilecek. Bu süreçte karşı Türkiye ve Balkan ülkeleri adına izlenecek en uygun yol, AB katılım sürecini daha da hızlandırmaktır” ifadelerini kullandı.



BTSO Başkanı
İbrahim Burkay

Macaristan ile Daha Güçlü Adımlar Atılacak

BTSO, Balkan ülkeleriyle işbirliğini geliştirme projelerine yenilerini eklemeye devam ediyor. Macar heyetle yapılan görüşmede ticaret kapsamının genişletilmesi kararlaştırıldı.



BTSO'nun ev sahipliği yaptığı görüşmede ticaret hacminin katlanarak artırılması konusunda fikir birliğine varıldı.

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu, Macaristan'ın Hajdu-Bihar Bölgesi'nden gelen heyeti kabul etti. Hajdu-Bihar Bölgesi Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ferenc Miklossy başkanlığındaki heyeti, BTSO Meclis Başkanı Remzi Topuk, Yönetim Kurulu üyeleri Şakir Umutkan, Cüneyt Şener ve Aytağ Onur ağırladı.

Ziyarete, Macaristan'ın doğuya açılma politikası kapsamında, hedefe Türkiye'yi koyması ve iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin geliştirilmesi damgasını vurdu.

"İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ÖNEMLİ"

BTSO Meclis Başkanı Remzi Topuk, Türk-Macar ilişkilerinin gelişmesi adına ziyaretin ve akabinde yapılacak ikili iş görüşmelerinin önemini vurgulayarak, "Bugünkü görüşmelerin güzel bir başlangıç olacağını düşünüyorum. İthalat-ihraçat dengesine baktığımızda Macaristan lehine olduğunu görüyoruz. Bu dengeyi değiştirmek yerine toplam ticaret hacmini artırmanın daha önemli olduğuna inanıyoruz. BTSO, 100 bin işvereni temsil eden bir kurum. İhracatta da Türkiye ikincisi. Biz

yolumuza 'Bursa büyürse Türkiye büyür' diyerek devam ediyoruz" diye konuştu.

"TÜRKİYE, HEDEF ÜLKELERDEN"

Macar Heyet Başkanı Ferenc Miklossy de oda bünyesinde 20 yıldır hizmet veren İslam ve Arap dünyasına yönelik bölümlere işaret ederek, "Türkiye, ticari ilişkileri geliştirmek adına Macaristan açısından hedef ülkelerden biri. Bölgeye verdiğimiz önemi ifade etmek için söylüyorum ki, Türkiye-Macaristan ekonomik ilişkilerine yönelik bir de birim oluşturmuş durumdayız. Son 3 yıldır Hükümetimiz de Doğu'ya Açılış Politikası çerçevesinde bu çalışmalarımızı destekliyor. Çevre koruma teknolojileri, yenilenebilir enerji ve bio enerji alanlarında, iki ülke arasında işbirliği olanağının olduğunu düşünüyoruz" dedi.

TÜRK-MACAR BÖLÜMÜ...

Ferenc Miklossy ayrıca, Hajdu-Bihar Bölgesi Ticaret ve Sanayi Odası bünyesinde bir Türk-Macar bölümü açtıklarını ve 120'yi aşkın firmayı üye yaptıklarını da belirtti. Ziyaret sonrasında ikili görüşmelerine geçen Macar Heyet'te ayrıca, HB Ticaret ve Sanayi Odası Dış ve Bölgesel İşler Koordinatörü Edina Tóth ve Macaristan Ticaret ve Sanayi Odası Türk-Macar Dairesi Başkan Yardımcısı József Kovács hazır bulundu.



Büyük Firmalarla Daha Cesur Adımlar...

Arnavutluk ve Kosova'dan Bursa'ya çıkarma yapan heyet, BTSO'ya yapılan ziyarette yeni iş alanları üzerinde yoğunlaştı. Özellikle büyük firmaların yatırımları mercek altına alındı.

Arnavutluk Büyükelçisi Genci Mucaj, Kosova Büyükelçisi Avni Sphai ile Konsolos ve Müsteşarlardan oluşan heyet, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu'nu ziyaret etti.

"GEÇ KALINMIŞ BAŞLANGIÇ"

Arnavutluk ve Kosova ile Türkiye arasında ekonomik ilişkilerin geliştirilmesine yönelik görüşmelerin yapıldığı ziyarete BTSO Meclis Başkanı Remzi Topuk, Yönetim Kurulu üye Fahrettin Güleener, Aytaç Onur, Cüneyt Şener ve İlker Duran ev sahipliği yaptı. Kosova ile BTSO'nun 2008 yılından beri bir araya geldiğini ancak Arnavutluk ile ilk kez bir görüşme sağlandığını belirten Meclis Başkanı Remzi Topuk, "Bu, geç kalmış bir başlangıçtır" diye konuştu.



BALKAN ÜLKELERİ TİYATRO FESTİVALİ

Mayıs 2013'teki seçimlerden sonra BTSO'da yeni bir dönemin başladığına da dikkati çeken Remzi Topuk, "Burada sizleri güçlü bir Yönetim Kurulu olarak karşıladık. Sizlerle bir arada olmaktan ve sizleri ağırlamaktan dolayı büyük mutluluk duyuyoruz" dedi. Heyet ile görüşmeden önce Bursa Devlet Tiyatroları Müdürü ile bir araya geldiğini ve Balkan Ülkeleri Tiyatro Festivali'nin Mart ayında yapılacağını bilgisini de veren Topuk, heyeti etkililik ile ilgili bilgilendirdi. Topuk, beraber güzel işler ortaya çıkaracaklarını da altını çizdi.

13 MİLYAR DOLARLIK İHRACAT

Arnavutluk Büyükelçisi Genci Mucaj ise, Arnavutluk'un ulusal gününü kutlamak üzere Türkiye'de bulduklarını ve ulusal günlerin ülkeler için çok önemli olduğuna değinerek başladığı konuşmasına ülkenin ekonomik gelişimini açıkladı. Mucaj "Ben Büyükelçi olarak Türkiye ve özellikle Bursa ile ilişkiler geliştirilmesine büyük önem veriyorum. Bursa bir sanayi kenti

ve ekonominin de gayet güzel bir seyirde ilerliyor. 13 milyar dolarlık ihracatınız var ve bu çok iyi bir rakam, öncelikle sizi kutluyorum. Eminim ki bu rakam sizin yoğun çalışmalarınızın bir sonucudur" dedi.

"ZAYIFLIK HER YERİ ETKİLER"

Arnavutluk ile Türkiye'nin politik ve siyasi anlamda çok iyi ilişkileri olduğunu da belirten Büyükelçi Mucaj, ekonomik ve kültürel iş birliğinin artırılmasını istediklerini dile getirdi ve bu işbirliğinin artması adına BTSO'nun öncülük yapmasını istedi. Büyükelçi, Türkiye'deki iş adamlarının ülkelerini ziyaret etmelerinden duyacağı memnuniyeti sözlerine ekleyerek "Bir ülkenin zayıf olması etrafındaki ülkeleri de etkiler. Biz hem Arnavutluk'ta hem de Kosova da büyük firmalara sahip değiliz. Biz büyük firmaların daha da büyümelerini istiyoruz. Ülke olarak büyük firmaların dikkatini daha fazla çekmek istiyoruz" dedi.

MAYIS'TA ZİYARET SÖZÜ

Bursa, Ankara ve İzmir'de Arnavutluk Kültür Merkezi yapmak adına görüşmelere başladıklarını da belirten Mucaj; valilik, belediye başkanları ve ticaret ve sanayi odaları ile bir araya gelerek onlardan destek aldıklarını ilettili ve aynı desteği BTSO'dan beklediklerini sözlerine ekledi. Kosova Bursa Fahri Konsolosu ve BTSO Yönetim Kurulu Üyesi Fahrettin Güleener ise Mucaj'ın ziyaret teklifinden çok memnun olduklarını dile getirerek Mayıs ayında Makedonya, Kosova ve Arnavutluk'a bir ziyaret gerçekleştireceklerinin sözünü verdi.



“Kalkınma Ancak Huzurla Olur”

Bursa Büyükşehir Belediyesi, Balkan ülkelerine yönelik yakın ilgisini son dönemde Bulgaristan üzerinde yoğunlaştırdı. Başkan Recep Altepe, ‘huzur’ vurgusu yaptı.



Bursa'yı daha yakından tanımak ve yapılan yatırımların yerinde incelemek amacıyla kente gelen Bulgaristanlı gazeteciler, Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe'yi ziyaret etti. Ziyarete geleceğe dair umut dolu mesajlar veren Altepe, huzurun korunmasıyla kalkınmanın yol alabileceğini ifade etti.

ALTEPE YATIRIMLARI ANLATTI

Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe; Bulgaristan'ın Kircaali, Haskovo, Filibe ve Plovdiv bölgelerinden gelen basın mensupları ile Tarihi Belediye Binası'ndaki makamında bir araya geldi. Bulgar gazetecilere Bursa ve Türkiye hakkında bilgiler veren Başkan Altepe, Büyükşehir Belediyesi öncülüğünde Balkan ülkelerine yapılan yatırımları anlattı.



Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Altepe, Bulgar gazetecilere Bursa ve Balkan ülkelerindeki yatırımları anlatıyor.

“YÜZYILLARDIR KOMŞUYUZ”

Bursa'da Bulgaristan'dan gelen çok sayıda vatandaşın yaşadığını ifade eden Başkan Recep Altepe, “Bulgaristan ile yüzyıllardır komşuyuz. Aynı duyguları birlikte yaşadık. Bursa olarak son 10 yıldır, Türkiye ile Balkanlar arasında köprü görevi görüyoruz. Kendimizi Balkanların kardeşi ve dostu olarak görüyoruz” dedi.

“KALKINMA, HUZURLA OLUR”

Balkan ülkelerinin de gelişip kalkınmasından yana olduklarını dile getiren Başkan Altepe, ülkeler arasında gerçek anlamda samimi diyaloglar kuranın da önemli olduğunu söyledi.

Bursa'da Büyükşehir Belediyesi tarafından yapılan yatırımları da anlatan Altepe, “Bölgenin en büyük ihtiyacının huzur, barış ve kardeşlik ortamı olduğunu düşünüyorum. Gelişme ve kalkınma, ancak huzur ortamında olur” diye konuştu.

Bursa'nun deneyimlerini yerinde görmek istediklerini belirten Bulgaristanlı gazeteciler de merak ettikleri konular hakkında Başkan Altepe'den detaylı bilgiler aldı. Başkan Altepe, ziyaretin sonunda konuklarına Bursa'ya özgü hediyeler de verdi.



KAZANLAR ÜSKÜP'TE KAYNADI

Bursa Büyükşehir Belediyesi tarafından Makedonya'nın başkenti Üsküp'te geleneksel hale getirilen aşure şölene'nin 8'incisi yoğun katılımıyla gerçekleştirildi. Üsküp Türk Çarşısı'ndaki tarihi Murat Paşa Camii önünde yapılan şölene El Hilal Derneği Başkanı ve Üsküp Milletvekili Behicuddin Şehabi, Çayır Belediyesi Başkan Yardımcısı ve Ensar Derneği Başkanı Süleyman Bakı, Makedonya Uluslararası Balkan Üniversitesi Rektörü Profesör Doktor Hüner Şencan, Üsküp Büyükelçiliği Din Hizmetleri Müşaviri Seyfettin Ersoy, Bursa Büyükşehir Belediyesi Sosyal İşler Şube Müdürü Şahin Arat, sivil toplum örgütleri ve çok sayıda Üsküplü katıldı. Aşure dağıtımına tarihi Türk Çarşısı'na gezen yabancı turistler de büyük ilgi gösterdi. Yeniyo ve Karşıyaka ekiplerinin halk oyunları gösterisiyle renktenen etkinlikte konuşan Çayır Belediyesi Başkan Yardımcısı Süleyman Bakı, bölgede birlik ve dayanışmayı tesis edecek sosyal faaliyetleri nedeniyle Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe ve ekibine teşekkür etti. Bursa Büyükşehir Belediyesi Sosyal İşler Şube Müdürü Şahin Arat da, “Buranın olumsuz her durumu bizi üzer olumlu durumu da bizleri sevindirir. Biz bir vücut gibiyiz vücudun herhangi bir organı rahatsız olunca vücut nasıl rahatsız oluyorsa bizim durumumuzda böyledir” dedi.

Yunan Veteriner Adaylarına Osmangazi'den Ders...

Yunan veteriner adayları, eğitim yolculuklarında Bursa'da mola verdi. Osmangazi Belediyesi, konuklara Sahipsiz Hayvanlar Yaşam ve Tedavi Merkezi'nin kapılarını açtı.



Yunan öğrenciler, Osmangazi Belediyesi Sahipsiz Hayvanlar Doğal Yaşam ve Tedavi Merkezi'nden oldukça etkilendi.

Yunanistan'ın Thessaly Üniversitesi Veteriner Fakültesi öğrencileri; Hayvanlar Koruma Haftası dolayısıyla, çalışmalarına dünyaya örnek olan Osmangazi Belediyesi Sahipsiz Hayvanlar Doğal Yaşam ve Tedavi Merkezi'ni ziyaret etti.

YERİNDE EĞİTİM ALDILAR

Uludağ Üniversitesi Veterinerlik Fakültesi'nden bir grup öğrenci ile birlikte Osmangazi Belediyesi Sahipsiz Hayvanlar Doğal Yaşam ve Tedavi Merkezi'ni gezen 8 Yunan öğrenci yetkililerden bannak hekimliği ve sokak hayvanları rehabilitasyonu hakkında bilgiler aldı. Klinik ve ameliyathanedeki kısırlaştırma operasyonunu gören öğrencilere tedavi hakkında da ayrıntılı açıklamalarda bulunuldu.

"HERŞEY AB STANDARTINDA"

Gezide öğrencilere eşlik eden Osmangazi Belediye Başkanı Mustafa Dünder, öğrencilerin merak ettikleri konularda bilgiler

verdi. Doğal Yaşam ve Tedavi Merkezi'nde 600-650 civarında kedi ve köpeğin bulunduğunu ve her türlü bakımlarının yapılarak ihtiyaçlarının giderildiğini belirten Başkan Dünder, "Burada her türlü çalışma Avrupa Birliği standartları çerçevesinde ve hayvan haklarına uygun olarak yürütülüyor, sokaktan toplanan başıboş hayvanlar kısırlaştırılarak yeniden doğal ortamlarına bırakılıyor" diye konuştu.

HAYVAN MEZARLIĞINI ANLATTI

Merkezin Türkiye'de diğer bannaklara örnek olacak projeler ürettiğini söyleyen Mustafa Dünder "Türkiye'nin ilk ve tek Evcil Hayvan Mezarlığı tesisimiz bünyesinde yer alıyor. Burası yıllardır beraber yaşadığı hayvan dostunu kaybeden vatandaşların ziyaret edebilecekleri bir mekân... Yaşam süreleri sona eren ve defnedilen hayvanların mezarlarına nünaralar veriliyor ve böylece hayvan sahiplerinin onları ziyaret etmesi sağlanıyor" dedi.



"ÇOK ÖNEMLİ BİR TESİS"

Konuk öğrenciler, Doğal Yaşam ve Tedavi Merkezi'ni ilgiyle gezerken gelmeden önce böyle büyük ve modern bir yer beklemediklerini dile getirdi. Thessaly Üniversitesi Veteriner Fakültesi 2'nci sınıf öğrencisi Anthi Kolovou, "Dünya Hayvan Hakları Haftası'nı önemsiyoruz ve yardıma muhtaç hayvanları korumak adına yapılan çalışmalar görmek için buraya geldik. Buranın hayvanlar için çok önemli bir tesis olduğunu duyduk ve yapılan çalışmalarını yerinde görmek için geldik. Bizim gibi eğitim amaçlı gelenler dışında çocukların da bannağı ziyaret edip iyi vakit geçirdiklerini gördük. Bu, çok güzel bir şey" diye konuştu. Başkan Mustafa Dünder'a örnek bir tesisi yaşattığı için teşekkür eden yabancı öğrenciler, gezinin kısa süre de olsa kendilerine farklı bir deneyim ve tecrübe kazandırdığını söyledi.



2014 Merkezi Bütçe Tasarısı Yasalaştı

2014 Yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanunu Tasarısı ile 2012 Yılı Merkezi Yönetim Kesin Hesap Kanunu Tasarısı, TBMM Genel Kurulu'nda kabul edilerek yasalasta.



giderleri için 52 milyar TL, cari transferler için 163,6 milyar TL, sermaye giderleri için 36,7 milyar TL, sermaye transferleri için 6,5 milyar TL, borç verme için 7,6 milyar TL, yedek ödenekler için 3,8 milyar TL ayrıldı. 2014 yılı merkezi yönetim bütçe vergi gelirlerinin alt kalemleri ise şu şekilde öngörüldü: "Gelir Vergisi 70,8 milyar TL, Kurumlar Vergisi 31,1 milyar TL, ÖTV 89,4 milyar TL, Dâhilde Alınan KDV 39,6 milyar TL, İthalatta Alınan KDV 64,8 milyar TL.

HARCAMALARA KONTROL...

Bütçeyle ilgili Mecliste konuşan Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 2014'te bütçe harcamalarını kontrol altında tutacaklarını belirterek, "Mal ve hizmet alım giderlerini 2013 yılsonu gerçekleşme tahminimize göre 2014 yılında sadece yüzde 1,9 oranında artırıyoruz. 2014 yılı için öngörülen yüzde 6'lık deflatör ile karşılaştırıldığında mal ve hizmet alım giderleri reel olarak yüzde 4 civarında azalacaktır. Cari harcamalar kontrol altında tutarak eğitim, sağlık ve altyapı gibi öncelikli alanlara daha fazla kaynak ayıracağız. Bu rakamlar 2014 Yılı Bütçesi'nin bir seçim bütçesi olmadığını,

tam tersine sağlam gelir kaynaklarına dayanan ve giderleri kontrol altında tutan bir bütçe olduğunu göstermektedir" dedi.

ŞİMŞEK: EN DOĞAL HAK

2014 Yılı Bütçesi'nin temel özellikleri hakkında da bilgi veren Mehmet Şimşek, bütçe hakkının modern demokrasilerin temelini oluşturduğunu dile getirdi. Şimşek, kamu kaynaklarının nerede kullanıldığını bilmek hem kamuoyunun hem de halkın temsilcisi sıfatı taşıyan milletvekillerinin en doğal hakkı olduğunu dile getirdi. 2014 Yılı Bütçesi'nin faiz değil hizmet bütçesi olduğunu altını çizen Şimşek, "Hükümetlerimiz döneminde uygulanan ihtiyatlı maliye politikaları ve elde edilen makroekonomik istikrar sayesinde bütçeden faize aktarılan kaynak sürekli olarak azalmıştır" diye konuştu. 2002 yılında her 100 liralık vergi gelirin 85,7 lirası faiz ödemelerine giderken 2014 yılında bunun 14,9 liraya gerileyeceğini tahmin ettiklerini belirten Bakan Şimşek, "Böylece faiz giderlerinden yaptığımız tasarrufu ülkemizin dört bir yanında ihtiyaç duyulan yatırımlara ve milletimizin hizmetine sunuyoruz" dedi.

Türkiye Büyük Millet Meclisi Genel Kurul'da, 2014 Yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanunu Tasarısı'nun açık oylamasına 439 milletvekili katıldı. 2014 yılı bütçesi, 121 ret oyuna karşı 318 oyla kabul edildi. 2012 Yılı Merkezi Yönetim Kesin Hesap Kanunu Tasarısı ise 117 ret oyuna karşı 315 oyla kabul edildi. Kanun ile 2014 yılında merkezi yönetim kapsamındaki idarelere, kontenjan ve istisna kapsamında yaklaşık 74 bin civarında personel girebilecek.

İŞTE O RAKAMLAR...

2014 Yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanunu'na göre, önümüzdeki yıl için GSYH büyüklüğü 1 trilyon 719 milyar lira, büyüme oranı yüzde 4, deflatör yüzde 6, yıl sonu TÜFE ise yüzde 5,3 olarak öngörüldü. 2014 Yılı Merkezi Yönetim Bütçesi'nde; bütçe giderleri 436,3 milyar TL, bütçe gelirleri 403,2 milyar TL, bütçe açığı 33,2 milyar TL ve faiz dışı fazla ise 18,8 milyar TL olacak. 2014 yılı bütçesinde personel giderleri için 110 milyar TL, sosyal güvenlik kurumlarına devlet primi giderleri için 18,9 milyar TL, mal ve hizmet alım giderleri için 37,6 milyar TL, faiz



“Erken Konuşmamak Gerekiyor”

2013'ün sakin bir yıl olacağı beklentisinde yanıldığını söyleyen Merkez Bankası Başkanı Erdem Başçı, “Erken konuşmamak gerekiyor. Tedbirleri zamanında devreye almalı” dedi.

Merkez Bankası Başkanı Erdem Başçı, '2014 Yılında Para ve Kur Politikası' konulu basın toplantısının ardından gazetecilerin sorularını yanıtladı. Başçı, geçen yıla ilişkin çarpıcı tespitler yaptı.

FAİZ ORANLARINDA BELİRSİZLİK

Faiz oranlarıyla ilgili daha önce önemli bir ayarlama yaptıklarını ve enflasyonu baz aldıklarını, Enflasyon beklentisinde sınırlı bir yükselme olduğunu belirten Erdem Başçı, “O sınırlı yükselmeye karşı biz çok daha güçlü bir faiz oranlarında politika tepkisi verdik diye düşünüyoruz. Bunu önceden yapmak akıllıcaydı. Haziran-Temmuz aylarında bunu yapıp ondan sonra faiz oranlarıyla ilgili belirsizliği ve oynadığı mümkün olduğu kadar azaltmak için perspektif verilmesi gerekiyordu. Onu da Ağustos ayında yaptık. Dolayısıyla o dönem 6,75-7,75 söylemişimiz gerçekten gerçekleşti. Bundan sonraki dönemde ne olacak, yine enflasyon görünümüne Merkez Bankası ağırlıklı olarak bakacak ve enflasyon görünümünde tedbir alınması gereken bir durum ortaya çıkarsa burada gereken tedbirleri yine faiz oranlarıyla ilgili de alabiliriz” diye konuştu.

“ACELE ETMEMEK GEREK”

Erdem Başçı, “Kurdaki yükseliş ve piyasalardaki hareketlenmede ABD Merkez Bankası (FED) açıklamalarının etkisi var mı?” şeklindeki soruya da “Çok abartıldığı kadar, korkulduğu kadar bir etki yapmadı diye düşünmek gerekir. İç belirsizlikler son dönemde daha fazla etki yaptı gibi



görünüyor” yanıtını verdi. Geçen yıl benzer bir toplantıda 2013'ün sakin bir yıl olacağını beklediğini ifade ettiğini hatırlatan Başçı “Yanılmışım. Erken konuşmamak gerekiyor. Dolayısıyla hiçbir zaman acele etmemek gerekiyor ve şartları gelişmeleri izleyip doğru politika tedbirlerini zamanında devreye almak gerekiyor” ifadelerini kullandı.

“2014 BAŞI HAREKETLİ OLACAK”

Erdem Başçı 2013'ün başlarının oldukça sakin geçtiğini, buna karşın ABD Merkez Bankası'nın (FED) Mayıs'ta parasal genişlemeden çıkış sinyali vermesiyle hareketli bir yıl görünümünü kazandığını söyledi. 2014 yılı başlarının da hareketli olacağını gördüğünü ifade eden Merkez Bankası Başkanı, “Fakat hiç belli olmaz. Gelişmeleri hep beraber gözleyelim. Sakinleşme yolunda da gelişmeler olabilir. Hiçbir zaman için erken konuşmamak lazım” açıklamasını yaptı. Tüketici kredilerinin artış hızının yüzde 15 seviyelerine inebilmesi adına alınan önlemlerin yeterli olup olmadığına ilişkin soru üzerine Başçı, bugüne kadar alınan önlemlerin trendi yüzde 15'in hafif üzerine çıktığını kaydetti.

“RISK GÖRÜMÜYÖRÜZ”

Merkez Bankası'nın likidite politikasının ve Bankacılık Denetleme ve Düzenleme Kurulu'nun açıkladığı önlemlerin kredi artış hızını yüzde 15 seviyelerine çekeceğini ifade eden Başçı, “Herhangi bir risk görmüyoruz” değerlendirmesinde bulundu.

Döviz kuru konusunda öngörüsünün sorulması üzerine Başçı, reel efektif kur endeksi açısından değerlendirildiğinde TL'nin aşırı satış bölgesinde olduğunu söyledi. Başçı, “Her şey sakinleştiğinde nereye gelmesi gerekir diye baktığımızda, Ağustos ayında konuştuğumuz seviyeler görülmeye devam ediyor. Orada herhangi bir değişiklik yok. Fakat anızı gelişmeler sapsmalarına yol açabiliyor” değerlendirmesini yaptı.

DOLAR KURU BEKLENTİSİ...

2014 yılı dolar kuru beklentisinin sorulması üzerine Başçı, orta ve uzun vade için her zaman 117-122 arasında bir reel efektif kur endeksi tahmini yaptığını dile getiren Erdem Başçı, enflasyonun bu ay yüzde 7 civarında gerçekleşme ihtimalinin olduğunu belirterek, Ocak ayında ise baz etkisiyle bir miktar düşüş yaşanabileceğini dile getirdi. Çekirdek enflasyonun yüzde 5'in oldukça üzerinde olduğunu anlatan Başçı, mevcut para politikası duruşunun yeterli olduğunu kaydetti. Başçı, para politikası duruşunda değişiklik gerekirse gelecek Para Politikası Kurulu toplantılarında sadece ölçülü ayarlamaları gündeme alabileceklerini söyledi. Faiz oranlarının enflasyonun görünümüne göre belirlendiğine işaret eden Başçı, “Döviz kurlarını istikrara kavuşturmak için para kanallarını kullanırsanız ters bir sonuçla karşı karşıya kalabilirsiniz. Bu, bir kısır döngüye girer. Dolayısıyla hem faizler yükselir hem döviz yükselir. Biz, bunu istemiyoruz. Likidite politikası ile gerekli tedbirleri almaya gayret ediyoruz. Şu ana kadar oldukça başarılı olduğumuzu düşünüyorum” dedi.



IMF, 'Kırılganlık' Uyarısı Yaptı

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan, küresel talepteki durgunluğun sürdüğünü belirterek yılın geri kalan bölümünün biten 9 aya göre daha zor geçeceği değerlendirmesini yaptı.

IMF'nin IV. Gözden Geçirme çalışmasıyla ilgili uzman raporu yayınlandı. Raporda kısmen dönemsel makroekonomik politikalara bağlı olarak ekonomik faaliyetin hızlandığı belirtildi. Daha güçlü iç taleple birlikte zaten yüksek cari işlemler açığının da arttığını belirten IMF enflasyonun hedeflerin bir hayli üzerinde olduğunu bildirdi. IMF Türkiye'nin karşısında bulunan zorluktan özetlerken "Mevcut politikalarla Türkiye hızlı büyümeyi ancak dış dengesizlikler pahasına sürdürebilir. Kısa ve orta erimli politikaları dış kırılganlıkların azaltılmasına odaklanırsa Türkiye yükseliş-çöküş döngülerinden kurtulabilir" denildi.

ANA POLİTİKA TAVSİYELERİ

Raporun 'Ana politika tavsiyeleri' bölümünde Türkiye'ye şu önerilerde bulunuldu: Nominal çapanın yeniden tesis edilmesi. Yüksek faiz oranlarına karşın para politikası enflasyon hedefi karşısında çok gevşek devam ediyor. Politika çerçevesi enflasyona daha net odaklanılarak normalleştirilmeli. Sıkılaştırılmış mali duruş. Harcamalar dizginlenebilir olmalı ve beklenenden yüksek gelirler tasarruf edilmelidir. 2014 bütçesi Gayri Safi Yurt İçi Hasıla'nın (GSYİH) binde 7'si oranında yapısal iyileşmeyle birlikte bir faiz dışı fazla hedeflemelidir. Aşağı yönlü riskler durumunda bir politika eylemi mümkün var, fakat isteğe bağlı teşvik sadece, büyümenin ekisiye dönmesi Beklentisi duru-

munda uygulanmalıdır. Ulusal tasarrufların artırılması ve rekabet gücünün artırılması kırılganlıklara yönelişin merkezini oluşturuyor. İstekli orta vadeli mali hedefler (gelecek beş yıl boyunca GSYİH'nun yüzde 2'si oranında konsolidasyonla uyumlu) ve derinleşen yapısal reformlara ihtiyaç vardır.

"YETKİLİLER DAHA İYİMSER"

IMF, Türk yetkililerin kurum uzmanlarının tasarrufların artırılması yönündeki görüşlerini paylaştıklarını, bunun yansımalarının ise 2014 Orta Vadeli Plan ve 10'uncu kalkınma planında görüldüğünü de bildirdi. Yetkililerin aynı şekilde IMF tavsiyesine uygun olarak hane halkının artan borçluluklarının üzerine gitmek üzere makro ihtiyati önlemler aldıkları kaydedilen raporda "Ancak yetkililer dış kırılganlıklar konusunda daha iyimser bir görüşe sahip, bu nedenle parasal ve mali politikalar uzmanların tavsiyelerinden daha gevşek bir durumda. Yetkililer enflasyonu düşürmenin ana hedef olduğu konusunda da hemfikir, ancak kendi parasal çerçevelerinin iyi sonuç verdiğine inanıyorlar ve politika çerçevesinin normalleştirilmesiyle devam etme niyetindedir" denildi.

"EĞİLİMLER DÜZELTİLSİN"

Raporda Türkiye'nin 2012 yılında dengersizlikleri azaltmayı başardığı, bunun memnuniyetle karşılandığı belirtildi. Ekonominin 2010-2013 boyunca ortalama yüzde 7,3'ün üzerinde toplamda uyumlu üretim açığında pozitif geliştiği belirtildi ve cari işlemler açığının GSYİH'nin yüzde 9,2'sine gerilediği belirtilti. Ancak 2011'in ikinci yarısında başlayan parasal genişleme, 2012'de bütümeyi tavsiyelediği ve 2013'te yüzde 1,8'lik daralmanın ardından yüzde 2,7'ye

düşürdüğü belirtilen Raporda, "Ancak ihracat, tek seferlik faktörler kadar, geleneksel AB piyasalarından Orta Doğu ve Kuzey Afrika'ya doğru yönelerek gerçekleştirilen başarılı çeşitlendirme sonucu parlak nokta oldu" ifadeleri yer aldı.

'ŞİDDETLİ DÜZENLEME' VURGUSU

IMF raporunda "Hala yüksek olan kırılganlığı azaltmak kısa ve orta vadeli politikaların odağı olmalı. Son ayarlamalara rağmen enflasyon yüksek ve uzmanlar cari işlemler açığının hâlihazırdaki politikalar çerçevesinde, brüt dış finansman gereksiniminin yıllar itibarıyla GSYİH'nun yüzde 25'ini aşacağını gösterir şekilde, GSYİH'nun yüzde 7 - 8,5'u içinde süreceğini tahmin ediyor. Sonuç olarak, 2008'den beri GSYİH'da yüzde 25 puan seviyesinde gerileyen net dış varlık pozisyonu kötüleşmeye devam edecek. Bu eğilimler sürdürülebilir değildir ve düzeltilmezse Türkiye er ya da geç şiddetli düzenleme yapabilir" değerlendirmesi de yer aldı.

SEÇİMLERE İLİŞKİN MESAJ

Türkiye'nin uzun bir seçim dönemine girdiğini de hatırlatırken seçimler arasında olası anayasa değişikliği olabileceğine işaret edilen raporda, "Yetkililer uzmanların (IMF uzmanları) 2013 ve 2014 görünümüne ilişkin görüşlerini büyük ölçüde paylaşmaktaydı. Ancak orta dönemli tahminler konusunda önemli görüş ayrılıkları vardı. Yetkililer Türkiye'nin, orta vadeli planda yansıdığı gibi, orta vadede yıllık yüzde 5-6 büyüyebileceğine ve daha şimdiden cari işlemler açığında anlamlı bir düşüş yaşanmamasına güveniyor. Onlara göre IMF uzmanları cari işlemler açığı bileşenlerinin Türkiye'nin ana ticaret ortağı olan Avrupa'daki yavaş büyümenin etkisinden kâğıtaldıkları bölünme daha az değer veriyor" rapraması yapıldı.



Soğuklar Vanaların Ayarını Bozdu



Havaların her geçen gün soğumasıyla artan elektrik tüketimi, yeni bir rekoru da tetikledi. Türkiye'nin son dönemdeki elektrik tüketimi, rekorlar kırdı.

Havaların soğumasıyla artan elektrik tüketimi, yeni bir rekorun eşiğine geldi. Doğal gazda tüketim rekorunun kırıldığı 10 Aralık'ta, aynı zamanda bu yıl ki günlük elektrik tüketimi rekoru sonrasındaki en yüksek seviyeye ulaşıldı. Elektrikteki günlük 762 milyon 329 kilovatsaatlik tüketim, rekorun ardından geçen 103 günün zirve noktası oldu.

YAZIN DA TÜKETİM ARTTI

Türkiye Elektrik İletim A.Ş. verilerine göre, elektrik tüketimi bu yıl en yüksek seviyeye Ağustos ayında ulaştı. Yüksek hava sıcaklığı nedeniyle klima kullanımının artması ve soğutma ihtiyacı beraberinde elektrik tüketiminin yükselmesini getirdi. Böylece elektrik tüketimi 29 Ağustos'ta 772 milyon 150 bin kilovatsaate çıktı. Hava sıcaklıklarının düşmesine paralel olarak elektrik tüketimi de azalmaya başladı ve 29 Ağustos'ta ulaşılan elektrik tüketimi yılın en yüksek seviyesi olarak kayıtlara geçti.

EN DÜŞÜK EKİM AYI

Eylül ayının ikinci yarısında günlük elektrik tüketimi 700 milyon kilovatsaat altına inerken, en yüksek günlük elektrik tüketimi 738 milyon 240 bin kilovatsaat olarak gerçekleşti. Günlük elektrik tüketimi en düşük seviyeyi ise Ekim ayında gördü. Uzun Kurban Bayramı tatilinin ilk günü olan 18 Ekim'de elektrik tüketimi 410 milyon 928 bin kilovatsaate geriledi. Günlük elektrik tüketiminin ekim ayında ulaştığı zirve noktası 386 milyon 383 bin kilovatsaat oldu.

KASIM'DA YÜKSELİŞ BAŞLADI

Kasım ayında ise günlük elektrik tüketimi yeniden 700 milyon kilovatsaatin üzerine çıktı. Özellikle ayın ikinci yarısında artış eğilimine geçen elektrik tüketimi bu ayda en yüksek 715 milyon 829 bin kilovatsaat değerini gördü.

ARALIK'TA ZİRVE YAPTI

Kış soğuğunun kendini iyiden iyiye hissettirdiği aralık ayında elektrik tüketimi belirgin bir biçimde arttı. Doğal gazda tüketim rekorunun kırıldığı 10 Aralıkta, aynı zamanda bu yıl ki 772 milyon 150 kilovatsaatlik günlük elektrik tüketimi rekoru sonrasındaki en yüksek seviyeye ulaşıldı. Elektrikteki günlük 762 milyon 329 kilovatsaatlik tüketim, rekorun ardından geçen 103 günün zirve noktası oldu.

DIŞ ALIM DA ARTTI

Öte yandan, havaların soğumaya başladığı günlerde elektrikte dış alım miktarı da artış gösterdi. Bu yılın günlük elektrik tüketim rekorunun kırıldığı 29 Ağustos'ta elektrikteki dış alım 20 milyon 667 bin kilovatsaat olarak gerçekleşirken, 10 Aralık'ta bu rakam 27 milyon 208 bin kilovatsaati buldu.



Özel Sektörün Döviz Borcu Arttı

Özel sektörün yurt dışından sağladığı uzun vadeli kredi borcu 12,8 milyar dolar artarak 152 milyar dolar oldu. Bankaların kredi ve tahvil ihracı borçlanmaları da yükseldi.

Merkez Bankası 2013 yılı Ekim ayına ait özel sektörün yurt dışından sağladığı kredi borcuna ait gelişmeleri yayımlandı. Ekim sonu itibarıyla, özel sektörün yurt dışından sağladığı uzun vadeli kredi borcu, 2012 yılsonuna göre 12,8 milyar dolar artarak 152 milyar dolar düzeyinde gerçekleşti.

KREDİ VE TAHVİL İHRACI...

Borçluya göre dağılım incelendiğinde, bir önceki yılsonuna göre bankaların kredi biçimindeki borçlanmaları 6,1 milyar dolar, tahvil ihracı biçimindeki borçlanmalarının 4,7 milyar dolar arttı. Aynı dönemde, bankacılık dışı finansal kuruluşların kredi biçimindeki borçlanmalarının 585 milyon dolar azalırken, tahvil ihracı biçimindeki borçlanmaları ise 1,5 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Söz konusu dönemde, finansal olmayan kuruluşların kredi biçimindeki borçlanmaları 774 milyon dolar azalırken, tahvil stoku ise 1,9 milyar dolar artışla 3,3 milyar dolara ulaştı.

STOKLAR DA AZALDI

Alacaklıya göre dağılım incelendiğinde,

Ekim sonu itibarıyla tahvil hariç toplam kredi borcunun yüzde 89,5'ini oluşturan özel alacaklılara olan borcun bir önceki yılsonuna göre 4,0 milyar dolar, yüzde 10,5'ini oluşturan resmi alacaklılara olan borçların ise 671 milyon dolar arttığı gözlemlendi. Finansal olmayan kuruluşların, 2013 yılı ekim sonu itibarıyla Türkiye'de yerleşik bankaların yurt dışı şube ve iştiraklerinden sağlamış oldukları kredi stoku 2012 yılsonuna göre 206 milyon dolar azalarak 20,7 milyar dolar, yabancı ticari bankalardan sağlamış oldukları krediler ise 1,4 milyar dolar azalarak 37,9 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.

İLK SIRADA 'HİZMETLER' VAR

Döviz kompozisyonuna bakıldığında, özel sektörün yurt dışından sağladığı 152,0 milyar dolar tutarındaki uzun vadeli kredi borcun yüzde 57,2'si dolar, yüzde 35,7'si euro ve yüzde 7,1'i ise diğer döviz cinslerinden oluştu. Özel sektörün yurt dışından sağladığı uzun vadeli kredi borcunun, ekim sonu itibarıyla sektör dağılımı ince-

lendiğinde, toplam borcun yüzde 57,0'sini oluşturan finansal olmayan kuruluşların yurt dışından sağladığı 86,7 milyar dolar tutarındaki borcun yüzde 62,3'ü hizmetler sektörü, yüzde 37,2'si sanayi sektörleri ve yüzde 0,5'i de tarım sektörü tarafından kullanıldı.

KISA VADELİ DE YÜKSELİŞTE

Ekim sonu itibarıyla, özel sektörün yurt dışından sağladığı kısa vadeli kredi borcu (ticari krediler hariç), 2012 yılsonuna göre 8,6 milyar dolar artarak 39,6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Borçluya göre dağılım incelendiğinde ise 2012 yılsonuna göre bankaların kredi biçimindeki borçlanmaları 5,4 milyar dolar, finansal olmayan kuruluşların kredi biçimindeki borçlanmaları ise 2,1 milyar dolar artış gösterdi. Özel sektörün yurt dışından sağladığı toplam kredi borcu, Ekim sonu itibarıyla kalan vadeye göre incelendiğinde, 1 yıl içinde gerçekleştirilecek olan anapara geri ödemelerinin toplam 71,7 milyar dolar tutarında olduğu gözlemlendi.

Yatırım Pozisyon Açığı 420 Milyar Dolar Oldu

Türkiye'nin yurt dışı varlıkları Ekim sonu itibariyle 228,4 milyar dolar, yükümlülükleri ise 648,7 milyar dolar oldu. Rakamların geçen yıla yakın düzeyde çıktığı gözlemlendi.



Merkez Bankası, 2013 yılı ekim ayına ilişkin Türkiye'nin Uluslararası Yatırım Pozisyonu (UYP) verilerini açıkladı.

GEÇEN YILA YAKIN...

Ekim sonu itibariyle, Uluslararası Yatırım Pozisyonu (UYP) verilerine göre, Türkiye'nin yurt dışı varlıkları, 2012 yılsonuna göre yüzde 7,4 oranında artışla 228,4 milyar dolar, yükümlülükleri ise yüzde 2,3 oranında artışla 648,7 milyar dolar olarak gerçekleşti. Türkiye'nin yurt dışı varlıkları ile yurt dışına olan yükümlülüklerinin farkı olarak tanımlanan net UYP, 2012 yılsonunda eksi 421,3 milyar dolar iken 2013 yılı Ekim ayında eksi 420,3 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.

EFEKTİF VE MEVDUATLARDA AZALIŞ

Varlıklar alt kalemleri incelendiğinde, rezerv varlıklar kalemi 2012 yılsonuna göre 15 milyar dolar artışla 134,2 milyar dolar seviyesinde gerçekleşirken, diğer yatırımlar kalemi ise 800 milyon dolar azaldı. Diğer yatırımlar alt kalemlerinden bankaların Yabancı Para ve Türk

Lirası cinsinden efektif ve mevduatları, 2012 yılsonuna göre yüzde 8,4 oranında azalışla 22,1 milyar dolar oldu.

DÖVİZ KURLARI ETKİLİ OLDU

Yükümlülükler alt kalemleri incelendiğinde, Ekim 2013 itibariyle, yurt dışında yerleşiklerin yurt içinde doğrudan yatırımları (sermaye ve diğer sermaye) piyasa değeri ile döviz kurlarındaki değişimlerin de etkisiyle 2012 yılsonuna göre yüzde 9,4 oranında azalışla 169,7 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.

PORTFÖY YATIRIMLARINDA ARTIŞ

Ekim 2013 itibariyle, portföy yatırımları 2012 yıl sonuna göre 4,3 milyar dolar artış gösterdi. Yurt dışı yerleşiklerin hisse senedi stoku 2012 yılsonuna göre yüzde 10,3 oranında azalışla 63,4 milyar dolar olurken, borç senetleri alt kalemleri olan yurt dışı

yerleşiklerin mülkiyetindeki DİBS stoku yüzde 5,1 oranında azalışla 59,5 milyar dolar, Hazine'nin tahvil stoku (yurt içi yerleşiklerce alınan tahvil stoku düşüldükten sonra) ise yüzde 14,4 oranında artışla 36 milyar dolar oldu.

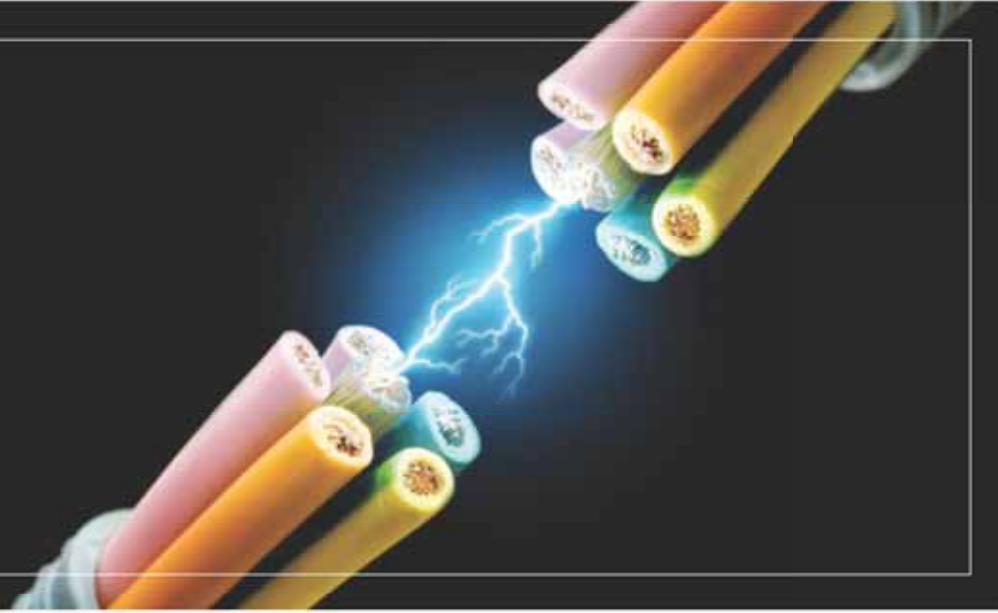
YURT DIŞINDA SON DURUM...

Aynı dönemde, diğer yatırımlar 2012 yılsonuna göre 28 milyar dolar artış gösterdi. Bankaların toplam kredi stoku yüzde 25,5 oranında artışla 80 milyar dolar olurken, diğer sektörlerin toplam kredi stoku ise yüzde 0,4 oranında artışla 97,1 milyar dolar düzeyinde gerçekleşti. Ekim 2013 itibariyle, diğer yatırımlar altında yer alan yurt dışı yerleşiklerin yurt içi yerleşik bankalardaki Yabancı Para mevduatı, 2012 yılsonuna göre yüzde 36,4 oranında artışla 37,3 milyar dolara ulaşırken, TL mevduatı ise aynı dönemde yüzde 5,3 oranında azalışla 11 milyar dolar oldu. Yurt dışında yerleşik Türk vatandaşlarının Merkez Bankası'ndaki kredi mektuplu döviz tevdiat hesapları ise aynı dönemde 2012 yılsonuna göre yüzde 21,5 oranında azalışla 5,6 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.



'Elektrik'te AB'ye Giriyoruz

Türkiye, elektrik sistemi ile Kıta Avrupası elektrik sisteminin kalıcı bağlantısının gerçekleşmesine yönelik çalışmaların deneme sürecinden olumlu sonuçlar alındı.



bölgeye özel koruma sistemi kurulmasını, telekomünikasyon altyapısının iyileştirilmesini, Türkiye'nin güneydoğusunda STATCOM/SVC tesisinin tamamlanmasını ve çevrimiçi güvenlik analizi uygulaması yapılması gibi 4 teknik işlemin tamamlanmasını içerecek. Anlaşma aynı zama

Avrupa Elektrik İletim Sistemi İşleticileri (ENTSO-E) Avrupa Kıtası Bölge Grubu (RGCE) Türkiye elektrik sistemi ile Kıta Avrupası elektrik sisteminin kalıcı bağlantısının gerçekleşmesini test eden deneme sürecinin olumlu sonuçlarını açıkladı.

UZUN DÖNEM ANLAŞMASI

Enerji temininde birbirlerine ve dışa bağımlı olan ENTSO-E ülkelerinin enerji politikalarını; daha fazla şebeke senkronizasyonu ile geçerli tek tip piyasa modeli oluşturmak ve bu sayede enerji arzı güvenliğini artırmak, enerjinin üretim, iletim, dağıtım ve kullanım verimliliğini en üst düzeye çıkarmak, çevre sorunlarını en aza indirmek ve şebekelerin enerji çeşitliliğini fırsata dönüştürmek oluşturuyor. TEİAŞ'ın, ENTSO-E RGCE İşleme El Kitabı'nda bulunan standartlar ve yükümlülükler ile ilgili öz değerlendirmesinin ardından kurumun, söz konusu standart ve yükümlülükleri kendisi için kalıcı bir şekilde bağlayıcı hale getirecek olan Uzun Dönem Anlaşması imzalaması öngörülüyor.

İÇERİKTE NELER VAR?

Uzun Dönem Anlaşması, Türkiye'deki 2



Taner Yıldız

Çocuklarımız ve Sizler için... Sağlam Çocuk İzlemi

Çok sevgili, değerli BALKANSİAD üyesi dostlarım, arkadaşlarım... Bebeğiniz veya torununuz olduğunda yeni bir hayata başlamaktasınızdır.

Yeni bir sınav beklemektedir sizi. Onun için hayaller kurar, geleceği için planlar yaparsınız. Sağlıklı büyümesini görmek, en büyük isteğiniz olur. Acaba biz çocuk hekimlerinden beklentileriniz nelerdir? Sizler adına bunları içeren bir makale derledim. Umarım geleceğiniz olan çocuklarınızla ilgili olan bu yazı sizler için yol gösterici olur.

Kabul edilen ideal muayene süresi 20 ile 30 dakika arasındadır. 'Sağlam çocuk takibi' için gitmiş olduğunuz çocuk hekimlerinden bu muayene veya danışmanlık süresi içerisinde, size sunduğu hizmetin neler olabileceğini sizlerle paylaşıyorum.

Sağlam çocuk izlemi, birinci basamak çocuk sağlığı ve hastalıklar hizmetlerinin temelini oluşturmaktadır. Sağlam çocuk izlemi; sadece sağlıklı çocuklara verilmesi gereken bir hizmet değil tüm çocukların büyüme ve gelişmelerinin izlendiği, sağlıklı olup olmadığının değerlendirildiği, aşı ve sağlık eğitimi gibi koruyucu hekimlik uygulamalarının sunulduğu bir çocuk sağlığı izlemi hizmetidir. Bu hizmetten yararlanmak her çocuğun en doğal hakkıdır. Sağlam çocuk izleminde amaç; sağlıklılığını sürdürmek, bebek ve çocuk ölümlerini, hastalık, sakatlıkları azaltmak ve önlemektir.

ÇOCUK SAĞLIĞI İZLEMİ İLKELERİ

1. Hastalıkların önlenmesi, büyüme gelişmenin izlenmesi, yaşa uygun beslenmenin sağlanması, aşılama sağlık eğitimi. 2. Hastalıkların erken tanımı ve tedavisi, öykü, fizik muayene, taramalar. 3. Çocuğun sağlıklı yetişmesi konusunda aileye destek, sağlık

eğitimi, çocuk yetiştirilmesi konusunda danışmanlık, aile parlaması konusunda danışmanlık. 4. Bakımın sürekli olmasının sağlanması, izlem sıklığı ve süresi.

Sağlam çocuk izlemi; bebek, çocuk ve ergenlere yönelik düzenli sağlık kontrollerini içeren, uzun süreli bir izlemdir. Hekim, aile, hemşire ya da yardımcı sağlık personeli işbirliği içinde yürütülmeli, çocuk içinde bulunduğu fiziksel ve sosyal çevre ile birlikte değerlendirilmelidir. Çocuk sağlığı izlemi doğum ile başlar, ergenlik döneminin sonuna kadar devam eder. Sağlam çocuk izlemi için önerilen standart programlar vardır. Doğumdan sonra ilk 24 saat içinde, taburcu olurken, 7 veya 10. günlerde, ilk 6 ay içinde her ay, 6 ay ile 2 yaş arası üç ayda bir, 26 yaşlar arası altı ayda bir, 6 yaştan sonra yılda bir izlem önerilmektedir.

ÇOCUK SAĞLIĞI İZLEM BĀSAMAKLARI

1. Görüşme ve Öykü Alma: İlk başvuruda anne karındaki dönem (prenatal), doğum bilgileri (natal) ve bebeğin aile geçmişi (soy geçmişi) ile ilgili öykü ayrıntılı olarak alınmalıdır. Rutin sağlam çocuk kontrolü sırasında alınan öykü, son sağlam çocuk kontrolünden bu yana çocukla ilgili gelişmeleri kapsar. Güncel şikâyetleri, beslenme, aşı, aşı yar etkileri, çevre, gelişim basamakları, ev ortamı gibi çocuğun sağlığını yakından ilgilendiren konularda görüşülmelidir. Bu görüşmeler çocuğun yaşına, sağlık durumuna, taşıdığı risk faktörüne ve çocuğun fiziksel, sosyokültürel çevresine uygun olarak düzenlenmelidir. Bu görüşmeler esnasında hekim; sıcak ve anlayışlı bir yaklaşımla öykü alarak, anne



Ahmet Memeşa

babanın çocukla ilgili kaygılarını kendisi ile paylaşmasını sağlar.

2. Gözlem: Çocuğun, anne, baba ya da çocuğa bakan kişi ile ve çevre ile ilişkileri gözlenmelidir. İlk aylarda emzirme gözlenmeli, biberon ve emzik kullanımı, kundaklama gibi yanlış uygulamalar önlenmelidir. Ayrıca çocuk ihmali ya da istismarını işaret eden bulgulara (bakımsız bebek, ilgisiz anne, annenin veya bakıcının bebeğe sert tavırları, vs) dikkat edilmelidir.

3. Fizik Muayene: Şikâyeti olup olmadığına bakılmaksızın her çocuğa her ziyarette tam bir fizik muayene yapılmalıdır. Her kontrolde boy, ağırlık ve en az iki yaşına kadar baş çevresi saptanarak büyüme parametreleri izlenmesi ve büyüme ve gelişmenin değerlendirilip yorumlanması aile ile paylaşılmalıdır. 3 yaşından başlanarak kan basıncı da ölçülmelidir. Fizik muayene çoğu hastalığın (doğumsal anomaliler, büyüme gelişme geriliği, gelişimsel kalça çıkığı (displazisi), kalp anomalileri, inmiş testis, göbük (umbilikal) ya da kasık (inguinal herni) ve benzeri gibi) tarama yöntemidir.

4. Değerlendirme: Öykü ve fizik muayene sonrası çocuğun sağlığı, fiziksel ve nöromotor gelişimi ve psikososyal sağlığı değerlendirilmelidir. Bu değerlendirmeler ışığında tarama testleri ve bağışıklıma planlanmalıdır.

5. Taramalar: Bunlara örnek verecek olursak: a. Nadir görülen bazı hastalıklar için topuk testleri (hipotiroidi, fenilketonüri, biotinidaz enzimleri), b. Gelişimsel (doğumsal) kalça çıkığı için kalça ultrasonografisi, c. Görme taramaları (şaşılık, doğuştan katarakt, görme kusurları vb.), d. İşitme taramaları (işitme testi), e. Demir

eksikliği anemisi (kan sayımı), f. İdrar yolu enfeksiyonu (idrar tahlili ve kültürü), g. Kan basıncı ve kan lipitlerinin değerlendirilmesi

6. Aşılamaya: Ülke gerçeklerine uygun aşı programının her çocuğa zamanında uygulanması, geçersiz nedenlerle aşılanmanın aksatılmaması, aileye aşının gerekliliği ve yan etkileri hakkında bilgi verilmesi unutulmaması gereken hususlardır.

7. Danışmanlık ve Sağlık Eğitimi: Çocuk sağlığı hizmetlerinin çok önemli, fakat çoğu kez ihmal edilen bölümüdür. Hastalıkların önlenmesinde oldukça etkin bir yöntemdir. Danışmanlık ve sağlık eğitimi hizmeti, çocuğun yaşına uygun olmalı, çocuk ve ailenin özellikleri göz önünde bulundurulmalı ve gereksinimlere yönelik olmalıdır. Bu hizmeti sunarken iletişim becerileri usulüne uygun şekilde kullanılmalıdır.

SAĞLIK EĞİTİMİNDE DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN NOKTALAR

- Anne babanın eğitim düzeyi ne olursa olsun, tıbbi terminoloji kullanmaktan kaçınılmalıdır. Söylenenler kolay anlaşılır olmalı, tıbbi terimler kullanıldığı takdirde mutlaka açıklama yapılmalıdır.
- Anne babalara yaklaşım dostça ve yumuşak olmalı, emreden ve otoriter tavırlardan kaçınılmalıdır. Hekim, düzeyleri ne olursa olsun, ailelere saygı göstermelidir.
- Öykü; ayrıntılı olarak alınmalı, bu sırada uygun sorular sorularak çocuğun sorunları ile ilgili olduğu aileye hissettirilmelidir. Doktor sorunu ayrıntılı olarak öğrenmeli ve aileye mantıklı açıklamalar yapmalıdır.
- Yapılan öneriler ailenin düzeyine uygun olmalıdır. Uygulanmayacak ve ailenin üstesinden gelemeyeceği öneriler yapılmamalıdır.
- Verilen öğütler çocuğun bulunduğu yaş dönemi ile ilgili olmalıdır. Örneğin yeni doğan bir bebeğin anne babasına, 3 yaşında görülebilecek sorunlardan söz etmek yanlışır.
- Belirsiz konuşmalardan kaçınılmalı, öneriler kesin ve açık olmalıdır. Uzun öneriler yazılı olarak verilmeli, ayrıca anlatılmalıdır.
- Özellikle uygulamaya yönelik öneriler, yalnız konuşarak değil, mümkünse gösterilerek anlatılmalıdır. Bir ilacın sulandırılması, göbeğe alkol uygulaması, mama hazırlanması gibi uygulamalar bu türdendir.
- Öğüt verirken negatif tutumlardan kaçınılmalıdır.
- Söylenenlerin anlaşılıp anlaşılmadığı kontrol edilmelidir. Anne babaların anlatılanlarla ilgili bir kuşkuları olup olmadığı sorulmalı, başka sorular da sormalarına olanak tanınmalıdır.

SAĞLIK EĞİTİMİNDE ÜZERİNDE DURULMASI GEREKEN KONULAR

- a. Bebek bakımı: Göbek bakımı, alt bakımı, banyo, giyim, emzirme, gaz çıkarma tekniği, uyku, kundaklamanın zararları, emzik ve biberon kullanmama, el yıkama ve bebek ile sağlıklı iletişim konularında anneye yol göstermelidir. İlk bir yıl içinde bebeğin tüm ihtiyaçları ve istekleri bebeği ağlatmadan, onun istediği zaman ve şekilde karşılanmalı, disiplinli bir yaşından sonra başlanmalıdır.
- b. Sigara içilmemesi: Sık solunum yolu enfeksiyonuna, gelişim çeriliğine, ayrıca örnek alma yolu ile ileride sigara kullanımına yol açarak, ileri yaşam sağlığını da olumsuz yönde etkiler.
- c. Aile planlaması: Erken gebelik annenin, şimdiki bebeğin ve diğer bebeğin sağlığını tehlikeye sokacağından, lohusalık döneminden itibaren etkili, modern bir aile planlaması yöntemi uygulanmalıdır.
- d. Hastalık bulguları: Yeni doğan dönemden itibaren her yaşa uygun önemli hastalık bulguları (ateş, iyi emmeme, kusma, ishal, sarılık, uykuya meyil gibi) ve bu durumlarda ne yapılacağı aileye anlatılmalıdır.
- e. Beslenme: Emzirmenin önemi, emzirme tekniği, sıklığı, süresi, ek gıdaya geçiş zamanı, ek gıdaların hazırlanması ve başlanmasında uyulması gereken kurallar, bebeğin aile sofrasına oturtulma zamanı ve kendi kendini beslemeye teşvik gibi konularda bilgi verilmelidir.
- f. Vitamin ilavesi: Zamanında doğan sağlıklı bebeklere 15. gündenden itibaren D vitamini, 4. aydan itibaren demir ilavesi önerilir.
- g. Diş sağlığı: Diş çıkarma ile birlikte diş temizliği su ile önerilir. Diş macunu 3 yaşından sonra önerilmektedir. Geceleri biberon ile süt verilmesi diş çürüklerine neden

olduğu için engellenmelidir. Bölgedeki flor düzeyine göre flor ilavesi yapılmalıdır.

h. Kazalar: İlk aylarda bebeğin yatağının çok yumuşak olmaması, yüzüstü yatırılmaması, bebeğin küçük çocuklarla yalnız bırakılmaması konusunda ebeveyn uyarılır. 6 yada 9 aydan itibaren ilaç ve kimyasalların kilitli dolaplarda saklanması, çocuğun poşet ve balonlarla oynamasına izin verilmemesi, elektrik prizlerinin kapatılması, ısıtıcı ve sobaların çevrelerine engeller konulması, ağız açık su kaplarının bulundurulmaması önerilir. 12-24 ay arası çocukların sürekli izlenmesi, kibrit ve diğer yanıcı maddelerin uzak tutulması, banyoda çocukların yalnız bırakılmaması konuların konuşulmalıdır. Üç yaşından büyük çocuklarda oyun alanı güvenliğine dikkat edilmeli, yabancılar konusunda uyarılmalıdır.

8. Annenin Soruları ve Özetleme: Çocuğun yaşına ve bir sonraki sağlam çocuk kontrolüne kadar geçen süre için uygun bilgilerin anne baba ya da bakıcıya aktarılmasından sonra anne ve babanın soruları yanıtlanır. Verilen öneriler ile ilgili broşürlerin verilmesi sağlık eğitiminin etkinliğini artıracaktır.

9. Randevu Belirleme: Görüşmenin sonunda bir sonraki sağlam çocuk kontrolü için randevu belirlenir ve gerektiğinde hekime nasıl ulaşılabileceği konusunda bilgi verilir.

Değerli BALKANSIAD üyesi dostları, ben olsam çocuk doktorumdan bu bilgileri isterdim. Umarım en doğru iletişim kurabilen ve sizlerin kolaylıkta yaklaşabileceğiniz, sizin için 'en doğru çocuk doktoruna' karar verme konusunda verdiğim tıbbi bilgiler size yardımcı olmuştur. Yeni yılınızı kutlar, tüm camiamız için sağlık dolu bir yıl olmasını, ülkemiz insanlarının çağdaş sağlık hizmetine kolay ulaşabilmesini dilerim. Sevgi ve sağlıkla kalın.





“Avcılık Vahşet Değildir”

İş hayatında başarı merdiveninde hızla yükselirken en büyük tutkusu olan avcılıktan geri kalmayan Turhan Gençoğlu, rahmetli babasından öğrendiği hobi-sinde hedefi 12'den vuruyor. Gençoğlu, yaşamının ayrılmaz parçasına dönüşen avcılığın vahşet olmadığını da vurguluyor.

Gençoğlu Holding Yönetim Kurulu Başkanı, Balkan ve Rumeli Göçmenleri Konfederasyonu Genel Başkanı ve Birleşmiş Milletler Sivil Toplum Örgütleri Türkiye Ulusal Koordinatörü Turhan Gençoğlu, pek çok kişinin denediği ama üstesinden gelemediği avcılıkta profesyonelleşen ender iş adamlarından biri... 11 yaşındayken av tutkusunun rüzgârına kapılan Gençoğlu, BAL-GÖÇ Kurucu Başkanı, Bursa eski

Milletvekili ve Bursaspor başkanlarından rahmetli babası Mümin Gençoğlu ile unutulmaz anılarını anlatırken avcılığa karşı olumsuz yaklaşım içinde olanlara da “Bu zevke sahip olmayanların ‘vahşet’ yorumu yapması saygısızlıktır” sözleriyle yanıt veriyor. Gençoğlu ile yaşamının en özel bölümünde yer alan av tutkusunu anılarıyla harmanlayarak satırlara döktük...

- Av merakınız nasıl başladı?

- Ben avcılığı babamdan öğrendim. İlk avıma 11 yaşında babamla gittim. Çocukluğumda sapanla çok güzel kuş vuruyordum. Hiç unutmuyorum Uludağ'da 7 yaşında garsonluk yaparken yarım saatte 40 tane kuş vurmuştum. Delikli 100 paraya mal ettiğim o sapanı, oradaki otellerden birinin sahibinin oğluna 10 liraya sattım.

- Babanız sizdeki bu potansiyeli gördü sanırım...

- Ben sapanla her attığımı vuruyordum ya... Baktı babam çok iyi avcıyım, 11 yaşında bana Beyrut'tan kaval dediğimiz benden büyük bir tüfek aldı. Onunla ilk defa ava gitmiştik. Yan yana iz sürerken, “Bak dikkat et buradan tavşan çıkar” dedi. Daha “Buradan” derken önümden, çalıların arasından bir şey çıktı. Kırmızı gözlerini gördüm. Korkuyla beraber bir patlattım, tavşan yere düştü. İşte ilk avcılığım orada başladı.

BABADAN AVCI...

- Hem de ilk atışta vurdunuz?

- Zaten vurmamanın imkânı yok. Ayağımın dibinden kalktı. Tüfeğin sapıyla vursan vururdun yani. Ama ben babamın tüfe-



ğiyle 8-9 yaşlarındayken de atıyordum zaten. 'Babadan avcı' derler ya, çok eski avcıydım. Babamla çok güzel avlanmış olmuştur.

- Zevk bu hobinin neresinde? Nesi keyifli?

- Yani şimdi siz yurt dışından gece 24.00'de Bursa'ya gelip, evde çorba içip, sabah 04.00'te, eksi 15 derecede direkt Afyon'a, gölün kıyısına ava gider misiniz? İşte bu avcılık... Çok acayıp, çok farklı bir duygu... Kimisi der ki "Vahşet." Hayır. O avın içine girdiğiniz anki duygu hiçbir şeye benzemiyor. Dünyayla hiçbir alakanız kalmıyor, tabiat ile baş başasınız. Kimisi tekneyle açılmayı nasıl seviyorsa, avcılık da onun gibi bir duygu. Dünyada vaktin en çabuk geçtiği hobi avcılık, balıkçılıktır. Hiç anlayamazsınız. Sabah 05.00'te bir gidersiniz, akşam 17.00 olmuş. Çünkü gözler hep fıldır fıldır, avınızı anyorsunuz. "O hayvan gelecek, ben onu tutacağım veya vuracağım." Yani tamamen adrenalinin en maksimuma çıktığı an olarak düşünüyorum.

PALAVRASI OLMAYAN AVCI YOKTUR

- Kimi de anı biriktirmek için avcılık yapıyormuş. Vahşi bir hayvanla karşı karşıya gelip ölümle yüzleşmek gibi...

- Doğru, çok farklı, çok değişik anılar olur ama ben size şunu söyleyeyim... Palavrası olmayan avcı yoktur.



Gençoğlu, dünyanın sayılı gıda şirketlerinden Yayla Türk'ün sahibi Zeki Yasemin (ortadaki), Balaban Gıda'dan Meriç Balaban ile çıktığı avdan 35 kiloluk dev Mahi Mahi Balığı ile dönmüş.

- Öyle mi? Sizin de var mı?

- Mutlaka. Palavradan kastım şu... Şimdi siz deseniz ki "Gençoğlu, 10 tane balık tuttu", herkes birbirini tanıdığı için o cümle ertesi gün 100 tane olur. Biri 20 yapıyor, biri 30, diğeri 50... Sonra derler ki; "Biri 100 tane balık tutmuş." Bu sefer kendi '10' dediğinizi 100 tane olarak duyup oraya siz gidersiniz "100 tane balık varmış" diye. Yapılanların böyle ballandıra ballandıra abartılarak anlatıldığı bir hobi diyelim.

- Erkeklerde askerlik ve bir de avcılık anıları bitmez herhalde...

- Bence özellikle avcılık anıları çok daha farklıdır.

- Örneğin...

- Benim iki türlü avcılığım var. Kara avcılığı, bir de deniz avcılığı. Ördek avcılığı için özellikle daha çok dünyanın sayılı natürel (doğal) göllerinden olduğundan Afyon'a giderim. Siz kışın "Dandı, eyvah buz tuttu" dediğiniz zaman, biz ellerimizi ovuşturarak "Buzda ne güzel av olacak" diye gece sabaha kadar uyuyunuz. Kara avcılığında en unutamadığım anılardan bir tanesi yine rahmetli babamla. Hiç unutmuyorum... Yurt dışından geldik. İstanbul'dan Bursa'ya 23.00 gibi ulaştık. Bursa'ya varduktan sonra tekrar babamla evden çıkıp Afyon'a ava gittik. Hiç uyumadan sabaha karşı eksi 10-15 derecede göle girdik. Anormal kar yağıyor. Çok güzel ördekler vurduk. Akşam da 18.00'de çıktık dönüyoruz. Yolda gelirken akşamüs-



tü hava yumuşamıştı. Arabayı kullanırken babama dönüp, "Kar yağmaya başladı, uyuma" dedim. "Yok, hiçbir şey olmaz" dedi. Bir süre sonra yine "Baba uyuma" dedim. "Uykum geliyor ama sen merak etme" dedi. Bu arada da devamlı horluyor rahmetli. Ben birden bire frene kökledim. "Ne oldu?" dedi. "Koyunlar geçiyor yoldan" dedim. Meğer ben de dalmışım. Tam av havası olduğunu gören babam, o yorgunluğuna rağmen "Çok güzel kar yağıyor. Dönelim geri, bir daha avlanalım" dedi. Afyon'dan Bursa'ya gelirken "Karda güzel av var" diyerek, Eskişehir yakınlarındayken tekrar geri döndük. Ertesi gün hiç unutmuyorum, rahmetli babamla beraber aklınıza gelebilecek kadar kaz vurmuştuk.

- Peki, ne yaptınız o kadar kazı?

- Buraya fabrikaya getiriyorum. Sağda solda herkese veriyoruz. Zıyan etmiyoruz yani. Yine bir gün babamla avdayız. Eber Gölü'nde... "Çok ördek var. Aynı aynı kayıklarda gidelim. Akşamüzeri burada buluşuruz" dedi. "Olur, baba" dedim. Aynı gün gittik. O zaman cep telefonu falan yok. Elimizde şöyle koca koca telsizler var. Akşam olduğunda "Ben kıyıya geldim. Sen de gel" dedi. Geldik kıyıya, "Ne yaptın?" dedi. "Şu kadar ördek vurdum" dedim. Benim vurduğum ördeğin sayısının onunkinden fazla olduğunu görünce "O zaman yarı sakın sen oraya gitme, ben gideceğim" dedi.

- Tatlı bir yarış da varmış aranızda...

- Tabii tabii, her zaman bir rekabet vardı.

- Av turizmi tüm dünya ülkelerinde önemli bir sektör arasında. Siz sadece Türkiye'de mi avlanıyorsunuz?

- Türkiye'de sülün olmadığı için Bulgaristan'a, kaz avı için de Romanya'ya giderim.

AVCILIK VAHŞET DEĞİL
- Avcılığı 'vahşet' olarak değerlendirenlere cevabınız ne oluyor?

- O zaman tavuk yemesinler. Balık niye yiyorlar? O zaman meyve neden yiyorlar? O meyve de dalında güzel. Onun vahşet olup olmadığını sadece avcı takdir eder. Ben kesinlikle avcılığın vahşet olduğuna katılmıyorum. O zevke sahip olmayanların, o tür zevkler hakkında yorum yapmasının saygısızlık olduğunu düşünüyorum. Tabiatla baş başa, değişik bir adrenalin olabilir. Bu da benim zevkim. Ben herkesin zevkine saygı duyuyorsam, bu da benim çok ciddi ve önemli bir hobim. Bunu yaparken insanlara verdiğim bir zarar yok. Nereye gidersem gidelim orada mutlaka balığa giderim. Yılbaşında Amerika'ya çocuklarımla yanına gittiğim zaman bile oğlumun gördükten sonra ertesi gün mutlaka orada bir balık avına çıkarım. Benim için deniz avcılığı gerçekten her türlü fedakârlık yaptığım bir hobim. Ben yazın bile sabah 04.30 da kalkarım, 05.00'de balığıma giderim, 08.30'da döner, 09.00'da yine fabrikada olurum.



"BALIK GENÇOĞLU'NUN KAYIĞININ ALTINDA" DERLER

- Siz de balık tutamadığınız zaman balıkçıdan alıp eve gidiyor musunuz?

- Mudanya'ya gittiğiniz zaman "Balık nerede" dedikleri zaman, "Gençoğlu'nun kayığının altında" derler. Gerçekten Mudanya'da herkesin dilinde dolaşır, herkes beni öyle tanır. Ben gerçekten iyi balıkçıyım, iyi bilirim. Balıkta gerçekten bir efsaneyim. Hem iyi balığın yerini bilirim hem de iyi

tutarım. İyi bir balıkçıyım. Alaska'da balığa gittiğimiz zaman oradaki balıkçıya bile yem takma yöntemlerinin yanlış olduğunu belirterek, bizim usulümüzü gösterdim. Alaskalıları bile şaşırttı.

- Sizin tekniğiniz nedir?

- Balığın en önemlisi yemin takma usulü. Avda ise herkes nişan alır. Ben hayatta hayvana bakmam. Ben çok hızlı bir atıcıyım. Kimisi "Nişan almadan atıyorsun, bizden daha çok ve daha güzel nasıl tutuyorsun" der. Benim atış usulüm odur. Yani elime tüfeği almamla, tetiği çekmem bir kaç saniyede olur. Buna herkes çok şaşar.

AVCILIKTAKİ ANI KARAR İŞ HAYATIMDA DA İŞE YARADI

- Ani karar verip, uygulamak... Avcılıktaki bu üslubunuzu iş hayatınızda da uyguluyor musunuz?

- İngiltere'de üniversiteyi bitirdikten sonra "Hangi yatırımı yapalım?" diye Orhan ile dünyayı dolaştık. 'Donmuş'la başladık. Fabrikamızdaki işçilere gıdada olması gereken saçın örtülmesi, evlilik yüzüğünden başka mücevherat takılmaması gibi şartları uygulattığımız zaman bize 'Avrupa züppeleri' diyorlardı. Güzel de mallar yapıyorduk ama mallarımızın üzerine hiç kimse Penguen etiketini koymuyordu. Anuga Fuar'ındayız hiç unutmuyorum... Fuarda Stute diye bir konserve markasının standına gittiğimizde, "Türkiye'de dondurulmuş ürünler yapıyoruz. Siz konservelerinizi donmuşta kullanabilirsiniz. Donmuş ürün ister misiniz?" dedim. Adam "Buyurun bir kahve içelim" dedi. Gittik, oturduk. Adam başladı anlatmaya... "Almanya'da kornişon yapıyorum" diye. Ben de kornişonun ne olduğunu hayatta bilmiyorum. "Türkiye'den bunu ithal etmeye çalışıyoruz. Biz sizden verdiğiniz ürünün tamamını alırsak, makinaları da biz verirsek, böyle bir işbirliği düşünür müsünüz?" dedi. Fizibilite çalışması yapmadan "Hayırlı olsun ortaklığımız" dedim. Biz o günden sonra kornişoncu olduk. Adamlar bedelini yaptığımız cirodan ödeyeceğimiz antika gibi makinalar gönderdiler. Ama o işin başlangıcı oldu ve o gün öyle başladık. Bugün ise kornişonda dünyada fiyat yapıcısı olan kuruluşlardan biri haline geldik. Yani hızlı karar burada geliyor. O anda "Hoş geldin, ortaklığımız hayırlı olsun" diye başlayıp, işimizi iyice büyütüp bugünlere ulaştık.



Türhan Gençoğlu, yaşamının ayrılmaz parçasına dönüşen avcılığı babasından öğrendiğini gururla anlatıyor.

Arnavutluk Başkenti Tiran Büyülüyor

Çok kültürlü, tarihi mozaik yapısıyla, doğal güzellikleriyle Arnavutluk'un bu güzel şehrini mutlaka seyahat planlarınıza ekleyin...



Adı Yunancada 'mutlak güç sahibi yönetici' anlamına gelen, Arnavutluk Cumhuriyeti'nin en büyük şehri ve başkenti Tiran... Bu, uzun süre etkisinde kaldığım bir gezi seyahatimdir. Tarih kokan bu şehirde ilk ilgimi çeken, kayak sporunun yapıldığı Dajti Dağı'nın etekleri oldu.

Diğer taraftan tabii ki şehrin tam merkezinde, Arnavutluk'un halk kahramanı İskender Bey'in görkemli heykeli görebileceğiniz İskender Bey Meydanı dikkatimi fazlasıyla çekerek, adeta beni sonraki adımlar için

yönlendirdi. Güzel bir park ile süslenmiş bu meydanın etrafındaki yapılar, özellikle yürüme mesafesinde olduğu için, gezime önce Opera Binası ve Ulusal Müze ile başladım...

OPERA BİNASI VE ULUSAL MÜZE

Opera Binası, dans ve müzik etkinliklerine ilgi duyan herkesin görmesi gereken bir yer. Tarihi eserleri görebileceğiniz Ulusal Müze ise kesinlikle zaman ayrılması gereken, büyük ve önemli bir müze... İkisi de



Serdal CAN

aynı ayn etkisinde bırakan, önemli yapılar. Mussolini dönemine ait mimari ile süslenmiş olduğumu öğrendiğim, çok sayıda kiliseler ve yemyeşil parklarla kutsanmış gibi bir hava yaratan bu yapıları gezdikçe tarih kokusunun iliklerime kadar işlediğini hissettim...

Çok eski zamanlarda, ibadete açık olduğunu bildiğim ama şu anda müze olarak gezilen Ethem Bey Camii, enfes kalem işi nakışlarla İskender Meydanı'nın en güzel yapılarından. Ethem Bey Camii'ni yaptıran kişi olarak öğrendiğim Hacı Ethem Bey'in diğer yapıları Saat Kulesi, ikinci adresim oldu. Her ne kadar çıktığım 90 merdiven biraz yorucu olsa da, şehrin en yüksek yapısı olarak bilinen bu kuleye ulaştığımda meydanı tepeden görmek ve harika fotoğraflar çekmek kesinlikle yorgunluğuma değdi.



LANA'NIN İHTİŞAMI...

İskender Bey Meydanı'nın devamında, şehri ortadan ikiye bölen Lana Nehri'nin ihtişamını adeta gözler önüne sermek için, rengârenk boyanmış kamu binaları, biraz şaşkınlık uyandırdı. Sanki o renklerle nehir güzelleşmiş gibiydi. Daha önceleri harabe halindeki yapıların yerini almış bu rengârenk modern binalar, bana şehrin yaşamının bütününde İtalyan etkisinin olduğunu hissettirdi. Hatta insanların arasına girdikçe şehirdeki birçok insanın kendi dili yanında, İtalyanca konuşabildiğini fark ettim. İçerisinde İtalyan ürünlerinin satıldığı market ve mağazaları barındıran, Quendra Tregtare Üniver'de gezdiğimde bir kere daha bu havayı soludum.

Bu etkileyici gezi esnasında sıcaklık ortalamasının çok yüksek olduğunu fark



ettiğim bu şehrin, bir o kadar da temiz havası bana biraz ironik geldi. Etrafıma baktığımda, birçok yapay ve doğal göl gördüm. Nehirde, gölde, havuzda, her yerde suya giren insanlara rastladığımda, bu sıcaklıkla nasıl başa çıktıklarına şahit olduğum insanların doğallıkları hayranlık uyandırdı.

NENE TERASA ŞAŞIRTTI

Tiran'ın İskender Bey dışında bir kahramanı daha olduğunu öğrendiğimde biraz şaşkırdım. Nene Teresa yani diğer bir deyişle Rahibe Teresa'nun Arnavut kökenli bir rahibe olduğunu öğrendim. Bu kahraman o kadar çok sevilir ki Tiran Havaalanı'na rahibenin ismi verilmiş.

Alışveriş merkezlerini merak ettiğimde, hemen ilk çok katlı alışveriş merkezi olarak bilinen City Park Tiara'nın içinde buldum kendimi... Batılı markalara ait mağazaların olması oldukça dikkatimi çekerken, alışveriş için tavsiye edeceğilerimin arasında hemen yerini aldı.

MOZAİK GİBİ BİR YAPI

Şehrin yemek kültüründen bahsetmeye başlamadan önce, hormonlu sebze ve



meyve sorunları olmadığını söylemeden geçemeyeceğim. Sebze ve meyvelerin gerçek tadını alıyorsunuz. Arnavutluk mutfağına ait lezzetleri tatmak için girdiğim, geleneksel kıyafetler içerisinde servis yapan garsonların, içime ayrı bir sıcaklık kattığı Restaurant Bujitina, tadı damağımda kalan lezzetleriyle benden tam not alan enfes bir restoran. Diğer mutfaqlara damak olarak kapalı olanlar için de, bizim Osmanlı mutfağından pek çok lezzeti bulabileceğiniz Türk lokantaları da gözüme çarptı.

Bir taraftan her şeyi kendi istekleri, rahatları, zevkleri için gerçekleştirmiş, kendilerine özgü yapılarıyla (tabelalar bile sadece Arnavutça); diğer taraftan antik kalıntılar, kaleler, manastırlar, camiler ve katedraller gibi yapılarıyla Roma İmparatorluğu, Yunan ve Osmanlı etkilerini hissettiğim tarihi mozaik bir yapının içerisinde büyüleyici bir etki yarattı bu güzel şehir... Çok kültürlü tarihi, bir o kadar da insanların doğallığıyla dikkatimi çeken bu güzel şehri, yerinde keşfetmek sizi de oldukça etkileyecektir...



Dana Gulaş



MALZEMELER:

2 yemek kaşığı zeytinyağı
675 gram dana eti (yağı alınmış, gulaş formunda doğranmış)
3 adet orta boy kuru soğan
2 adet diş sarımsak
1 yemek kaşığı tatlı toz kırmızıbiber
2 çay kaşığı kimyon
3 adet orta boy havuç
2 yemek kaşığı domates salçası
285 ml. et suyu - 1 çay kaşığı tuz
450 gram patates
2 adet dolmalık yeşilbiber
150 gram ekşi krema yada yoğurt

YAPILIŞI:

Fırını 180 dereceye ayarlayıp ön ısıtma yapın. Yağı büyük, ateşe dayanıklı kapaklı bir fırın kabında ısıtın ve eti üç partide, orta ateşte kızartın. Eti bir tabağa alıp tuzlayın. Pişirme kabına soğan ve sarımsak koyun, düşük ateşte yumuşayınca dek pişirin. Ateşi yükseltin ve soğanlar pembeleşinceye dek kavurun. Toz kırmızıbiberle kimyonu ekleyip 1 dakika daha pişirin. 3 dakika ya da yemeğin suyu biraz azalınca dek pişirin. Havuç, domates, püre ve et suyunu ekleyip etleri fırın kabına geri koyun. Kaynatıp kapağını örtün ve fırının orta rafında 1 saat 10 dakika ya da etler yumuşayınca dek pişirin. Kabı fırından alın ve patatesleri biberleri katın. Üzerini örtün ve 30-35 dakika daha ya da patatesleri yumuşayınca dek pişirin. Gulaşı soğutun, sonra sert bir saklama kabına alın. Üzerini örterek dondurun. Gulaşı bir gece önceden buzdolabının üst rafında çözün, sonra bir pişirme kabına alarak ocağın üzerinde sık sık karıştırarak ısıtın. Ekşi krema ya da yoğurdu ekleyin, kırmızıbiber serpip sunun.

Ajvar



MALZEMELER:

(1 kiloluk kavanozlardan 3 kavanoz çıkıyor)
2,5 kg. közlenmiş kırmızıbiber(kapya)
2 kg. közlenmiş patlıcan (çekirdeksiz ve etli olsun)
7-8 adet domates
2 adet büyük boy soğan
1 baş sarımsak (yaklaşık 7-8 diş)
1 çay bardağı sıvı yağ
1-1,5 yemek kaşığı tuz
1 yemek kaşığı pul biber

YAPILIŞI:

Patlıcan ve biberleri fırında 200-250 derecede közleyin. Közlenmiş patlıcan ve biberlerin kabuklarını soyun ve püre haline getirin. İri doğranmış domatesleri de püre haline getirin. Aynı ayrı kaplara koyun. Tencereye 1 çay bardağı sıvı yağ koyun. Rendelenmiş soğan ve sarımsağı yağda kavurun. Pembeleşince domates püresini ekleyin. Domates suyunu kırarak... Suyunu çekmeye yakın çekilen patlıcan ve biber karışımını ekleyin, pişirin. Kıvamı koyulaşınca tuz ve pul biberi ekleyip karıştırın. Suyunu çekince ocaktan alın. Bekletmeden kaynar sıcaklıktayken kavanozlara koyup kapaklarını sıkıca kapatın. Tezgâhta bez üzerine hemen ters çevirin. Bir gece bu şekilde kımıldatmadan bekletin. Ertesi gün güneş almayan yere koyun. Buzdolabınızda da yersa koyabilirsiniz. Açıldıktan sonra mutlaka buzdolabında bekletin.

Kaçamak



MALZEMELER:

Yarım kg mısır unu
8 bardak su
Yarım çay bardağı sıvı yağ (suyuna katılır)
2 tatlı kaşığı tuz (suyuna katılır)
1 çorba kaşığı salça
100 gr tereyağı
100 gr beyaz peynir
Yeterince pul biber
1 çay bardağı pekmez (ikinci versiyonda)

YAPILIŞI:

Önce 8 su bardağı suyu tencerede kaynatıncaya kadar ısıtın. Kaynamaya başlayınca suyun ortasına gelecek şekilde mısır ununu dağıtmadan dökün. Kaşıkla karışımın 5-6 yerinden delikler açıp hava almasını sağlayın. 10 dakika kadar pişirip karıştırarak helva kıvamına gelince kaşık kaşık servis yapılacak tabağa aktarın. Aktarma işlemi tamamlandıktan sonra üzerine tereyağlı salça döküp, peynir ve pul biberden katıp sıcak servis yapın. Özellikle çayla birlikte kahvaltılarda yenilen kaçamağı, pekmezli yemek de mümkündür. Bunun için yalnızca, tabağa konan kaçamağın üzerine sade tereyağı gezdirip üzerine pekmez katmak yeterli...

Köfteli Balkan Makarnası



MALZEMELER:

- 500 gr mantı makarna
- 350 gr kırmızı kıyma
- 1 yumurta sarısı
- 1 yemek kaşığı köfte baharı
- 3 yemek kaşığı zeytinyağı
- 1 adet soğan
- 1 diş sarımsak
- 2 adet domates
- 2 yemek kaşığı domates salçası
- 25 gr tereyağı
- 2 yemek kaşığı kıyılmış maydanoz

YAPILIŞI:

İnce kıyılmış soğan, sarımsak ve maydanozları, baharatı, yumurta sarısını kıyma ile yoğurun ve 3 santimetre çapında toplar oluşturun. Sığ bir tencerede kızdırılmış zeytinyağında köfteleri kızartın. Kuşbaşı doğradığınız domatesleri, salçayı ve kıyılmış maydanozları tencereye ekleyin ve kısık ateşte, 20 dakika pişirin. 10-12 dakika süreyle haşladığınız makarnayı, eritilmiş tereyağı ile karıştırıp servis tabaklarına alın. Üzerine, hazırladığınız soslu köfteleri ekleyerek servis yapın.

Begova Çorbası



MALZEMELER:

- 3 adet tavukgöğsü veya 3 büyük tavuk budu
- 1 adet büyük boy havuç
- 2 adet orta boy patates
- 1 su bardağı dolusu kurutulmuş ufak boy bamya
- 1 adet defneyaprağı
- 1 yemek kaşığı un
- 2 yemek kaşığı tereyağı
- Üzeri için: Doğranmış maydanoz

YAPILIŞI:

Öncelikle tavuk yıkanır ve varsa 1 demet maydanoz kökü ve defneyaprağıyla birlikte kaynatılır (kaynadıktan sonra defneyaprağı ve maydanoz kökünü çıkarıp atılır.) Süzülükten sonra kemiklerinden ayıklanır ve ince ince doğranır. Havuç ve patates küp küp doğranır. Bir başka tencere içerisinde tereyağı eritilir, un ilave edilir ve 3-4 dakika kadar kavrulur. Bunun üzerine süzülmüş 5-6 bardak tavuk suyu ilave edilir ve kaynamaya bırakılır. Didiklenmiş et ve küp doğranmış sebzeler, daha önceden limonlu suda 15-20 dakika kadar haşlanmış bamya kaynayan çorbannın içine aktarılır ve sebzeler iyice yumuşayınca kadar pişirilir. En son krəmanın içine çırpılmış yumurta, un, limon suyu, tuz ve karabiber koyularak karıştırılır. Bu terbiye sürekli karıştırılarak çorbaya yavaş yavaş eklenir. Tekrar karştırmaya devam ederek 7-8 dakika daha pişirip, ocaktan alınır. Üzeri maydanozla süslenerek servise sunulur.

Macar Kebabı



MALZEMELER:

- 500 gr kuşbaşı et
- 2 adet kabak - 2 adet patlıcan
- 1 adet patates - 1 adet havuç
- 1/2 çay bardağı zeytinyağı
- Dilerseniz 1 çay bardağı haşlanmış bezelye
- Beşamel Sos için:
- 4 yemek kaşığı tereyağı
- 3 yemek kaşığı un
- 3 su bardağı süt
- 1 çorba kaşığı tuz
- Üzeri için rendelenmiş kaşar peyniri

YAPILIŞI:

Kuşbaşı doğradığınız etimizi küçük bir tencere içerisinde suyunu salıp çekene kadar kavuruyoruz. Piştikten sonra tuz, karabiber ve toz kırmızıbiber ile lezzetlendiriyoruz. Diğer tarafta tüm sebzelerimizi soyup küp küp doğruyoruz. Derin bir kap içerisinde bezelye hariç hepsini zeytinyağı ile harmanlıyoruz. Fınn kabına aktarıp üzerine alüminyum folya örtüyoruz ve 200 C'ye ısıtılmış fırında sebzeler yumuşayana kadar pişiriyoruz. Sebzelerimiz yumuşayınca alüminyum folyoyu kaldırıp sebzeler kızarana kadar pişirmeye devam ediyoruz. Beşamel sos için tereyağını bir sos tenceresine alıyoruz ve eriyince üzerine unu ekleyip, unun kokusu gidene kadar sürekli karıştırarak kavuruyoruz. Unumuz kavrulunca sürekli karştırmaya devam ederek azar azar sütümüzü ekliyoruz. Sebzelerimiz kızarıktan, etimiz piştikten ve beşamel sosumuz hazır olduktan sonra; sebzeleri, dilerseniz haşlanmış bezelyeleri, kuşbaşı etimizi karıştırıp fınn kabına alıyoruz. Beşamel sosumuza üzerine döküyoruz ve rendelenmiş kaşar peynirini en üste serpiyoruz.

Kayıp Tarihler

Joel Levy

KAYIP TARİHLER
Joel Levy



Geçmişin karanlık köşelerinde keşfedilmemiş hazineler saklıdır. Zaman okyanusuna gömülü bu hazineler onları bulmayı saplantı haline getirmiş pek çok arkeoloğa ve hazine avcısına eziyet edercesine arkalarında sadece

efsaneler ve mitler bırakarak ortadan yok olmuşlardır. Kayıp Tarihler'de Joel Levy geçmişin en büyük gizemlerinden bazıla-

rını inceliyor. Kutsal kâse nedir ve nerededir? El Dorado diye bir şehir gerçekten var mıydı? Aristo ve Shakespeare'in kayıp eserleri bulunabilecek mi? Cengiz Han'dan Amelia Earhart'a kadar, göçüp gitmiş onca insanın mezarları nerede? Uzun yıllar içinden gelen çok sayıda efsane ve kuranı inceleyen Joel Levy büyük maharetle gerçeği mitten ayırıyor ve günün birinde bu gizemleri çözme şansımızın olup olmadığını gösteriyor.

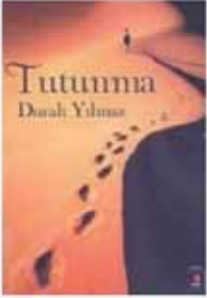
Sayfa Sayısı: 286

Dili: Türkçe

Yayınevi: İthaki Yayınları

Tutunma

Durali Yılmaz



... ulaşacak ve kendini yenileyecekti. Göremediği Kâbe'ye doğru koşmaya başladı yeniden. Nefes nefeseydi, ha bayıldı ha bayılacak. Ayağı takıldı ve sendeledi. Tam düşecekti ki acı acı

ışık çalan silah sesleri geldi kulağına ve düşmeyi unutarak dimdik ayakta durdu. Bir kez daha baktı çevresine: Ne bir kimse vardı, ne de Kâbe... Ve demir perdeler indi, demir perdeler kalktı: Gözünün gördüğünü gönlü onayladı. Zaten Kâbe

olamazdı burada. Kâbe'nin bulunduğu yerde silah sesinin işi yoktu. Bu durumda burası Mekke olamazdı. Şimdi bir tek ihtimal kalmıştı: İstanbul. Hedef gözetmek sizin yeniden koşmaya başladı. İnşaat, hep inşaatın yanında dönüp duruyordu. Silah seslerinin ardından notor homurtulan ve insan çığlıkları duyuldu. Marks, Engels, Lenin... Görünürlerde kimseler yoktu ama sesler vardı. Büzülen ve küçülen bir kent. Peygamber adları sayamayan ya da Buda: Konfüçyüs filan diyemeyen bir kent. Ne kendisi ne de başkası olabilen bir kent...

Sayfa Sayısı: 152

Dili: Türkçe

Yayınevi: Kapı Yayınları

Helya Yine O Sevdiğim Kent

Nadir İbrahimi



"Aşk aniden olur ve haz yinelenir." Gün gelir, aşkın öyküsü yazılır; gün gelir, öykü aşkla yazılır, ama gün gelir, sözcükler aşkın kendisi olur. İşte o gün sözler, aşkın coşkusuyla öykünün yapısal

kaygılarından uzaklaşarak alıp başını gider. Romantik coşkularla dolu bu uzun öykü bu nedenle çok eleştirilmiş ama Farsçada 18 baskı yapmıştır. Sözcüklerin mistik bir

toprağa serpilmesi, masum bir aşkın, aşkın masumiyetinin sürgün verişinin öyküsüdür Helya! Yıllar öncesinde kalmış bir anının şimdi elle tutulurcasına canlı yaşanışı, geçmişle şimdi arasında çidiş gelişler, geçen zamanda yitirilen ve artık geri gelmeyecek olanlar, yangın yemiş aruzlar gibi bir hasretin monologları ve son sayfasında okuru asla terk etmeyecek bir buruk tat. Helya'nın kim olduğunu, ne olduğunu bilmeyeceksiniz belki ama bu adı asla unutamayacaksınız.

Sayfa Sayısı: 58

Dili: Türkçe

Yayınevi: Kapı Yayınları

Babil'den Dragomanlara

Bernard Lewis



Bernard Lewis

Babil'den Dragomanlara

Bernard Lewis'ten yine çok konuşulacak bir araştırma... Bu kitaptaki makalelerin hepsi şu ya da bu biçimde tarihle ilgili. Makaleleri başlıca üç grupta toplamak mümkün: Geçmiş tarih hakkındaki makaleler, bugünkü tarih hakkındaki makaleler ve genel olarak tarih hakkındaki makaleler. Birinci ve ikinci grubun örtüştüğü söylenebilir. İkinci kategori; güncel tarih, olaylar ya da süreçler olup bitirken devam eden tartışmalarla sınırlı tutulmuş. Üçüncü gruptaki makalelerde ise tarihinin işleri ve görevleri değerlendirilmekte, özellikle de bölgenin içinden ve dışından olanlar açısından Ortadoğu'nun tarihini yazmaya özgü sorunlar ele alınmış. Bernard Lewis'in dillerdeki değişimle toplumsal yapıların değişimi arasında kurduğu bağ, 'dil', 'tarih' ve 'toplum' kavramlarını yeniden gözden geçirmeyi sağlıyor. Bu kitap, doğudan batıya dille taşınan kültür öğelerinin dünya tarihindeki ve uygarlığındaki yerini kavramak için çaba göstermek gerektiğinin altını çiziyor.

Sayfa Sayısı: 728

Dili: Türkçe

Yayınevi: Kapı Yayınları

İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİNDE RİSKLERİ ORTADAN KALDIRIYORUZ



BURTOM[®]
ORTAK SAĞLIK ve GÜVENLİK BİRİMLERİ

☎ 444 6 224

Bursa Organize Sanayi Bölgesi Yeşil Cad. No:16 Nilüfer-Bursa • www.burtomosgb.com.tr

BURTOM[®]
SAĞLIK GRUBU



Ferhat Göçer-Kalbe Kiralık Aşklar

Ferhat Göçer, yeni albümü Kalbe Kiralık Aşklar ile sevenleriyle buluştu. 7 Ekim'de çıkan Ferhat Göçer'in altıncı albümü 'Kalbe Kiralık Aşklar' hüznün ve melankoli kokuyor. 11 şarkının yer aldığı albümdeki 4 şarkı Göçer'in imzasını taşıyor. Zeki Güner, Faluk Kurosman, Alper Narman ve Onur Özdemir'e ait şarkıların yanı sıra Göçer'in daha önceki albümlerinde

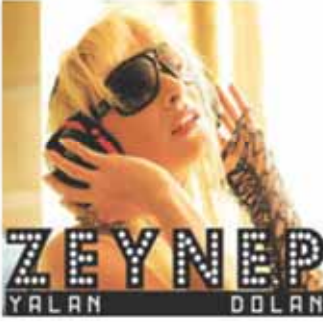
olduğu gibi, amatör müzisyenlerin müzik sektörüyle buluşması amacıyla kurduğu 'besteni-yolla.com' platformundan seçilen, Birdal Gök ve Hüseyin Boncuk'a ait şarkılar da yer aldı.



Zakkum-Her Gün Sonbahar

Zakkum'un yeni albümü 'Her Gün Sonbahar' müzik marketlerde yerini aldı. "On beş yılı geride bırakırken... Doğuya ve batıya aynı mesafeden: Sonbaharın erkenden düştüğü şehir, Ankara'dan... Burada saatler bozuk, Burada takvim durdu, Burada her gün sonbahar..." paragrafıyla başlayan 'Her Gün Sonbahar' albümü, grubun dördüncü stüdyo çalışması

olurken 13 yeni şarkıdan oluştu. Yeni Zakkum albümünde; tüm sözler Cem Senyücel'e, tüm müzikler ise Yusuf Demirkol'a ait. Albümün ilk video klibi ise, albümle aynı adı taşıyan 'Her Gün Sonbahar' isimli şarkıya çekildi



Zeynep-Yalan Dolan

Türk pop müziğinin başarılı ismi Zeynep, yoğun stüdyo çalışması sonucunda çıkardığı 'Deli Gülüm' isimli single çalışmasından kısa süre sonra yeni albüm 'Yalan Dolan' ile yeniden müzikseverlerin karşısına çıktı. 'Deli Gülüm' ile iyi bir çıkış yakalayan sanatçı, son albümüyle de aynı başarıyı devam ettirmek istediğini söyledi. 'Memedim' ve 'İnadi Bırak'

şarkılarıyla tanınan Zeynep, albüm için yaptığı açıklamada "Çok çalıştık. 2013 yılı benim için müzik dolu bir yıl oldu. Birbirinden değerli isimlerle stüdyoya kapandım. Yalan Dolan ile zirveyi zorlamaya kararlıyım. Hiç bir şarkıyı bu kadar bıkmadan aralıksız dinlemediğim. 'Yalan Dolan' içime çok sindi. Umut ediyorum halkımın da gönlüne sinecektir" dedi.



Fettah Can-Yalanlar Cumhuriyeti

Fettah Can'ın 21 yıldır söz yazar ve besteci olarak devam ettirdiği, yüzlerce hit şarkıya imza attığı müzik kariyeri, yorumculuğu ile de aynı başarıyla devam ediyor. Sanatçının üçüncü stüdyo albümü 'Yalanlar Cumhuriyeti', uzun bir ön çalışma ve stüdyo dönemi sonrası müzikseverlerin beğenisine sunuldu. 'Yalanlar Cumhuriyeti' albümünde, dinleyicilerin sahibinin sesinden duymak istediği, daha önce

değerli şarkıacılar tarafından yorumlanmış Fettah Can şarkılarının yanı sıra yepyeni şarkılar da yer aldı. Albümün ismini taşıyan, radyolar ve sosyal platformlar aracılığıyla dinleyiciye sunulan ilk şarkı 'Yalanlar Cumhuriyeti' ile 'Söz' şarkılarının sözlerini Cansu Kurtcu yazarken bu şarkıların müziklerini ise iki müzisyen birlikte yaptı.



Keremcem-Keremcem

Keremcem'in kendi adıyla yayınladığı beşinci albümü, yeni çıkan albümler arasındaki yerini aldı. İki buçuk sene sonra çıkan albümün habercisi olan şarkı 'Aptal Aşık', geçtiğimiz Nisan ayında radyo ve müzik televizyonlarında yerini almıştı. Müzik Direktörlüğü'nü ve tüm düzenlemeleri Volga Tamöz'ün yaptığı, 9 şarkının yer aldığı albümde söz ve müziklerde Keremcem, Murat Güneş, Esin İris, Belit Özukan, Erdem Ergün,

Pelin Arul, İpek Önder, Volga Tamöz imzaları var. Keremcem, kendi adını taşıyan bu albümü "Bu albümü hayatımda bir objeyle tanımlamamı isteseler, Ruhumu düzgün gösteren bir lunapark aynası derdim" sözleriyle tanımladı. Keremcem'den dinlemeyi sevdiğimiz ağır tempolu şarkıların yanı sıra bu albümde yüksek enerjili hareketli şarkılar da öne çıkıyor.



Zafere Hücum

Yapım: ABD-Almanya-İngiltere

Süre: 123 dakika

Yönetmen: Ron Howard

Oyuncular: Chris Hemsworth, Daniel Brühl, Olivia Wilde

1976 yılında gerçekleşen Alman Grand Prix yarışında Niki Lauda'nın kullandığı Ferrari ikinci round'un sonunda yaşadığı bir sorun nedeniyle yarış dışı kalır ve birincilik ezeli rakibi James Hunt'a gider. Bu kaza sonrasında Lauda yaralanır; aradan geçen 6 haftanın ardından olağan hırsı ve öfkesiyle pistlere geri döner. İki yarışçı arasında italyan Grand Prix'i ile başlayan mücadele diğer yarışlarda katlanarak devam eder. Hedef dünya şampiyonluğudur...

Avusturyalı F1 yarışçısı Niki Lauda ve İngiliz rakibi James Hunt arasındaki dilere destan rekabeti konu alan film, Formula 1'in altın döneminde, 1970'lerde geçiyor.

A Beautiful Mind filminin Oscar ödüllü yönetmeni Ron Howard'ın yönettiği filmin başrollerini Daniel Brühl ve Chris Hemsworth paylaşıyor.

Öyle Sevdim ki Seni



Yapım: Türkiye

Süre: 98

Yönetmen: Orhan Tekeoğlu

Oyuncular: Alma Terzic, Oktay Gürsoy, Duygu Yıldız



Trajik bir aşk hikâyesini odağına alan film, Sovyetler Birliği'nin dağılmasıyla hayatı altüst olan ve her şeye sil baştan başlayan Olga'nın öyküsünü beyazperdeye yansıtıyor. Olga esasında 1900'lü yılların başında taş ustası olarak çalışan ve Yalta'ya gidip burada işine devam eden Mustafa Usta'nın torunudur. Sovyetler Birliği'nin dağılmasının ardından Sarp Sınır Kapısı açılır... Olga çalışmak ve yeni bir düzen kurmak için Trabzon'a gelir. Ne var ki kısa zaman içerisinde Trabzon'a o bölgeden gelenler kadının 'nataşa' olarak adlandırılması sorunuyla o da tanışır. Bu esnada Cemal ile karşılaşması işleri iyiden iyiye karıştırır. Toplumsal önyargılar, zorunlu göç ve parçalanmış aileler temalarını biraraya getiren filmin başrolünde televizyon izleyicisinin yakından tanıdığı Alma Terzic ve Oktay Gürsoy yer aldı. Filmin Yönetmen koltuğu ise ilk sinema deneyimine imza atan Orhan Tekeoğlu'na ait...

Malavita: Belalı Tanık

Yapım: ABD-Fransa

Süre: 111 dakika

Yönetmen: Luc Besson

Oyuncular: Robert De Niro, Michelle Pfeiffer, Tommy Lee Jones

Manzoni ailesinin kökenleri, aslında kötü şöhretli bir mafya geleneğine dayanmaktadır. Fransa'nın Normandy bölgesine, tanık koruma programı çerçevesinde yerleştirilen Manzoniler, Black soyadını alırlar ama yeni çevrelerine alışmakta 'biraz' zorluk çekerler. Anne Maggie kasabanın merkezini

talan ederken, kardeş Blake'ler okulda gizlice terör estirirler, Fred Blake adını alan Giovanni Manzoni ise her şeyi kontrol altında tutmaya çalışırken elinde 'kazalar' çıkar. Bu yüzden de Manzoni ailesini beladan uzak tutma görevine atanan Ajan Stansfield'in görevi bir hayli zordur. Fransız sinemacı Luc Besson'un ilk kez el attığı kara-komedi türündeki film Robert De Niro, Michelle Pfeiffer, Tommy Lee Jones, Ricardo Cordero ve Dianna Agron gibi yıldız isimleri de bir araya getirdi.



YILDIRIM BELEDİYESİ



HİZMETLERLE DEĞİŞEN & GELİŞEN YILDIRIM

