

BALKAN Business

BALKANSIAD

Temmuz / Ağustos / Eylül 2014 Yıl:3 Sayı:11



Vizyon Projeler Hayata Geçmeye Başladı

E-Mobilite Atağı

BALKANSIAD, 2014-2016 dönemi projelerini hayata geçirmeye başladı. Vizyon projeler arasında yer alan "e-mobilite" konusunda, özellikle toplu ulaşımda çevre dostu elektrikli araçların kullanılması için girişimlere start verildi. **ss 127**

Arıncı'tan Övgü

BALKANSIAD'ı öven ve 2014-2016 projelerine destek veren Başbakan Yardımcısı Bülent Arıncı, "3 yılda bu noktaya gilecek önemli başarılarla imza atan BALKANSIAD'ı kutluyorum; başarılarının devamını diliyorum" diye konuştu. **ss 118**

"O Topraklara Borcumuz Var"

Türkiye'nin, Balkanlar'a ve o topraklarda yaşayanlara borcu olduğunu belirten BİSO Meclis Başkanı Remzi Toprak, "Oradaki insanlar bizi bekliyor. Onların bize bağlılıklarını unutamayız" dedi. **ss 154**

İkinci etapta yaşam başladı.

Yeni proje ve ayrıcalıkları keşfetmeye davetlisiniz.



BURÇİN
İnşaat A.Ş.

30.yıl

Country Life Verde

www.burcininsaat.com.tr



Bademli Mah. 3. Cad. Emine Örnek Koleji Karşısı BURSA info@burcininsaat.com.tr 0532 435 49 89



Aytuğ ONUR
BALKANSIAD Yönetim Kurulu Başkanı
on behalf of the BALKANSIAD Board
and its Board Members

Bursa'ya değer katıyoruz

Çok değerli BALKANSIAD üyeleri, Kuruluşunun üzerinden 3 yıl gibi kısa bir süre geçmesine rağmen BALKANSIAD, ortaya koyduğu projeler ve gerçekleştirdiği etkinliklerle Bursa'ya değer katıyor ve yön veriyor.

BALKANSIAD yönetimine geldiğimizde Bursa kamuoyuna hayata geçirmeyi planladığımız vizyon projelerimizi sunmuş-tuk. Zaman kaybetmeden kolları sıvadık, takımlarımızı kurduk ve arkadaşlarımızla birlikte çalışmaya başladık. Aldığımız büyük destekle de çok kısa sürede önemli bir yol kat ettik. Vizyon projelerimizi birer birer hayata geçiriyoruz. E-mobilite çalışmalarını kapsamında Hollanda'da çalışmalarda bulunan APPM firmasının yetkilileriyle birlikte BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy'u ziyaret ederek, Bursa'da toplu ulaşımında elektrikli araç kullanımını görüş-tük. Hollanda APPM firması yetkililerinden Bas Scholten, elektrikli araçlar konusunda Bursa'nın çok uygun olduğunu örneklerle anlattı ve bizlere doğru yolda olduğumuzu gösterdi. Networking konusunda farkındalık yaratmak amacıyla DOSABSİAD ile birlikte seminer düzenledik. Networking Uzmanı Ertuğrul Belen, bilimsel verilerle networking ile ilgili çok faydalı bilgiler aktardı. Belen, network'lerini doğru bir şekilde yöneten kişilerin daha az zaman, para ve enerji harcıyarak istedikleri sonuca ulaşabildiklerini söyledi. 8. Balkan Ekonomi Zirvesi'ni Hırvatistan'da gerçekleştirdik. 4 günlük zirvede birçok ikili iş görüşmeleri yaptık. Yaptığımız toplantılarda e-mobilite projemiz ve e-yazılım ile ilgili işbirliği talepleriyle karşılaştık, bu konu üzerinde bazı çalışmalar yapıp tekrar karşılıklı konuşacağız.

Yaz okulu projemiz kapsamında Kosova ile Bulgaristan'ın çeşitli şehirlerinden Bursa'ya gelen 34 öğrenciyi ağırlıcağık. Bu öğrenciler, proje kapsamında UÜ'nün çeşitli fakültelerinde 15 gün boyunca kendilerine hazırlanan müfredat üzerinden eğitim aldı. Bu yıl 34 olan bu sayı yüzlere çıkacak. Her geçen sene bu sayı artacak ve bu gençler bizim Balkanlar'daki elçilerimiz olacak. Önümüzdeki yıllarda Bursa'da okuyan lise öğrencilerini de proje kapsamında Balkan ülkelerindeki üniversitelere götüreceğiz.

SEHRİN DİNAMİKLERİ SAHIPLENİYOR

Çok önem verdiğimiz sinerji toplantılarımız da hız kesmeden sürüyor. Bu kapsamda 1 ay içerisinde 2 sinerji toplantısı gerçekleştirdik. 9'uncu Sinerji Toplantısı'nın konugu Turkcell Ceo'su Süreyya Ciltiv, iş yaşamında başının sınının talam oyunundan geçtiğini anlattı. Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe'nin konuşmacı olarak katıldığı 10. Sinerji Toplantısı ve geleneksel iftarnımızda Bursa'nın önemli isimleri bir araya geldi. Toplantıda konuşan Başkan Altepe, Büyükşehir Belediyesi'nin Balkanlara yönelik çalışmalar hakkında bilgiler verdi ve bu çalışmalarla Balkanlar ile zedelenen bağlarımızın güçlendirildiğini dile getirdi. 2026 Kış Olimpiyatları'nın Bursa'da yapılmasına ilişkin projemiz Sayın Valimiz Münir Karaloğlu'ndan büyük ilgi gördü. Karaloğlu, konu ile ilgili olarak Kayak Federasyonu ile bir toplantı gerçekleştirdi. Projelerimizi şehrin dinamiklerinin sahiplenmesi bize ayrı bir gurur ve güç veriyor. Üyelerimize yönelik eğitim ve bilgilendirme çalışmalarımızı da sürdürüyoruz. Eğitim Komitemiz'in organizasyonu ile, OPUS'un Direktörü University of London'dan Dr. Lionel Stapley'in katılımıyla "Sürdürülebilir Değişime Yönelik Olan Liderlik" konulu atölye çalışması düzenledik.

DESTEKLERDEN GÜÇ ALIYORUZ

Projeleri hayata geçirirken, aldığımız destek de bize büyük güç veriyor. Başta Başkan Yardımcısı Bülent Arınç olmak üzere, belediye başkanları ve sivil toplum örgütü yöneticileri projelerimize olan desteklerini dile getirdiler.

Tüm bu çalışmalarımız sürerken yeni üyelerle de gücümüze güç katıyoruz. BALKANSIAD'a üye olan yeni arkadaşlarımıza da hoş geldiniz diyorum.

We are enriching Bursa

Dear BALKANSIAD members,

Although only a short period of three years' time has elapsed after our foundation, BALKANSIAD is enriching and giving orientation to Bursa, by means of those projects produced and those activities performed by it.

When we were elected to the management of BALKANSIAD, we had presented our vision projects to the Bursa public we had planned to implement. Without losing time, we rolled up our sleeves, established our teams, and started to work together with our friends. Thanks to the great support we were given, we achieved important steps within only a very short time. And we are putting our vision projects into practice, one after the other. Within the scope of the e-mobility activity, we visited BURULAŞ General Director Levent Fidansoy, together with the representatives of Dutch APPM company, which is busy in this field, and discussed the use of electrical vehicles with public transport in Bursa. Bus Scholten, one of the representatives of Dutch APPM company, said that Bursa was very appropriate concerning electrical vehicles, for which he gave examples, and showed us that we were on the right way.

We conducted a seminar together with DOSABSIAD, with the aim of creating awareness concerning networking. Networking expert Ertuğrul Belen gave very useful information relating to networking, supporting such by scientific data. Belen said that it was possible for those people who manage their networks in the right manner to achieve the result they wish, by spending less time, less money, and less energy. And we performed the 8th Balkans' Economy Summit in Croatia. During this four-day-summit, we made many bilateral negotiations. In the said meetings, we compared our e-mobility project and the requests for cooperation related to e-software, and we will perform several activities in this concern, and again make mutual negotiations.

Within the scope of our summer school project, we have entertained 34 students who came to Bursa from different cities in Kosovo and Bulgaria. Within the scope of this project, these students received education at different faculties of Bursa "Uludağ" University during two weeks according to a curriculum especially prepared for them. This year, their number was 34, but it will become hundreds. Their number will increase every year, and these young people will be our ambassadors on the Balkans. In the coming years, we will, within the scope of this project, also lead high-school students from Bursa to the universities in the Balkan countries.

ADOPTING THE CITY'S DYNAMICS FOR FURTHER DEVELOPMENT

Moreover, our synergym meetings to which we attach high importance, continue without cutting speed. In this scope, we conducted two synergy meetings within one month's time. Süreyya Ciliz, CEO of Turkcell, guest at our 9th Synergy Meeting, said that the secret of success in business life was the mean of team-play. Bursa's important personalities met at our 10th Synergy Meeting and our traditional Ramadan fast breaking, were Recep Altepe, Mayor of Bursa Metropolitan Municipality, participated as speaker. In his speech, Mayor Altepe gave information concerning the activities of Bursa Metropolitan Municipality concerning the Balkans, and stated that our harmed relations with the Balkans were strengthened by means of these activities.

Our project relating to Bursa's becoming the scene of the 2026 Olympic Winter Games, aroused great interest with our Governor, Mr. Müahir Karaloğlu. In this concern, Mr. Karaloğlu held a meeting with the Turkish Ski Federation. The fact that the city's dynamics are adopted for our projects gives us an especial pride and energy.

Moreover, we are continuing our education and information activities for our members. With the organisation of our Education Committee, with the participation of OPUS Director Dr. Lionel Stapley from the University of London, we have organized a workshop on "Leadership for Sustained Change".

WE TAKE ENERGY FROM ALL THE SUPPORT GIVEN

While carrying out our projects, we take lots of energy from all the support given. In first place, Bülent Arınç, Deputy Prime Minister, the mayors, and the managers of non-governmental organisations expressed their support for our projects.

While all these activities are continuing, we add energy to our own energy thanks to our new members. I welcome all our new friends who now are BALKANSIAD members.

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Sinem Toplan

Yayına Hazırlayan

yazıevi

Yazıevi İletişim&Yayıncılık
Cumhuriyet Mah Nilüfer Hatun Cad.
Kurumahmutoğlu Apt. No: 140
Nilüfer /BURSA
Tel: 0 224 451 66 67
yazievi@yazievi.com.tr
www.yazievi.com.tr

Genel Yayın Yönetmeni
Elif Sezgin

Editör
Erdal Şen

Görsel Yönetmen
Sinem Durbak

Reklam Koordinatörü
Neslihan Caner

Baskı Yeri
AKMAT

Baskı Tarihi
Ağustos 2014



BALKANSİAD
BALKAN RUMELİ SANAYİCİLERİ VE
İŞ ADAMLARI DERNEĞİ

Fevzi Çakmak Cad.
Burçin 3 İş Merkezi No:54 K:2 D:206
Osmangazi/Bursa/Türkiye
Tel: + 90 (224) 225 66 77
Fax: + 90 (224) 225 66 76
www.balkansiad.org.tr



bu sayıda...

KAPAK KONUSU...

10 Vizyon projeler hayata geçmeye başladı

FAALİYETLER...

- 12** BALKANSİAD'dan e-mobilite atağı
14 8. Balkan Ekonomi Zirvesi Hırvatistan'da düzenlendi
16 DOSAİSİAD ile birlikte NETWORKING semineri düzenlendi
17 Yaz Okulu Projesi'nin ilk konukları geldi
18 BALKANSİAD'a Arınç'tan övgü: '3 yılda çok önemli işler başardınız'
20 Başkanlardan BALKANSİAD'ın vizyon projelerine tam destek
21 'Türkiye 2023 hedeflerine Balkanlarla ulaşabilir'
24 Süreyya Ciliv 'sinerji' yarattı
26 BALKANSİAD iftarı ve Sinerji Toplantısı Bursa'yı buluşturdu
32 Bulgaristan ve Bosna'ya yardım elimizi uzattık
36 Kosova Büyükelçisi BALKANSİAD'da
38 BISO iftar sofrasına BALKANSİAD desteği
40 BUGİAD ve MÜSİAD'dan, hayırlı olsun ziyareti
42 BALKANSİAD üyelerinin keyifli buluşması
48 Aybar Uluca, İzzetbegoviç onuruna Çankaya'da verilen yemeğe katıldı
50 Mübadillerden anlamlı fotoğraf sergisi
76 BALKANSİAD'dan Bursaspor yönetimine ziyaret

HOBİ

88 Hobi olarak başladı koleksiyona dönüştü

MAKALE...

- 34** İşletmeler canlıdır / YMM Mümin Pekcan
52 Yöneticinin El Kitabı -Denetimler/ Çevre Mühendisi /İSG Uzmanı
Nilüfer Akçakoca Demir
74 İş dünyası ve kızlarımız / kadınlarımız/ Dr. Erol Kılıç

Banyo, mutfak ve kapılarda güvenilir adresiniz

Numan Kaleli A.Ş.



NUMAN KALELİ
YAPI MALZEMELERİ TİCARET A.Ş.

Merkez Mağaza : Ürünli Mh. İzmir Yolu 10.Km Uludağ Üniversitesi Karşısı Nilüfer / BURSA Tel: (0 224) 413 25 04 Fax: (0 224) 413 02 31

Konsept Mağaza : Alaattin Bey Mh. İzmir Yolu 7.Km No: 305/A Özlüce Kavşağı Nilüfer / BURSA Tel: (0 224) 413 68 62 Fax: (0 224) 413 68 12

e-mail: info@numankaleli.com www.numankaleli.com

EURODECOR

EDoor
SİLİNDİR KAPILAR

aparid
SİLİNDİR KAPILAR

IBERO
SİLİNDİR KAPILAR

NG KUTAHYA
SİLİNDİR KAPILAR

seramikson

teka

FRANKE

WCVLH
Pilsa

GÜRAL | VİT | **E.C.A.**

S&P'den Cumhurbaşkanlığı Seçimi Açıklaması



Kredi derecelendirme kuruluşu Standard & Poor's (S&P), cumhurbaşkanlığı seçim sonucunun Türkiye'nin BB+ olan kredi notuna doğrudan bir etkisi olmayacağını açıkladı. S&P'den yapılan yazılı açıklamada, "Başbakan Recep Tayyip Erdoğan cumhurbaşkanlığı seçimini ilk turda kazandı, onun yerine geçecek isim yine AK Parti'den olacak. Bu nedenle Türkiye'nin makroekonomi politikasının genel gidişatında bir değişiklik olmasını beklemiyoruz. Bu sonucun, Türkiye'nin kurumla-

nın verimliliğinde ve yönetim sisteminde de herhangi bir değişikliğe yol açmayacağı kanaatindeyiz" ifadelerine yer verildi.

Açıklamada, Türkiye'nin kredi notunun BB+ ve görünümünün negatif olarak sabit kaldığı kaydedilirken, mayıs ayında yayımlanan raporda yer alan eleştirilerin tekrar gözden geçirilebileceği dile getirildi. S&P mayıs ayında, Türkiye'nin en önemli sorununun dış kınlanlık olduğu yorumunda bulunmuştu.

İnternet ve Mobil



Bankacılığa Geçiş Hızlandı

İnternet bankacılığını kullanan aktif müşteri sayısı son bir yılda 1 milyon 776 bin kişi arttı. Nisan-Haziran 2014 döneminde internet bankacılığı ile 109 milyar TL'lik yatırım işlemi gerçekleştirildi.

Türkiye Bankalar Birliği (TBB) verilerine göre, internet bankacılığını kullanan aktif müşteri sayısı son bir yılda 1 milyon 776 bin kişi artarak 13 milyon 224 bin kişiye ulaştı. Buna göre bankacılık müşterilerinin internet ve mobil bankacılığa geçişi hızlandı. İstatistiklere göre, internet bankacılığı yapmak üzere sistemde kayıtlı olan ve en az bir kez giriş işlemi yapmış toplam bireysel müşteri sayısı, Haziran 2014 itibarıyla 29 milyon 669 bin kişi oldu. Son bir yıl içerisinde en az bir kez giriş işlemi yapmış toplam bireysel müşteri sayısı ise 17 milyon 807 bin kişiye ulaştı.

Nisan-Haziran 2014 döneminde yaklaşık 12 milyon 134 bin bireysel müşteri en az bir kez internet bankacılığı giriş işlemi yaptı. Bu miktar, toplam kayıtlı bireysel müşteri sayısının yüzde 41'ini oluşturdu. Söz konusu dönemde, aktif bireysel müşteri sayısında bir önceki yılın aynı dönemine göre 1 milyon 666 bin kişi, bir önceki üç aylık döneme göre ise 96 bin kişi artış oldu.

İnternet bankacılığı yapmak üzere sistemde kayıtlı olan ve en az bir kez giriş işlemi yapmış kurumsal müşteri sayısı Haziran 2014 itibarıyla, 2 milyon 182 bin kişi olurken, bunların 1 milyon 90 binini (yüzde 51'i) Nisan-Haziran 2014 dönemi içerisinde oldu. Son bir yıl içerisinde en az bir kez giriş işlemi yapmış kurumsal müşteri sayısı ise 1 milyon 311 bin kişi düzeyinde gerçekleşti.

Moody's'den Türkiye Açıklaması

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Moody's, Türkiye'deki politik gerginlik ve belirsizliğin 2015 seçimlerine kadar devam edeceğini, cumhurbaşkanlığı seçiminin sonuçlarının Türkiye'nin temel ekonomik ve kurumsal zorluklarını gidermeyeceğini açıkladı.

Moody's'in Türkiye değerlendirme raporundan öne çıkan diğer başlıklar şöyle;

* Yeni başbakanın atanması ve AK Parti'nin iç dinamiklerini belirleyecek parlamento seçimleri tamamlanmadan not üzerindeki etidiler tam anlamıyla netleşmeyecek.

* Politik görünüm istikrar kazanana kadar yapısal reformlar aksayabilir, bu da Türkiye'yi uluslararası piyasalardaki dalgalan-

malar karşısında kınlanlaştırır.

* Bu yıl büyümenin yüzde 3'te kalmasını bekliyoruz.

* 2003'ten bu yana sağlanan ivmenin devam ettirilmesi önümüzdeki dönemde zorlaşacak.

* Merkez bankası'nın faizlerde yaptığı indirimler Türkiye'de enflasyon riskini artırıyor.

* Merkez Bankası'nın bağımsızlığı konusunda kuşkular arttı.

* AK Parti içindeki dengeler ekonomi politikası ve yönetim yaklaşımını nasıl etkileyeceği konusunda bazı işaretler verecek.



SEÇİM ÖNCESİ AÇIKLAMA YAPMAMIŞTI...

Moody's cumhurbaşkanlığı seçimi öncesi Türkiye'nin kredi notunu 8 Ağustos günü değerlendireceğini açıklamıştı. Ancak Moody's'den 8 Ağustos'ta herhangi bir açıklama gelmemiş, bu durum da piyasa uzmanlarını şaşırtmıştı. Türkiye'nin Moody's notu Baa3 ile yatırım yapılabilir seviyede bulunurken, Türkiye'nin görünümü 'negatif' olarak belirlenmişti.

Tercih edilen değil,
tercih eden olmak için

BİLGİ Bursa MBA Programı

İstanbul Bilgi Üniversitesi ve Uludağ Üniversitesi işbirliğiyle hazırlanan **BİLGİ Bursa MBA Programı**, alanlarının önde gelen akademisyen ve profesyonellerinden oluşan öğretim kadrosuyla fark yaratır, sizi kariyer hedefinize ulaştırır.

Başvurular
devam ediyor.



BİLGİBursa Merkezi
(0224) 245 70 00 | www.bilgi.edu.tr/bilgbursa
Nilpark AVM & Ofis Karaman Mah. İzmir Yolu Cad.
Kat: 4 No: 90 Nilüfer / Bursa



İstanbul
Bilgi Üniversitesi

LAUREATE INTERNATIONAL UNIVERSITIES

Otomotiv İhracatının Kalbi Marmara'da Atıyor



dolar olan toplam ihracatının yüzde 85,73'ünü de bu dört il sırtlamış oldu.

ÜÇTE BİRİNDEN FAZLASI BURSA'DAN

"Otomotiv kalbi" olarak nitelendirilen Bursa'nın geçen yılın ocak-temmuz döneminde 4 milyar 894 milyon 179 bin dolar olan sektör ihracatı, yüzde 4,72'lik düşüşle 4 milyar 663 milyon 66 bin dolara geriledi. Buna rağmen Bursa, yüzde 34,01'lik payla toplam otomotiv ihracatının üçte birinden fazlasını tek başına gerçekleştirdi. Bursa'nın en yakın takipçisi İstanbul ise geçen yılın ilk 7 ayında 2 milyar 176 milyon 125 bin dolar olan ihracatını yüzde 39,03'lük artışla 3 milyar 25 milyon 666 bin dolara taşıdı. İstanbul, bu rakamla ocak-temmuz dönemindeki otomotiv ihracatından yüzde 22,07 pay alarak ikinci sırada yer aldı. Kocaeli'nin sektör ihracatı ise Ocak-Temmuz 2013'teki 2 milyar 831 milyon 93 bin dolardan yüzde 7,10'luk düşüşle bu yılın aynı döneminde 2 milyar 629 milyon 836 bin dolara geriledi. Kocaeli, bu dönemdeki sektör ihracatından yüzde 19,18 pay aldı. Yılın ilk 7 aylık döneminde sektör ihracatını en fazla artıran il ise Sakarya oldu. Sakarya, ocak-temmuz 2013'te 917 milyon 551 bin dolar olan sektör ihracatını yüzde 56,39'luk rekor artışla bu yılın aynı döneminde 1 milyar 435 milyon 25 bin dolara çıkardı. Sakarya, bu rakamla ülkenin sektör ihracatından aldığı yüzde 10,46'lık payla dördüncü oldu. Milyar doların üzerinde ihracat başarısını gösteren bu illeri, Ankara, İzmir ve Manisa izledi. Bu dönemde, Ankara 479 milyon 216 bin, İzmir 401 milyon 253 bin, Manisa da 258 milyon 852 bin dolar ihracat gerçekleştirdi.

Türk otomotiv sektörünün, yılın ilk 7 ayındaki 13 milyar 708 milyon 978 bin dolarlık ihracatının yüzde 85,73'ünü (11 milyar 753 milyon 593 bin dolar) Marmara Bölgesi'ndeki dört il gerçekleştirdi.

Bursa, yüzde 34,01'lik payla 7 aylık otomotiv ihracatının üçte birinden fazlasını tek başına sağlarken, sektörün dış satımından İstanbul yüzde 22,07, Kocaeli yüzde 19,18 ve Sakarya yüzde 10,46 pay aldı.

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin (TİM) kayıtlarından derlenen verilere göre; otomotiv sektörü, Ocak-Temmuz 2013 döneminde 12 milyar 495 milyon 294 bin dolar olan ihracatını, bu yılın aynı döneminde yüzde 9,7'lik artışla 13 milyar 708 milyon 978 bin dolara taşıdı.

Türkiye'nin 7 ayda toplam 92 milyar 711 milyon 423 bin dolarlık ihracatından yüzde 14,8 pay alan otomotiv sektörü, liderliğini sürdürdü. Ülke ihracatının, lokomotif konumundaki otomotiv sektörünün başarısına en büyük katkıyı ise sırasıyla Bursa, İstanbul, Kocaeli ve Sakarya sağladı. Bu dört ilin, 7 aylık dönemdeki sektör ihracatları toplamı, 11 milyar 753 milyon 593 bin doları buldu. Böylece, otomotiv sektörünün ocak-temmuz döneminde 13 milyar 708 milyon 978 bin

Perakende Satış Hacmi Düştü



Perakende satış hacmi, haziranda yüzde 0,3 azalırken, yıllık bazda yüzde 5,2 arttı. Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), haziran ayına ilişkin Perakende Satış Hacim Endeksi'ni açıkladı. Buna göre, mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sabit fiyatlarla perakende satış hacmi haziranda, mayıs ayına göre yüzde 0,3 azaldı. Aynı ayda gıda, içecek ve tütün satışları yüzde 0,8 artarken, gıda dışı satışlar (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 0,3, otomotiv yakıtı satışları yüzde 1,3 düştü. Gıda dışı sektörlerin bir önceki aya göre değişimi incelendiğinde; bilgisayar, kitap ve iletişim aygıtları satışları yüzde 1,4 azalırken, elektrikli eşya ve mobilya satışları yüzde 1,6 arttı. Tekstil, giyim ve ayakkabı satışları yüzde 3,2, posta veya internet üzerinden satışlar ise yüzde 0,6 azalma gösterirken; tıbbi ürünler ve kozmetik satışları yüzde 3,2 arttı. Takvim etkilerinden arındırılmış perakende satış hacmi de haziranda, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 5,2 arttı. Aynı ayda gıda, içecek ve tütün satışları yüzde 8,9, gıda dışı satışlar (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 5,7 ve otomotiv yakıtı satışları yüzde 0,7 artış gösterdi.

PERAKENDE CİRO ARTTI

Gıda dışı sektörlerin değişimi incelendiğinde ise bilgisayar, kitap ve iletişim aygıtları satışları yüzde 5,5, elektrikli eşya ve mobilya satışları yüzde 3,8, tekstil, giyim ve ayakkabı satışları yüzde 5,6, tıbbi ürünler ve kozmetik satışları yüzde 14,8, posta veya internet üzerinden satışlar ise yüzde 4,3 arttı.

Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış cari fiyatlarla perakende ciro haziranda mayısaya göre yüzde 0,6 artış gösterdi. Aynı ayda gıda, içecek ve tütün satışları yüzde 2,5, gıda dışı satışlar (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 0,2 artarken, otomotiv yakıtı satışları yüzde 0,9 azaldı. Takvim etkilerinden arındırılmış cari fiyatlarla perakende ciro haziranda bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 13,8 yükselirken, aynı ayda gıda, içecek ve tütün satışları yüzde 0,6, gıda dışı satışları (otomotiv yakıtı hariç) yüzde 13,8 ve otomotiv yakıtı satışları yüzde 6,9 arttı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sabit fiyatlarla perakende satış hacmi bu yılın ikinci çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre yüzde 1,3 azalırken, takvim etkilerinden arındırılmış perakende satış hacmi ise bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 4,8 artış gösterdi. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış cari fiyatlarla perakende ciro bu yılın ikinci çeyreğinde bir önceki çeyreğe göre yüzde 1,1, takvim etkilerinden arındırılmış perakende ciro ise bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 13,1 arttı.

Balkan Ülkelerine Seyahat Konusunda Deneyimliyiz...

plazatur ile Balkanlara yapacağınız seyahat ve organizasyonlarınızda uzman ekibimiz ve online servislerimizle seyahatlerinize fark katıyoruz...

Uçak Biletleri

bilet@plazatur.com

Otel Rezervasyonları

tur@plazatur.com

Toplantı Organizasyonları

kongre@plazatur.com

Vize Hizmetleri

vize@plazatur.com

VIP Transfer

transfer@plazatur.com

İDO & BUDO Deniz Otobüsü Biletleri

ido@plazatur.com

Helitaxi, Deniz Uçağı Biletleri

bilet@plazatur.com

Rent A Car

sixt@plazatur.com



444 58 58 | info@plazatur.com

• Bursa • İstanbul • Ankara • Bombay • Yeni Delhi • Kuveyt • Dubai



www.plazatur.com

[f/plazatur](https://www.facebook.com/plazatur) [/plazatur](https://www.instagram.com/plazatur)

Vizyon Projeler Hayata Geçmeye Başladı





BALKANSIAD, 2014-2016 Dönemi Projeleri'ni hayata geçirmeye başladı. Kent dinamiklerinden projelere büyük destek var.

BALKANSIAD, büyük önem verdiği ve her biri kendi alanında fark yaratacak 2014-2016 Dönemi Projeleri için çalışmalarına zaman kaybetmeden başladı. Aytuğ Onur başkanlığındaki yönetim, projeleri Bursa kamuoyuna tanıttıktan sonra kolları sıvadı ve startı verdi. E-mobilite çalışmaları kapsamında BALKANSIAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayтуğ Onur, e-mobilite konusunda Hollanda'da çalışmalarda bulunan APPM firmasının yetkilileriyle birlikte BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy'u makamında ziyaret etti. Görüşmede Bursa'da toplu ulaşımda elektrikli araç kullanımı konuşuldu. BALKANSIAD, bir başka projesi networking konusunda farkındalık yaratmak amacıyla çalışmalarına da hız verdi. İlk etapta, DOSABSIAD ile birlikte seminer düzenlendi. DOSABSIAD Konferans Salonu'nda düzenlenen eğitime, DOSABSIAD ve BALKANSIAD

Yönetim Kurulu üyelerinin yanı sıra, çok sayıda üniversite öğrencisi katıldı. Balkanlar'daki ekonomi zirveleri de sürüyor. 8. Balkan Ekonomi Zirvesi Hırvatistan'da gerçekleştirildi. Zirve kapsamında Hırvatistan'da önemli ikili iş görüşmeleri de yapıldı. 2014-2016 Dönem Projeleri arasında yer alan ve Balkan ülkelerindeki lise öğrencilerine yönelik olan yaz okulu projesi kapsamındaki ilk grup Bursa'ya geldi. Kosova ile Bulgaristan'ın çeşitli şehirlerinden Bursa'ya gelen 34 öğrenci, proje kapsamında UÜ'nün çeşitli fakültelerinde 15 gün boyunca kendilerine hazırlanan müfredat üzerinden eğitim aldı. 2014-2016 Dönemi Projeleri bu çalışmalarla başlarken, projeler büyük destek görüyor. Başta Başbakan Yardımcısı Bülent Arınç olmak üzere, belediye başkanları da projelere desteklerini dile getirdi.

BALKANSİAD'dan E-mobilite Atağı

BALKANSİAD, vizyon projeleri arasında yer alan "e-mobilite" kavramını Bursa'ya taşıyarak, özellikle toplu ulaşımda çevre dostu elektrikli araçların kullanılması için girişimlere başladı.



BALKANSİAD Başkanı Aytuğ Onur, e-mobilite konusunda Hollanda'da çalışmalarında bulunan APPM firmasını yetkilileriyle birlikte BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy'u makamında ziyaret etti. Görüşmede elektrikli araç kullanımının önemine işaret eden BALKANSİAD Başkanı Aytuğ Onur, "Bursa yeşili ile meşhur bir il. Elektrikli araçları teşvik etmek, çevreye saygılı araçların şehir sokaklarında dolaşmasını sağlamak istiyoruz. Biz Bursa'da e-mobilite kavramını şehir vizyonuna sokmak istiyoruz. Bursa'nın özellikle elektrikli araçlarla yapılan toplu ulaşım Türkiye'ye örnek olmasını istiyoruz. Daha yeşil bir Bursa için karbon emisyonu olmayan elektrikli araçların Bursa'da olmasını arzu ediyoruz. Zararlı gazların azalması ve trafik gürültüsünün azalması ile hayat kalitesi yükselecek. Ayrıca inovasyon ve teknoloji ile istihdamın artması ve akaryakıt bağımlılığın azalması ekonomimize olumlu yansiyacaktır" şeklinde konuştu.

"BURSA ÇOK UYGUN"

Hollanda APPM firması yetkililerinden Bas Scholten ise e-mobilitenin Hollanda'daki uygulamaları hakkında bilgi verdi. Bursa'daki dolmuş sistemine katkı yapmak istediklerini ifade eden Scholten, "İlk olarak yaptığımız bir dolmuş istas-

yonundaki incelemeler gerçekten çok olumlu. Yaptığımız görüşmelerde bir hattın uzunluğu ve kat ettikleri mesafe üzerine onların ne kadar maliyeti olduğunu öğrenmeye çalıştık. Günlük hizmetin verilmesi sırasında nasıl bir alt yapıya ihtiyaçları olduğu konusunda duraklarda inceleme yaptık. Elektrikli araçlar açısından Bursa çok uygun görünüyor" diye konuştu.

FİDANSOY'DAN DESTEK

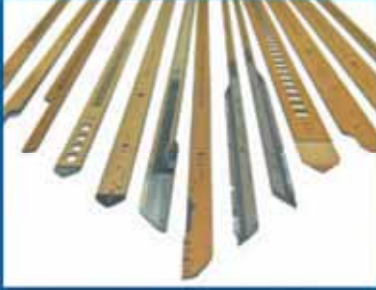
BURULAŞ'ın senelerdir elektrikli araç konusunda çalışmaları olduğunu ifade eden Fidansoy ise, son birkaç senedir bu çalışmaların hız kazandığını söyledi. Fidansoy, "Daha önce sınırlı süreli menzile ve şarj etme süresinin çok uzun olmasından dolayı elektrikli araçlar ekonomik değildi. Çevre kirliliği açısından artık elektrikli araçlara geçmemiz gerekiyor. Bursa gibi tarihi mekanlarının yoğun olduğu bölgelerdeki eserlerimizi korumak için bu sisteme bir an önce geçmemiz gerekiyor. Dolmuş ve taksiden başlayarak sürekli aynı rotada kullanılan araçlar ve daha sonra ise otobüsleri elektrikli sisteme dönüştürmeyi hedefliyoruz" dedi.





inander

Tekstil San. ve Tic. Ltd. Şti.



- * DOKUMA MAKİNASI ŞERİT VE KARBONLARI
- * PROMATECH ORJİNAL YEDEK PARÇALARI
- * JAKAR İPİ
- * KENAR ÖRÜCÜLERİ VE MİSİNE
- * MİNERAL VE SENTETİK TEZGAH YAĞLARI
- * TACKING VE CIMBAR ÇEŞİTLERİ

LAMIFLEX

PROMATECH
SLOMET VAMATEX

FRATELLI MANEA
Macchine tessili e accessori

HETEX

Agip

Anadolu Mahallesi Atıcılar Cad No: 32 / 34 BURSA / TÜRKİYE
Tel: +90(224) 364 74 95 - 364 74 96 Fax: +90(224) 364 08 70 - 362 53 92

satis@inanerteks.com - inaner@inanerteks.com

www.inanerteks.com

8. Balkan Ekonomi Zirvesi Hırvatistan'da Düzenlendi

Balkanlar'da organize ettiği ekonomi zirveleriyle Türkiye ve Balkan ülkeleri arasında köprü vazifesi gören ve önemli ekonomik kazanımların elde edilmesini sağlayan BALKANSİAD, 8. Balkan Ekonomi Zirvesi'ni Hırvatistan'da gerçekleştirdi.



Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD), Türkiye ve Hırvatistan arasında ticari ilişkilerin gelişmesi ve ülkemize ekonomik kazanım sağlaması amacıyla 8. Balkan Ekonomi Zirvesi'ni Hırvatistan'ın başkenti Zagreb'de düzenledi.

Hırvatistan'ın başkenti Zagreb'e 4 günlük bir ziyaret gerçekleştiren BALKANSİAD, Türkiye Cumhuriyeti Zagreb Büyükelçiliği, Zagreb Belediye Başkanlığı, Zagreb

Üniversitesi, Zagreb Ticaret ve Sanayi Odası, Türk İşadamları Derneği, Hırvatistan Ekonomi Odası ve birçok Hırvat şirketi ziyaret etti. Zagreb ziyaretinde, Türkiye Cumhuriyeti Zagreb Büyükelçisi Burak Özüergin, Ticaret Başmüşaviri Ali Fikri Bakır, Zagreb Belediye Başkan Yardımcısı ve Başkanışmanı Harun Ömerbasic, Zagreb Belediyesi Turizm Müdürü Martina Bienfeld, Hırvatistan Ekonomi Odası Uluslararası İlişkiler Bölüm Başkanı Miroslav Karamarkoviç ve Zagreb Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Zlatan Fröhlich ile bir araya gelen BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayтуğ Onur ve beraberindeki heyet, iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin gelişmesine yönelik karşılıklı fikir alışverişinde bulundu.

ÖNEMLİ İŞ İMKNLARI VAR
4 günlük zirveyi değerlendiren ve



Hırvatistan ile ticari ilişkileri geliştirme amacıyla olduklarını söyleyen BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayтуğ Onur, zirvede kendilerine birçok işbirliği talebinin geldiğini ifade ederek, "Yaptığımız görüşmelerde derneğimize bağlı işadamlarına termik santraldan çeşitli ürün distribütörlüklerine kadar birçok işbirliği talebi geldi. Hırvatistan gibi bir





ülkede bizler için çok önemli iş alanları olduğunu gördük. Bu ziyaret bizler için çok önemli bir adım oldu. Zirvemizin Hırvatistan ile ilişkilerimizin gelişmesine yardımcı olacağını ve ticaret hacmimizin artmasını sağlayacağını düşünüyoruz” şeklinde konuştu.

Ziyaretlerinde eğitimle ilgili çalışmalar da yaptıklarını belirten Aytuğ Onur, “Yaptığımız zirvede, Balkan üniversitelerinde okuyan öğrencileri Bursa'ya getirmek için Zagreb Üniversitesi temsilcileri ile görüşmelerimiz oldu. Uludağ Üniversitesi ve Balkan üniversiteleri arasındaki akademik işbirliklerini geliştirmek amacıyla Zagreb Üniversitesi ile çok önemli toplantılar yaptık” dedi.

BALKANSİAD'A BÜYÜK İLGI

Hırvatistan Ekonomi Odası'nun, 2015 yılında BALKANSİAD tarafından gerçekleştirilecek olan Balkan Ticaret Fuarı ve Balkan Haftası'na özellikle katılmayı talep ettiğini de dile getiren Onur, “Hırvatistan Ekonomi Odası Uluslararası İlişkiler Bölüm Başkanı Miroslav Karamarkoviç, fuarımıza özel bir bütçe ile katılacaklarını belirtti. Beklediğimiz üzerinde bir ilgi görmüş olmamız, bizleri çok sevindirdi” ifadelerini kullandı. 4 günlük zirvede birçok ikili iş görüşmeleri yaptıklarını söyleyen Aytuğ Onur, “Yaptığımız toplantılarda e-mobilite projemiz ve e-yazılım ile ilgili işbirliği talepleriyle karşılaştık,

bu konu üzerinde bazı çalışmalar yapıp tekrar karşılıklı konuşacağız” dedi.



DOSABSİAD ile Birlikte 'Networking' Semineri Düzenlendi

BALKANSİAD, networking konusunda farkındalık yaratmak amacıyla çalışmalarına hız verdi. İlk etapta, DOSABSİAD ile birlikte seminer düzenlendi.

Balkan Rumeli Sanayici ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD) ile Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Derneği (DOSABSİAD) işbirliğinde gerçekleştirilen seminerde, networking konusu ele alındı. DOSABSİAD Konferans Salonu'nda düzenlenen eğitime, DOSABSİAD ve BALKANSİAD Yönetim Kurulu üyelerinin yanı sıra, çok sayıda üniversite öğrencisi katıldı.

AYTUĞ ONUR'DAN 'MERHABA'

Networking Uzmanı Ertuğrul Belen tarafından verilen eğitimin açılışında konuşan BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur, aslında her şeyin "merhaba" kelimesiyle başladığını ifade ederek, "Bilenler için tekrar olacaktır ama bir kez daha ifade etmek istiyorum, merhaba kelimesinin kökeni Farsçadır. "Mar" ve "heba" kelimelerinden oluşur. Mar, Farsçada "yılan", heba ise "yok etmek" anlamında kullanılıyormuş. Yani asıl anlamı "aramızdaki yılanı yok edelim" anlamına geliyormuş. Farsçada genel kullanım anlamı ise "benden size zarar gelmez" demekmiş. Evet, merhaba ile başlayan görüşmeler ilerleyen zaman içerisinde arkadaşlıklara, dostluklara, ticari işbirliklerine dönüşüyor, kısaca network'ünüze bir kişinin daha katılması anlamına geliyor. İşte burada sosyal çevreniz ortaya çıkıyor ki, her şey insanla oluyor" dedi.



KATMA DEĞER ÜRETTİYORUZ

Networking'i, benzeri anlayışa sahip insanların bir araya gelmesi ve iş fırsatları yaratılması olarak tanımlayan Aytuğ Onur, "Networking, iş hayatımızın yükselen trendlerinden biri. Çağımızın vazgeçilmez bir kavramı haline gelen networking, bir kişiden diğerine bilgi, fikir ve ilişki taşımak, az çabayla çok şeyler yapabilmek, başkalarına yardım edebilmek, ihtiyaç olabileceğini bilmeden ve çıkar olmadan ilişki kurabilmek kişileri tanıştırmak bağlantı kurabilmek, gerektiğinde yardım alabilmek ve yardım edebilecek kişilerle bağlantıda olmaktır. Günümüzde network'ü sağlam olan kişilerin kendilerine çok geniş ağlar kurduğunu gözlemliyoruz. Bağlantılar profesyonel yaşamda mutlu insanların çoğalmasına yardımcı oluyor. Bizler de iş dünyası kuruluşlarında aslında networking yapıyoruz. Birbirimizi tanıyarak, hem kendimize, hem de topluma yararlı sonuçlar çıkarmaya çalışıyoruz. Güç birliği oluşturuyor, oraya çıkan sinerjiyle katma değer üretiyoruz" şeklinde konuştu.

DESTEĞE İHTİYACIN OLDUĞUNDA HAZIR BİR NETWORK'ÜN OLMALI

"Network, aslında bilgisayar teknolojisi ile hayatımıza giren bir tanım olsa da kişilerin

sosyal ilişkilerini tanımladığımız bir terim olarak yaşantımıza girdi. Bilgisayar dünyasında birden fazla bilgisayarın iletişim halinde olması anlamında kullanılan network, insan ilişkilerinde bir kişiden bir kişiye bilgi, fikir ve ilişki taşımak anlamına geliyor" şeklinde konuşan Networking Uzmanı Ertuğrul Belen ise, "Networking aynı zamanda gerektiğinde yardım alabilmek ve yardım edebilecek kişiler ile ilişkide olabilmek anlamına da geliyor. Kuvvetli ve sağlıklı bağlantıları olan kişiler az çabayla çok şeyler yapabilirler ve gerekli olduğu zaman bağlantılarından destek alabilirler. Ancak en önemli konu desteğe ihtiyacın olduğu zaman hazır bir network'ün olabildiğini sağlamaktır. Kısacası, ihtiyacın olmadan ilişki kurmak, geliştirebilmek ve canlı tutabilmektir" ifadelerini kullandı. Networklerini doğru bir şekilde yöneten kişilerin daha az zaman, para ve enerji harcayarak istedikleri sonuca ulaşabildiklerini söyleyen Belen, "Ancak networking tek taraflı bir ilişki şekli değildir. Aynı destek ve yardım, ilişkide olduğu kişiler için de koşulsuz olarak verilmesi durumunda sağlıklıdır. Diğerinin adı kişiyi kullanmak olur ve sürekliliği yoktur. Bencilce yaklaşımlar ve tek taraflı fayda bekleyen ilişkiler yok olmaya mahkumdur" dedi. Eğitim sonunda BALKANSİAD Üyeler Arası İlişkiler Komitesi Başkanı Şenol Keleş Ertuğrul Belen'e plaket takdim etti.

Yaz Okulu Projesinin İlk Konukları Geldi

Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği'nin (BALKANSİAD) Balkan ülkelerinde okuyan lise öğrencilerine yönelik yaz okulu projesi kapsamındaki ilk grup Bursa'ya geldi.



BALKANSİAD 2014-2016 Dönem Projeleri arasında yer alan ve Balkan ülkelerindeki lise öğrencilerine yönelik olan yaz okulu projesi kapsamındaki ilk grup Bursa'ya geldi. Uludağ Üniversitesi ile BALKANSİAD arasında imzalanan protokol neticesinde Kosova ile Bulgaristan'ın çeşitli şehirlerinden Bursa'ya gelen 34 öğrenci, proje kapsamında UÜ'nün çeşitli fakültelerinde 15 gün boyunca kendilerine hazırlanan müfredat üzerinden eğitim aldı.

Yaz okulu projesi kapsamında Bursa'da bulunan öğrencilerle BALKANSİAD Başkanı Aytuğ Onur ile BALKANSİAD Yönetim Kurulu üyeleri, Bursa Büyükşehir Belediyesi'nin Mudanya'daki sosyal tesisinde kahvaltıda buluştu.

ELÇİMİZ OLACAKSINIZ

Buluşma öncesi Balkan ülkelerinden gelen öğrencilere hitaben konuşan BALKANSİAD Başkanı Onur, "Yaz okulu projemiz, 2014-2016 Dönem Projeleri arasında önem verdiğimiz projelerden sadece biri. Bugün, yaz okulu projemiz kapsamında ilk öğrenci grubunu Bursa'da ağırlamaktan mutluluk duyuyoruz ve biliyoruz ki seneye, bugün 34 olan bu sayı yüzlere çıkacak. Her geçen sene bu sayı artacak ve sizler,

bizim Balkanlar'daki elçilerimiz olacaksınız" dedi.

BALKANSİAD Yaz Okulu projesinin sosyal yönü ağır basan bir proje olduğunu belirten Onur, "Bu projemiz, ülkelerimiz arasında önemli sosyal ve kültürel işbirliklerine temel olacağı gibi, ekonomik işbirliklerinin de öncüsü olabilir" diye konuştu.



BURSALI ÖĞRENCİLER DE BALKANLAR'A GİDECEK

Önümüzdeki yıllarda Bursa'da okuyan lise öğrencilerini de proje kapsamında Balkan ülkelerindeki üniversitelere götürmeyi hedeflediklerini söyleyen BALKANSİAD Başkanı Aytuğ Onur, bu gibi projelerin ye-

rel yönetimler tarafından daha çok sahiplenildiğini hatırlattı. BALKANSİAD Başkanı Aytuğ Onur, Balkanlar'dan gelen öğrenciler için hazırlanacak olan müfredatı belirlemede bizzat katkısı bulunan UÜ Rektörü Prof. Dr. Kamil Dilek'e ve projeyi başından sonuna kadar destekleyen Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe'ye teşekkür ederek sözlerini tamamladı.

PROJE AMACINA ULAŞACAK

BALKANSİAD Başkanı Aytuğ Onur'un ardından proje hakkında açıklamalarda bulunan BALKANSİAD Eğitim Komitesi Başkanı Adnan Sözeri de, "Bu yaz okulu projesinin gerçekten amacına ulaşacağına inanıyorum. Çocukların gözlerinden bunu okuyorum. Onlarla konuştuğumuz zaman hepsi Uludağ Üniversitesi'ni tercih etmek istiyorlar. Burada okumak istiyorlar. Zaten birçoğu mükemmel Türkçeleriyle burada okumayı hak ediyor" ifadelerini kullandı. BALKANSİAD tarafından düzenlenen kahvaltıda; BAL-GÖÇ Genel Başkanı Doç. Dr. Yüksel Özkan, Uludağ Üniversitesi İlahiyat Fakültesi İslam Tarihi Kürsüsü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Asım Yediyıldız'ın yanı sıra BALKANSİAD Yönetim Kurulu üyeleri katıldı.

BALKANSİAD'a Arınç'tan Övgü: '3 Yılda Çok Önemli İşler Başardınız'

BALKANSİAD'ın 2014-2016 projelerine destek veren Başbakan Yardımcısı Bülent Arınç, "3 yılda bu noktaya gelerek önemli başarılarla imza atan BALKANSİAD'ı kutluyorum" dedi.

Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD) Yönetim Kurulu üyeleri Başbakan Yardımcısı Bülent Arınç'ı ziyaret ederek, Bursa Çekirge Polis Evi'nde gerçekleşen ve Bursa Milletvekili Mustafa Öztürk'ün yanı sıra Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe ve AK Parti Bursa İl Başkanı Cemalettin Torun'un da hazır bulunduğu toplantıda konuşan BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Aytuğ Onur, Balkan ve Rumeli topraklarıyla kökdü bağlantıları olan Bursa için katma değeri yüksek projeler üretmeye hazır olduklarını ve bu konuda yoğun bir faaliyet içerisinde bulduklarını söyledi.

ONUR PROJELERİ ANLATTI

BALKANSİAD Yönetim Kurulu üyeleri ve Yüksek İstişare Kurulu Başkanı Naci Şahin'in de katıldığı görüşmede önümüzdeki dönemde planladıkları faaliyetler arasında yer alan Balkan Ticaret Fuarı ve Balkan Haftası'nın önemli bir yer tuttuğunu belirten BALKANSİAD Başkanı Dr. Aytuğ Onur, "2023 için hedeflenen 500 milyar dolarlık ihracat tutarına ulaşmak için Balkan ülkeleriyle de ticaretimizi geliştirmeliyiz" şeklinde konuştu.

Başbakan Yardımcısı Bülent Arınç'a bilgi



veren Onur, Balkan Ticaret Fuarı ve Kongresi'nin yanı sıra Balkan Haftası, Ekonomi Zirveleri, BALKANSİAD Evi, Bal-Net ve Balkan Girişimcilik Yarışması, e-mobilite gibi faaliyetlere ilave olarak Balkan-Türk Vakfı sayesinde eğitime yönelik çalışmalara da ağırlık vermeye başladıklarını söyledi.

ARINÇ'TAN TAM DESTEK

Başbakan Yardımcısı Bülent Arınç da, BALKANSİAD'ın faaliyetlerini yakından takip ettiğini belirterek, "3 yılda bu noktaya gelerek önemli bir başarı göstermiş durumdasınız. Sizleri

tebrik ediyor, başarılarınızın devamını diliyorum" ifadelerini kullandı. Dr. Aytuğ Onur'un bahsettiği projelerin her birisinin önemli çalışmalar olduğunu dile getiren Bülent Arınç, "Bunların Bursa'nın öncülüğünde yapılmasından ben de çok memnun olurum. Bu çalışmalara Ankara'daki kurum ve kuruluşlarımızın da yardımcı olabilmesi için görüşmelerde bulunabiliriz" diye konuştu.

Balkanlar ve Rumeli topraklarının Türkiye için çok önemli olduğunu vurgulayan Arınç, "Türkiye ile Balkan ülkeleri arasındaki bütün ilişkilerde Bursa hep ön planda oluyor. Balkanlar ile Bursa iki farklı ülke değil de iki kardeş şehir gibi çalışıyor. Bunun devamı için herkes elinden geleni yapmalı" dedi.

Görüşme sonrası Dr. Aytuğ Onur tarafından Başbakan Yardımcısı Bülent Arınç'a çini tabak armağan edildi.





Lezzet **Bizen** Sorulur

SEÇKİN ONUR

Orhaneli Yolu 1. Km BURSA Tel: (0.224) 451 69 00 (pbx) Fax: (0.224) 451 71 88

Başkanlar'dan BALKANSİAD'ın Vizyon Projelerine Tam Destek

Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe ile Mudanya Belediye Başkanı Hayri Türkyılmaz'dan BALKANSİAD'ın "2014-2016 Dönemi Projeleri"ne tam destek geldi.



BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytağ Onur ve beraberindeki yönetim kurulu üyeleri, 30 Mart yerel seçimlerinde göreve gelen Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe ile Mudanya Belediye Başkanı Hayri Türkyılmaz'ı ziyaret ederek kutladı. Başkanlar, BALKANSİAD'ın 2014-2016 Dönemi Projeleri'ne destek vermeye hazır olduklarını söylediler.

Altepe'yi ziyaretinde, BALKANSİAD'da 15 Mart'ta yapılan seçimli olağan genel kurul sonrası göreve geldiklerini hatırlatan Aytağ Onur, "Yeni dönemde, yeni yönetimimizle Bursa'nın marka kent vizyonuna uygun projeleri hayata geçirmek adına 2014-2016 Dönemi Projeleri başlıklı bir kitapçık hazırladık. Bu dönem içerisinde gerçekleştirilmeyi planladığımız projelerimiz bu kitapçıkta yer alıyor. Bu projelerin hayata geçirilmesinde Balkanlar ile Rumeli'ye önemli yatırımları bulunan Bursa Büyükşehir Belediye'mizin desteğini de almak istiyoruz" dedi.

SOSYAL VE KÜLTÜREL ETKİNLİKLER

Yeni dönemdeki en dikkat çekecek projelerinden birinin Balkan Ticaret Fuarı ve Kongresi olduğunu söyleyen Aytağ Onur, "BALKANSİAD'ın öncülüğünde 13-16 Mayıs 2015 tarihleri arasında Bursa'da düzenleyeceğimiz Balkan Ticaret Fuarı ve

Kongresi'nde Türk endüstrisinin kalitesine inanan Balkan ülkeleriyle yeni ticari bağlantıların tesis edileceğini umuyoruz. Bu fuar ve kongrenin olduğu haftayı 'Balkan Haftası' olarak belirledik. Bu hafta kapsamında Osmangazi, Yıldırım ve Nilüfer ilçelerimizde önemli sosyal ve kültürel etkinliklere imza atacağız" diye konuştu. Onur, bu 3 ilçede yürütülecek olan faaliyetlerde, Balkanlar ile Rumeli'nin önemli sanatçıların oluşturduğu ünlü grupların konserlerinin de olacağını ifade etti.

PROJELERİ BİLİYORUM DESTEĞE HAZIRIM

BALKANSİAD'ın ziyaretinden memnuniyet duyduğunu belirten Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe ise BALKANSİAD'ın projelerinden ve çalışmalarından haberdar olduğunu söyledi. Recep Altepe,

"BALKANSİAD'ın yeni yönetimine başarılar dilerim. Önemli bir görev üstlendiğinizi biliyoruz. Bu yolda sizlere ve projelerinize destek vermeye hazırız" diye konuştu. Başkanlar'la işbirliğine yönelik çalışmaların giderek arttığına dikkat çeken Altepe, "Son yıllarda atılan adımlarla Bursa, Türkiye ve Balkanlar arasında köprü görevi görüyor. Balkanlar bizim kardeşimiz, dostlarımız. İşadamlarımızın Balkanlar'a da yatırım yapmalarını ve oradaki ecdad yadigân eserlerin ayağa kaldırılmasına gönüllü olmalarını çok önemsiyorum" dedi.

Ziyaretin sonunda BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytağ Onur, 2014-2016 Dönemi Projeleri kitapçığını Başkan Recep Altepe'ye takdim etti.

MUDANYA'DAN DA DESTEK

BALKANSİAD Başkanı Aytağ Onur ve beraberindeki yönetim kurulu üyeleri, Mudanya Belediye Başkanı Hayri Türkyılmaz'ı da makamında ziyaret ederek, başkanlık görevinde başarılar diledi. Onur, ziyarette Türkyılmaz'dan da projelerine destek istedi. Mudanya Belediye Başkanı Hayri Türkyılmaz ise BALKANSİAD'ın projelerinden ve çalışmalarından haberdar olduğunu belirtti.

BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytağ Onur ziyaretin sonunda, Mudanya Belediye Başkanı Hayri Türkyılmaz ve CHP Bursa Büyükşehir Belediye Meclis Üyesi Akın Poroy'u BALKANSİAD üyesi yaptı.



'Türkiye 2023 Hedeflerine Balkanlar'la Ulaşabilir'

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Meclis Başkanı Remzi Topuk, Türkiye'nin 2023 yılında Balkan ülkeleriyle 50 milyar dolar ihracat hedeflediğini söyledi.



BTSO Meclis Başkanı Remzi Topuk ve meclis divanı üyeleri, BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytağ Onur ile yönetim kurulu üyelerini ziyaret etti. Ziyarete Konuşan Topuk, Balkan ülkelerinin her bölgesinde Türkiye'den bir iz olduğunu ifade ederek, "Bugün Balkanlar'ın neresine gidersek gidelim, Bursa ile teması olan insanlarla karşılaşırız. Balkan ülkeleri bizim en büyük partnerimiz. Bursa'nun da hemen hemen her mahallesinde Balkanlar'dan bir iz görmek mümkündür. Balkanlar ve Bursa'nun tarih ve kader kardeşliği de bulunmaktadır" dedi.

BALKANSİAD'IN ROLÜ ÇOK BÜYÜK

Türkiye'nin 2023 yılı ihracatının yüzde 10'unu Balkan ülkeleriyle yapmayı planladığını kaydeden Remzi Topuk, BALKANSİAD'ın Balkan ülkeleri ile Bursa arasındaki işbirliğinin güçlenmesinde önemli rol oynadığını dile getirdi. Balkan ülkelerinin zengin doğal kaynakları, finans, enerji, inşaat ve turizm alanlarındaki potansiyeli ile dikkat çektiğini belirten Remzi Topuk, "Fırsatlar sunan öncelikli sektörleri ve yatırım alanlarını belirlediğimiz takdirde, hem Bursa'muz ve ülkemiz hem de Balkan ülkeleri bu işbirliğinden kazançlı çıkacak-

tır. Bizleri birbirimize bağlayan kültürel varlığımızdır. Ekonomik potansiyelimizin güçlenmesi ile bu değerler daha da artacak. BTSO olarak bu konuda her türlü işbirliğine öncülük etmeye hazırız" diye konuştu.

ONUR PROJELERİ ANLATTI

BALKANSİAD Başkanı Aytağ Onur ise, dernek olarak 2014-2016 dönemi projeleri hakkında bilgiler verdi. BTSO'nun 'Proje ile Çalışma Vizyonu'nu BALKANSİAD olarak uygulayacaklarını dile getiren Aytağ Onur, ekonomi zirveleri ile sinerji toplantılarına devam edeceklerini kaydetti.

BALKANSİAD katkılarıyla Mayıs 2018 tarihinde Bursa'da ilk kez 'Balkan Haftası' organizasyonu düzenlemek istediklerini açıklayan Onur, BALKANSİAD evini de en kısa zamanda Bursa'ya kazandıracaklarını ifade etti. Aytağ Onur, "Federasyonlaşma çalışmalarımız sürüyor. Uludağ Üniversitesi ile işbirliği protokolü imzalayarak, güçlerimizi birleştiriyoruz. Öğrencilerimizin, burs ve staj imkânlarıyla her zaman yanında olacağız" dedi.

Onur, BALKANSİAD ile BTSO arasındaki işbirliğini her alanda artırmaya devam edeceklerini de sözlerine ekledi.







BALKANSİAD'dan 'Sinerji' Rüzgârı

Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği, bir ay arayla iki sinerji toplantısı birden gerçekleştirdi. Bursa'da gündem oluşturan sinerji toplantılarından 9'uncusuna Avrupa'nın en hızlı büyüyen telekom grubu Turkcell'in Ceo'su Süreyya Cilliv katıldı. Son Sinerji konuğu ise Balkanlar'da yaptığı hizmetlerle dikkat çeken Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe oldu.

Süreyya Ciliv 'Sinerji' Yarattı



BALKANSİAD'ın 9'uncu Sinerji Toplantısı, Turkcell Ceo'su Süreyya Ciliv'in katılımı ile gerçekleştirildi. Ciliv, toplantıda iş yaşamında başarının sırlarını anlattı.

BALKANSİAD'ın 9'uncu Sinerji Toplantısı Hilton Bursa Convention Center'da; Vali Yardımcısı Ahmet Hamdi Usta, Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Atilla Ödünç, BALKANSİAD Başkanı Dr. Aytuğ Onur, BTSO Başkanı İbrahim Burkay, BTSO Meclis Başkanı Remzi Topuk, Bursaspor Kulübü Başkanı Recep Bölükbaşı, BOSB Başkanı Hüseyin Durmaz, BALKANSİAD Yüksek İstişare Kurulu Başkanı Naci Şahin, DOSABSİAD Başkanı Orhan Tezyaparlar, RUMELİFED Genel Başkanı Selim Yedikardeş ile çok sayıda sivil toplum kuruluşunun temsilcisi ve seçkin davetlilerin katılımıyla yapıldı.

Sinerji toplantısının açılışında konuşan BALKANSİAD Başkanı Dr. Aytuğ Onur, "BALKANSİAD olarak bizler toplumun nabzını tutan, iş dünyasını ve girişimci arkadaşlarımızı motive eden, birlik ve bütünlüğümüze katkı koyan bir misyon



üstlendik. Son dönemde BALKANSİAD'a yönelik teveccüh bizleri mutlu ediyor. Tabii ki bu ilgi bizlerin sorumluluğunu daha da artırıyor. Başta Bursa Ticaret ve Sanayi Odamız olmak üzere Bursa'daki diğer sivil toplum kuruluşları ile gerçekleştirdiğimiz işbirlikleri çalışma şevkimizi daha da güç-

lendiriyor. Biz, birlikten kuvvet doğduğu inancındayız" dedi.

DAHA GÜÇLÜ VE ETKİN OLACAĞIZ

Onur, sözlerini şöyle sürdürdü: "BALKANSİAD olarak bu dönem için

planladığımız projelerle şehrimize ve ülke ekonomisine katkı sağlamaya devam edeceğiz. BALKANSIAD'a yönelik teveccüh her geçen gün artıyor. Yeni üyelerimiz bize daha da güç veriyor. Aramıza yeni katılan arkadaşlarımıza bu vesile ile teşekkür ediyorum. Biz her bir yeni üyemizle daha güçlü ve daha etkin olacağız."

BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay ise BALKANSIAD'ın kuruluşundan bu yana gerçekleştirdiği projeleri överek, bu projelere destek vermeyi sürdüreceklerini söyledi. Burkay, "Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında hedeflediğimiz ekonomik kalkınma hedeflerine ulaşabilmek ve Bursa'mızı hak ettiğimiz noktalara taşıyabilmek için el ele vereceğiz, omuz omuz çalışacağız. Derneğimizin ortak akıl ile kurguladığı projelere BTSO olarak bizler de destek vermeyi sürdüreceğiz" şeklinde konuştu.



BİR AİLE DEĞİL TAKIMIZ

Daha sonra kürsüye çıkan Turkcell Ceo'su Süreyya Ciliv de çok zor şartlarda mücadele ettiklerini belirterek, "Buna rağmen Turkcell, 2012 ve 2013'te Avrupa'nun en hızlı büyüyen telekom grubu oldu. Bunu nasıl yaptınız diye sorarsanız, geleceğin iyi işlerine 2007, 2008, 2009'da doğru vizyonu seçerek cesaretle yatırım yaparak ulaştık" dedi.

"Turkcell demek benim gözümde takım demek" diyen Süreyya Ciliv sözlerini şöyle sürdürdü:

"Ben kimseyi bir kurum, şirket olarak

görmüyorum. Bazıları diyorlar ki 'aile', bu şirkette çalışanları ben aile olarak da görmüyorum. Çalışanlar benim kardeşim, kuzenim, ablam, amem, babam değil. Biz bir grup insan bir araya gelmişiz. Aynı futbol takımı gibi, herkesin bir rolü var. Kaleci, sağ açık, orta saha, sol bek, sağ açık var. Herkes görevini iyi yapacak. Biz kendi konusunda bu işi iyi yapanlardan oluşan bir takımı bir araya getirmek istiyoruz. Ama illa en iyisi olacak diye ısrar etmiyoruz. İnsanları bir araya getirmekle takım olmuyorsunuz. Aynı formayı giyiyorsunuz, hepsi başka lisandan konuşuyor, yine



takım olmuyorsunuz. Ama biz Turkcell'de bir takımız ve şuna inanmışız ki; biz hiçbir işi kendi başımıza yapamayız. Her bir bireyimizde büyük bir potansiyel var. Büyük işler takım işiyle oluyor ve biz çalışanlar bu takımın bir parçasıyız."

Takım oyununun Turkcell'i başanya götürdüğünü kaydeden Süreyya Ciliv, "İş ortakları, müşterilerimiz bu takımın bir parçası ve biz ne yaptysak müşterilerimizin sayesinde yaptık. Bilhassa kurumsal müşterilerimizin işbirliği ile takım oyunu bizi başanya götürdü. Dünya nereye gidiyor, biz onu biliyoruz ve ona göre 3,5 yıllık planlar yapıyoruz. İşbirliği çok önemli. Sizin çalışanlarınızın da çocuklarınızın da bence takım odağı ile yetişmesi, büyümesi çok önemlidir" diye konuştu.





BALKANSİAD İftarı ve Sinerji Toplantısı Bursa'yı Buluşturdu

Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe'nin konuşmacı olarak katıldığı BALKANSİAD 10. Sinerji Toplantısı ve geleneksel iftarı Bursa'nın önemli isimlerini bir araya getirdi.



Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD), 10'uncu Sinerji Toplantısı ve geleneksel iftarını Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe'nin konuk konuşmacı olarak katılımıyla gerçekleştirdi. Toplantının açılışında konuşan BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Aytuğ Orur, "Piyasa gelişmeleri ve Merkez Bankası'nın durumu göz önünde bulundurulduğunda gelecek adına endişe edilecek bir şey yok. Ülke ekonomisi büyümesini sürdürüyor" dedi. Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe de Balkanlar'a yönelik çalışmalar hakkında açıklamalarda bulunurken, "Balkanlar ile zedelenen bağlarımızı güçlendiriyoruz" dedi.

Almira Otel'de gerçekleşen iftara, Bursa Vali Yardımcısı Ahmet Hamdi Usta, CHP Bursa Milletvekili Sena Kaleli, Bölge Adliye Mahkemesi Cumhuriyet Başsavcısı Sait Gürlek, Mudanya Kaymakamı Orhan Çiftçi, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burcak, Bursa Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Atilla Ödünç, Bursaspor Başkanı Recep Bölükbaşı, OSBÜK Yönetim Kurulu Üyesi Selim Yedikardeş, BALKANSİAD Yüksek İstişare Kurulu Başkanı Naci Şahin, RUMELİSİAD Başkanı Mustafa Kırca, KOSGEB Bursa İl Müdürü Ahmet Akdağ, KSIAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Korgavuş, DO-SABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Tezyaparlar ve çok sayıda STK yöneticisi



ve BALKANSIAD üyeleri katıldı. BALKANSIAD KÖPRÜ OLUYOR Programın açılışında konuşan Vali Yardımcısı Ahmet Hamdi Usta, BALKANSIAD'ın, Bursa ile Balkan ülkeleri arasında bir köprü görevi gördüğünü belirterek, "Kuruluşundan bu yana kısa bir süre geçmesine rağmen, Bursa'nun etkin STK'ları arasında üst sıralarda yerini alan BALKANSIAD, Balkan ve Rumeli ülkelerinin Bursa'daki sözcüsü konumuna gelmiş, yürüttüğü çalışmalarla da adeta bir köprü görevi üstlenmiştir. Oradaki kardeşlerimizi unutmayan, en ufak bir olumsuz durumda hemen yardıma koşan ve bunların yanı sıra, Türkiye ile Balkanlar arasındaki ekonomik ilişkilerin güçlenmesi adına çalışan BALKANSIAD'ın Bursa'da faaliyet

göstermesi bizleri oldukça mutlu ediyor" ifadelerini kullandı.

AKRABALIK BAĞIMIZ VAR

Bursa'nın Balkanlar ile çok eskiye dayanan ve kuvvetli bir akrabalık bağına sahip olduğunu ifade eden Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe de, Türkiye ile Balkanlar'ın her anlamda birbirine katkısının yadsınamaz olduğunu dile getirerek, Bursa ekonomisinde oluşan güçlü altyapının temelinin, Balkanlar'dan Bursa'ya yapılan göçlerle oluştuğunu söyledi.

BİR BÜTÜNÜN İKİ YARISIYIZ

"Bugün Bursa bir sanayi şehriyse, Balkan coğrafyasından gelen sanatkarlarımız ve

birikimlerimiz sayesinde" ifadelerini kullanan Başkan Altepe, "Bunun sonucunda oluşan güçlü altyapının getirisi olarak Bursa, İstanbul'dan sonra ihracatı en yüksek ikinci ilimiz olmuştur. İşte bu birikimler, bu göçlerle birlikte Bursa'ya taşındı. Yüzyıllardır bu kültürü birlikte yaşadık. Bursa ile Balkanlar bu güçlü ilişkiler sayesinde birbirine bağlandılar. Balkanlar'la ağladık, Balkanlar'la güldük, bir bütünün iki yarısı olduk. Sıkıntılar ve zorlukları da birlikte çektik, mutlu günlere de birlikte geldik. Yaklaşık 80-90 yıl Balkan ve Rumeli ülkeleri ile bizler arasında bir kopukluk olmuştur. Bu süre zarfında zedelenen bağlarımızı şimdi tekrar güçlendiriyoruz. Bu konuda en büyük görev Bursa'ya düşüyor. Balkanlar'la olan bağlarımızı tekrar güçlendirebilmek için burada yaptığımız tüm faaliyetleri orada da gerçekleştiriyoruz" dedi.

BALKANLAR'IN YANINDAYIZ

Göreve gelirken söz verdikleri 'Bursa'muza ve Balkanlar'a değer katacak her türlü projeye destek vermeye hazırız' söyleminden asla şaşmadıklarını dile getiren BALKANSIAD Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Aytağ Onur ise, "Balkanlar'daki kardeşlerimizin her zaman yanında oluyoruz ve olmaya devam edeceğiz. Yakın dönemde yaşadıkları doğal afetler sonucu mağdur olan Bosna-Hersek ve Varna'daki kardeşlerimize yapılan aynı yardımlar söz konusudur. Bu bölgelerdeki yaraları sarılamaya devam ediyor ve biz de bu yaraların sarılmasına katkı sağlamaya çalışıyoruz. Bu münasebetle, Balkanlar'daki kardeşle-



rimizin yardımına koşan ve battaniyeden yatağa, çocuk bezinden yastığa kadar pek çok ihtiyaç maddesinin karşılanmasına destek veren BALKANSİAD üyelerine teşekkürlerimi sunuyorum. Bu aşamada bizlere her zaman destek veren ve yol göstererek, önümüzü açan Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Sayın Recep Altepe'ye de şükranlarımızı sunuyorum" şeklinde konuştu.

Göreve geldikleri mart ayından bu yana gerçekleştirdikleri çalışmalar hakkında açıklamalarda bulunan Dr. Aytuğ Onur, önümüzdeki döneme ilişkin hedeflerini ifade ederken de, ramazan ayı içerisinde başta Başbakan Yardımcısı Bülent Arınç olmak üzere, tüm Bursa milletvekilleri, Dışişleri Bakanlığı Balkan Dairesi yetkilileri, Yurtdışı Türkler ve Akraba Toplulukları Başkanlığı ile birlikte kısa adı TİKA olan Türk İşbirliği ve Koordinasyon Ajansı Başkanlığı'nda temaslarda bulunup BALKANSİAD'ın 2014-2016 dönemi projelerini sunacaklarını söyledi.

Sözlerine, "Piyasa gelişmeleri ve Merkez Bankası'nın durumu göz önünde bulundurulduğunda gelecek adına endişe edilecek bir şey yok. Ülke ekonomisi büyümesini sürdürüyor" diyerek devam eden BALKANSİAD Başkanı Dr. Aytuğ Onur, ekonomik değerlendirmelerde bulunurken de, enflasyona dikkat edilmesi gerektiğini vurguladı. Dr. Onur, "Bir de üretimin devamlılığı önem kazanıyor. Yıllık ortalama yüzde 1,6 olan üretim



artışını daha yukarıya çıkarmalıyız. Diğer yandan ihracat bütün hızıyla devam ediyor. Mayıs ayında cumhuriyet tarihimizin aylık rekorunu kıran ihracatımız yılın ilk 6 ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 8 oranında artış göstererek 80 milyar dolara yaklaşmıştır. Yılsonunda inşallah ihracatta yeni rekorlar bekliyoruz. Bunlar da ekonomi adına çok sevindirici gelişmeler" dedi.

YENİ ÜYELERE ROZET

Konuşmaların ardından BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur

tarafından, gecenin konuk konuşmacısı olan Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe'ye teşekkür plaketi takdim edilirken, yeni üye olarak BALKANSİAD ailesine katılan Kerem Şener, Aysel Şentürk Laçın, Can Kaleli, Ekrem Aladağ, Rıdvan İşbaşaran, Ufuk Turhan, Baha Boztekin, İlker Biliçtu, Berk Şahin, Elif Ahsen Gökçen, Serap Kaya, Osman Planalı, Yasemin Sakarya, Derya Demirtaş, Fevzi Ulu'ya da üyelik sertifikaları verildi.





Berk Şahin



Aysel Şentürk Laçın



Can Kaleli



Elif Ahsen Gökçen



Osman Planalı



Derya Demirtaş



Yasemin Sakarya





ANAHTAR TESLİM ENDÜSTRİYEL MUTFAK®

Yetkin mekan tetkik ekibimiz,
projelendirmede uzman kadromuz,
yaygın dağıtım ve servis ağımla
dünyanın dört bir yanında
ergonomik ve verimli mutfaklar inşa ediyoruz.



Tanıtım Filmi için
QR kodu taratın

INOXSAN

www.inoksan.com



inoksan



inoksanmutfark



inoksanmutfark



company/inoksan

Bulgaristan ve Bosna'ya Yardım Elimizi Uzattık

BALKANSİAD, Bosna Hersek ve Bulgaristan'ın Varna kentinde yaşanan sel felaketi- nin yaralarını sarmak için düzenlenen yardım kampanyalarına büyük destek verdi.



Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD), Bosna Hersek'te ve Bulgaristan'ın Varna kentinde meydana gelen sel felaketinden sonra yardıma muhtaç olanlara duyarsız kalmadı. BALKANSİAD, Büyükşehir Belediyesi ile BİSO tarafından Bosna Hersek'e ve Varna'ya gönderilen yardıma önemli katkıda bulundu. BALKANSİAD üyeleri, yastık, yorgan, çarşaf ve giysilerden oluşan yardım paketlerini, Bosna'ya gönderdi.

ZOR GÜNLERİNDE YANLARINDA OLDUK

BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ay- tuğ Onur, sel felaketinden 1 milyona yakın insanın etkilendiğini belirterek, "Balkanlar bizim için büyük önem arz ediyor. Orada yaşanan felaketlerin acısı yalnızca orada

değil burada da hissediliyor. Bu noktada biz BALKANSİAD olarak üzerimize düşen görevin bilincindeyiz ve afetzedelere

gereken desteği vermek üzere çalışmalar yapıyoruz" dedi.



Tüm vize işlemlerinde
deneyimli ve uzmanlaşmış kadromuz ile
20 Yıllık deneyim
www.mctturizm.com



M.C.T Turizm

M.C.T TURİZM ORG.TAŞ.LTD.ŞTİ
İSTİKLAL MAH. HAKAN SOK. NO:16/A
OSMANGAZI/BURSA
Tel:0224 246 41 75 Faks:0224 247 95 84
KÜKÜRTLÜ MAH. KÜKÜRTLÜ CAD.
NO:3 OSMANGAZI/BURSA

**Bulgaristan Dışişleri Bakanlığı'nın
Türkiye'deki Yetkili Seyahat Acentası**

İşletmeler Canlıdır

Muhasebe tarafından sunulacak bilgiler, işletmenin günlük faaliyetlerinin yönetiminde politikasının oluşturulmasında ve çalışmalarının en yüksek etkililik derecesine ulaştırılmasında, yönetime en büyük yardımı sağlayacak biçimde düzenlenmelidir. Muhasebe bu yönden gerçek sonuçlar ile standartlar arasındaki ilişkileri göstermek, gelecekte yapılması düşünülen faaliyetleri planlamak için bilgiler vermek, işletmenin aksayan yönlerini belirtmek, organizasyonu değerlendirmek, beklenen sonuçları göstermek ve kaçınılması gereken durumları ortaya koymak suretiyle yönetime yön vermelidir.

Muhasebe, işletmeyle ilgili ekonomik bilgileri belirler, biriktirir, işler, sınıflandırır, özetler ve raporlar. İşletmelerin karar alma sürecinde bilginin ve dolayısıyla bilgi sisteminin önemi büyüktür.

İşletmelerin günümüz rekabet ortamında kârlı bir şekilde yaşamlarını sürdürebilmeleri için çok muhasebe bilgi sistemlerini çok iyi kurmaları gerekir.

Günümüzde işletmelerin en önemli sorunlarından biri de, sağlıklı muhasebe sistemlerinin olmayışıdır. Bu durum işletmelerin sağlıklı finansal ve yönetsel kararları alamamalarına sebep olmaktadır. Önünü göremeyen, bütçe oluşturamayan, finansal raporlar oluşturamayan işletmeler uzun süre ayakta kalamamaktadır. Özellikle ekonomik kriz dönemlerinde bu tür işletmeler kötü sürprizlerle karşılaşmaktadırlar.

Muhasebe sistemini kuramayan işletmeler, ürün maliyetlerini belirleyememekte, mali tablolarını

hazırlayamamakta, gider ve satış bütçelerini, kârlılık analizlerini yapamamaktadır. SADECE BU YETERLİ Mİ? HAYIR DEĞİL. DİĞER SAC AYAĞI İSE...

Finans; ihtiyaç duyulan fonların uygun şartlarda sağlanması ve etkin bir şekilde kullanılmasına ilgili faaliyetlerdir.

Bol parası bulunan bir iş adamı için işi finanse etmek zor bir sorun değildir; lüzum-

lu parayı kolayca işine yatırabilir. Fakat işadamlarının amacı işin finanse edilmesi, yani lüzumlu paranın sağlanması değildir. Amaç para kazanmak, kâr elde etmektir veya daha bilimsel ve gerçeğe uygun bir deyim kullanılır ise amaç, işletmenin varlıklarının değerini maksimum düzeye çıkarmaktır.

İş yapabilmek için paraya ihtiyaç vardır. Yani günlük hayatımıza girmiş bir deyimle, işi FİNANSE etmek gerekir. Para, iş sahibinin kendisi tarafından işe konabileceği gibi, çeşitli şekillerde borç olarak da sağlanabilir. BUNUNLA BERABER DİĞER SAC AYAĞI İSE...

Bütçe; günlük hayatta çok sık geçen ve adeta sınırsız bir uygulama alanı olan mikro ekonomiye (işletmecilik) dair bir deyimdir. Ekonomide, toplumda her birim bütçe gerçeğiyle karşı karşıyadır. Çünkü, sadece devlet ve şirketler değil, kişiler, aileler, hayır kurumları da ihtiyaçlarını nasıl ve nereden karşılayacaklarını bilmek zorundadır. Kelimenin anlamını hiç bilmeyenler dahi, farkında olmadan bütçeleme ilkelerine az çok uyular. Mesela, bir hane halkı, maaş, ücret gibi gelir kaynakları ile kira, mutfak, eğitim gibi masraflarını hesaplar, nakit girişleri ile nakit çıkışlarını dengeler, yani bir bütçe yapar ve uygular. Buna mukabil, kâr amacı güden bir işletme, faaliyet giderlerini karşılamakla yetinmez, aynı zamanda belli oranda kâr etmeyi de arzular. İşte, bütçe, bütün bunları sağlayacak en iyi enstrümandır.

Bütçe, çağdaş şirketin üst yapısını oluşturan temel uğraşlardan biridir ve önemli sonuçlar getirir ki, başlıca görevi işletme faaliyetleri arasında işbirliği sağlamasıdır. Mesela, satış ve pazarlama satış taliminde bulunurken, ne miktarda mal veya hizmet üretileceğini üretim departmanına sorar. Öte yandan, üretimin sınırını, satış ve pazarlama çizer; çünkü bir işletme ancak satış ve pazarlamanın satabileceği kadar üretebilir. Üretim departmanının gerçekleştireceği, satış ve pazarlamanın satacağı üretime ait hammadde, işletme



Mümin PEKCAN

Yeminli Mali Müşavir-SPK Bağımsız Denetçi
ymm@pekcandenetim.com

malzemesi, işçilik gibi harcamaların iç veya dış kaynaklardan eksiksiz olarak ve tam zamanında hazır edilmesi ise finans bölümünün görevidir. Bütçe sayesinde, işletmenin makine, işçi, hammadde ve diğer olanakların en idareli şekilde kullanılmasının önemi ortaya çıkar. Bütçe çalışmalarını vesilesiyle, işletmenin bütününe dair meseleler konuşulup, tartışılır. Bir şirketin kurumsallaşma aşamasına ulaşması sürecinde kolektif ruhun önemi malumdur. Bütçe yapılırken, sadece işletme içi faktörler değil, dışsal faktörler de nazara alınmalıdır. Özellikle küreselleşmenin giderek ağırlığını hissettirdiği günümüzde, uluslararası piyasalarda cereyan eden, kontrolümüz haricindeki faktörler sağlıklı şekilde izlenmeli ve değerlendirilmelidir. Sözün kısası muhasebe, finans ve bütçe konularıyla ilgili departmanlar firmalar için temel taşları oluşturduğundan dolayı bu departmanlar sağlam zemin üzerine kurulmalıdır. Sağlam ve canlı bir zemin ise öncelikle eğitimden ve süregelen takibinden geçer. Her konuda geçerliliğini yitirmeyen eğitim ve danışmanlıklar bu konularda da bir hayli önem arz etmektedir. BU NEDENLE İŞLETMELERİMİZE GÖZÜMÜZ GİBİ BAKMALIYIZ.



V.G.E. TEKSTİL

V.G.E. TEKSTİL MİM.
İNŞ. SAN. Ve TİC. LTD. STİ.
Fethiye Mh. Fatih Sk. Akdeniz Plaza
No:21 K:2 D:2 Nilüfer /Bursa
Tel:0224 242 95 45
Fax:0224 243 93 14

V.G.E.

Kosova Büyükelçisi BALKANSİAD'da

Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD), Kosova Cumhuriyeti Türkiye Büyükelçisi Avni Spahiu ve beraberindeki heyeti ağırladı.



Kosova Cumhuriyeti Türkiye Büyükelçisi Avni Spahiu, Kosova Vushtri Belediye Başkanı Bajram Mulaku, Kosova Kamenica Belediye Başkanı, Kosova Bursa Fahri Konsolosu Fahrettin Güleler, Kosova Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği Baş Müsteşan Güner Uyera, Kosova Üsküp Türkleri Kültür ve Dayanışma Derneği Başkanı Recep Gündüz ve Kosova Vushtri Belediyesi'ne bağlum milli eğitim görevlilerinden oluşan heyet BALKANSİAD Dernek Merkezi'ni ziyaret ederek, Başkan Aytuğ Onur ile bir araya geldi.

HER TÜRLÜ PROJEDE ÇALIŞMAYA HAZIRIZ

Ziyareten duyduğu memnuniyeti dile getiren BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur, "BALKANSİAD, kurulduğu günden bu yana faaliyete geçirdiği etkinlik



ve ekonomi zirveleriyle Balkan ülkeleri ve Türkiye arasında köprü olmuştur. Birçok projeye ve başanya imza atmış bir demek olarak, Bursa ve Kosova yaranna yapılabilecek her türlü projede sizlerle çalışmaktan memnuniyet duyuz" ifadelerini kullandı.

BÜYÜKELÇİ'DEN ÖVGÜ

Kosova Cumhuriyeti Türkiye Büyükelçisi Avni Spahiu ise, BALKANSİAD gibi bir derneğin Bursa'da faaliyet göstermesin-

den duyduğu memnuniyeti dile getirerek, Türkiye ve Kosova arasındaki ekonomik ve beşeri ilişkilerin daha da güçlenmesi gerektiğine vurgu yaptı. Bu bağlamda ortak projeler yürütmek istediklerini belirten Spahiu, BALKANSİAD'ın projelerinden etkilendiğini de açıkladı.

Ziyaret sonunda BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur tarafından Kosova Cumhuriyeti Türkiye Büyükelçisi Avni Spahiu'ya flama takdim edildi.





ĞAYRİMENKULDE
'KURAL'I
biz koyuyoruz

HK

HALDUN KURAL
ĞAYRİMENKUL

Fethiye Mah. Işıktepe Cad.
Durmaz Sitesi C Blok No:10 Nilüfer/BURSA
0224 242 1 272 - 0533 38 98 118
info@haldunkural.com

www.haldunkural.com

BTSO İftar Sofrasına BALKANSİAD Desteği



Balkan Rumelili Sanayicileri ve İş Adamları Derneği, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) öncülüğünde gerçekleştirilen "Ramazan'da Birlikte Olalım" kampanyası kapsamında kurulan iftar sofrasına destek verdi. Çarşamba pazaryerinde gerçekleştirilen iftar etkinliğinde, yaklaşık bin Bursalı vatandaş orucunu açtı. İftarını vatandaşlar ile birlikte açan BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur, yemeğe BALKANSİAD Yönetim Kurulu üyeleri ile birlikte katıldı. Ramazan ayının tüm İslam âlemine barış ve huzur getirmesini temenni eden BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur, "Halkımız için büyük önem taşıyan ramazan ayında, özellikle ekonomik durumu iyi olmayan vatandaşlarımız ile birlikte, imkânlar ölçüsünde yemeğimizi ve ekmeğimizi paylaşacağız. BALKANSİAD olarak böyle bir etkinliğe katkı sağlamanın mutluluğunu yaşıyoruz. Ramazan ayının tüm halkımıza mutluluk getirmesini diliyorum" diye konuştu.



KALİTENİN SANATA DÖNÜŞTÜĞÜ ADRES



Bobin ve Çile Boyama • Büküm • Katlama • Degrade Çile Baskı • Fantezi iplik üretimi



SÖZTEKS

TEKSTİL SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

DOSAB, Sardunya 2 Sokak No:11 Bursa T: 0 224 2610331 F: 0 224 2610333 www.soztekstil.net



BUGİAD ve MÜSİAD'dan, Hayırlı Olsun Ziyareti

BUGİAD ile MÜSİAD başkan ve yöneticileri, BALKANSİAD başkanlığına seçilen Aytuğ Onur'u ziyaret ederek kutladılar.

BALKANSİAD başkanlığına seçilen Aytuğ Onur'a, diğer SİAD'lardan da tebrik ziyareti gerçekleştirildi. Bu kapsamda, Bursa Girişimci İşadamları Derneği (BUGİAD) Başkanı Ali Fuat Er ile Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği Bursa Şubesi Başkanı Hasan Çepni, beraberinden yönetim kurulu üyeleriyle birlikte Aytuğ Onur'u ziyaret ederek tebrik ettiler.

BALKANSİAD'ın, kısa süre içerisinde Türkiye ve Bursa ekonomisine önemli katkı sağlayan işlere imza attığını dile getiren Ali Fuat Er, "Yeni bir demek olmasına rağmen kısa sürede önemli projelere imza atan BALKANSİAD, bu projeleriyle Türkiye ile bölge ülkeleri arasındaki ticaret hacminin genişlemesine katkı sağlamaktadır" dedi.



TUSKON'un kendine hedef bölge olarak Afrika'yı seçtiğini belirten Er, "Kendisine hedef bölge olarak Balkan ülkelerini seçen BALKANSİAD'da umuyorum ki TUSKON gibi önemli başarının altına imza atarak, Balkan ülkeleri ile 18 milyar dolar seviyesindeki ticaret hacmimizi daha yukarıya taşıyacak" dedi.

BURSA EKONOMİSİNE CANLILIK GETİRECEK PROJELER

BUGİAD'ın gerçekleştirdiği ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getiren Aytuğ Onur da, "BUGİAD gibi Bursa'nın ekonomisine yön veren iş adamları toplulukları ile işbirlikleri yaparak, toplumun ve kamunun çıkarlarını ön plana çıkaracak projelere imza atmak istiyoruz. BALKANSİAD olarak Bursa ekonomisine canlilik getirecek önemli projelerimiz var. Bunların başında Balkan Haftası ile eş zamanlı olarak 13-16 Mayıs 2015 tarihlerinde gerçekleştirmeyi planladığımız Balkan Fuar ve Kongresi gelmektedir. Bu program ile Balkanlardan gelen birçok iş adamını Bursa'da ağırlayacağız ve Bursa'daki iş adamlarımız ile ortak işler yapmalarına zemin hazırlayacağız" diye konuştu.



"Gelişmiş ülkelerde STK'ların aralarındaki işbirlikleri birçok soruna çözüm olmuştur. Bizler de, Bursa'da ki aktif STK'lar olarak, işbirlikleri yapmalı ve ortak projeler yürütmeliyiz. Hepimiz işadamıyız ve hepimizin tek bir gayesi var. O da, büyüyen Türkiye'nin bir parçası olmaktır. Bu bağlamda MÜSİAD olarak, her türlü işbirliğine hazı-

SIAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur ise, ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek, "Paylaşımlar ve işbirlikleri bizleri daha da ileriye götürecektir. Dolayısıyla bu Bursa'nın gelişimine ve ekonomisine olumlu anlamda etki edecektir. Bu anlamda, MÜSİAD ile işbirliği içerisinde olmak bizleri oldukça mutlu edecektir" dedi.



HEDEF BÜYÜYEN TÜRKİYE'NİN PARÇASI OLMAK

Bir diğer ziyareti ise MÜSİAD Bursa Şube Başkanı Hasan Çepni gerçekleştirdi. Ziyarete konuşan Çepni, gelişmiş ülkelerde STK'lann önemine dikkat çekerek,

nz" ifadelerini kullandı.

İŞBİRLİKLERİNE AÇIĞIZ

BALKANSİAD olarak işbirliklerine her zaman açık olduklarını ifade eden BALKAN-

Ziyaret sonunda MÜSİAD Bursa Şube Başkanı Hasan Çepni, BALKANSİAD Başkanı Aytuğ Onur'a son MÜSİAD Ekonomi Raporu'nu takdim etti.

BALKANSİAD Üyelerinin Keyifli Buluşması



BALKANSİAD üyeleri, Anadolu Et Lokantası'nda düzenlenen brunch'ta keyifli anlar yaşadı.

Kısa sürede üye sayısı 300'ü geçerek, Bursa'nın en etkin STK'ları arasına giren, Balkan ve Rumelili Sanayici ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD) üyeleri, Anadolu Et Lokantası'nda organize edilen brunchta

bir araya gelerek, renkli bir buluşmaya imza attılar.

YENİ ÜYELERE ROZET

Bursa cemiyet hayatının seçkin isimlerinin

katıldığı organizasyonda, BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytaç Onur, yeni üyelere rozetlerini alkışlar eşliğinde taktı. BALKANSİAD ailesine yeni isimleri kazandıranın mutluluğunu yaşadıklarını ifade eden Aytaç Onur, "Bildiğiniz gibi yaklaşık 2 buçuk yıl önce kurulmasına rağmen kurucu başkanımızın büyük özverisi ve yönetim kurulumuzun büyük katkıları ile Bursa cemiyet hayatında en önde gelen sivil toplum kuruluşu olma başarısını gösterdik. 45 gün önce yeni yönetim kurulu olarak görev alarak, projelerimizi Bursa kamuoyu ile paylaştık. Yeni dönemde aynı heyecan, aynı arzu ve istekle BALKANSİAD'ın çitasını daha yukarıya çıkartmaya çalışıyoruz. Geçen 45 gün içerisinde basurumuzun da ilgisi ile önemli yol kat ettik" dedi. Prof. Dr. Murat Kıyıcı, Atilla Demirtaş, Haldun Kural ve Nureddin Bezir'in derneğe kabul edildiği brunch'ta, çok sayıda üye aileleriyle birlikte keyifli dakikalar geçirdi.





Filiz-Aynuğ-Ayliz-Alara Omur



Atilla Demirtaş



Sebile-Aydın Yılmaz



Caner-Huriser-Adnan Sozeri



Nimet-Kemal Demirel



Haldun Kural



Jale-Ersoy Tabaklar

Levent-Mert-Berk Bilek

Prof. Dr. Murat Kıyıcı



Üyeler Arası İlişkiler Komitesi
Funda Kayman, Sedat Sinoplu, Senol Keles, Şirin Şentürk Ata

Seçil-İlhan Ürküt



Fatma-Mümin Şentürk

Neriman-Yılmaz Akyıldız

Füsün-Nuretin Göler



Sinem-Murat-Burcu-Deren Kıyıcı

Nureddin Bezir

Murat-Şirin-Göksel Yenginer

Bursa Modern'e Ziyaret

Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD) Yönetim Kurulu üyeleri, geliştirdiği temalı konut projeleri ile sektöre yön veren Sinpaş GYO'nun Bursa'da ki projesi Bursa Modern'i ziyaret etti.

Projenin sahip olduğu panoramik manzarayı ve göleti yakından inceleyen ve hayran kalan işadamları, Sinpaş GYO Bursa Bölge Koordinatörü Oktay Şeref Rendeci'den Sinpaş GYO'nun neden bu bölgeyi tercih ettiği, bölgenin gelişen özelliği, inşaat kalitesi ve projenin yatırım değeri hakkında detaylı bilgi alırken, Sinpaş GYO Bursa Modern Satış ve Pazarlama Müdürü Ümit İşmen'den de projenin daire sakinlerinin hayatlarına katma değer kazandıran güvenlik, konfor ve sosyal yaşam hizmetleri konusunda detaylı bilgi aldılar. Sinpaş GYO'nun sektöründeki marka değerini yakından takip ettiklerini dile getiren işadamları, marka



Adnan Sözeri, Ümit İşmen, Oktay Şeref Rendeci, Aytaç Onur, Levent Bilek, Murat Şakir

şehir olma yolundaki Bursa'da yapılacak olan en doğru yatırım bölgesinde bulunan bu projenin Bursa için bir değer olduğunun altını çizdiler. Sinpaş GYO Bursa Modern ziyaretlerinde

aynı zamanda yeni üyeleri Sinpaş GYO Bursa Modern Satış ve Pazarlama Müdürü Ümit İşmen'e hediyesini takdim eden Aytaç Onur, böyle değerli bir üyeyi kazandıklarından dolayı memnuniyetini dile getirdi.





ERMAKSAN
SAC İŞLEME MAKİNELERİ

yenilikçi **teknolojiler.**

ETP

CNC Taret Panç Pres



ETP CNC Taret Panç Pres
1500x2500 mm x 30 Ton

**Daha hızlı ve
maksimum hassasiyet**

6 mm kalınlığa kadar saclarla çeşitli uygulamalara izin veren ETP CNC Taret Panç çelik konstrüksiyon ve monoblok yapısıyla yıllarca tüketici ihtiyaçlarını karşılamak için tasarlanmıştır.



Organize Sanayi Böl. Lacivert Cd. No:6 Nilüfer, Bursa-TÜRKİYE
T: +90 224 294 75 00 (pbx) F: +90 224 294 75 49
www.ermaksan.com.tr | yisatis@ermaksan.com.tr

[/ermaksan.com.tr](https://www.facebook.com/ermaksan.com.tr)
[/ermaksanmachine](https://www.instagram.com/ermaksanmachine)
[/ErmaksanTV](https://www.youtube.com/channel/UC...)



Aybar Uluca, İzzezbegoviç Onuruna Çankaya'da Verilen Yemeğe Katıldı

Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün Bosna Hersek Cumhurbaşkanlığı Konseyi Başkanı Bakir İzzezbegoviç onuruna Çankaya Köşkü'nde verdiği yemeğe BALKANSIAD Kurucu Yönetim Kurulu Üyesi Aybar Uluca da katıldı.



Yemekte, Dışişleri Bakanı Ahmet Davutoğlu ile TOBB Başkanı Rufat Hisarcıklıoğlu'nun yanı sıra Bosna Hersek'te görev yapmış büyükelçiler ve konsolosların, Bosna Hersek'te yatırımı olan işadamlarının, Bosna Hersek'in önde gelen firma temsilcileriyle Bosna Hersek ile ilişkisi olan işadamlarından oluşan yaklaşık 80 kişi hazır bulundu.

İZZETBEGOVIÇ'TEN ULUCA'YA DAVET

Bosna Hersek ile ilgili hazırladığı önemli bir sosyo-ekonomik projeye destek vermek üzere Bosna Hersek Cumhurbaşkanlığı Konseyi Başkanı Bakir İzzezbegoviç'in kendisini Sarajevo'daki makamına davet ettiğini ifade eden Aybar Uluca, önümüzdeki aylarda bu ziyareti gerçekleştirmeyi planladığını söyledi. Uluca, "Birçok yeni projeyi uygulamaya koymaya hazırlandığımız Başkanımız Aytuğ Onur dönemine, BALKANSIAD üyelerine ve Bosna Hersek'e faydasına inandığım bu ilişkilerin memnuniyet verici olduğunu belirtmek isterim" dedi.



'Bulgaristan Bursa İçin Önemli'

Balkan Rumeli Sanayici ve İşadamları Derneği, Bulgaristan İstanbul Başkonsolosu Angel Angelov ve Bulgaristan Bursa Konsolosu Evgeni Vasilev'i ağırladı.



Bulgaristan İstanbul Başkonsolosu Angel Angelov ve Bulgaristan Bursa Konsolosu Evgeni Vasilev, BALKANSIAD'ı ziyaret etti. BALKANSIAD Yönetim Kurulu Başkanı Ayтуğ Onur ve Yönetim Kurulu üyelerinin ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıda; BALKANSIAD'ın Balkanlar'a yönelik projeleri ve hedefleri Bulgar bürokratlarla paylaşıldı. BALKANSIAD olarak Türkiye ile Balkanlar arasında hem ekonomik hem de kültürel bir köprü vazifesi gördüklerini vurgulayan Başkan Ayтуğ Onur, "Balkanlar'da önemli ekonomi zirveleri düzenliyoruz. Bunlardan birini 3-6 Eylül tarihleri arasında Bulgaristan'da iki farklı şehirde Bulgaristan Ticaret Odası ile birlikte 4 Eylül'de Filibe, 5 Eylül'de Sofya'da gerçekleştireceğiz. Bu ekonomi zirvesine sizin de katılmanızı bekliyoruz. 2015 yılı içinde Balkan Fuarı ve Balkan Haftası organizasyonlarını da düzenleyeceğiz. Bu organizasyonlarda da Bulgaristan'ın yerini almasını istiyoruz" dedi.

"BURSA'YA TİCARİ ATAŞE İSTİYORUZ"

Bursa'nın, Balkanlar'a ihracatta ikinci sırada yer aldığını ve bu açıdan Balkanlar için önemli bir yere sahip olduğunu belirten Ayтуğ Onur, "Bursa, Bulgaristan açısından ilk sıradadır çünkü karşılıklı iş potansiyeli en yüksek olan şehirdir. Bu bakımdan İstanbul'da bulunan iki ticari ataşeden birinin Bursa'da olması gerektiğini düşünüyoruz ki burada konsoloslukta tahsis edilen binada ataşelik için de bir bölüm bulunuyor. Bursa'da Bulgaristan ile iş yapma potansiyeli olan firmaların yoğunluğu bunu gereklilik haline getiriyor" diye konuştu.

Ayтуğ Onur, toplantıda ayrıca BALKANSIAD'ın vizyon projeleri hakkında Bulgaristan İstanbul Başkonsolosu Angel Angelov ve Bulgaristan Bursa Konsolosu Evgeni Vasilev'e bilgiler de verdi.

"İŞ BİRLİĞİNİ DESTEKLİYORUZ"

Kendisine gösterilen konukseverliğe teşekkür eden Başkonsolosu Angel Angelov da her alanda iş birliği için ellerinden gelen desteği vermeye hazır olduklarının altını çizerek, "BALKANSIAD, Balkanlar genelinde ve Bulgaristan özelinde önemli çalışmalara imza atmış durumda. Hem aynı coğrafyada bulunan hem de kültürel olarak birbirine benzeyen toplumlarımızın ekonomik olarak da etkileşim içinde olması son derece önemlidir. Bulgaristan bu açıdan Balkan ülkeleri arasında olduğu kadar Avrupa Birliği ülkeleri arasından da önemli fırsatlar sunan bir ülke. Örneğin bizde vergi oranı yüzde 10 seviyelerindedir. Ayrıca Bulgaristan yabancı yatırımcıya AB kriterleri kapsamında devlet garantisi sunmaktadır. İstanbul'daki iki ticari ataşemizden biri ayın belli bir döneminde Bursa'ya gelebilir" dedi.

Mübadillerden Anlamlı Fotoğraf Sergisi

Mudanya Lozan Mübadilleri Derneği, Başbakanlık Tanıtma Fonu Kurulu tarafından desteklenen "Dedelerimizin Toprakları Ber Ber Mübadil Torunuyum" projesi çerçevesinde fotoğraf sergisi açtı.



Tüm Rumeli Dernekleri Federasyonu üyesi Mudanya Lozan Mübadilleri Derneği, Mudanya'nın turistik dokusunu öne çıkarmayı hedefleyen ve Başbakanlık Tanıtma Fonu Kurulu tarafından ve Bursa Büyükşehir Belediyesi tarafından da ulaşım imkânları sağlanan ve desteklenen projenin Mudanya ayağı tamamlandı. Çalışmanın ilk ayağı olarak da Mudanya Montania Otel'de fotoğraf sergisi açıldı. Sergi açılışına çok sayıda davetli ve mübadil torunu katıldı.

Mudanya Mübadilleri Derneği Başkanı Hüseyin Türker, Türkiye ve Yunanistan halkları arasında dostluk, sevgi ve kardeşlik duygularını geliştirmek ve böylece barış kültürünün yerleşmesi için çaba harcadıklarını ifade etti. Türker, "Giritli Mahallesi'nde neredeyse 100 yıllık evlerin ahşap parçalarını toplayıp, değerlendiren onları üzerine baskı tekniklerini kullanarak çalışmalar yaptık. Bugün sunumunu yaptığımız bu sergiyi Yunanistan'da

buradan göçen Rumlar tarafından kurulan Neu Mudania'da sergileyerek dostluğumuzu pekiştirmek istiyoruz. Girit Adası'nın Liman şehrinde, göç yollarında dedelerimizin çektiği zorlukları anlatan bir resim sergisi açarak, mübadele ruhunu yeniden yaşatmayı arzu ediyoruz. Bize destek vererek projemizi hayata geçirmemizi sağlayanlara teşekkür ediyorum" dedi. Sergi açılışı öncesi konuşan RUMELİFED Genel Başkanı Selim Yedikardeş ise, "Mudanya'yı önemsiyoruz. Bursa'nun İstanbul'a açılan kapısı olması, barış şehri olması bu önemi daha da artırıyor" diye konuştu. Mudanya'nın, önemli bir turizm değerine sahip olduğuna dikkati çeken Selim Yedikardeş, "Bugün açılışını yaptığımız sergi gibi çeşitli etkinliklerle Mudanya'nın turizmine katkıda bulunurken, aynı zamanda Bursa'muzun da turizmine katkı sağlamakta. Bu yönde çaba sarf eden herkesi tebrik ediyorum" ifadelerini kullandı. Fotoğraf sergisi açılışına; BAL-GÖÇ Genel

Başkanı Doç. Dr. Yüksel Özkan, BALKAN-SİAD Yönetim Kurulu üyesi Süleyman İnan ile RUMELİFED ile Bursa Büyükşehir Belediyesi'nin konuğu olarak Makedonya'da 8 yıldır Türk dili eğitimi alan bir grup başarılı öğrenci de katıldı.



RE/MAX® Yön



Kemal OLCAY

0542 322 96 77

kemalolcay@remaxyon.com

0224 242 81 81

**HERKESİN PROFESYONEL
GAYRİMENKUL DANIŞMANI OLMALI!**

**PARA VE ZAMAN KAYBETMEK İSTEMİYORSANIZ
BENİ ARAYIN!**



**İŞ MERKEZİ-BİNA-ÇİFTLİK
TARIM BAHÇELERİ-OTELLER-FABRİKA
VE GAYRİMENKULLERİN TAKASI**

**TİCARİ GAYRİMENKUL-ARSA-ARAZİDE
İŞİN UZMANIYLA ÇALIŞIN**

Yöneticinin El Kitabı: Denetimler

2014'ün ikinci yarısına başladığımız bu günlerde iş müfettişlerinin denetimleri de hızlanmış bulunuyor. İş müfettişlerinin denetimlerinde İSG kâtip onayları, yapılması gereken periyodik kontrolleri ölçümler, risk analizleri, eğitimler, sağlık taramaları gibi birçok İSG konusu kontrol edilmekte ve özellikle kayıtları iş müfettişleri tarafından istenmektedir.

Firma olarak her şeyi düzgün yapmış olabilirsiniz ancak kayıtlarınızda eksikler var ise yaptığımız bu uygulamaları gösteremediğiniz için maalesef eksik tespit edilerek tutanaklara girmektedir. Ayrıca iş müfettişleri saha denetimlerinde de tespit ettikleri eksikleri gidermemiz için işverenlere 20 gün kadar yaklaşık süreler vermektedir. Bu süre sonunda yapılan ikinci denetimde ise herhangi bir eksik olması durumunda iş müfettişlerinin cezai işlem uygulama yetkileri bulunmaktadır.

Şu ana kadar gözlemlerim ve yaşamış olduğum denetimlerde iş müfettişlerinin çok yapıcı olduğunu, iyi niyet gösteren ve açık olan işletmelerde denetimlerin sorunsuz bittiğini söyleyebilirim.

Bu arada unutmadan iş müfettişleri sadece işletmeleri değil aynı zamanda OSGB'leri de denetlemektedirler. OSGB'lerin denetlenmesi ise işini düzgün yapan, kayıtlarını düzenli tutan OSGB'ler ile kâğıt üstünde hizmet veren OSGB'leri ayıracaktır diye ümit ediyorum.

İş sağlığı ve güvenliğinde hizmet alımının sadece işverenlere ek bir maliyet olmadığını, her şeyin en ucuz hizmet alımı olmadığını yapılan bu denetimlerde işverenlerce anlaşıldığını ümit ediyorum.

2015 yılının yaklaştığı ve iş kazalarının giderek daha da arttığı ülkemizde yaşanan Soma faciasında iş sağlığı güvenliğinin önemi tüm vatandaşlarımızın dikkatini çekmiş ve özellikle çalışanların daha da bilinçlenmesini sağlamıştır. Ancak ülkemizde yaşanan kazaların sonucu bilinçlenme olmaması için iş sağlığı ve güvenliği çalışmalarının OSGB'ler tarafından profesyonelce yapılması desteklenmelidir. İşletmelerin çoğu ek bir maliyet olarak gördüğü bu hizmet alımını bir süre sonra kendi bünyesinden bir elemanın uzman olması ile çözmeye çalışıyor ancak görünen o ki; işletmede asıl işinin yanında İSG uzmanı olarak çalışan kişilerin daha henüz İSG-KATİP'in ne olduğunu bile haberi olmadığını, mevzuatların çoğunu bilmediğini söyleyebiliriz.

Böyle bir iş güvenliği uzmanının olduğu yerde denetim yapıldığında ise bir sürü eksik çıkmakta ve işverenler zor duruma düşmektedir. Hatta ve hatta cezai işlem uygulanması söz konusu olduğunda ise belki de OSGB'ye ödeyeceği hizmet bedelinin 10 katını ceza olarak ödemek zorunda kalacağını hatırlatmak isterim. Ayrıca son olarak Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İş Sağlığı Güvenliği Genel Müdürlüğü'nden yapılan son açıklamayı da sizlerle buradan paylaşmak isterim. Özellikle OSGB'lerin kendi isimleri altında olan mobil sağlık araçları ile tarama yapmaları kesinlikle yasaklanmıştır. Mobil sağlık araçları aslında Sağlık Bakanlığı tarafından farklı bir isim altında yetkilendirilmiş olan kurumların araçları olup, bu kurumların isimleri ile ancak rapor



*Nilüfer Akçakoca DEMİR
Çevre Mühendisi-İSG Uzmanı
Nilüfer OSGB Şirket Müdürü
nilufer@nosgb.com*

verebilme yetkisine sahiptirler. Herhangi bir OSGB'nin ismi altında rapor verilmesi durumunda verilen raporlar resmi olarak geçersiz olmaktadır.

Mobil sağlık tarama araçlarının özellikle hangi isim ile kayıtlı olduğunu ve bu isim altında rapor verilmesini bilinçli bir işveren veya vekili olarak talep etmenizi önemle rica eder; Kazasız ve cezasız günler dilerim.

Nazar Office'de Satılık Ofisler



Nazar İnşaat'ın 30 yıllık tecrübesiyle
Bursaray Nilüfer İstasyonuna 100 metre mesafede

Kapalı otopark

AVC Mağazalar

2+1, 3+1, 4+1 (dubleks) ofisler

Konumuyla zaman ve bütçe tasarrufu sağlayan,
kira getirisi yüksek A segment proje

3500 m2 kapalı alan



 **nazar**
İNŞAAT TİC. SAN. LTD. ŞTİ.
www.nazarinsaat.com.tr

0 224 221 96 79
0532 423 65 15

“O Topraklara Borcumuz Var”

BTSO Meclis Başkanı Remzi Topuk, Türkiye'nin Balkanlar'a ve o topraklarda yaşayan insanlara borcu olduğunu belirterek, “Oradaki insanlar bizi bekliyor. Onların bize bağlılıklarını unutamayız” dedi.



BTSO Meclis Başkanı Remzi Topuk'un hikâyesi; 1937 yılında babasının daha 3 yaşındayken, dedesinin heybesinde Makedonya Tetova'dan (Kalkandelen) yollara düşerek Bursa'ya göç etmesiyle başlıyor. Makedonya'da iyi kötü geçimlerini sağlayabilen Topuk ailesi, tüm birikimlerini o topraklarda bırakarak Bursa'ya yerleşiyor. “Maalesef benim en büyük şanssızlığım büyüklerimi ve özellikle de dedemi tanıyamamış olmam, çünkü erken vefat etmiş” diyen Remzi Topuk, aile dostlarından ve küçük yaşlarda Türkiye'ye göçmek zorunda kalan babası ve halalarından dinlediği hikâyesini Balkan Business okurları için paylaştı.

Suyun ötesindeki topraklara her zaman ayrı bir ilgi duyan Remzi Topuk, “Bir defa

bizim o topraklara, o topraklarda yaşayan insanlara borcumuz var. Çünkü onların bize olan bağlılıklarını biliyoruz. Oradaki insanlar bizi bekliyor” diyor ve ekliyor: “Biz bugün İstanbul'a Bursa'ya, Edirne'ye sahipsek, oraları zamanında bizim olduğu için. Oradaki insanlar bizim olduğu için sahibiz. Bugünkü Cumhuriyet sınırlarına; oraları, yani kolumuzu kanadımızı feda ederek sahip olabilmiz. Bu borç sadece Balkan kökenli insanların değil, bu topraklarda yaşayan herkesin borcudur.” BALKANSIAD'ın 3 yıl gibi kısa bir sürede önemli çalışmalara irza atıldığını da kaydeden Topuk, “Benim BALKANSIAD'dan en büyük beklentim; benzer derneklere önderlik etmesi. Bu vizyonu da onlarda görüyorum” dedi.

- Siz de Balkan göçmeni bir aileden geliyorsunuz. Bu yönünüzü anlatır mısınız?

Babamın tarafı aslen Makedonya Tetovalı, Türkçe adıyla Kalkandelenli. Anne tarafı ise Boşnak, Novi Pazarlı, şu an Sırbistan sınırları içerisinde kalan Yeni Pazarlı. Babam, daha 3 yaşındayken 1937 senesinde dedem ve iki halamla birlikte Türkiye'ye göç etmiş. Gelmeden çok kısa süre önce ise babaannem Makedonya'da vefat etmiş. Ve dedem biri 3, diğerleri 6 ve 9 yaşlarında 3 çocukla beraber yollara düşmüş. Makedonya'da iyi-kötü geçimlerini sağlayabilen, o günün şartlarına göre orta halli bir aileymiş baba tarafı. Fakat göçmek zorunda kalmışlar. Zaman zaman yürüyerek, bazen trenle uzun ve mace-

ralı bir yolculuktan sonra dedem ve üç çocuğu Bursa'ya gelmiş. Maalesef benim en büyük şanssızlığım büyüklerimi ve özellikle de dedemi tanıyamamış olmam, çünkü erken vefat etmiş. Dolayısıyla hikâyemizi sonradan, ailemizi tanıyanlardan ve küçük yaşlarda Türkiye'ye gelen babam ve halamlardan dinleyebildiğim kadar biliyorum. Tabii Türkiye'ye geçerken oradaki bütün varlıklarını bırakıyorlar. Dedem, heybesinin bir tarafına babamı, diğer yanına da yolculuk için yanına aldığı yiyecekleri koyup yollara düşüyor. Ve Bursa'da akrabaları olduğunu duyarak da Bursa'ya geliyor ama gelip baktığında, var olduğunu bildiği o akrabaları da İstanbul'a göçmüşler. Belki 3-5 ay idare edecek bir parası var ama tüm birikimi o. Dolayısıyla çalışması lazım.

- Peki, Bursa'ya geldikten sonra neler oluyor?

Doğduğum mahallede kiralık bir ev buluyorlar ve orada oturmaya başlıyorlar. Hem çalışmaları hem de dil öğrenmeleri lazım, çünkü Arnavutça biliyorlar. Babam küçük yaşta geldiği için direkt Türkçe öğreniyor ama dedem ve halalarının için durum tersiymiş. Dedem çocuklarına; "Biz bu memlekete geldik ama burası zaten bizim ana memleketimiz, asıl memleketimiz. Biz burada Türkçe konuşacağız, burada tutunacak, artık burada yaşayacağız. Türkiye'den sonra gidecek yerimiz de yok, imkânımız da" demiş. O zamanlar şimdiki Gazlıca Caddesi'nin olduğu yer-

de oturmaya başlıyorlar. Tabii o dönemler orası, Bursa'nın en kenar yerlerinden. Kısa bir süre sonra göçmenlerin en kolay yaptığı işler nelerdir diye baktığımızda ki bugün için de geçerli olan ustalık, amelelik, pazarcılık ya da işportacılık yaparlar, dedem de pazarcılık yapmaya başlamış. O sırada memleketten bir arkadaşı da Bursa'ya geliyor. Kısa bir süre sonra dedem, 12-13 yaşlarındayken büyük halamı arkadaşısıyla evlendirmiş. Bugünün mantığıyla baktığımızda akıl alacak bir şey değil ama o günkü şartlarda; düşünün çocuklarına bakamıyor, evde hanımı da yok, yani mecbur kalmış. İdris enişte de inşaat ustasıymış ve geldikten hemen sonra çalışmaya başlamış. Sonra Mollafenari Mahallesi'nde bir ev kir alıyor ve halam oraya evleniyor. O yokluk ve sıkıntı yıllarında böyle bir karar nasıl vermişler, neden vermişler? Biz de tam bilemiyoruz ama besbelli ki çaresizlikten, fakat bir iyi niyet de var, o da hissediliyor. Aradan 3 sene geçince eniştenin bir komşusu, o da yalnız bir adam. Yine 13 yaşlarındayken bu sefer küçük halayı onunla evlendirmişler. Küçük halam evlenmeden önce ise dedeme felç geliyor ve yatalak oluyor. Babam daha 11 yaşındayken yatalak bir babayla kalakalmış. Kısacası babam 11 yaşında hayatın zor koşullarıyla tanışıyor. Ailemizin Türkiye'deki hikâyesinin birinci etabını göç sayarsak, ikinci etabı da babamın 11 yaşında, felçli, yatalak bir babayla hayatın zor koşullarına atılmasıdır.

- Orada kalan akrabalarınız var mı? Araştırma şansınız oldu mu hiç?

Makedonya Tetova'ya gittim ama orada akrabalarımız var mı, yok mu bilmiyorum. Çünkü babam 3 yaşında annesini kaybediyor ve Türkiye'ye göçüyor. 11 yaşındayken dedem felçli ve yatalak kalıyor, konuşmuyor. Dolayısıyla o günkü şartları düşündüğümüzde akrabalarımız varsa da bilmiyorum. Babam Boşnak bir kızla evlenince, evde dil de konuşulmamış ve haliyle Makedonya hikâyesi son bulmuş. Anne tarafında hikâyesi de aslında çok benzer. Annem de 12 yaşındayken annesini kaybetmiş. Tetova'ya da Novi Pazar'a da gittim ama turist gibi, oraları tanımaya gittim, hısum, akraba aramaya değil. Tesadüfen bunlar bize akrabaymış, üç kuşak öteden teyze çocuklarıymış diye öğreniyorsunuz belki ama temeli olmayınca üstüne bir şey koyamıyorsunuz. Ve size akraba gibi gelmiyorlar artık. O duyguları çocukluktan yaşamanız lazım, yoksa sonra olmuyor.

- Siz de BALKANSİYAD'ın yeni üyelerinden sayılırsınız. Derneğin çalışmalarını nasıl değerlendiriyorsunuz?

-BALKANSİYAD farklı bir vizyonla ortaya çıktı. 3 yıl gibi bir mazisi olmasına rağmen, bundan önceki Başkan ve Yönetim Kurulu üyeleri güzel çalışmalara imza attılar ve





iyi bir temel oluşturdular. Biliyorsunuz bugün Bursa'da pek çok Balkan derneği var ve belki bu durum gözden geçirilebilir. Benim BALKANSIAD'dan bekendim; benzer derneklere önderlik etmesi. Açıkçası bu vizyonu da onlarda görüyorum. Zaten Başkan Aytaç Onur'la BTSO çatısı altında birlikte çalışıyoruz. Aytaç Başkan'ın projesi kimliği, eğitimi, konulara yaklaşımı, takım oyununa değer vermesi, çalışma arkadaşları ve toplumla ilişkileri gibi özelliklerine baktığımda BALKANSIAD gibi bir sivil toplum örgütünün başına çok yakışan bir kimliğe sahip. Dolayısıyla BALKANSIAD en başında kurulurken ortaya konan vizyonun, bu dönemde çok daha ileriye taşınacağını ümit ediyorum.

Biliyorsunuz Bursa'da pek çok SİAD var. Bunların içerisinde de iş adamı kimliğine en uygun çalışan dernek olarak BALKANSIAD'ı görüyorum. Örnek olacaktır, model olacaktır, belki de önümüzdeki günlerde bir çekim merkezi haline gelecektir diye düşünüyorum. Böyle olmasını da temenni ediyorum.

- Siz de bu özelliklerinden dolayı mı BALKANSIAD'a üye oldunuz?

Açıkçası BALKANSIAD'ı daha önceden bu kadar iyi bilmiyordum. Aytaç Onur'u tanıdıktan sonra BALKANSIAD'a olan ilgim arttı. Derneğin çalışmalarını ve yapılanları da gözlemleyince üye olmam gerektiği-

ne inandım. Aynı zamanda biliyorsunuz Balkanlar; insani, politik, tarihi gibi birçok konuda bağlanımızın olduğu bir bölge. Bu bağların iş adamları çerçevesinde dernekleştirilmesi; temasların güç kazanmasına, iletişimin ve değerlerin yaşatılmasına ve sürdürülmesine önemli katkıları olacağı düşüncesindeyim. Bu nedenle de BALKANSIAD'a üye oldum diyebilirim.

- BALKANSIAD'ın yeni dönemde Bursa'ya değer katacak önemli projeleri var. Bu konuda neler düşünüyorsunuz? Herhangi bir projede BTSO ile birlikte hareket edilebilir mi?

BALKANSIAD tarafından ortaya konulan projeler, Aytaç Bey'in sahip olduğu vizyonun eseri. Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'ndaki yeni döneme, yeni kadrolarla birlikte oluşan yeni yapıya baktığımızda, herkes bu vizyonla göreve geldi. Burada da bir projeler dönemi başladı. Aytaç Başkan da bu projeyi ekibin içerisinde yer aldığından, BALKANSIAD'ın projelerinde BTSO ile bir sinerji doğacak diye düşünüyorum ki doğmalı da zaten. Küresel fuar acenteleri, iş görüşmeleri, seyahatler... BTSO zaten bu çalışmalar yapıyor, başarılı bir şekilde de yürütüyor. O halde belki bunları birlikte yapmalıyız. Bu durumu bir Yönetim Kurulu toplantısında da konuştuk ve bir programı birlikte yapmayı planlıyoruz. Start verilecek ve bu bir model olacak. Sonrasında da bu durumu geliştirmenin yollarını arayacağız.

- Balkanlar'la ilişkilerin geliştirilmesi anlamındaki girişimler malum. Yapılanlar yeterli görüyor musunuz?

Hiçbir şey yeterli değildir, çünkü her şey gelişime açık. Ama önemli olan bazı şeylerin başlamış olması, yapılıyor olması ve gelişiminin devam etmesidir. Böyle baktığımızda, yapılanları az bulmaktan ziyade, iyi ki başlamış ve bir şeyler yapılıyor, artık yol açık ve bundan sonra daha fazla şey yapılabilir diyoruz ve bundan mutlu oluyoruz. Balkanlar konusunda gerek devletimizin gerek Bursa Büyükşehir Belediye'mizin gerekse de BALKANSIAD başta olmak üzere diğer sivil toplum kuruluşlarının çeşitli çalışmaları var. Fakat ortada bir enerji

kayı da var. Çünkü ayrı ayrı, parça parça faaliyetler yürütülüyor. Bunu olumsuz manada eleştirmek istemiyorum, çünkü her kurum iyi niyetli ve gayretli olarak bir şeyler yapıyor ama bütün derneklerde aynı vizyon ve aynı imkânlar maalesef yok. Birlikte hareket edip, ortak projeler yürütülebilir. Bu durum üzerine konsantre olmakta fayda görüyorum. Ortak bir sinerji oluşturmak şart. Düşünün Balkanlar'dan bir heyet geliyor; sırayla o SİAD, bu SİAD, şu SİAD, BTSO, belediye ziyaretleri vs. Bu sadece Türkiye kanadında değil, Balkanlar kanadında da benzer bir yapı var. Her iki taraf da biraz daha toparlanmalı. Mesela kültürel dernekleri bir çatı altında toplayabiliriz. Yine iş dünyasına yönelik dernekleri bir konfederasyon çatısı altında birleştirebiliriz. Çünkü hem emeğin hem de maddi açıdan harcanan paraların karşılığı yeterince alınmıyor. Sonuçlar itibarıyla baktığımızda da henüz istenilen noktada değiliz. Fakat kültürel açıdan biraz daha başarılıyız.

- Biliyorsunuz Balkanlar'la ilişkiler noktasında sizin de ifade ettiğiniz gibi daha çok

sosyal ve kültürel faaliyetler kendini gösteriyor. Yatırım ve ticaret olanaklarını geliştirmek adına sizce hangi stratejiler izlenmeli?

Türkiye'de sanayinin gelişimi, eğitim seviyesinin yükselmesi, dünyaya bakışı gibi tüm bu olumlu yönler yeni yeni gelişiyor. Ve biz, kendi içimizde güçlenirken, vefat bir şekilde ilişkilerimizin olduğu topraklardaki insanlarla da ilgilenmeye başladık. Bu dünyada çok görülen bir durum değil. Biraz tarih okudunuz mu görüyorsunuz. İstanbul fethedilmeden 90 yıl önce 1. Murat Kosova'yı fethetmiş ve orada şehit olmuş. Peki, İstanbul mu daha çok bizim yoksa orası mı? Tabii ki sınırları konuşmuyoruz. Onlar da bağımsız bir devlet, kendi bayrakları ve yasaları var ama o insanlarla iletişimimiz, kültürel ilişkilerimiz ve bağlarımızı kuvvetlendirmek açısından baktığımızda, böyle bir borcumuz da var. 20 yıl geriye gittiğimizde Türkiye'nin, Balkanlar konusunda yapacak neyi vardı? Ya da bugün iş dünyasından bazı isimler destek vererek, oradaki tarihi eserlerin ayağa kaldırılmasına yardımcı oluyor. Bu insanlar 20 yıl önce kendi evlerine ve işlerine an-

cak bakabiliyorlardı. Fakat artık sermaye birikimi oluşmaya başladı. Dolayısıyla o bölgelere yardımlar da başladı. Toplumda, sosyal sorumluluk bilinciyle şehrimize ne katabiliriz, ülkemize ne yapabiliriz, tarihimizi nasıl ayağa kaldıracak düşüncesi oluşmaya başladı. Bunlar gün geçtikçe daha da artacaktır.

Öte yandan iş hayatında yapılacak yatırım karşısında ne alınacağına bakılır. Çünkü hayır başka şey, yatırım başka şey. Bunu ayırmak lazım. Balkanlar'daki dostlarımız ve akrabalarımızda "Gelin buraya bir fabrika kurun" gibi bir bekleme var ama kazanamayacaksınız, kuramazsınız ki. Oradan gelen heyetlere de baktığımızda genellikle sohbet ediyoruz. Daha somut, daha verimli olabilecek projelerle buraya gelmeleri gerekiyor. Burada bu yatırım, şurada şu yatırım olabilir deniyor ama bakıyorsunuz herhangi bir fizibilitesi yok. Yani çok daha iyi hazırlanıp gelmeleri gerekiyor. Maalesef henüz o seviyede değiller. Kısacası biraz daha zamana ihtiyacımız var.

Ben son üç ramazandır Balkanlar'a gidiyorum. Bu ramazan da Üsküp'teydik. Türkiye'nin organizasyonu Üsküp Çarşısı'nın



meydanında 1000 kişilik iftar verildi. Orada bulunmak, birlikte olmak çok güzel ama başka güzel hususlar da dikkatimizi çekti. Mesela 1000 kişilik harika bir servis, bembeyaz örtüler, çatal-bıçak takımları, iftara uygun bir atmosfer... Oradaki alt yapı şu an böyle bir servisi vermeye elverişli değil, ama bakıyorsunuz Türk insanı sadece iftar organizasyonu yapmakla kalmıyor, birikimlerini de götürüyor. Yani sadece para vermiyorsunuz, yaşam kalitesi de katıyorsunuz.

- Son dönemde Ortadoğu'daki kanışıklıklar, bu ülkelere olan ticaretimizin ve ihracatımızın düşmesine sebep oldu. Bu noktada Balkanlar daha fazla ön plana çıkabilir mi?

Mutlaka ön plana çıkabilir. Bizim bu

planda tutmalıyız. Ama sadece Antalya'da deniz turizmini kastetmiyorum. İlimize de ticaretimize de yansıtacak olan tarihle ilgili, kültürle ilgili, çarşı pazar alışverişiyle ilgili turizmi de geliştirmemiz gerekiyor.

- Biliyorsunuz Balkanlar'dan göç ederek ülkemize gelmiş insanların daha çalışkan olduğu ve daha fazla şeyler başardığı gibi toplumda da yerleşmiş bir algı var. Sizce bu durumun sebebi ne?

Bir kere göçmen psikolojisi var. Ve bu durumu sadece Balkanlar'la sınırlarsak haksızlık etmiş oluruz. Fakat bizim ilk göçmenlerimizi Balkan göçmenleri. Bu noktadan baktığımızda Balkan göçmenlerinin ülkemizin gelişmesine katkısı göz ardı edemeyiz. Türkiye'nin bugünkü nok-

Sadece Balkan göçmenleri değil, Kafkasya'dan gelenler de başarılıdır. Ülke içindeki göçlerde Doğu ve Güneydoğu'dan göçen insanlarımız da başarılı olmuştur. Çünkü göçtüğü yere sıfır gidiyor. Önce geldiği yerde tutunması lazım. Bir de gelen yabancıya ilk zamanlar soğuk bakılır biliyorsunuz. Sempatik olması, çalışkan olması lazım. Kısacası de çok çalışacak ve tutunacak, başka çaresi yok.

- Son olarak Balkan Business okurlarına nasıl bir mesaj vermek ister misiniz?

Burada, biraz önce ifade ettiğim bazı hususları tekrar vurgulamak istiyorum. Bir defa bizim o topraklara, o topraklarda yaşayan insanlara borcumuz var. İnsani olarak da akraba olarak da soydaş olarak da... Çünkü onların, bize olan bağlılıklarını biliyoruz. Oradaki insanlar bizi bekliyor. Ayrıca tarihe karşı sorumluluğumuz var. Az önce de söylediğim gibi 1363 yılında 1. Murat Kosova'da şehit olmuş, yani İstanbul'un fethinden 90 yıl önce. Eğer biz bugün İstanbul'a, Bursa'ya, Edirne'ye sahipsek, oraları zamanında bizim olduğu için. Oradaki insanlar bizim olduğu için sahibiz. Bugünkü Cumhuriyet sınırlarına; oraları, yani kolumuzu, kanadımızı feda ederek sahip olabilmişiz biz. Bu borç sadece Balkan kökenli insanların değil, bu topraklarda yaşayan herkesin borcudur. Ülke olarak artık kendimizi bir üst seviyeye atmamız lazım. Bu bölgede tekrar bir ülke güçlü olacaksa ki olmalı, bu Türkiye olur başkası olamaz. Ancak bu sadece devlet politikalarıyla da olmaz, bireysel olarak insanların da ilgi duyması ve bu yönde çabalaması gerekiyor.

BALKANSIAD gibi derneklerin çalışmalarını çok önemsiyorum. Bu tür beklentilerim, tüm Balkan derneklerini tanıdıkça daha da artıyor. Ama BALKANSIAD, bu derneklere lokomotiflik yapacak potansiyele sahip. Böyle bir sorumluluğu var ve bu sorumluluğu aldıklarını da görüyorum. Daha çok rol almaları. BALKANSIAD'ı da sadece üyeleri değil, daha çok kişiyle tanıştırmak, daha çok kimsenin buluşturmak, sadece Balkan kökenlilerle sınırlı kalmayıp, bu etkinliklerine devam etmeleri diye düşünüyorum.



bölgede bir sorumluluğumuz var. Ticaretimizi mutlaka geliştirebileceğimiz coğrafya burası. Bizim bu bölgelerdeki insanlarla daha iyi ilişkiler kurup, temaslarımızı artırıp, birbirimizi daha iyi tanıyıp, neredeyse harcama alışkanlıklarını bile yönlendirecek noktalara gelmemiz lazım. Bu da şüphesiz ilişkilerle mümkün. Ve bu yüzden ben turizmi çok önemsiyorum. Ticaret de ihracat da onunla başlıyor. Örneğin 10-15 yıl önce yurt dışındaki müşterilerimiz Türkiye'ye gelmek istemezdi. Zamanla baktık ki aileleriyle birlikte tatile gelmeye başladılar. Bu sırada alışveriş yapmaya başladılar, burada beğendiklerini, kendi ülkelerinde aramaya başladılar. Bu yüzden turizmin ticarete önemi çok büyük ve mutlaka işin turizm boyutunu ön-

talara gelmesinde çok önemli bir yerdedir Balkan göçmenleri. O günkü Türkiye şartlarına, eski Yugoslavya, Bulgaristan, biraz da komünizm rejiminin altındaki ülkelere baktığımızda; bir defa onlar daha eğitimli geldiler. Türkiye savaşıardan yeni çıkmış, nüfusu 10 milyona inmiş, küçük küçük şehirler halinde yaşayan insanlar dört bir tarafa dağılmış... Yine Balkan göçmenleri ile beraber 1930-40'lardan sonra bizim sobamız oldu. Onlar bize kültür de getirdiler. Burada yaşayan insanların küçümsemek istemiyorum. Çünkü yıllarca savaşmışlar, ezilmişler, topraklarını kaybetmişler. O günkü dertlerden Anadolu insanı gelişime fırsat bulamamış ki. Fakat gerçekten ciddi katkıları olmuş Balkan göçmenlerinin, ülkemizin ilerlemesine.



*1957 yılından günümüze
57 yıllık tecrübe ve kalite*

NOSAB N.320 Sk. No:8 Nilüfer,
Bursa / TÜRKİYE
Telefon: +90(224) 411 11 51
Fax: +90(224) 411 11 55
E-Posta: bilekler@bilekler.com


BİLEKLER
GROUP

Göç Tarihi Müzesi Kuruluyor

Büyükşehir Belediyesi tarafından, Bursa'da 8 bin 500 yılda yaşanan göçleri anlatmak amacıyla hazırlanan 'Bursa Göç Tarihi Müzesi', Eylül ayı sonunda kapılarını ziyaretçilere açıyor.



Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe; Büyükşehir Belediyesi Kültür Sanat Danışmanı Ahmet Erdönmez ve Büyükşehir Belediyesi Kültür ve Turizm Daire Başkanı Aziz Elbas ile birlikte 'Bursa Göç Tarihi Müzesi'nde yapılan çalışmaları inceledi. Merinos fuar alanının doğu girişinde yer alan ve açılış hazırlıklardan hızla sürdürülen

müzei gezen Başkan Altepe, sergilenen objeler hakkında Erdönmez'den detaylı bilgi aldı.

EYLÜL SONUNDA AÇILIYOR...

Başkan Altepe, Türkiye'de bir ilk olan 'Bursa Göç Tarihi Müzesi'nin Eylül ayı sonu

itibariyle ziyaretçileriyle buluşacağını söyledi. Büyükşehir Belediyesi tarafından özel bir firmaya yaptırılan ve 1 yıl gibi kısa bir sürede çalışmaların tamamlanan müzede, 8 bin 500 yıllık göç tarihinin masaya yatırıldığını ve ziyaretçilerin göçlerle ilgili ayrıntılı şekilde bilgilendirileceğini ifade eden Başkan Altepe, "Arşivler taranarak, göç etmiş ailelerle birebir görüşülerek, üniversitelerin desteği alınarak çok önemli bir birikim ortaya çıkarıldı. Göçler sırasında yaşananları yansıtan, canlandırılmış örneklerle de müze zenginleştirildi. Gelecek kuşaklara aktarılabilecek nitelikte, yeni bir kent hafızası oluştu" diye konuştu. Bursa Göç Tarihi Müzesi, 8 bin 500 yıl önce Akçalar, 7 bin 500 yıl önce Ulupınar ve 8000'li yıllardaki Yenişehir bölgelerine yapılan göçler esas alınarak hazırlandı. Kronolojik tarihe göre düzenlenen bölümlerde, son dönem Balkanlar ve Kafkaslardan yaşanan göçler de müzede yerini aldı. Müzede ayrıca, göçlerin Bursa'ya kazandırdıkları ve bugünkü Bursa'nın anlatımı üzerinde de duruldu.



Yeni nesil villa



0532 615 84 61

0224 482 50 14



Sel Balkanlar'ı Vurdu

Balkanlar'da geçen mayıs ayında en büyüğü yaşanan ve yaz boyunca da değişik ülkelerde maruz kalınan sel felaketi can ve mal kaybına neden oldu.



Son 120 yılın en etkili yağışlarının neden olduğu sel felaketinden etkilenen Balkanlar'da pek çok kişi yaşamını yitirdi, binlerce kişi tahliye edildi. Özellikle Bosna Hersek'te aşırı yağışlar nedeniyle nehirlerin taşması sonucu meydana gelen selin bilançosu oldukça ağır. Yaşamın durma noktasına geldiği ülkede 1,5 milyondan fazla kişi felaketten etkilendi.

BOSNA-HERSEK'TE DURUM

Yüzyılın en büyük sel felaketinin etkilediği Bosna Hersek'te selin verdiği hasarın bilançosu netlik kazanmaya başladı. Bosna-Hersek Devleti yetkilileri tarafından sel felaketine ilişkin yayımlanan raporda; ülke topraklarının 5'te 1'inin sel sularından etkilendiği kaydedilirken, sel ve heyelan felaketlerinden 18 bin 600 evin zarar gördüğü ve 1,5 milyon insanın etkilendiği ifade edildi. Seller sonrası 2.100 kayıtlı heyelanın yaşandığı ülkede, 250'ye yakın sağlık merkezi ve okulun sular altında kaldığı aktarıldı. Raporda, 950 bin vatandaşın evlerinden tahliye edildiği vurgulanırken, ülkedeki 60 belediyede etkili olduğunu belirtilen sellerin, kara ve demir yollarında büyük maddi hasarlara yol açtığına dikkat çekildi. Raporda, can kayıplarına ilişkin

henüz resmi bilgilerin yer almadığı da belirtildi.

SELİN BOSNA EKONOMİSİNE ZARARI 1,3 MİLYAR EURO

Öte yandan Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) yaptığı açıklamada, Bosna-Hersek'te büyüme ve enflasyonu de etkilemesi beklenen sel felaketinin ülkeye toplam zararının 1,3 milyar Euro civarında olduğunu ifade etti. Bosna-Hersek'te gayrisafi milli hasılanın yüzde 6'sunu teşkil eden tarım sektörünün selden büyük zarar gördüğüne dikkat çeken EBRD, ülkede

afet bölgelerinde ekilebilir alanların kullanılamaz hale gelmesiyle 100 milyonlarca Euro'luk kaybın ortaya çıktığını kaydetti. Aynı zamanda EBRD, 2014 yılında Bosna-Hersek'in yüzde 1,8 büyüyeceğini tahmin etmişti. Fakat büyük sel felaketinden sonra büyüme tahminlerinin revize edilebileceği kaydediliyor.

BULGARİSTAN'DA DA DURUM FARKLI DEĞİL

Yağışlı havalar haziran ayında Bulgaristan'da da sellere neden oldu. Varna, Dobrich, Balchik ve Albena kentleri felaketten büyük ölçüde etkilenirken, metrekareye 35 litrenin üzerinde yağış düştüğü belirtildi. Özellikle Varna'nın alçak kesimlerinde etkili olan aşırı yağışların neden olduğu sel, yüzlerce evi sular altında bıraktı, sel sularına kapılan otomobiller büyük zarar gördü. Şehrin yüksek kısımlarında sel, yağmur ve çamur akıntılar oluşurken, 3 ev felaket sırasında yok oldu, 50 ev de çok hasarlı duruma düştü. Bu evlerden 20'sinin de sonradan yıkıldığı ifade ediliyor. Seller sırasında 14 kişi de yaşamını yitirdi. Felakette 500 aile mağdur olurken, 1200'ün üzerinde kişi de sellerden etkilendi. Bulgaristan hükümeti yaşananlar sonucu 23 Haziran'ı "ulusal yas günü" ilan etti. Ülkede aşırı yağmur ve doludan kaynaklı olarak meyve ağaçları ve tarım arazileri de ciddi zarar görürken, yetkililer, sellerin ülkeye zararlarını hesaplamaya çalışıyor.



Bilge Kral Anıldı

Bosna Hersek'in ilk cumhurbaşkanı merhum Aliya İzzetbegoviç, doğumunun 89. yıldönümünde, Kovaçi Şehitliği'ndeki anıtmezarı başında düzenlenen törenle anıldı.



Bosna Hersek'e bağımsızlık yolunda liderlik eden ve derin bilgi birikimi nedeniyle "Bilge Kral" olarak anılan İzzetbegoviç'in mezar başındaki törene, Aliya'nın oğlu ve Bosna Hersek Üçlü Devlet Başkanlığı Konseyi Başkanı Bakır İzzetbegoviç, merhumun kurduğu ve ülkedeki Boşnakları temsil eden en büyük siyasi parti olan Demokratik Eylem Partisi (SDA) üyeleri, çok sayıda Bosna Hersek Ordusu mensubu, savaş döneminin komutanları ve vatandaşlar katıldı.

Törenin ardından gazetecilere açıklamada bulunan Bakır İzzetbegoviç, babası rahmetli Aliya İzzetbegoviç'in iyi bir baba, adam, dost olduğunu ve ondan çok şey öğrendiğini söyledi. Bosna Hersek'teki savaşı bitiren Dayton Anlaşması'nın mimarı Amerikalı diplomat Richard Holbrooke'un sözlerini hatırlatan İzzetbegoviç, "Holbrooke, Aliya İzzetbegoviç olmasaydı, Bosna Hersek de olmazdı demişti. Yüzlerce genç ve yetenekli insan Aliya'yı örnek olarak görüyordu, çünkü Aliya, insanlara karşı her zaman nazikti, insanların iyi tarafını ortaya çıkarıyordu" diye konuştu. İzzetbegoviç, Bilge Kral'ı hayatı boyunca birkaç kere saldırıya uğradığını hatırlatarak, Aliya'nın evine, arabasına, ailesine ve yakınlarına saldırılar gerçekleştirildiğini kaydetti. Buna rağmen Bilge Kral'ın durmadan çalışmalarına devam ettiğini vurgulayan İzzetbegoviç, "Tehlikelere aldırmadan savaş alanlarına giderek, askerleri cesaretlendiriyordu. Biliyorum, bazılarımız hâlâ zamanında düşmana karşı nasıl bir direniş gösterdiğimizizin farkında değil. Aliya, insan kalbine dokunmak için her zaman farklı yöntemler bulurdu" şeklinde konuştu.

Bulgaristan Gıda Sektörü Zararda



Avrupa Birliği üyesi olan Bulgaristan'daki gıda sektörü, Rusya'nın açıkladığı gıda ithalat ambargosu nedeniyle 10 milyon Euro civarında etkilenecek.

Avrupa Birliği (AB) üyesi olan Bulgaristan'daki gıda sektörünün, Rusya'nın açıkladığı gıda ithalat ambargosu nedeniyle 10 milyon Euro civarında etkileneceği belirtildi. Rusya'nın bir yılına meyve, sebze, et, balık, süt ve süt ürünleri ithalatını durdurduğunu açıklaması, AB üyelerinden Bulgaristan'daki üreticileri endişelendirdi. Meyve üreticileri normal koşullarda Rusya'ya yıllık 5,5 milyon Euro tutarında ihracat yaptıklarını belirtiyor. Önceki yıllara ait verilere göre, balık ve süt ürünleri ihracatı ise 2 milyon Euro civarında. Rusya, Bulgaristan'daki gıda sektörü için dokuzuncu büyük pazar.

ÜRETİM DARALYOR

Karar sonrası Bulgaristan'daki gıda sektörü, üretim kapasitesini daraltma planlarını yapmaya başladı. Rusya ile uzun vadeli ihracat anlaşmaları olan üreticiler, bekledikleri zararın yükünü telafi etmek için ciddi personel indirimine gideceklerini belirtiyor. Ülkedeki iş sektörüne göre ambargonun dolaylı zararları çok daha büyük olacak. Tarım Üreticileri Birliği Başkanı Ventislav Virbanov, beklenen etkiyle ilgili yaptığı açıklamada, Rusya'ya ihracat yapamayan diğer ülkelerin Bulgaristan'dan yaptıkları ithalatı da azaltabilecekleri uyarısında bulundu.

Ekonomi Bakanlığı'nun istatistiklerine göre ülke 2013 yılında Rusya'ya 575 milyon Euro tutarında ihracat yaptı. Yasak listesinde yer almayan ve Bulgar gıda sektörü 2013 toplam ihracatında yüzde 10 oranında paya sahip olan şarap, Bulgaristan'ın Rusya'ya en çok ihraç ettiği gıda ürünü. Rusya, Ukrayna krizi nedeniyle kendisine uygulanan yaptırımlara karşı aldığı kararla, ABD, AB, Kanada, Norveç ve Avustralya'dan et, balık, meyve-sebze, süt ve süt ürünleri alımını bir yılına durdurmuştu.

Bursa'dan Kosova'ya Anlamlı Yardım

Bursa Büyükşehir Belediyesi ve Kosova Üsküp Derneği, yaklaşık 2 ay önce Bursa'ya gelerek konfeksiyon eğitimi alan 20 kişiye 'üretim yapıp ülkelerine katkı sağlamaları amacıyla' birer dikiş makinesi gönderdi.

Dikiş makinelerinin Kosova'ya yollanması nedeniyle Zafer Parkı'nda bir tören düzenlendi. Rumeli göçmenlerinin büyük ilgi gösterdiği törene; Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Kosova'nun İstanbul Başkonsolosu Rahmi Morina, İl Dernekler Müdürü Osman Dikmen, eski milletvekillerinden Niyazi Pakyürek ve Kosova Üsküp Derneği Başkanı Recep Gündüz de katıldı.

BALKANLAR'IN EKSIĞİ ÜRETİM

Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Balkan ülkelerindeki en büyük problemin, üretimin olmaması olduğunu söyledi. Mutluluğa giden yolun, üreterek kazanmaktan geçtiğini dile getiren Başkan Altepe, "İnsanlara balık vermeyi değil, tutmayı öğretmek lazım. Bu yapılan proje de buna güzel bir örnek. Belki çok büyük değil ama önemli bir proje. Hızla gelişebilecek bir proje" dedi.

Başkan Altepe, Büyükşehir Belediyesi ile Kosova Üsküp Derneği'nin organizasyonu ve iş adamlarının katkılarıyla alınan konfeksiyon makinelerinin Bursa'da eğitim gören Kosovalı 20 kişiye gönderildiğini



belirtti. Kosova'dan gelenlerin, Bursa'da 2 ay boyunca konfeksiyon eğitimi aldığını ve ardından ülkelere döndüğünü hatırlatan Altepe, "Artık onlar ne yapacak, tabii ki üretim. Onun için de makine lazım. Büyükşehir Belediyemiz, derneğimiz ve iş adamlarımızın katkısıyla gerekli olan ekip ve ekipmanlar oluşturuldu. Şu anda 20 parça oraya gönderiliyor. Bu daha da artabilir" diye konuştu.

Gönderilen makinelerle hem eğitim yapılacağını hem de üretimle Kosova ekonomisine katkı sağlanacağını belirten Başkan Altepe, "Hem insanlar yetişecek hem de kazanç ortaya çıkacak. Arkası gelebilecek çok büyük bir adımdır. İnşallah bereketli olur" ifadelerini kullandı.

BAŞKAN ALTEPE'YE TEŞEKKÜR

Kosova'nın İstanbul Başkonsolosu Rahmi Morina ise Bursa Büyükşehir Belediyesi'nin Balkanlar nezdinde yaptığı çalışmalarını gıptaıyla izlediklerini ifade etti. Bursa'dan,

Kosova'ya konfeksiyon makinesi gönderilmesinden mutluluk duyduklarını belirten ve Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe'ye sağladığı katkılar nedeniyle teşekkür eden Morina, "Bu önemli projeyi, insanımıza meslek öğretecek olmasından dolayı önemsiyorum. Belki sizin için küçük ama bizim için büyük bir proje. İnanyorum ki bu bir başlangıç olacak ve arkası gelecektir. Allah razı olsun" dedi.

Kosova Üsküp Derneği Başkanı Recep Gündüz ve Bursa İl Dernekler Müdürü Osman Dikmen de yaptıkları selamlama konuşmalarında, Balkan ülkelerine gösterdiği hassasiyet ve destekleri nedeniyle Başkan Altepe'ye teşekkür etti. Konuşmaların ardından Kosova Üsküp Derneği Başkanı Recep Gündüz; Başkan Altepe ve İstanbul Başkonsolosu Morina'ya birer teşekkür plaketi takdim etti. Gündüz, Başkan Altepe'ye yıllar önce, meclis üyeliği sırasında derneğe yapmış olduğu ziyareti içeren bir fotoğraf da hediye etti. Plaket töreninin ardından protokol üyeleri, Kosova'ya gidecek konfeksiyon makinelerini taşıyan kamyonu uğurladı.



Başçarşı Osmangazi ile hayat bulacak

Bosna-Hersek'in başkenti Saraybosna'nın simgelerinden biri olan tarihi Başçarşı Meydanı'ndaki bozuk taş döşemeler Türk İşbirliği ve Koordinasyon Ajansı başkanlığı koordinesinde yenilenecek.



TİKA koordinasyonunda, Bursa'nun Osmangazi ve Saraybosna'nun Stari Grad belediyeleri iş birliğinde gerçekleştirilecek projenin protokolünü, TİKA Saraybosna Koordinatörü Fatih Karaca ve Saraybosna'nın Stari Grad Belediye Başkanı İbrahim Hacibayriç imzaladı. Ekim ayında başlayacak yenileme çalışmalarının dört ay süreceği bildirildi. Stari Grad Belediye Başkanı Hacibayriç yaptığı açıklamada; projenin önemine değinerek, yenileme çalışmalarının TİKA tarafından yürütüleceğini, projenin finansmanının iki belediye tarafından yan yana paylaşılacağını kaydetti.

TİKA Saraybosna Koordinatörü Karaca da Saraybosna'da yaşayan halkların köklü bir geçmişe sahip olduğunu belirterek, "Bu insanlar ruhlarını, tarihlerini ve geçmişlerini evlerine, meydanlarına ve binalarına yansıtmışlar. Ruhlarındaki tüm güzelliği çevrelerine aktarmışlar" diye konuştu.

Başçarşı Meydanının köklü bir geçmişe sahip olduğunu aktaran Karaca, bu güzel ülkeye, bu güzel şehre ve güzel insanlara yakışır bir meydan yapacaklarını belirterek, bu önemli projenin ortaklarından biri oldukları için mutluluk duyduklarını sözlerine ekledi.

İskeçe'de Tahir Efendi'ye İade-i İtibar

İskeçe Belediyesi'nin ilk başkanlarından Tahir Efendi'nin ismi de artık eski başkanlar listesinde yer alıyor. Belediyenin aldığı karar Batı Trakya'daki Türkler arasında memnuniyetle karşılandı.



Sarımsı Yürekli Hüseyin ağa zade
TAHİR EFENDİ
1889 - 1966 İskeçe
1907 - 1913 Padişah fermanı ile İskeçe Belediye Başkanı.
Delezyayla 1913'te kurulan Batı Trakya Türk Cumhuriyeti'nde de
İskeçe Belediye Başkanı.

Batı Trakya'da İskeçe Belediyesi, Osmanlı İmparatorluğu zamanında padişah fermanıyla İskeçe Belediye Başkanı olarak belirlenen Tahir Efendi'ye iade-i itibarda bulundu. İskeçe Belediye Başkanı Mihalis Stilyanidis'in aldığı kararla, Osmanlı Padişahı II. Abdülhamit'in fermanıyla İskeçe Belediyesi'ne atanan Tahir Efendi'nin ismi de artık belediyenin 'Eski Başkanlar Listesi'nde yer alıyor. 1913 yılında kurulan Batı Trakya Türk Cumhuriyeti'nin de ilk İskeçe Belediye Başkanı olan Tahir Efendi, 1909-1913 yılları arasında görev yapmıştı. Alınan kararla eski başkanlardan Theofilos Papadopoulos'un da ismi listeye eklendi. İskeçe Belediye Başkanı Stilyanidis'in Tahir Efendi'ye iade-i itibarı, Batı Trakya'daki Türkler arasında memnuniyetle karşılandı. İskeçe Syriza Milletvekili Hüseyin Zeybek, konu üzerine bir açıklama yaparak; Stilyanidis'e teşekkür etti. Zeybek, açıklamasında "Bir tarihi gerçeğin iade-i itibarı, gelecek için önemli bir mirastır" dedi.

Atina'daki Fethiye Camii Restore Edilmeye Başlandı

Yunanistan'ın başkenti Atina'daki en eski ve özgün Osmanlı eserlerinden biri olarak kabul edilen Fethiye Camii'nin restorasyonuna başlandı. Çalışmalar, Ekim 2015'te bitirilecek.



Yunanistan, Osmanlı döneminden ayakta kalan yüzlerce tarihi eseri koruma ve restorasyon çalışmalarını sürdürüyor. Ekonomik kriz dönemine rağmen AB destekli fonlarla devam eden çalışmalarda sıra, uzun yıllardan bu yana harap durumu sebebiyle acil müdahale bekleyen başkent Atina'daki Fethiye Camii'ne geldi. Yunan hükümeti, Atina'da ayakta kalan iki Osmanlı dönemi camiinden biri olan Fethiye Camii restorasyonuna büyük önem veriyor. İhale, geçen aralık ayında yapılmıştı. Restorasyon bedeli ise 1 milyon 380 bin Euro olarak belirlenmişti. İhaleyi, Osmanlı eserlerini restorasyon tecrübesi de olan Medusa İnşaat kazanmıştı. Restorasyon ön hazırlıklarına ise Mayıs ayı sonunda başlanmıştı.

Çevre güvenliğine ilişkin çalışmalar ise dün tamamlandı. Cami etrafındaki avlu korkulukları sac levha ile kapatıldı. Cami dış cephe duvarları ve son cemaat yerine ise iskele kurma de bitirildi. Fethiye Camii, kubbeleri hariç iskelelere giydirilen branda sebebiyle tamamen gözden kayboldu. Kültür ve Spor Bakanlığı tarafından finanse edilen eserin amaçlı hizmet vermesi bekleniyor.

Balkanlar'da Ebola Önlemi

Ebola virüsünün Avrupa ülkelerine de yayılabileceği ihtimali üzerine bazı Balkan ülkeleri harekete geçti. Makedonya ve Arnavutluk'ta karantina bölgeleri oluşturuldu.



Makedonya Sağlık Bakanlığı, etkisini her geçen gün arttıran Ebola salgınına karşı başkent Üsküp'teki Büyük İskender Havalimanı'nda karantina bölgesi oluşturdu. Oluşturulan karantinaya ilişkin Sağlık Bakanlığı'ndan resmi açıklama yapılmazken, Makedonya basınında yer alan haberlerde, Ebola salgının etkili olduğu Afrika ülkelerinden Makedonya'ya direkt uçuş olmadığı için salgının Makedonya'ya ulaşmasının zor olduğu

ancak buna rağmen Bakanlığın gerekli önlemleri aldığı öne sürüldü. Havalimanı yetkililerinden alınan bilgiye göre, Sağlık Bakanlığı ile koordineli bir şekilde çalışılan, oluşturulan karantina bölgesinin ihtiyaç halinde genişletilebileceği kaydedildi. Bölgede görev yapan doktor ve hemşireler, şüpheli kişileri sağlık kontrolünden geçirecek.

ARNAVUTLUK'TAKİ ÖNLEMLER

Arnavutluk Sağlık Bakanlığı da Ebola salgınının ülkeye girişini engellemek için harekete geçti. Sağlık Başmüfettişi Eltar Deda, yaptığı açıklamada, Arnavutluk'un Ebola virüsü bakımından risk altında olmadığını, ancak buna rağmen, özellikle Afrika ülkelerine seyahat eden kendi vatandaşları ve Afrika ülkelerinden Arnavutluk'a gelenlere yönelik gerekli önlemleri alacaklarını vurguladı.

Söz konusu kişileri karantina altına alarak gerekli tetkikleri yapacaklarını anlatan Deda, Sağlık Bakanlığının da Ebola virüsünün ülkeye girişini engellemek adına Afrika ülkelerine seyahat edecek vatandaşlara seyahatlerini erteleme çağrısında bulunduğunu aktardı.



*kurumsal
hediyelikler*



M.K.Paşa Mah. Orhangazi Cad. No: 96/1

16860 İznik / BURSA

Tel: 0 224 757 52 39 Fax: 0 224 757 06 21

www.cinici.com.tr

DERYA DEMİRTAŞ



1972 Konya doğumluyum. İlk, orta ve lise eğitimimi Konya'da tamamladım. 1993 yılında Konya Selçuk Üniversitesi Mühendislik Mimarlık Fakültesi, Mimarlık Bölümü'nden derece ile mezun oldum. 1993-1996 yılları arasında yüksek lisansımı tamamladım. Yüksek lisans eğitimimde "Geleneksel Türk mimarisinin gelişen konut teknolojileri ile ilişkisi" üzerine bir tez çalışması hazırladım. Bu süreç boyunca Selçuk Üniversitesi Mimarlık Fakültesi Bölüm Başkanı Ahmet Alkan'ın proje ekibinde çalıştım. Konya ve İç Anadolu'yu kapsayan birçok projede yer alarak, tecrübe edinme şansım oldu. Ayrıca kendisinin milletvekilliği yaptığı dönemde, onunla birlikte siyaset çalışmalarında ve ekibinde rol aldım. 1996 yılında evlenerek Bursa'ya yerleştim. 1997 yılında dedeleri Yugoslavya'dan göçmüş bir ailenin çocuğu olan eşim, Bursa'da o dönem proje aşamasında olan Balat Ergin Evler şantiyesinde proje müdürü idi. Ben de eşimin yanına bu proje ekibine katıldım. 10 yıl boyunca bu şantiyenin proje, inşaat,

satın alma, dekorasyon aşamalarının tümünde bulundum. Tüm etapların projesinin ve 1.Etap'ın inşaatının tamamlanmasunun ardından ayrılarak kendi işimi kurdum. 2009 yılında kurduğumuz DND Mimarlık isimli firmamızda eşimle birlikte proje, inşaat, dekorasyon alanında çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Firmamız DND Mimarlık'ın geçmişi çok eski olmasa da kısa sürede Bursa, çevre ilçeler ve Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde pek çok projemiz oldu. Hedefimiz kalıcı, kaliteli projeler üretmek. 1996 yılında göçmen bir aileye gelin olarak geldiğimde Bursa'da Balkan kültürünün izlerini gördüm. İş hayatında Balkan göçmeni birçok işadama müşterim sayesinde bu kültürü yakından tanıma fırsatı buldum. BALKANSIAD, son dönemde yer aldığı projelerle adından sıkça söz ettiren bir sivil toplum örgütü ve gelecek dönemlerde daha da iddialı bir sivil toplum örgütü olma yolunda emin adımlarla ilerliyor. Seçkin bir üye profiline ve aktif bir çalışma programına sahip. Bu nedenlerden dolayı BALKANSIAD'a katılmayı tercih ettim ve bu ailede yer almaktan da onur duyuyorum.

OSMAN PLANALI



1966 Bursa doğumluyum. İlk, orta ve lise tahsilimi Bursa'da yaptım. Annem ve babam küçük yaşlarda Kosova'dan Bursa'ya göç etmişler. 8 çocuklu ailenin en büyük erkek çocuğuyum. Şirketimiz, 6 erkek kardeş ortaklığında bir aile şirketi. Kayınpederimin ve babamın 1969 yılında kurduğu otobüs karoseri atölyesiyle başlayan iş hayatımız, 1977 yılında otobüs yedek parça imalatına dönüşmüş ve halen bu

alanda faaliyetlerini devam ettirmektedir. 1999 yılında tekstil sektörüne de girdik. Ev tekstili konusunda pike ve yatak örtüsü kumaşı dokuyup, top kumaş olarak iç piyasaya pazarlıyoruz. Bu başarılarımızı kaliteden ödün vermememize, dürüstlük ilkesine ve ekip çalışmasına borçluyuz. Faaliyetlerimizi toplamda 4 bin metrekare kapalı alanda sürdürmekteyiz. BALKANSIAD'a Balkan ülkeleriyle ekonomik ve sosyal anlamda ilişkilerin geliştirilmesi ve zaten var olan bağlarımızın daha da pekiştirilmesi amacıyla üye oldum.

FEVZİ ULU



1968 yılında Bursa'da doğdum. İlk ve orta öğrenimimi Bursa'da tamamladıktan sonra iş hayatına atıldım. Mesleğe çırak olarak ısmarlama terzilik yapan dayımın dükkânında başladım. Uzun çıraklık ve kalfalık döneminden sonra kişiye özel tasarımlar yaptığım işyerimi 2003 yılında açtım. 30 yılı aşan bilgi ve deneyimlerimi, profesyonel iş hayatındaki müşterilere ve kişiye özel tasarım

tutkularına sunmaktayım. El işçiliğim ve tasarımlarıma güvenimin tam olmasından dolayı başarılarımızın daha da artacağını düşünmekteyim. BALKANSIAD'ın Bursa ve Balkan ülkeleri arasında bir köprü oluşturduğunu düşünerek ve Bursa'da yaşayan Balkan göçmeni arkadaşlarımızın oluşturduğu bu büyük aileye katılmak istedim. Balkanlar ile güzel bir birlik ve beraber köprüsü oluşturan BALKANSIAD'ın içerisinde yer almaktan gurur duyuyorum.

ERSAN TÜRKDÖNMEZ

1965 Bulgaristan Kırcaali doğumluyum.1968 yılında Bursa'ya yerleştik. İlk, orta, lise ve üniversite eğitimini Bursa'da tamamladım. Evli ve iki çocuk babasıyım. Profesyonel iş hayatıma 1988 yılında Bonisan-Gemlik firmasında başladım. 1990-2001 yılları arasında Teknik 20 Otom. Yan San. Ltd. Şti. firmasında Kalite Müdürü, 2001-2003 Türnak Otom. Yan. San.A.Ş. firmasında Fabrika Müdürü olarak görev yaptım. Girişimcilik çalışmalarım sonucunda 2003 Eylül ayında HTS Metal Kalıp Otomotiv Yan Sanayi firmasını kurdum ve halen Genel Müdürlük görevini sürdürmekteyim. HTS Metal; sac şekillendirme, lazer, abkant, boru bükme, kaynak ve montajları konusunda tecrübeli çalışanları ile Çah Sanayi Bölgesinde 5000 metrekare kapalı alanda hizmet veren, üretimimizin yüzde 20'sini ihraç eden bir kuruluştur. İş hayatında doğru takımı oluşturmak, devamlılığını sağlamak, hedefleri ortaya koymak, bunları destekleyen stratejik planlar oluşturmak, sonuçta müşteri memnuniyetini sağlamak ve tüm

bunları sürekli geliştirerek, sürdürülebilir duruma getirmenin başarının sırrı olduğunu düşünüyorum. Toplam Kalite Yönetimi çerçevesinde konusundaki uzman tasarımlar, üretimler gerçekleştirilerek topluma ve çevreye duyarlı ulusal-uluslararası saygınlığa sahip bir kuruluş olmayı hedefliyoruz. Doğduğum ülke ve Balkan ülkeleri ile çok eskilere dayanan tarihsel ve kültürel bağlarımızı dikkate aldığımızda, sosyal ve ekonomik ilişkilerimizin her geçen gün çok daha iyi olması gerektiği düşüncesindeyim. Bu konuda BALKANSIAD, Bursa sanayisinin saygın işadamlarını bir araya getirerek etkili bir vizyon ile ciddi projeler üretmekte ve uygulamaktadır. Tüm bu çalışmalar ve sevgili dostlarımızın daveti BALKANSIAD takımına katılmamdaki en büyük etkidir.



YASEMİN KÜÇÜKER

Sabancı Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nü 2009 yılında bitirdikten sonra, NYU'ya yüksek lisans yapmak için gittim. New York'ta öğrenimimi sürdürürken, bir yandan da firmamızın Amerika pazarı ile ilgilendim. Profesyonel anlamda çalışma hayatıma, 2010 yılında şirketimiz bünyesinde başladım. Firmamız 1960'li yıllardan beri döşemelik kumaş sektöründe hizmet vermektedir. 1992 yılından itibaren de DOSAB'daki işletmelerimizde boyahane ve iplik tesislerimizi faaliyete geçirdik. Şu anda iç piyasa azınlıkta olmak üzere, dünyanın birçok ülkesine satış yapmaktayız. Firmamızın faaliyete geçtiği dönemlerde çalışma şartları, teknoloji ve kalifiye eleman bulma anlamında daha sıkıntılı bir süreç yaşanmasına rağmen, her zorlu süreci kademe kademe o günün koşullarına göre çalışkanlığımız ve azmimizle atlattık. Zamanla AR-GE ve ÜR-GE departmanla-

rnımızı geliştirerek, daha fazla arz ve talebe cevap vermeye başladık. Teknolojinin de yardımıyla üretim sürecini hızlandırıp, daha çok fikir elde edip ve kısa zamanda çok işi hedefledik ve başardık. Güçlü bir müşteri portföyüne sahip bir firmayız, fakat asıl amacımız müşteri memnuniyetimizi devam ettirerek yeni pazarlara ulaşmak ve her birinin taleplerini karşılayabilen bir şirket olabilmek. Genç yaşta bir işletmenin sorumluluğunu almış kişi olarak, BALKANSIAD üyelerinin iş tecrübelerinden ve değerli fikirlerinden yararlanmanın bana iş ve sosyal hayatımda büyük değerler katacağına inanıyorum. BALKANSIAD birçok başarıya imza atmış, ülkemiz için önemli ticari sosyal bağlantılar sağlamış önemli bir sivil toplum örgütüdür. Ben de böyle bir sivil toplum örgütünün içinde bulunmaktan gurur duyuyorum. Bu çalışmaların içinde yer almak ve başarılı projelere imza atarak yararlı olabileceğime inanıyorum.





ELİF AHSEN GÖKÇEN

1966 Ankara doğumluyum. Evli ve bir erkek çocuk annesiyim. Eskişehir Anadolu Üniversitesi İşletme Fakültesinden 1992 yılında mezun oldum. Çeşitli sektörlerdeki çalışmalarım ardından 1997 yılında optik sektöründe eşim ile birlikte kendi şirketimizi kurduk. Altıparmak Caddesi üzerinde işletmeye başladığımız Gökçen Optik ile mağaza konseptinde çalışmaya başladık. Almanya'dan ve İtalya'dan ithal ettiğimiz çeşitli ürünlerle sektörde perakende ve toptan pazarlama alanlarında faaliyet göstermeye devam ederken, 2010 yılında Nilüfer Kristal Park'ta ikinci mağazamızı açtık. Fimamızda her daim yenilediğimiz son teknoloji ekipmanlarımız, bilgi ve deneyimleri ile müşteri memnuniyetini en üstte tutan çalışanlarımız, kişiye özel

ürün ve montaj teknolojimiz ile sektörde ve ülkemizde en iddialı, en güvenilir butik firmaların arasında yer almaktayız. Gelecekte tamamen el yapımı, kişiye özel, butik bir ürün tasarımı ile gözlük üretimi yaparak; markamızı dünyaya tanıtmak ve pazarlayabilmek en büyük hedefimizdir. Bir ülkenin gelişmişliğinin, o ülkedeki sivil toplum örgütlerinin varlıkları ve üye sayılarının çokluğu ile doğru orantılı olduğu gerçeğinin yanı sıra, çok kısa bir geçmişi olmasına rağmen hızla büyüyen ve büyük başarıları imza atan BALKANSIAD, benim için olmazsa olmaz bir örgüttü. Köklerim Yunanistan Selanik'ten geldiği için de kurulduğu günden itibaren ilgiyle izlediğim BALKANSIAD'ın, Balkanlar ile ticari, kültürel ve insani ilişkilerimizin gelişimine katkısını çok daha ileri boyutlara taşıyacağına inanıyorum ve BALKANSIAD'lı olmaktan onur duyuyorum.



İRFAN YILDIRIM

1971 yılında Edirne'nin Uzunköprü ilçesinde doğdum. Trakya Üniversitesi Tarh Bölümü'nü bitirdim. Evli, 1 kız çocuğu babasıyım. Tanım ürünleri ticareti, yem hammaddeyi ithalata, steam flake tahıl üretimi ile Trakya ve Güney Marmara'nın farklı noktalarında tarımsal ürün depo işletmeciliği faaliyetlerinde bulunuyorum. Babamın rahatsızlığı sebebiyle 16 yaşında başladığım ticari hayatta çok önemli deneyimleri yaşayarak öğrendim. 5 ayı şirkette yönetim kurulu üyesiyim. Otege Tanım Makine Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. tam zamanlı olarak

ilgilendiğim şirkettir. Uluslararası makine teknolojisi ve proses anlayışıyla Türkiye'de steam flake tahıl üreten ilk ve tek şirkettiz. Türk hayvancılığı için önemli bir katkı ve gelişim sağlayan steam flake teknolojisinin kullanım ve üretimi konusunun yaygınlaşması, şirket misyonumuzdur. Yüzyıllarca Balkan topraklarında yaşamış bir nesilden geliyorum. Kendimi evimde hissettiğim bir sivil toplum kuruluşu olduğu için BALKANSIAD'a üye oldum. Aynı zamanda BALKANSIAD, zaman ve iktisadi mülkiyet durumuma göre var olması ve gelişmesi adına sürekli destek vermeyi hedeflediğim bir sivil toplum örgütüdür.



CAN KALELİ

1987 Bursa doğumluyum. Uludağ Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi İşletme mezunuyum. İş hayatına profesyonel olarak 2009 yılında aile şirketi olan firmamızda başladım. Numan Kaleli Yapı Malzemeleri AŞ'nin temelleri 1960'ların sonlarında meşhur Numan Kaleli'nin öncülüğünde atılmıştır. Değerlerinden ödün vermeden, sektördeki değişime de ayak uyduran bir anlayış ile sürekli gelişim gösteren firmamız; 40 yılı aşkın süredir yapı malzemeleri konusunda toptan ve perakende olarak faaliyet göstermekte olup, Bursa inşaat sektörünün önde gelen kuruluşlarından. Şu anda Bursa'da İzmir Yolu üzerinde iki mağazasıyla hizmetine devam etmektedir. 2012 yılında

Kuzey Irak'ın Erbil şehrinde kurmuş olduğu firması ile (Demhat Kaleli Company) satış kanalı genişleten Numan Kaleli AŞ; Erbil deposu ve mağazası aracılığıyla Irak'ın hem kuzeyine hem de güneyine toptan ve perakende olarak hizmet vermeye başlamıştır. Numan Kaleli AŞ, yapı malzemeleri satışının yanı sıra iştiraki olan KADEM YAPI A.Ş ile de 2012 yılında Bursa'da konut üretim faaliyetine adım atmıştır. Gelişen dünyada iletişimin çok önemli olduğunu gerçeğinden hareketle, BALKANSIAD'ın hem Bursa'muzda hem Balkan ülkelerinde bu bağı kuracağını ve çok önemli projelere imza atacağını düşünüyorum. Aynı zamanda güçlü ve dinamik kadrosuyla Bursa'muza ekonomik ve kültürel anlamda değer katacağına inandığım için burada bulunmayı istedim.



www.nezihbagci.com

Bademli Mah. 20. Sk.
Sirkeci Evleri 4 / 40
Mudanya / Bursa

T: (0224) 549 0 777
F: (0224) 549 31 50
E: info@nezihbagci.com

Dr. Stapley'den Liderlik Eğitimi

BALKANSİAD Eğitim Komitesi'nin üyelere yönelik olarak düzenlediği "Sürdürülebilir Değişime Yönelik Olan Liderlik" konulu atölye çalışmasına OPUS'un Direktörü Dr. Lionel Stapley konuşmacı olarak katıldı.

Stapley, sosyal dinamiklerin psikososyal olarak anlaşılmasına yönelik bakış geliştiren, yansınıcı vatandaşın gelişmesine katkı sağlayan ve alanında dünya lideri olan Organisation for Promoting Understanding of Society'un (OPUS) direktörü olarak görev yapıyor. Çoğunlukla özel sektörde olmak üzere, kurumsal danışman olarak bireylerle, gruplarla ve kurumlarla İngiltere ve diğer ülkelerde çalışmalar yürütüyor. OPUS Grup Süreçleri Programı'nın da Başkanı.



İSKENDER

1867'DEN BERİ

Cevat İskenderoğlu Varisleri İşletmeleri
Neslihan, İlgihan, İskender İskenderoğlu

*Aynı lezzeti
bulabileceğiniz sadece
4 şubemiz var*



Korupark Avm



Carrefour Avm



Susurluk Festiva Outlet



Atatürk Caddesi No:60

İSKENDER RESTORAN ŞUBELERİMİZ

- Bursa **ATATÜRK CAD. Tayyare Kültür Merkezi Yanı** 0.224.221 10 76
Bursa **CARREFOUR AVM** 0.224.452 10 62
Bursa **KORUPARK AVM** 0.224.241 21 10
Susurluk **FESTİVA OUTLET** 0.266.867 00 68

 /kebaciskender
 /iskender
 /iskender

444 16 18
www.iskender.com.tr

İSKENDER EKSPRES ŞUBELERİMİZ

- Bursa **CARREFOUR AVM**
Bursa **KORUPARK AVM**
Susurluk **FESTİVA OUTLET**
Bursa **GÖRÜKLE TRİO** Yeni

 /iskenderekspres
 /iskenderekspres
 /iskenderekspres

İş Dünyası ve Kızlarımız / Kadınlarımız

Konuya girmeden önce çalışma hayatımızla ilgili güncel ve temel bazı verileri sizinle paylaşmak isterim.

Nüfusumuz 75.650.000; %50,2'si erkek, %49,8'i ise kadın.

Hâlâ okuma yazma bilmeyen 3 milyona yakın insanımız, okuma yazma bilmesine rağmen hiç bir okul bitirmemiş ise 14 milyon insanımız var.

Lise ve dengi okul mezunu 12 milyon, Yüksekokul mezunu 6 milyon, Yüksek Lisans mezunu 420 bin, Doktora mezunu ise 123 bin vatandaşımız var.

27 milyon 339 toplam iş gücümüz varken, toplam istihdamımız 24 milyon 821 bindir. Bununun 17.512'si erkek, 7.309'u ise kadındır. Erkeklerde iş gücüne katılım %70,6 iken, bu oran kadınlarımızda %29,4'tür.

Bugün için işsizlik oranı %9 seviyesinde olup, Avrupa ortalaması 10,5 düzeyindedir. Belki fikir verir diye şu ilave bilgiyi de paylaşmak isterim ki, halihazırda 10 ve daha üzeri personel istihdam eden 65.723 işletmemiz var.

Bu sayının ve dolayısı ile istihdamın artması bunun için girişimciliğin özendirilmesi ve önündeki engellerin kaldırılması gerekmektedir. Elbette mevcutların korunması da unutulmamalıdır!

"İyi de tüm bunları neden anlattınız, nereden çıktı bu istatistik merakı?" dediğinizi duyar gibiyim.

Sizi bilmem de son zamanlarda ben kadınlarımız, kızlarımız diyorum da başka bir şey demiyorum.

"Onlar olmadan olmaz, olmuyor da" diyorum.

Dünyada istihdama katılım ortalaması neredeyse %50- %50 iken biz de kadınlarımızın istihdama katılım oranı %29; böyle olmaz diyorum.

Bir bacağımız topalken koşamayız, diyoruz.

Nüfusun sadece yarısından istifade ederek nereye varabiliriz, diyorum.

Böyle rekabet edemeyiz, böyle üretmeyiz, böyle verimli olamayız, en önemlisi böyle topyekûn büyüyemeyiz diyorum. Bu durumun bir 'engellilik' hali olduğunu söylüyorum.

Diyorum ki kızlarımızı kadınlarımızı eğitelim iş gücüne katalım, onları dört duvar arasına hapsedemeyelim.

Onlar lehine pozitif ayrımcılık yapalım. Diyorum ki kadınlarımızın en az erkekler kadar başarılı, kabiliyetli ve üretken olduklarına inanalım, kendi içlerinde dahi inananmayanlar varsa inandıralım.

En önemlisi ve bana da söz söyleme hakkı veren konu ise iş adamları ve kızları.

Çünkü ben de bir iş adamıyım ve gözümün nuru iki tane de kızım var.

İş dünyası babadan cığla geçen bir saltanat değildir.

Aşlında bir adım daha öne çıkarak demek isterim ki iş dünyası ve işletmelerimiz bizim dilediğimiz gibi saltanat sürebileceğimiz alanlar da değildir.

Çalışarak, dininerek bugünlere getirebildiğimiz işletmelerimiz, çalışanlarıyla, ürettikleri ekonomik ve sosyal faydalar ile, oluşturdukları katma değer ile, ödedikleri vergilerle toplumun geleceğine verdikleri katkı ile tam da birer kamusal varlıklarıdır aslında.

Bizler de belki biraz daha fazla çalışıp biraz daha fazla kazanarak ve nice eziyetlere, zorluklara katlanarak bu işletmelerin kamu adına bekçileri, koruyucuları ve elbette en önemlisi tasarruf sahipleriyiz. Dolayısıyla aslıolan bu yapıların devamıdır. Devam edip edemeyeceğinden emin olmadan ille de bir erkek evlada devri değildir.

Kızlarımızın bu anlamda erkek evlatlarımızdan bir eksiğinin olması zinhar düşünülemez, aksine birçok artılarının olabileceği örneklerle ispatlıdır.

Ayrıca araştırmalar da göstermektedir ki kadın yöneticilerin ekeklere göre birçok artıları vardır. Önemli olan onlara eğitim dönemlerinde yardımcı olmak, onlara



Uzm. Dr. Erol KILIÇ
erol@burtom.com.tr

daha küçük yaşlardan itibaren işletmelerimizi açmaktır.

Onların firmalarda çalışan profesyonellerimizle kaynaşmasını, mesai paylaşmasını, zamanı geldiğinde de uyumlu çalışmasını sağlayacak ortamları hazırlamak bizlere düşmektedir.

Evladın, başarının, yönetimin, sorumluluğun erkeği, kızı yoktur vesselam.

Kızlarımızın işletmelerimizi yönetmesi; TBMM'de ve diğer sivil meclislerimizde kadınlarımızın temsil görevlerini üstlenmeleri;

Belediye başkanı, bakan, başbakan olmaları...

İşte bunlar bizi 'engelli' kılan o olumsuz istatistiği normalleştirecek ve belki de 'engelliliğimizi' ortadan kaldıracaktır.

Hatırlatmak isterim ki bu olumsuz istatistikte biz erkeklerin rolü büyüktür. İnşallah bundan sonra!

Bu yazımı "Bir erkek evladım bile yok, ben ne yapacağım?" diye dertlenen iş adamlarımıza ithaf ediyorum.



Küçükerler

Textiles Ind. & Trade Ltd. Co.

DOSAB 4. Bölge Çiğdem 1 Sok. No:12 OSMANGAZI/TURKEY

Tel: 0224 261 54 84 (pbx) Fax: 0224 261 54 88



Bursaspor Bursa'nın En Önemli Markası

Bursaspor Başkanı Recep Bölükbaşı'ını ziyaret eden BALKANSİAD Başkanı Aytuğ Onur, "Bursa'yı bir yere taşıyabilecek en önemli marka Bursaspor'dur" dedi.

Özlüce'deki Bursaspor Tesisleri'nde gerçekleşen ziyarette konuşan Balkan Rumeli Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (BALKANSİAD) Başkanı Aytuğ Onur, Bursalı olmanın en önemli katmanlarından birinin de Bursasporlu olmak olduğuna dikkati çekti. BALKANSİAD olarak Bursaspor'un yeni yönetimine başarı dileklerini ileten Onur, "Bursa'nın önde gelen SİAD'larından birisi olarak sizlere hayırlı olsun ziyaretimizin yanında, Bursaspor'a değer katmak için ortak projelerde yer almak istediğimizi belirtmek istiyoruz" dedi.

HER TÜRLÜ DESTEĞE VARIZ

Aytuğ Onur, şöyle devam etti:

"Bursa'yı bir yere taşıyabilecek en önemli marka Bursaspor'dur. Biz bu bilinçteyiz. Sizlerle beraber Bursaspor markasına hizmet etmek için BALKANSİAD'ın 300'ü





aşkın üyesiyle her türlü hizmete varız. Şampiyon olduğumuz sezonki heyecanı, bu sezon da yaşıyoruz. Birlik ve beraberlik ruhunu görüyoruz. Bursaspor'da bu yıl farklı bir anlayış var. Kısa süre içerisinde güzel işler yaptınız. Çok değerli bir teknik direktörümüz göreve başladı. Bursaspor'da başarılı sonuçlar alacağımızı düşünüyoruz."

BİRLİK VE BERABERLİĞE İHTİYAÇ VAR

BALKANSIAD yönetiminin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti dile getiren Bursaspor Başkanı Recep Bölükbaşı da, "Bizleri şereflendirdiniz, onurlandırdınız. Kısa bir süre önce Genel Kurul'da üyelerimiz bizlere teveccüh gösterdiler. O günden bugüne çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu

süre içerisinde Sayın Vali'miz, belediye başkanlarımız ve sivil toplum örgütleri ile bir araya geldik. Bursaspor'un birlik ve beraberliğe ihtiyacı var. Sinerjiyi en üst noktaya çıkardığımızı düşünüyorum" diye konuştu. BALKANSIAD heyeti, Bursaspor'un pilot takımı olan Yeşil Bursa Kulübü'nü de ziyaret etti.





Onur Demiryolu Sevdalıları Derneği'ne Üye Oldu

BALKANSIAD Başkanı Aytuğ Onur, CHP eski Bursa Milletvekili Kemal Demirel'in kurduğu Demiryolu Sevdalıları Derneği'ne üye oldu.

Balkan Rumeli Sanayici ve İş Adamları Derneği, Demiryolu Sevdalıları Derneği yöneticilerini ağırladı. BALKANSIAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur ve Yönetim Kurulu üyelerinin hazır bulunduğu toplantı demek merkezinde gerçekleşti. Demiryolu Sevdalıları Derneği Başkanı Kemal Demirel ve beraberindeki heyet ile bir araya gelen Başkan Aytuğ Onur, ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirirken demiryolunun Bursa için ayrı bir öneme sahip olduğunu söyledi. Onur, "Bugüne kadar demiryolu konusunda gösterdiği çalışmalar ile yakından tanıdığımız Kemal Demirel, aynı zamanda demieğimizin kurucu üyesidir. Demiryolu için yaptığı çalışmalar böyle bir oluşumla güçlendirerek sürdürmesini ve demieğin çalışmalarını takdirle karşılıyorum. Bu çalışmalara katkı sağlamak adına bize düşen görevi

üstleneceğiz" dedi.

DEMİREL ROZET TAKTI

Bursa'da 17 yıldır demiryolu konusunda sürdürdüğü çalışmaların bir slayt sunum ile Başkan Aytuğ Onur ve BALKANSIAD Yönetim Kurulu üyelerine anlatan Kemal Demirel de, BALKANSIAD gibi önemli sanayici ve iş adamlarından oluşan etkin güce sahip bir sivil toplum kuruluşunun çalışmalarına destek vermesinin mühim olduğunu belirterek birlikte örnek projeler gerçekleştirebileceklerini vurguladı. Toplantı sonunda Başkan Aytuğ Onur, Demiryolu Sevdalıları Derneği'ne üye olurken toplantı, karşılıklı flama takdimi ve hatıra fotoğrafı çekimiyle son buldu.



MAKİNE VE KALIP SANAYİSİNİN FASON ÇÖZÜM ORTAĞI

700 x 2000 SATIŞ TAŞLAMA



900 x 3000 ÇANAK TAŞLAMA



500 x 1500 SATIŞ TAŞLAMA



1250 x 4000 CNC SATIŞ TAŞLAMA



Nurus'tan Stratejik İşbirliği

Türkiye'nin tasarım odaklı lider mobilya üreticisi Nurus, Amerika merkezli mobilya tasarımı markası Bernhardt Design ile stratejik iş ortaklığına imza attı.



Nurus, geçtiğimiz günlerde önemli bir ortaklığa imza attı. Amerika merkezli mobilya tasarımı markası Bernhardt Design ile yapılan stratejik iş ortaklığı çerçevesinde Nurus belirlenen ürün seçkisini "Bernhardt Design by Nurus" adı altında, 45.000 metrekareye yayılan teknoloji merkezli Ankara'daki fabrikasında üreterek Türkiye'nin de içinde bulunduğu Avrupa ve Ortadoğu pazarında satışa sunacak. Tasarladığı ürünlerle birçok uluslararası ödüle layık görülen Nurus'un global marka kimliğinin altını çizerek attığı bu önemli adım neticesinde seçilen Nurus ürünleri de Bernhardt Design tarafından üretilerek Amerika pazarına sunulacak. Bu iş birlikteliği ile Nurus kilogram başına 10 dolar olan mevcut ihracat değerini 20 dolar seviyesine çıkarmayı hedefliyor. Türkiye'nin mobilya ihracatında kilogram değeri ise 3,3 dolar civarında.



NURUS'UN GÜCÜNÜN GÖSTERGESİ

Konuyla ilgili konuşan Nurus Yönetim Kurulu Üyesi Güran Gökyay, "Amerikalı Bernhard Design ile yaptığımız bu stratejik iş ortaklığı Nurus'un Avrupa ve Ortadoğu pazarındaki başarısının ve gücünün bir göstergesidir. Ülkemizden global marka yaratma hedefi çerçevesinde Nurus olarak önemli bir adım attığımızı düşünüyoruz. Önümüzdeki dönemde benzer iş ortaklıklarımız artarak devam edecektir" dedi.

UYUMLU BİR ORTAKLIK

"Bernhardt Design'in felsefesi tasarımda bütünlük, işçilikte kalite ve geleceğe bakış üzerine kuruludur" şeklinde konuşan Bernhard Design Stratejik Projeler Direktörü Coleman Gutshall ayrıca, "Nurus'un piyasadaki liderliği, tasarım odaklı büyüme stratejisi ve Türkiye'nin üretim ekonomisine yönelik ciddi yatırımları nedeniyle çok uyumlu bir ortaklığa imza atmış bulunuyoruz. Nurus ile işbirliğinin, Bernhard Design'in Türkiye'de, Ortadoğu'da ve dünyadaki konumunu önemli ölçüde iyileştireceğini düşünüyoruz" dedi. Tasarım odaklı yönetim yapısına sahip iki marka arasındaki bu özel anlaşma çerçevesinde belirlenen ve Nurus'un marka kimliğine ve çizgisine uygun olarak seçilen koleksiyon içerisinde Charles Pollock, Arık Levy, Noé D. Lawrence, Yves Béhar gibi dünyaca ünlü tasarımcıların imzasını taşıyan ürünler mevcut.

Nurus Levent mağazasında 2 Days of Design etkinliği

Nurus Levent mağazasında gerçekleştirilen tasarım odaklı iki günlük 2 Days of Design etkinliği, dünyanın önemli tasarımcılarını bir araya getirdi. Etkinliğin ilk konuşmacısı Bernhard Design tasarım direktörü Todd Campbell, Bernhard Design by Nurus stratejik iş ortaklığına değinirken, Bernhard Design markası ile

geçen 21 yıllık yolculuğunda tasarım odaklı stratejilerini özetler nitelikte bir sunum gerçekleştirdi.

Nurus'un tasarım odaklı yönetim stratejisi ile benzer yaklaşıma sahip Bernhard Design, 125 yıllık geçmişinde 100'den fazla tasarımcı ile imza attığı tasarım klasiği, ikonik ve zanaatkarlığı ön plana çıkaran ürünleri ile ilgi gördü. Parisli tasarımcı Noé D. Lawrence'de,

kurucusu olduğu Neonata firması bünyesinde imza attığı uluslararası birçok proje ve ürün ile izleyicilerin karşısındaydı. Deneyimli ekip üyeleri ile Nurus D Lab, Renan Gökyay liderliğinde hayata geçen en yeni ve güncellenen ürünlerini aktardı. Ekip, nurus.com web sitesinde çözümledikleri etkileşimli arayüzü, markanın sunduğu hizmet-



ler ile birlikte paylaştı. Alman tasarımcı Andreas Ostwald ise, tasarım anlayışını akademik bir çerçevede ak-

tardı. Aydınlatma tasarımından rüzgar türbinlerine, geniş bir yelpazede ürün tasarlayan Ostwald; tasarımın estetik odağının yanı sıra, mühendislik altyapısına da ihtiyaç duyduğunun altını çizdi.



AIESEC Global Talent ile Şirketlere Güç Katıyor

BALKANSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur'u ziyaret eden AIESEC İş Geliştirmeden Sorumlu Başkan Yardımcısı Yavuz Öztürk, global bir ağ oluşturmak ve firmaların uluslararası pazarlardaki etkinliğini artırma amacıyla ortaya çıkan Global Talent konusunda bilgi verdi.

Global, politika dışı, bağımsız, kâr amacı gütmeyen, üniversite öğrencileri ve yeni mezunlar tarafından yürütülen AIESEC, dünyaya bireylerin liderlik tecrübelerini geliştirerek etki eden global bir gençlik ağı. AIESEC 68 yılı aşkın bir süredir, 124'ün üzerinde ülke ve bölgede sunduğu uluslararası stajlar ve gönüllülük tecrübesi sayesinde global öğrenme ağlarını geliştirerek gençliğin liderlik hareketine öncülük ediyor.

GLOBAL PAZARDA GÜÇLÜ DURUŞ

AIESEC, bir yandan da firmaların yurtdışı pazarlarındaki rekabet gücünü artırmaya yönelik Global Talent adını verdiği çalışmasını yürütüyor. BALKANSİAD üyeleri için de bir sinerji yaratmayı amaçlayan AIESEC Bursa Şubesi İş Geliştirmeden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Yavuz Öztürk, Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Arda Yüzbaşıoğlu ve İş Geliştirme Departmanı Pazarlama Direktörü Serkan Duyar, Yönetim Kurulu Başkanı Aytuğ Onur'u ziyaret ederek Global Talent çalışması hakkında bilgi verdi.



Öztürk'ün verdiği bilgiye göre; firmaların global pazarda güçlü bir duruş sergilemesi, iletişim olanaklarını etkin kullanması ve organizasyon yapılarını yenilemesi gerektiğinin farkında olan gençler; şirketin ihtiyacı olan yeteneği gerekirse dünyanın öbür ucundan buluyor. İstihdam edilen bu kişiler; çabuk öğrenen, uyum sorunu yaşamayan, girişimci ve yaratıcı kişilikleriyle firmanızın da bu sıfatlarını geliştirmeyi vaat ediyor.

BURSA'DA İLGİ BÜYÜK

Bursa'da global bir ağ oluşturmak ve firmaların uluslararası pazarlardaki etkinliğini artırma amacıyla ortaya çıkan Global Talent'i tercih eden firma sayısı gün geçtikçe artıyor ve program partnerlerine ciddi faydalar sunuyor. Yılda 50'ye yakın KOBİ, Global Talent ile uluslararası ticaret

arenasında rekabet avantajı sağlarken, aynı zamanda birçok uluslararası şirket de ihtiyaç duyduğu alanlarda dünyanın dört bir yanındaki genç profesyonelleri bünyesine katabiliyor.

Rusya, Brezilya, Çin, Kolombiya, Tunus ve Polonya program dahilinde olan ve birçok sektörün ihtiyaçlarını karşılayan ülkelerden yalnızca birkaçı. 60 yıldır, birçok farklı ülkeden ihtiyaç duyulduktan özelliklere sahip genç profesyonelleri, uygun maliyetli, hızlı ve yasal prosedürler ile uğraşmadan işe alan KOBİ'ler ve uluslararası şirketler, Global Talent ile birçok başarı hikâyesine imza atıyor.

Bursa Ticaret Sanayi Odası ve Uludağ İhracatçılar Birliği gibi önemli kurumlar tarafından destek gören Global Talent hakkında detaylı bilgi tr.aiesec.org.tr/ şirket sitesinde yer alıyor.



Nurus ile kazanmak

Fluid Motion® ve Fluid Motion Plus® mekanizmaları • Omurganın üst kısmına ve omuzlara destek • 70 cm ayak çapı ile güvenli hareket özgürlüğü

Rahatlık
Motivasyon
Başarı



ME TOO

Designed by: Nurus D Lab



Nurus Bursa: İzmir Yolu Cad. No.212 Nilüfer | Bursa
T. +90 224 443 22 43 +90 224 443 80 88 | F. +90 224 443 50 30
E. bursa@nurus.com.tr | www.nurus.com

İstanbul/Ankara/Antalya/Bursa/Gaziantep/Gebze/İzmir/Kayseri/Kocaeli

nurus

Prostatta Erken Teşhis Hayat Kurtarıyor



Doruk Sağlık Grubu Özel Bursa Hastanesi Üroloji Uzmanı Op. Dr. Tuğrul Türker "Her yıl kanser tanısı konulan üç erkekten biri prostat kanseri. Erken teşhis ile her hastalık gibi bu hastalığın da önüne geçilebilir" dedi.

Erkeklerin ileri yaşlarda karşılaştıkları en büyük problemlerden biri olan prostat hastalığının idrarda yanma, idrar yaparken zorlanma, bel, kalça ve kemik ağrıları gibi belirtilerle kendini gösterdiğini ifade eden Üroloji Uzmanı Op. Dr. Tuğrul Türker, hastalığın tanımını "Prostat, erkek üreme sisteminin bir bölümüdür. Rektumun (kalın bağırsağın son kısmı) önünde ve mesanenin altında yerleşmiştir. İdrar akımını sağlayan üretra (idrar yolu) prostat tarafından çevrilmiştir. Sağlıklı prostat bezi bir ceviz büyüklüğündedir ve seminal sıvının bir kısmını üretir. Ejekülasyon esnasında seminal sıvı spermelerin dışarı atılmasını sağlar. Erkek hormonları (androjenler) prostatın büyümesini sağlar. Testisler testosteron dâhil olmak üzere erkek hormonlarının esas üretim yeridir. Prostat aşırı büyüdüğü zaman üretraya baskı yaparak idrarın mesaneden penise akımını yavaşlatır ya da durdurur" sözleriyle açıkladı.

Prostat kanserinin bulaşıcı olmadığını ve insandan insana geçmediğini belirten Op. Dr. Tuğrul Türker, 40 yaşından sonra

büyümeye başladığını, babada ve erkek kardeşte görülmesi, yaşın ilerlemesi gibi olguların prostat hastalığı riskini artırdığını söyledi.

Prostat kanserinin erken tanısı hayat kurtarır

Prostat kanserinin erken evrede hiçbir belirtisi olmayacağı gibi ileri evrede ereksiyon zorluğu, semende veya idrarda kan; sırt, bel, kalça ve uyluk ağrıları ile hastalığın kendini gösterdiğinin altını çizen Op. Dr. Tuğrul Türker "Hastalığın belirtileri idrar yapamama, idrar yapmaya başlama ya da durdurmada zorlanma, sık sık idrara çıkma, geceleri idrara çıkma, idrar akımında zayıflama, kesik kesik zorlanarak idrar yapma, ağrılı idrar yapma şeklinde olabilir. Bu belirtiler kanser dışı nedenlere (iyi huylu prostat büyümesi, enfeksiyon gibi) de bağlı olabilir. Hasta bu belirtilerden şikâyet ettiğinde mutlaka bir üroloji uzmanına başvurmalıdır. Prostat kanserinin belirtileri ortaya çıkmadan er-



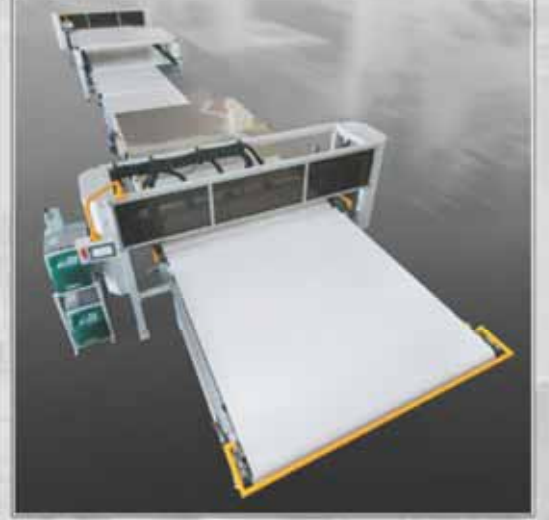
*Doruk Sağlık Grubu
Özel Bursa Hastanesi
Üroloji Uzmanı
Op. Dr. Tuğrul Türker*

ken tanısı için bazı tarama yöntemleri kullanılır. Bu tarama yöntemlerinin 40 yaşın üzerinde ailesinde prostat kanseri olan kişiler ve 50 yaşın üzerindeki erkeklere periyodik olarak yılda bir uygulanması önerilmektedir. Ancak prostat muayenesinden o kadar çok çekiniyor ki, hastalık şiddetlenene kadar göz ardı ediliyor. Bu gibi ihmaller sonucu prostat kanseri tanısı gecikebiliyor. Erken teşhis ile her hastalık gibi prostat kanserinden hasta tamamen kurtarılabilir" şeklinde konuştu.



BEDLINE

Otomatik Yatak Üretim Hattı



FALCON

Çift Kafa Kontinü Kapitone Makinası

"FALCON" panel desenler için en hızlı kontinü kapitone makinesidir. Tüm işlerde yüksek verimlilik sunmaktadır.



KYK-S

Otomatik Yatak Kenar Kapama Makinası

"KYK-S" 8 saatte 250 adede kadar yatak kapama işlemi yapabilen en hızlı yatak kapama makinesidir. Yatak kalitesini operatörden bağımsız şekilde en üst seviyede tutan, en ağır yataklarda bile sorunsuz kapamaya izin veren yapıya sahiptir.



FULLPACK

Tam Otomatik Yatak Paketleme Makinası

"FULLPACK" dakikada 2-3 yatak paketleme imkanı sunan, farklı ebatlardaki yataklarınızın ölçülerini otomatik algılayan tam otomatik yatak paketleme makinesidir. 2 ton kapasiteli pres ve yan sıkıştırma sistemleri ile yüksek kalitede yapııştırma sağlar.



Büyük Balık Küçük Balığı Yutamıyor, Çünkü Yakalayamıyor

Türkiye'de ortalama firma ömürleri 10 yıldan az olup birçok firma, finansal yönetimi doğru yapamadığı, hızlı ve uygun strateji geliştiremediği ve pazar fırsatlarını doğru değerlendiremediği için uzun yaşama şansını yakalayamamaktadır. Yeni dünya ticaretinde, "Büyük balık küçük balığı yutar" devri kapanmış, artık "hızlı balık yavaş balığı avlar" dönemi başlamıştır.

2023 hedeflerine ulaşabilmek için KOBİ'ler, yeni girişimciler, tarım firmaları ve ticari firmalar için çeşitli fırsatlar ve teşvikler sunulmaktadır. İçinde bulunduğumuz dönem "fırsatlar dönemi" olup hızlı balık olma yolunda doğru yatırımlara yönelmek hem kişisel kazançlarımız, hem ülkeye katma değer yaratmak için faydalı olacaktır.

Örneğin; 8 milyon TL ve bu bakiyenin altında cirosu olan KOBİ'ler, belirlenmiş olan sahil kıyısı olan bölgelerde butik otel yada yöresel restoran açmaları durumunda devlet teşviği alabiliyorlar. Otelin yansını devlet ödüyor....Cazip değil mi? Zeytinyağı fabrikası kurmaya teşvik var. Ayrıca, ihraç edilen zeytinyağına da teşvik var. Ülkemiz zeytinyağı ihracatında 5 litre ve altında ambalajlanmış ürün miktarı yeterli sayıda yer almıyor. Litre miktarı küçük olan ambalajlı ve markalı ürün satışlarına teşvik var. Bursa'nın zeytin yetiştirmeye elverişli doğasını fırsata döndürme zamanı.

Ülkemiz ihracat yapısına bakıldığında, ihracatın önemli bir kısmı yerleşik yabancı etkisi ile sağlanmaktadır. İhracatta yerleşik yabancı etkisi ve konsantrasyon azaltılarak yerli sanayicinin payının artırılması hedefleniyor. Bu sebeple serbest ticaret anlaşmaları yapılıyor, ülkeler arası

teşvik paketleri oluşturuluyor. Mesela, Güney Kore'ye ihracat potansiyeli olan tarım ve gıda ürünleri arasında su ürünleri, mayalar, endüstriyel bitkiler, şekerli ve çikolatalı mamuller, meyve suyu, makarna, zeytinyağı, buğday unu ve kabuksuz fındık; sanayi ürünleri arasında ise plastik borular, plastik mutfak eşyaları, bayan giyim, mücevherat, inşaat demirleri, kablo ve teller bulunuyor.

Ülkemizin büyüme hızı ortalaması hemen hemen her dönemde %5'ler seviyesinde yer almaktadır. Ancak 2023 hedeflerine ulaşmak için bu ortalamanın %7 üzerine taşınması gerekmektedir. Her bir firma bu hedefe göre strateji belirlemelidir ki ülke hedefinde sapma yaşamayalım.

Ülkemiz üretim ve ticaret hacmi her geçen gün büyümektedir ancak rakip ülkelerin büyüme hızı halen bizim performansımızın önünde devam etmektedir. Hızımızı artırıp depar atmazsak, 2023 hedeflerini yakalamak mümkün olamayacaktır. Çünkü şu an için 10. ekonomi olan Hindistan'ın GSYH'si 1,871,000 USD'dir. (Türkiye 820,000 Usd, 17. ekonomidir.) Biz büyürken Hindistan da Büyümeye devam edecektir.

*BRICS ülkelerine kıyasla büyüme hızı, enflasyon gibi temel makro verilere baktığımızda Türkiye bu ülkelerin gerisinde kalmaktadır. Üstelik ülkemizin kötü dönemi dediğimiz 1992-2002 dönemlerindeki makro temel verileri beğenmezken iyi dediğimiz 2003-2013 dönemlerinde makro veriler önceki dönemden daha da geriye gelmiştir.

Güçlü yönler, zayıf yönler, fırsatlar ve tehditleri bilirsek, başarmak için önümüzde hiçbir engelimiz kalmamış demektir.



Sinem Toplan
sinemtoplan@finanskontrolmerkezi.com



sigorta
turkuvaz
Aracılık Hizmetleri Ltd. Şti.

Geleceğinizi Güvence Altına Alın...





Hobi Olarak Başladı Koleksiyona Dönüştü

Babasının el emeğiyle yaptığı 1936 model görünümlü Cadillac Excalibur'un ardından klasik otomobillere ilgi duymaya başlayan Boztekin Otomotiv Şirket Ortağı Baha Boztekin, bu tutkunun zamanla koleksiyonerliğe dönüştüğünü söylüyor. Boztekin, şu an 14 klasik otomobilin yer aldığı koleksiyonda yer alan araçlarla gezmenin de kendisine huzur verdiğini ifade ediyor.

Otomobil dendiğinde herkesin bir fikri, klasik otomobil dendiğinde ise kimilerinin hayali vardır. Ve kimilerinde hobi olarak başlayan bu hayal zamanla koleksiyona dönüşür. Gençlik yıllarında babası Mustafa Boztekin'in motoru ve şasesi 1965 model Chevrolet'ten alınma, tamamen el emeğiyle yaptığı 1936 model görünümlü Excalibur Cadillac da Baha Boztekin'in klasik otomobillere olan tutkusunu ateşleyen kıvılcım oldu. 1989 yılında başlayan

süreçten bu yana bugün tam 14 klasiğe sahip olduklarını anlatan Baha Boztekin, bazı ünlü isimlerin otomobillerinin de yer aldığı koleksiyonu sayarken kimi modellerin isimlerini bile unuttuyor. Tek kapı ve spor bir model olmasından ötürü en çok 1965 SS tek kapı Chevrolet'i kullanmayı sevdiğini ifade eden Boztekin, motorunun çıkardığı sese ve aracın gücüne hayran olduğunu söylemekten kendini alamıyor. Klasik otomobillerin kendisine huzur

verdiğini söyleyen Baha Boztekin ile bu tutkusunu konuştuk...

Öncelikle araba tutkunuz nereden geliyor, ne kadar eskilere dayanıyor?

Bu tutku babamdan bize geçti. Babamın ilk mesleği karosercilikti, daha sonra otomotiv yan sanayii alanına geçiyor. Söz konusu otomotiv olunca elinden her iş gelir. Babamın ilk topladığı araba 1956 model

Skoda'ydı. Daha sonra 1989-1990 yıllarında motor ve şasesi 1965 model Chevrolet'ten alınma, fakat 1936 model Excalibur Cadillac görünümüne bir araç yaptı ve yapımı tam bir yıl sürdü. 1989 yılında başlıyor ve tamamen el becerisiyle ve sadece bir makete bakarak yapıyor bu arabayı. Yani dünyada bir eşi daha yok. Akabinde 1958 model Chevrolet topladık ve bu, bizde tutku haline geldi. Kısacası babamın bu tutkusu bize de geçti.

Bu araçları bir koleksiyon haline getirme fikri nasıl oluştu?

Babam, 1936 model Cadillac görünümüne aracı yaptıktan sonra, hadi bu aracı da toplayalım, hadi bunu da derken, 1990 yılından itibaren koleksiyon oluşmaya başladı.

14 OTOMOBİL, 2 MOTOSİKLET... Koleksiyonunuzda hangi modeller mevcut?

Koleksiyonun en önemli parçası şüphesiz el yapımı olan 1936 görünümüne Cadillac. Diğer modellerimiz de 1948 model Chevrolet, 1956 model 219 kasa Mercedes, 1958 Chevrolet, 1960 Cadillac, 1962 Chevrolet, 1965 SS tek kapı Chevrolet, 1970 Mercedes, 3 adet 1973 Chevrolet, 1977 Cadillac, 1977 Plymouth ve 1977 Land Rover. Ağırlık fark edeceğimiz üzere Amerikan arabalarında. Yine klasik arabalarımız yanında 1969 model BMW motosiklet ve bir de 1968 model Java motosikletimiz var.

Sürmesinden en çok keyif aldığınız model hangisi ve neden?

Tek kapı ve spor bir model olmasından ötürü 1965 SS tek kapı Chevrolet'i kullanmak çok hoşuma gidiyor. Aracın sürüşü de gerçekten çok rahat. Bir de motorunun çıkardığı o ses bana inanılmaz keyif veriyor. Bu aracı haftada en az bir-iki gün kullanıyorum. Çoğunlukla da evden işe ya da işten eve giderken. Evimle, işyerimin arası tam 20 kilometre ve o mesafeyi bu araçla inanılmaz bir keyifle gidip geliyorum. İnsanların klasik bir otomobil olduğu için ilgilerini de tahmin edebilirsiniz.

Arabalar ve koleksiyon sizin için bir hobi mi, yoksa artık bir yaşam biçimi mi?

Bu durum, hobiden ziyade bizim için artık bir yaşam şekli oldu. Bir garaja koyup, müzede saklar gibi yapmıyor ve sürekli kullandığımız için araçların dilinden de çok iyi anlıyoruz. Yolda kalma şansımız hemen hemen sıfır. Çünkü üzerlerinde elektronik bir aksam yok, tamamen mekanik bir sistem üzerine kurulu-



“Araçları toplarken fazlasıyla titiz davranıyoruz”



lar. Sorun oluşturacağını düşündüğümüz her şeyin önceden önlemimizi alıyoruz. Kendim de motorları ve tamirleriyle ilgileniyorum. 14 aracımız var ama daha toplamayı planladığımız modeller de yok değil.

“ARAÇLARI TOPLARKEN FAZLASIYLA TITİZ DAVRANIYORUZ” Bir aracı toplamak uzun bir süreç mi?

Kesinlikle. En başta aracı baştan aşağı soyuyoruz. Tek tek parçaların çürümüş kısımları ya da hasar görmüş bölümleri varsa onları onarıyoruz. Eğer parça düzelmeyecek durumdaysa siparişini veriyor, yenisi geldiğinde montajını yapıyoruz. Aracı komple kumluyoruz ki bu işlem paslanmayı geciktiriyor ve mutlaka özel boya yaptırıyoruz. Boya dediğime bakmayın, gerçekten uzun soluklu bir iş. Örneğin bir aracımızın boyanması tam 6 ay sürdü. Konu sadece mekanik aksam, yani kaporta işlemi olduğunda süreç ortalama 3 ayımızı alıyor, fakat her şeyi işin içine dahil ettiğimizde bir aracı toplamak nereden baksanız 9 ay ile bir yıl arası sürebiliyor. Bir aracı 4 ayda 5 ayda da toplayabilirsin, ancak bu işten herhangi bir kazanç beklentimiz olmadığından fazlasıyla titiz davranıyoruz.

Günlük yaşamın ne kadarında klasik otomobil kullanıyorsunuz?

Klasik otomobilleri çoğunlukla hafta son-

ları kullanıyorum. Kışın fazla sürmemeye gayret ediyorum, çünkü araca bakarken çarpanlar olabiliyor ki böyle bir olay yaşadık daha önce. Bir arkadaş bu araçlarımızdan birine çarpıtı ve kendisi de itiraf etti; bakarken, dalgınlıkla çarpıtığını. Bildiğiniz üzere 10 yaşından büyük araçlara kasko yapılmıyor. Herhangi bir kaza anında mecburen yine tamirini kendimiz yapıyoruz.

En beğendiğim dediğiniz 1965 model Chevrolet’in direksiyonundayken hissettiklerinizi nasıl anlatırsınız?

En başta 50 yaşında benden çok çok büyük bir aracı kullanmanın verdiği farklı bir duygu var. O duyguların bir kalıba sokmak da mümkün değil, tamamen sürüş sırasında duyduğunuz hazla anlatılabilir. Kontak

çevirdiğinizde direksiyonda bir titreşim başlıyor, aracın gücünü ve o gücün motora ve egzosa verdiği sesi hissediyorsunuz. Örneğin, bu Chevrolet 169 beygirlik bir araba ve 3200 motor. Gaza bastığımızda çıkardığı o ses, ben buradayım dedirtiyor size. Aracı sil baştan kendimiz yaptığımız için ve tüm ayrıntıların bilerek, emek harcamış olmanın verdiği bir gurur da var tabii. Yeni model araçlarla kıyasladığımızda klasiklerin yol tutuşu da gidışı de asfalta yapışması da çok farklı ve bunlar gerçekten çok güzel şeyler.

Klasik otomobil hobisi olan ya da bu duruma merak duyanlara neler önerirsiniz?

En başta sabırlı olmanın gerekiyor. Çünkü gerçekten meşakkatli bir iş. Mesela şu anki yeni sistem araçlarda, herhangi bir problem anında servise götürüyorsun, aynı gün ya da birkaç gün içerisinde her türlü sıkıntıyı çözülebiliyor. Fakat iş klasik otomobile geldiğinde; tek tek inceleyip, parçaların orijinallerini bulmanız, temin etmeniz, pek çok noktada karşılaştığınız eksiklikleri gidermeniz gerekebiliyor. O yüzden bu gerçekten sabır işi.

Araçların orijinaline sadık kalmaya çalıştığımız için de bu durum epey masraflı bir hobi haline de dönüşebiliyor. İki ya da üç aynı model araçtan bir araba topladığımız oluyor. Düşünün 3 aynı model antika aracı bulup, ondan tek bir araç çıkarmaya çalışıyorsunuz. Üstelik Türkiye’de parçaların çoğunu da bulamıyorsunuz. Genellikle Amerika’dan sipariş ediyoruz ve bu da uzun ve yorucu bir süreç.

“AMERİKA BU İŞİN ABİSİ...” Amerikan arabaları ağırlıklı



gitmenizin bir nedeni var mı?

Amerika dünyada bu işin abisi. Ben pek çok otomotiv ana sanayii firmasının içerisine ve AR-GE merkezlerine girdim. Ve gördüm ki içeride hep Amerikan arabaları var. Nedenini sorduğumda; kiminin amortisörü, kiminin motoru, kiminin fren sistemi, kiminin... Daha iyi diye cevaplar aldım. Bunları bir araya getirip, bir model çıkartıyorlar. Zaten Amerika'da da Detroit bu işin zirvesidir ve oradaki araştırma-geliştirme merkezleri dünyanın hiçbir yerinde yoktur. Bugün 1978 model Caddillac'a baktığımızda; hız sabitleyicisi var, kliması var, koltuklar otomatik... Düşünün 1978 senesinde bunları yapmışlar.

Koleksiyonunuzu büyütmeyi düşünüyor musunuz? Ya da bu yöndeki en ileri hayaliniz nedir?

Bu konuda kendimize bir hedef belirlemedik. Beğendiğimiz her modeli koleksiyona katmaya gayret ediyoruz. Belki ilk zamanlar çok önemsemiyorduk, her türlü eski model olabilir diyorduk ama artık özellikleri olan araçları tercih ediyoruz. Örneğin 1970 model 220 kasa Mercedes; çıktığı yıl Almanya'da fuarda sergilenmiş. Yine 219 kasa Mercedes'in dünyadaki üretimi sadece 10 bin adet. 1948 model olan Chevrolet, Bursa'nın ilk zengin esnaf ailelerinden birinin aracı ve Cumhuriyet tarihine kayıtlı olan 50'nci ya da 60'ıncı araba. 1978 Cadillac, Bedrettin Dalan'ın makam aracı. Yine 1968 Chevrolet'in Ayhan Işık'ın aracı olduğu söyleniyor. Ruhsatta kızının ismi geçiyor ama kendisinin kullanıp kullanmadığını bilmiyorum.

Hayalinizde toplamayı istediğiniz bir model var mı?

Ford Mustang olabilir. O aracın en kıymetlisi de 1965 ya da 68 model olandır. Ancak bulamadık öyle bir aracı, çünkü Türkiye'de çok az. Fakat bulsak kesinlikle toplamak istiyoruz. Aslında çok fazla model var ama ulaşılabilirlik de önemli.

Park halindeyken yoldan geçen birinin arabanıza attığı çizik, alınan darbe ya da yaşanan bir kaza sonucu sizi neler bekliyor?

Bu tür bir durum bizi gerçekten çok üzüyor. Boya bir şekilde halloluyor, çünkü boyama teknolojisi çok gelişti, fakat aracın

bir parçası alınan darbe sonucu yamulduysa ve düzelmeyecek gibiyse yerisini bulmak çok zor olabiliyor. Eğer düzelecek gibiyse biz onu kaportada ısıtarak ve şekil vererek düzeltiyoruz, ama yine de bu da bir emek. Ancak güvenlik açısından bu araçlar çok da güvenli değil. Kalın saç, daha güvenli gibi gelse de ölüme sebebiyet verme oranı daha yüksek.

Aralarında ilginç bir hikâyesi olan aracınız var mı?

Bir hikâye değil de ilginç bir kazamızı anlatayım ben size. 219 Mercedes'i 1993 yılında Ankara'dan aldık. Araba yürüyor ama hızlı gidemiyordu, çünkü motoru

ve ciddi bir emek ürünüdür.

E'TOX'UN DİZAYNI BOZTEKİN'DEN ÇIKTI Son olarak sizi daha iyi tanıyabilmek adına hangi alanda faaliyet gösterdiğinizizi, sektördeki konumunuzu anlatabilir misiniz?

Firmamızı 1971 yılında babam kurdu. Daha önce otobüs karoseri yapıyormuş. Otomobil sektörü Türkiye'de başlayınca çamurluk, kaput gibi parçaları üretmeye başlıyor. Zaman içerisinde ihtiyaçlar doğrultusunda firmamız gelişti ve büyüdü. Şu an after market dediğimiz pozisyonda



anzalıydı, hâlâ da öyledir. Yola çıktık, Ankara'dan buraya kadar kaza yapmadan geldik, fakat tam Polis Okulu kavşağında araca arkadan çarptılar ve neredeyse paramparça oldu. Ankara'dan geldi bir şey olmadı, olan burada oldu. Tabii aracı yeniden topladık ama hem çok uzun sürdü hem de aynı modelden bir araç daha bularak aracı toplamak zcrunda kaldık. Mesela Bedrettin Dalan'ın aracı dediğimiz araba, gerçekten çok konforludur. Yani tam bir Amerikan arabası, 'yayla gibi' tabiri vardır ya işte tam o özellikleri taşıyor. O yüzden aldık. Ayhan Işık'ın arabasını da birisi getirmişti almanız için. Dosya halinde gelen eski ruhsatta kızının ismi geçiyor, fakat Ayhan Işık kullandı mı bilmiyorum. Fakat bizde gerçek manada anısı olan, babamın yaptığı 36 model görünümü Cadillac'tır. Çünkü tamamen el yapımı

hem yurt içi hem de yurt dışına parça üretip, bayi ağlarımızla bunları dağıtıyoruz. Yaklaşık 150 kişiyi istihdam ediyoruz. İkinci işimiz de OEM dediğimiz direkt ana sanayiye iş yapan firmalara çalıştığımız çeşitli parçalar var. Ağırlık saç aksam üzerine. Bir de vakum tesisimiz var. Türkiye ve Balkanlar'da kaporta üzerine çalışan en büyük firmayız. Avrupa'ya, Balkanlar'a, Afrika'ya, Rusya'ya, Ukrayna ve daha pek çok ülkeye hem kaporta hem kalıp ihracatımız var. Dip not vermek gerekirse; biliyorsunuz Türkiye'de Etox adına spor bir otomobil yapıldı. O aracın da komple dizaynı ve prototipini biz gerçekleştirdik. Gündemimizde elektrikli araçlar üzerine çeşitli projeler de var.

Yeşil ve Mavinin Muhteşem Birlikteliği 'Slovenya'

"Minyatür Avrupa", "Alplerin Güneşli Yüzü" ve "Avrupa'nın Yeşil Barışı" tanımlamalarıyla anlatılan Slovenya, muhteşem doğasıyla göz kamaştırırken, sahip olduğu tarihi değerleriyle de kendine hayran bırakıyor.

Huzur olarak adlandırdığım ve bende farklı izler bırakan ülke 'Slovenya'. Gezim sırasında başkent 'Ljubljana' ilk durağım oldu. Özellikle görmek istediğim, buraya yakın pınl pınl 'Bled Gölü'nden başladım huzur verici gezime. Lafta değil gerçekten huzur verici.

Doğanın cömert davrandığı ülkede; kayak, dağcılık, avcılık gibi doğa sporları, termal spa turizminin yanında, casino turizminin de ülke ekonomisi için çok önemli olduğuna değinmeden geçemeyeceğim. 'Bled Gölü'ne tekrar dönecek olursak; Slovenya'nın Triglav Milli Parkı'nın içinde bulunuyor. Gölün içinde, kilisesi olan bir

adacık dikkatimi çektiği için hemen merak edip sordum; bu kiliseye gelen ziyaretçilerin iyi şans için sık sık çanlarını çaldıklarını öğrendiğimde, tabii ki bende minnet hissi uyandıran bir nevi seremoniye dahil oldum. Bled Gölü'ndeki ada, diğer dikkatimi çeken nokta oldu, tam 99 basamakmış. Daha ilginç ise burada evlenenlerdeki gelenek; gelini sessiz kaldığı sürece kocanın, eşini bu basamakların en üstüne taşımıştı. Gölün etrafında kafeler, kestane satıcıları, sıcak şarap evleri var. Ayrıca meşhur Sloven tatlısı Krem Rezina'nın en güzel yapıldığı yer de burasıymış. Bu lezzeti



Serdal CAN
Plaza Tur Kongre Org.A.Ş.

tatmak istediğimde, neden olduğunu çok iyi anladım: Şiddetle tavsiye edebileceğim enfes bir lezzet.

Bu huzur verici, sürprizlerle dolu gölden istemeyerek de olsa ayrılarak başkente doğru yola çıktım. Aklıma gelen ilk bilgi, yaklaşık 15 yıl önce Yugoslavya'dan ayrılma kararı alan Slovenya'nın, şimdi bir Avrupa Birliği ülkesi olduğu. Ana merkezde genel hatlarıyla gece hayatının kısıtlılığına rağmen, beklediğimden daha hareketli ve renkli olması beni oldukça şaşırttı. Şehir 24 saat yaşıyor diyebilirim. Özellikle her yerin çok temiz olması; şaşkınlığımı hayranlığa döndürdü. Bu güzel duygu-





lar eşliğinde kendimi meşhur 'Preseren Meydanı'nda buldum. Cıvı cıvı, sevimli, sadece şehrin değil, insanların sıcaklığı da gülümsemelerinden hissediliyor. Merkezde Slovenyalı Şair France Preseren'in heykeli hemen dikkatimi çekti. Preseren Meydanı'ndaki bu heykelin karşı duvarda duran kabartmayı seyrederek halde görür görmez, kavuşamadığı büyük 'Julija' olduğunu anladım. Şair sevgilisi 'Julija Primic'e şiirler okurmuş sağlığında. Daha önce okuduğum zaman çok etkilenmişim





ama yaşamak çok farklı bir duygu yarattı. 'France Preseren' romantik şiirin öncülerinden. Genç yaşta ölen şair 'Sonetri Verek' adlı ünlü sonesini sevgilisine adanmış. Birbirine kavuşamayan sevgililer, bu meydana da hâlâ böyle uzaktan birbirine bakıyor. Buradan da derin bir buruklukla ayrıldım.

Ljubljana Nehri şehri ikiye bölüyor. Nehrin iki yanındaki binaların alt katlarındaki restoran ve kafeler gezilip görülmeye değer. Özellikle nehrin üzerindeki Ejderha Köprüsü'nün manzarası çok keyif verici, aynı zamanda bu köprü şehrin de simgesi. Şehrin merkezindeki kilisenin önündeki Üç Kardeşler Köprüsü'nün kalabalık oluşu beni hayrete düşürüyor ama tabii kentin her iki tarafı da ayrı güzel. Şehrin tepesinde, kalenin bulunduğu kısım daha eski bir yerleşim, bende nostalji duygularını uyandıran türden. Mesela kaleye hem yürüyerek hem de finükülerle çıkabilirsiniz ama mutlaka çıkın, çünkü şehrin manzarası buradan müthiş.

Üzüm bağlarıyla kaplı olduğu dikkatimi çeken bu şehirde, her türlü üzümün yetiştiğini öğreniyorum. Dolayısıyla şarapçılık

oldukça gelişmiş. 'Cvicez' ve 'Sauvignon' şarapları ün salmış olanlardan, kesinlikle tavsiye edebilirim.

Geleneksel yemekleri 'Struklji' içi et ve sebze dolu bir mantı türü ve kesinlikle enfes. Daha birçok yemekleri ve tatılan var ama tadına varabileceğiniz en keyifli

mekânlarda Ljubljana Nehri kenarındaki restoranlar.

Doğaya uyumlanmış huzur verici 'Slovenya,' kesinlikle tavsiye edebileceğim, mutlaka bir gün rotanızı bu yöne çevirerek tecrübe etmeniz gereken güzelliklere sahip. Seyahat listenize eklemeyi unutmayın.





Joy Keeper® Couture

Tel: +90 (224) 367 68 23 Fax: +90 (224) 367 68 24

Selçukbey Mah. Selçukbey Cad. 3. Sinan Sok. No:12 Yıldırım / BURSA

www.joy-keeper.com

E-Mail: joy.keeper.joy@hotmail.com

Xperia'ların Kilidi Açıldı

Sony, Xperia telefon sahiplerine boot kilidini açmayı kolaylaştıracak bir web sitesi hazırladı. Sony'nin yardımı sayesinde Xperia cepleri root'layıp farklı Android sürümlerini yüklemek, artık daha kolay olacak. developer.sonymobile.com/unlockbootloader/ adresinden erişilebilen araç, birçok Xperia modelinin bootloader kilidini zahmetsizce açabiliyor. Sayfadaki Sıkça Sorulan Sorular (FAQ) bölümü, konuyla ilgili akla gelebilecek birçok soruyu detaylı bir biçimde cevaplıyor. Özgürlük isteyen Xperia sahiplerinin önce doğru modeli seçmeleri ve e-posta adreslerini girmeleri gerekiyor. Cihazınızın IMEI kodunu yolladıktan sonra kilit açma kodunu alabiliyor, son adımda telefon veya tabletinizin kilidini açabiliyorsunuz.



Twitter'ın Direkt Mesaj (DM) Sistemi Değişiyor

Popüler sosyal ağ platformu Twitter, yeni bir güncellemeyle daha çeliyor! Android ve iOS uygulamaları için Direkt Mesaj sistemi baştan yazılıyor! Popüler mikro-blog sitesi Twitter, iyileştirmelerin de bulunduğu yeni bir güncellemeye daha hazırlanıyor. Kullanıcılarının beklentilerini ve tavsiyelerini önemseyen sosyal ağ platformu, en büyük güncelleştirmelerinden birini de ilk adımda mobil cihazlara getirmeyi planlıyor. Biraz güncelleme içeriğinden bahsedecek olursak; Android ve iOS işletim sistemli akıllı telefon ve tabletler için geliştirilen yeni güncelleme sürümü, birbirini eşzamanlı takip eden kullanıcılar arasında mesajlaşmaya imkân tanıyan "Direkt Mesaj" yani DM'in sistemine ait değişiklikleri içeriyor. Anlık mesajlaşma uygulamalarının son yıllarda SMS'lerin önüne geçerek zirveye oturduğu gerekçesiyle güncelleme karar alan Twitter, daha hızlı ve anlık mesajlaşmaların yanı sıra bir de gönderilen DM'in karşı taraf okunmadan silinebilme özelliği getiriyor.



Android'e Depolama Çözümü



Kingston, yeni DataTraveler microDuo 3.0 ve Class 10 UHS-I microSDHC/SDXC kart ürünlerini duyurdu. USB 3.0 ve microUSB'nin küçük form faktöründeki birleşimiyle bir araya gelen sürücü sayesinde kullanıcılar, Android akıllı telefon ya da tabletinde daha fazla depolama açabiliyor ve PC'den mobil cihazlarına dosya aktarabiliyorlar. Yeni Class 10 UHS-I microSDHC/SDXC kartı da 90MB/s'lik okuma ve 45MB/s'lik



Dinlendirici sandalye

Uzun mesai saatleri boyunca ayakta durmak zorunda kalan çalışanların verimini artırmak için tasarlanan sandalye, günlük hayatı da büyük ölçüde kolaylaştıracak. Alüminyum ve karbon fiber gövdeye sahip olan Chairless chair 24 saat boyunca şarj etmeden çalışabiliyor. Kullanıcılar istediği oturma pozisyonuna geldiğinde tek bir tuşla cihazı sabitleyip oturma pozisyonuna geçiyor. Bu sayede insanlar birçok farklı ortamda, sürekli ayakta kalmaktan dolayı karşılaşılabilecek rahatsızlıklardan kurtulabilecek. İsviçre merkezli Noonee şirketi, geliştirilen bu kullanışlı sandalye ile ilk aşamada ağır işlerde çalışan fabrika işçilerini hedeflediklerini belirtti.

yazma performansı ile kesintisiz video veya fotoğraf çekimine olanak sağlıyor. Kingston'ın daha önce teknoloji severlerle buluşturduğu DataTraveler microDuo 2.0'ın üst modeli niteliğindeki DataTraveler microDuo 3.0, Android cihazların kapasitesini 64GB'a kadar artırıyor ve büyük boyuttaki dosya, müzik, fotoğraf ve videoları PC ile mobil cihaz arasında kolayca taşıma imkânı sağlıyor.

Her kurban, lösemili çocuklara can!

Kurban Bayramı'nda
LÖSEV'e vekalet vererek
hem kurbanlarınızı
dini usullerle kestirebilir
hem de bu bağışlarınızla
lösemili ve kanserli
çocuklarımıza
hayat verebilirsiniz.




BANKA
bağış ekranlarından
LÖSEV



ALO LÖSEV
0 532 755 06 60
0 312 447 06 60



İNTERNET
online bağış
losev.org.tr

www.losev.org.tr 

LÖSEV, kâr amaçsız ve kamu yararına çalışan bir vakıftır. Gelirinin tamamı, lösemi ve kanserle mücadeleye aktarılmaktadır.

RUMELİ BEĞENDİSİ

**MALZEMELER:**

1 kg közlenmiş patlıcan
750 gr kuşbaşı kuzu eti
2 yemek kaşığı margarin
1 adet ince kıyılmış soğan
8 adet arpacık soğan
1 adet küp doğranmış havuç
1 tatlı kaşığı sirke
1 kaşığı şeker
1 yemek kaşığı salça,
yeteri kadar tuz, karabiber, pulbiber,
kekik

Beğendi sosu malzemesi

3 yemek kaşığı un
3 su bardağı süt
1 yemek kaşığı margarin

YAPILIŞI:

Büyükçe bir tencerede margarinle kuru soğanları, pembeleşene kadar kavurun, etleri ve havuçları içine atın 5-6 dk. kavurun etler suyunu salıp çekene kadar pişirin, tuzunu, baharatlarını, sirkeyi, toz şekeri koyun 2-3 dk daha pişirin ve ocağın altını kapatın. Başka bir tencerede 1 yemek kaşığı margarin eritin içine unu koyup kavurun, kavrulan una sütü yavaş yavaş ilave edin bir yandan da devamlı karıştırın topaklanma olmadan boza kıvamına gelene kadar pişirin, kıyılmış patlıcanları ilave edin iyice karıştırın tuzunu koyun, büyükçe bir servis tabağına beğendi sosunu yayın üzerine pişmiş etleri dökün, sıcak sıcak servis yapın.

IŞKEMBE ÇORBASI

**MALZEMELER:**

2 kg dana işkembe
2-3 çorba kaşığı un
2 çorba kaşığı yoğurt
1 yumurta sarısı
6-7 diş sarımsak
Biraz kırmızı pulbiber
tuz

YAPILIŞI:

Işkembeyi küçük küçük kestirdikten sonra iyice yıkıyoruz. Düdüklü tencerede 1 saat pişirdikten sonra başka bir tencereye alıp yiyeceğimiz zaman un, yoğurt ve yumurtayı biraz soğuk su ile çırpıp soğuk çorbaya katıyoruz. Tuzunu ekleyip kaynatıyoruz. Tabağa aldığımız çorbayı süslemek için üzerine yağ, toz tatlı biber ve pul biber karıştırıp döküyoruz. İçine ise sarımsaklı sirke mutlaka konmalıdır.

PATLICANLI SELANİK SALATASI

**MALZEMELER:**

3 adet orta boy patlıcan
6 adet yeşil sivri biber
1,5 su bardağı süzme yoğurt
1 fincan sıcak su
3 diş sarımsak
1 çay kaşığı tuz
1/2 su bardağı sızma zeytinyağı
1/2 demet maydanoz
2 adet orta boy domates

YAPILIŞI:

Patlıcanlarımızı ve biberlerimizi ocakta, fırında (ben fırında közledim) ya da mangal ateşinde yumuşayncaya kadar közlüyoruz. Yanmış olan kabuklarını soyuyoruz. Patlıcanlarımızın kararmasından endişe ediyorsak, bir limonun suyu ve yarım su bardağı zeytinyağımızı karıştırıp patlıcanlarımızı bu sosun içinde bekletiyoruz. Biberlerimizi de birer santimlik parçalar halinde dilimliyoruz. Süzme yoğurdumuzu geniş ve derin bir kaba aktarıp üzerine 1 fincan sıcak su ve dövülmüş sarımsaklarımızı ekleyip karıştırıyoruz ve tuzumuzu da ilave edip, patlıcanlarımızı kesme tahtamızın üzerinde incecik doğrayıp sarımsaklı süzme yoğurdumuzun içine aktarıyoruz, közlenmiş ve doğranmış biberlerimizle, çiğden doğradığımız iki domatesimizi de ekliyoruz, tahta bir kaşıkla hafifçe karıştırıp servis tabağımıza alıyoruz. Üzerine sızma zeytinyağımızı gezdirip. İncecik kıyılmış maydanoz veya taze naneyle süsleyip servise sunuyoruz.

YOĞURTLU MUHACİR KÖFTESİ



MALZEMELER:

Köfte harcı için:
500 gr köftelik kıyma
1 adet orta boy kuru soğan
1 adet yumurta
1 yemek kaşığı
Buğday nişastası
5 dilim bayat ekmek içi (kabukları
çıkartılıp ufalanmış)
1 çay kaşığı
tuz,
karabiber

Kızartmak için:

1 yemek kaşığı un
1 çay bardağı sıvıyağ

Üzeri için:

2 su bardağı yoğurt
2 adet yumurta
2 yemek kaşığı un
3 diş
Sarımsak (dövülmüş)
1 yemek kaşığı tereyağı
2 tatlı kaşığı kırmızı pul biber

YAPILIŞI:

Derin bir kaba, kıymayı, rendelenmiş soğanı, yumurtayı, nişastayı, ekmek içiyle birlikte tuzu ve karabiberi koyun. İyice yoğurduğunuz köfte harcından pinpon topu büyüklüğünde parçalar koparıp, iki eliniz arasında yuvarlayarak parmak şekline getirin. Köfteleri, bir tabağa serpiştirdiğiniz una bulayarak kızgın yağda hafifçe kızartıp, fırın kabına dizin. Üzeri için; yoğurdu, yumurtayı, unu ve dövülmüş sarımsağı koyup, iyice çırpın. Sonra, bu sosu köftelerin üzerinde gezdirip, 175 dereceye ayarlı fırında, köfteler iyice kızarıncaya kadar, yani 20-25 dakika pişirin. Çıkardıktan sonra üzerine, erimiş tereyağında 1 dakika kadar kavurduğunuz pul biberli sosu gezdirip servise sunun.

PALAÇINKA



MALZEMELER:

2 adet yumurta sarısı
1 su bardağı süt
Yarım su bardağı su
3 fincan un
1 çay kaşığı karbonat
1 fiske tuz
1 adet muz
Ceviz
Sprey krema
Sıvı yağ
Çokokrem

YAPILIŞI:

Yumurta sarısı çırpılır, su, süt, ilave edilir tekrar çırpılır. Un, tuz, karbonat karıştırılır ve sıvı karışma ilave edilir. 1 saat kadar karışım dinlendirilir. Teflon tava bir peçete yardımı ile yağlanır ve ince dökülen karışım alt üst pişirilir. Daha sonra önce çikolata sürülür, sonra muz dilimleri üzerine krema sıkılır ve ceviz kırıntıları ilave edilerek palaçinka sarılarak servis edilir.

ZİRVA



MALZEMELER:

Yarım kilogram kuzu veya tavuk eti
200 gram badem
1 küçük sallım üzüm veya 7-8 adet büyük kuru üzüm,
1 çorba kaşığı bal
10-12 kuru kayısı
7-8 adet kiraz veya kiraz kurusu
3 adet incir
5-6 siyah erik (Taze veya kuru olabilir.)
3-4 adet karanfil
Haşhaş tohumu,
Safran
1 Çorba kaşığı nişasta

YAPILIŞI:

Eteri yarım çay bardağı su ile rengi değişinceye kadar orta ateşte pişirin. Daha sonra bir su bardağı sıcak su ve tuz ilave edin. Aynı bir kapta nişastayı suyla eritin ve yavaş yavaş kısık ateşte kaynayan etin içine dökün. Topak olmaması için sürekli karıştırın. Bu aşamadan sonra meyveleri pişme süreleri dikkate alınarak tencereye ilave edin. Tercihen incir, badem, erik, üzüm, kiraz kurusu, kayısı ve son olarak da bir çorba kaşığı balı da ilave edin. Bir fiske safran, birkaç adet karanfil de koyup tencerenin kapağını kapatın ve birkaç dakika demlenmesi için bekleyin. Haşhaş tohumu ile süsleyerek servis yapın. Pilav ile servisi önerilir.



Beni Sessiz de Sevebilir misin?

Merhaba,

Hiç tanışmadığımız halde seni çok iyi tanıyorum. Henüz farkında olmadığın bir yolculukta olduğunu biliyorum. Acılar ve yalnızlıklar olarak görüyorsun birçok şeyi. Bir çıkış hayal ediyorsun. Bir çözüm. Bir deva. Aslında, aradığın şeyin adını bile bilmiyorsun. Hatta "gerçekten" bir şeyler aradığının farkında bile değilsin. Eksikliğini hissettiğin şey ne olabilir? Umut mu, tebessüm mü ya da hayal kırıklıklarını yok edilecek sihirli bir aşk mı? Yoksa, huzur mu? Seni sessizce seven, seni hiç unutmayan, sana çok yakın olan biri var. Yeni cevaplar için yeni sorulara ihtiyacın olduğunu anladığın an, hayal kırıklıklar ve kayıplar yerini coşku, nezaket ve farkındalığa bırakacak. Hadi, keşfet...



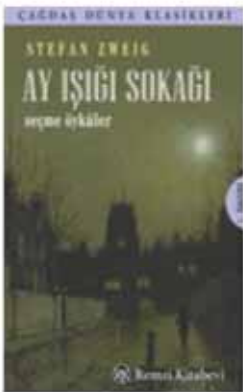
Kara Kraliçe Kösem

Saltanatın gözü kara Sultanı Mahpeyker Kösem'in beklenmedik yükselişinin hikâyesi. Çocuk yaşta Milos'tan koparıldığında bütün hayallerine veda etti Nasya. Kaderi, ona hizmetçi olacağını fısıldasa da asi bir denizkızıydı o. Cehennem beklerken cenneti bulduğu Osmanlı Sarayı'nda kraliçe olmaya ant içmişti. Entrikalara, hiç uyumayan düşmanlara, sinsice kol gezen ölüme ve ihanetlere, zekâsı ve insanı büyüleyen güzelliğiyle meydan okudu. Talih kendine âşık eden, Osmanlı'nın yolunu çizene Mahpeyker Kösem Sultan'dı artık o. Ancak uğruna gençliğini, çocuklarını, vicdanını, umutlarını feda ettiği taht, kime sadık kalmıştı ki ona kalsın? Koskoca bir devleti, sayısız padişahu dize getiren, onu Osmanlı'da Kösem yapan zekâsı, sonunda kadere boyun eğecekti belki de... Ama, cihana hükmeden Mahpeyker Kösem Sultan'dı o. Tarihi padişahlar değil, o yazmıştı. Ve ant olsun ki, adı tarih sayfalarından eksik kalmayacaktı. Azrail, bir tek canını alabilirdi. Varsın, alsındı...



Buz

Cesetlerin tek ortak noktası olay yerinde bulunan bir DNA'ydı. Vadinin en ücra köşesinde, suçluların tedavi gördüğü ve kimse farkına varmadan bir sineğin bile dışarı çıkamayacağı akıl hastanesinde tedavi gören azı: suçlulardan birinin DNA'sı... Başkomiser Servaz soğukkanlı katilin korkunç cinayetlerini aydınlatmaya çalışıyor, hastanedeki yeni işine başlayan genç psikolog Diane de kendi araştırmasını yapıyordu. Bu cinayetleri araştıranlar akıl sağlıklarını korumaya çalışırken Pireneler'in derinliklerinde, buzlar altındaki bu vadide çılgınlığın ve intikamın ürkütücü hikâyesi gün yüzüne çıkmaya başladı...



Ay Işığı Sokağı

20. yüzyıl Alman Dili Edebiyatı'nın ünlü yazarlarından Stefan Zweig'in bu eseri "Ay Işığı Sokağı", "Lyon'da Düşün", "Acaba o muydu?", "Prater'de İlkyaz" gibi en seçme öyküleri içermektedir. Zweig, erişilmez bir öykü ustasıdır. Son satırına kadar sürükleyici olan öykülerinde insan ruhunun sonsuz derinliklerine iner, duyguların inişli çıkışlı değişimini ustalıkla yansıtır, büyüleyici anlatımıyla okurun ciktatini hep diri tutar. 20. yüzyılın bu insancıl ve iyi yürekli aydın yazarın 23 Şubat 1942'deki ölümünden günümüze güncelliğini hiç yitirmedi. "Kültürlerin, ulusların ve düşüncelerin birbirleriyle uzlaşmasına hümanizmin aracılık etmesini yaşamım boyunca hep hedefledim" diyen Zweig, huzursuz başlayan yüzyılımızda da bu düşüncesiyle bize rehber oluyor.

Saraybosna'nın Kalbi 'Annemin Şarkısı'nın

Saraybosna Film Festivali'nin büyük ödülü 'Saraybosna'nın Kalbi', Erol Mintaş imzalı 'Annemin Şarkısı'na verildi. Filmde rol alan Feyyaz Duman da En İyi Erkek Oyuncu Ödülü'nü aldı.



Avrupa'nun önemli film festivallerinden biri olarak gösterilen ve 60 farklı ülkeden 247 filmi sinemaseverle buluşturan 20'nci Saraybosna Film Festivali, Halk Tiyatrosu'nda düzenlenen törenle sona erdi. Kısa film, belgesel ve uzun metraj film kategorilerinde 'Saraybosna'nın Kalbi' ödülleri dağıtılan festivalde, uzun metraj film kategorisindeki ödülü, yönetmenliğini Erol Mintaş'ın yaptığı 'Annemin Şarkısı' kazan-

dı. Mintaş, ödülünü almasının ardından yaptığı konuşmada; "Tüm ekibim adına ödül için teşekkürlerimi sunmak istiyorum. Burada bulunmaktan dolayı çok mutluyum. Annem de benimle birlikte burada. Film sayesinde Sincar'da neler olduğunu biliyorsunuz" diye konuştu. Festivalin 'Saraybosna'nın Kalbi En İyi Erkek Oyuncu Ödülü' de 'Annemin Şarkısı'nda rol alan Feyyaz Duman'a verildi.



TÜRKİYE'DEN 4 FİLM KATILDI

'En İyi Kadın Oyuncu Ödülü'nün 'Brides' filminde oynayan Mari Kitia'ya verildiği festivalde, belgesel film dalında 'Saraybosna'nın Kalbi' ödülünü, yönetmenliğini Tiha K. Gudac'ın yaptığı 'Naked Island' kazandı. Belgesel film dalındaki Jüri Özel Ödülü ise Estzer Hajdu'nun yönettiği 'Judgement in Hungary'ye gitti. Kısa film dalındaki ödülü Una Gunyak'ın yönettiği 'The Chicken'; 'Saraybosna'nın Kalbi Onur Ödülü'nü ise Bosna-Hersekli Oscar ödüllü yönetmen Danis Tanoviç aldı. Festivale Türkiye'den katılan filmler arasında; 'En İyi Film' dalında yarışan Kutluğ Ataman imzalı 'Kuzu', 'Focus' bölümünde gösterilen Nuri Bilge Ceylan'ın yönettiği 'Kış Uykusu' ve yönetmenliğini Tayfun Pirselimoğlu'nun üstlendiği 'Ben O Değilim' yer aldı.





Soner Arca İyisi Geliyor

Soner Arca "İyisi Geliyor" ismini verdiği 7 şarkıdan oluşan ve tamamen dans müzik kurgusuyla gerçekleştirdiği midi albümünü Ossi Müzik markasıyla yayınlıyor. Bugüne kadar ağırlıklı olarak romantik şarkılara imza atan Soner Arca bu sefer elektronik alt yapı ve dinamik bir şarkı ile digital platformlarda yerini aldı. Şarkının özellikle club Dj'leri tarafından gördüğü yoğun ilgi üzerine, "İyisi Geliyor"un remix ve radio edit versiyonları yapıldı. Soner Arca'nın daha önce seslendirdiği Dava, Sonbahar ve Seni Seviyorum şarkılarının da dans versiyonlarının yer aldığı midi bir albüm hazırlandı.



Ahmet Özhan Gülmira

Ahmet Özhan, bir yıl boyunca titizlikle hazırladığı "GÜLMİRA" adlı albümünü tamamladı. Ahmet Özhan'ın yirminci albümü olan "GÜLMİRA"da 10 eser bulunuyor. "Duman Duman Tütüyorum", "Ah Aşk", "Ben Unutsam Şarkılar Unutmaz Seni", "Gülmira", "Korkuyorum Sana Nazar Değecek" Türk Sanat Müziğine damgası vurmuş eserlerinin yanı sıra, albümde özel dört yeni eser daha var. "Yaramaz" şarkısının sözü Fatma Onur, "Yalansın" ve "Dalğalar"ın sözleri Hüseyin Balkancı, "Aşk Tangosu"nun sözleriyle birlikte bu dört eserin bestesi Hasan Esen'e ait.



Hadise Tavsiye

Hadise, bir yılı aşkın süredir üzerinde çalıştığı "Tavsiye" isimli yeni albümü ile 4 Ağustos'ta müzik marketlerde yerini aldı. Pasaj Müzik etiketiyle, Hadise Açıkgöz ve Hülya Açıkgöz prodüktörlüğünde sunulan albümde birbirinden iddialı 9 şarkı ve 2 remix yer alıyor.

İskender Paydaş'ın süpervizörlüğünde hazırlanan "Tavsiye" isimli albümde aralarında Alper Narman, Onur Özdemir, İsra Gülümser, Selim Siyami Sümer, Gökhan Şahin, Emrah Karaduman, Özlem Argon, Reşit Gözdamla, Selahattin Erhan, Ödül Erdoğan, Aytaç Özgümüş, Tolga Görsev, Cem Ozan Aktaş ve Gianluca Presti'nin de bulunduğu birçok önemli müzisyenin imzası yer alıyor.



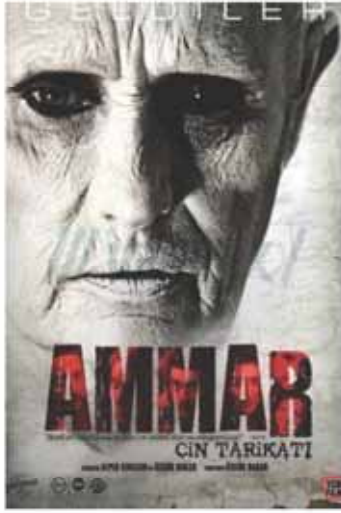
İskender Paydaş Zamansız Şarkılar II

İki yıl önce çıkardığı "Zamansız Şarkılar" albümüyle geniş kitlelere seslenen aranjör, besteci ve prodüktör İskender Paydaş; müzikseverler tarafından merakla beklenen ikinci albümünü beğeniye sunuyor. "Zamansız Şarkılar II" albümünde müziğin devlerinden Nazan Öncel, Şebnem Ferah, Sıla, Atiye gibi pek çok ünlü isim yer alıyor. İlk albümün devamı niteliğindeki bu albümün en önemli sürprizi ise Tarkan!



İlhan Şeşen-Gel

İlhan Şeşen, 7 yıl aradan sonra 5. solo albümü "Gel" ile müzikseverlerle yeniden buluştu. Albümün çıkış parçası olan "Acıdır Aşk" dahil albümdeki tüm eserlerin söz ve müzikleri İlhan Şeşen'e ait. Ayrıca albümde daha önceki solo çalışmalarından farklı olarak gitar ağırlıklı akustik bir sound tercih edildi. Ailecek müzisyen olan Şeşen ailesi bu albümde ayrıca; sanatçının kızı Melis Şeşen Kılman vokallerde, oğlu Fuat Şeşen "Yeşillikler İçinde" şarkısının düzenlenmesinde, damadı Hakan Kılman ise "İnsansın" şarkısındaki tronbon soloları ile albümde yer alıyorlar.

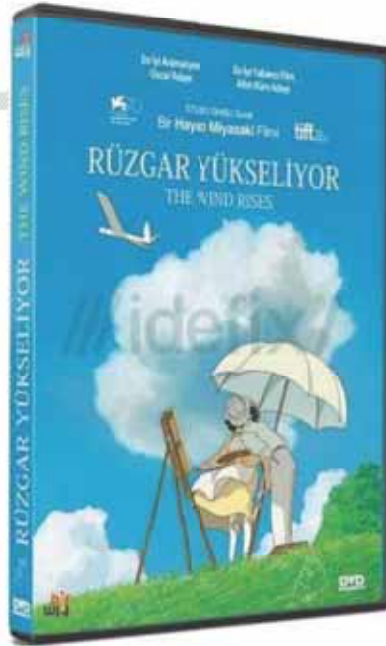


Ammar: Cin Tarikatı

Feride, sevgilisini, ev arkadaşını ve Barkın'ı da alarak hafta sonunu bir dağ evinde geçirmeye karar verir. Feride'nin amacı güzel bir tatil yapmak ve ev arkadaşıyla Barkın'ın yakınlaşmasını sağlamaktır. Ancak Canan'ın son anda bu ekibe katılması masum yolculuğun yönünü değiştirir. Birbiri ardına gelişen korkunç olaylar, herkesi içinden çıkılması imkânsız olan bir labirentin içine hapseder. Ruhsal bir işkenceye dönüşen gezinin sonunda kim hayatta kalacak? Nefes almadan seyredeceğiniz bu film sizi müthiş görsel efektleri ve olağanüstü makyaj teknikleri ile büyüleyecek.

The Wind Rises Rüzgar Yükseliyor

Kendini uçaklara adanmış mühendis Jiro Horikoshi, estetiği, ruhu ve arkasındaki bilimle; uçmaya dair her şeye hayrandır. Gözleri bozuk olduğu için hiçbir zaman pilot olamayacaktır; bu yüzden yıllardır hayallerindeki uçağı tasarlamak ve inşa etmekle uğraşmaktadır. En sonunda, tasarımı olan Mitsubishi A6M Zero bittiğinde ise Jiro'nun hayalleri paramparça olur çünkü hayatını adanmış projesi II. Dünya Savaşı için kullanılacaktır.



Beauty and The Beast Güzel ve Çirkin



Tüccar olan babasının yanlışlıkla girdiği şatonun sahibi olan korkunç canavara (Vincent Cassel) borçlanması ile birlikte tüccarın güzel kızı Belle (Léa Seydoux), babasının borcuna karşılık canavarın şatosunda yaşamayı kabul eder. Ancak her ne kadar görüntüsü ile korku salsada, birlikte zaman geçirdikçe Belle, canavarın aslında içinde iyi bir kalbi olduğunu anlayacak ve esas güzelliği görmeyi başaracaktır.



Casino Jack

Casino Jack lakabı ile ünlenmiş olan ünlü dolandırıcı Jack Abramoff'un (Kevin Spacey) suçlarla dolu yaşamından kesitler. Kumarhane dolandırıcılığında politik skandallara kadar birçok yasadışı işe karışmış olan ve halen cezaevinde olan Jack'in gerçek yaşamından alınmış ibret verici bir hayat hikayesi. Yönetmen George Hickenlooper'ın ölümünden önce çektiği son film olan

Casino Jack, politikacı Jack Abramoff'un gerçek hayat hikayesinden yola çıkılarak yapılmış bir film. Abramoff, kanştığı yolsuzluk ve rüşvet olayları yüzünden altı yıl hapse mahkûm edilmiş, 43 ay cezaevinde kalmış, 2010 yılında tahliye olduktan sonra yazdığı bir kitabı da yayınlamıştır.

2014-TÜYAP BURSA FUAR TAKVİMİ

BURSA 7. ULUSLARARASI HAYVANCILIK VE EKİPMANLARI FUARI

14 - 18 Ekim 2014

BURTARIM 2014

Bursa 12. Uluslararası Tarım, Tohumculuk, Fıdancılık ve Süt Endüstrisi Fuarı

14 - 18 Ekim 2014

MODEKS 2014

3. Mobilya, Dekorasyon ve Aksesuarları Fuarı

04 - 09 Kasım 2014

BELEX 2014

Bursa 12. Uluslararası Elektrik, Elektronik, Otomasyon, Aydınlatma ve İletişim Fuarı

- Kablo Özel Bölümü

- Yenilenebilir Enerji Sistemleri Özel Bölümü

04 - 07 Aralık 2014

BORUTEK 2014

2. Boru ve Boru İşleme Teknolojileri Fuarı

04 - 07 Aralık 2014

BURSA 5. HIRDAVAT VE İŞ GÜVENLİĞİ FUARI 2014

04 - 07 Aralık 2014

BURSA METAL İŞLEME TEKNOLOJİLERİ FUARI

13. Uluslararası Metal İşleme Makineleri, Kaynak, Kesme, Delme Teknolojileri, El Aletleri, Pnömatik ve Hidrolik Fuarı
Depolama, İstifleme Özel Bölümü

04 - 07 Aralık 2014

BURSA OTOMOBİL VE TİCARİ ARAÇLAR YAN SANAYİLERİ FUARI

6. Otomobil ve Ticari Araçlar Yan Sanayi, Yedek Parça ve Aksamları Fuarı

04 - 07 Aralık 2014

BURSA SAC İŞLEME TEKNOLOJİLERİ FUARI 2014

6. Sac, Boru, Profil İşleme Teknolojileri ve Yan Sanayileri Fuarı

04 - 07 Aralık 2014

KALIP AVRASYA 2014

Bursa 7. Kalıp Teknolojileri ve Yan Sanayileri Fuarı

04 - 07 Aralık 2014

İCAT 2014

2. Yeni Fikirler, Yeni Buluşlar Fuarı

04 - 07 Aralık 2014

Adım Adım Dağıtıyoruz...



Online Takip Ediliyoruz...



www.seckurye.com.tr

Üçevler Mahallesi Nilüfer Caddesi No: 1/1 Küçüksanayi Sitesi Nilüfer / Bursa
Tel: 0224 225 61 42 Faks: 0224 443 61 11 e-posta: seckurye@seckurye.com.tr



ALMIRA HOTEL
BURSA

Yenilenen Konseptimizi Daha da Seveceksiniz



   /almirahotel

0224 250 20 20 | almira@almira.com.tr | www.almira.com.tr